

Введение в отраслевые рынки Лекция 1

Ставнийчук Анна annastavnychuk@gmail.com

Экономика отраслевых рынков

11 февраля 2023 г.

Преподаватели

- Красков Вадим Васильевич
 - kraskovvv@yandex.ru

- Ставнийчук Анна Юрьевна
 - annastavnychuk@gmail.com
 - $\bullet \ t.me/AnnaStavniychuk$



Отраслевые рынки = микроэкономика-3?

- И да, и нет
- Мы действительно будем более подробно изучать модели рыночных структур, с которыми вы знакомились на микроэкономике
- Но мы будем их использовать, чтобы научиться объяснять, почему работают или не работают реальные рынки. И что будет, если на них разным образом воздействовать
- Больший акцент на несовершенную конкуренцию
- В каком-то смысле экономика отраслевых рынков = прикладная микроэкономика
- Все модели должны пройти верификацию реальностью (развитие предметной области чем-то похоже на современное макро)



Отраслевые рынки = микроэкономика-3?

- В микроэкономике неоклассическая теория фирмы рассматривает четыре основные теоретические рыночные структуры:
 - совершенную конкуренцию
 - монополистическую конкуренцию
 - олигополию
 - монополию

Они лежат в основе большей части предмета экономики отраслевых рынков



Предмет и метод

- ЭОР процессы функционирования отраслей и рынков
 - теория договорных цен в микроэкономике (Stigler, 1968)
 - область применения микроэкономической теории к анализу фирм, рынков и отраслей (P.R. Ferguson, G.J. Ferguson, 1994)
 - экономические процессы со стороны предложения с акцентом на поведение фирм в условиях рыночной экономики (Stead, Curwen, Lawler, 1996)
 - исследование рынков рынков, которые нельзя проанализировать с помощью стандартных моделей свободной конкуренции (Stead, Curwen, Lawler, 1996)
- В рамках экономики отраслевых рынков осуществляется эмпирическая проверка гипотез и моделей микроэкономики
- Возникновение 30-е и 40-е годы XX века. Чемберлин (1933), Робинсон (1933), Мэйсон (1939), чуть позже работы Бэйна (1956, 1958)
- Мэйсон первый курс в 1936 году. Бэйн первый учебник в 1958 году. 1

¹J.S.Bain. Barriers to New Competition. Cambridge, MA: Harvard University Press, 1956. J.S.Bain. Industrial Organization. New York: Wiley. 1958

На какие вопросы может ответить IO?

- Почему рынки устроены так, как наблюдается в действительности, а не иначе?
- Почему существуют фирмы? Что определяет их размер и внутреннюю структуру? Например, почему происходит горизонтальная и вертикальная интеграция?
- Почему на разных рынках наблюдается разная концентрация фирм?
- Почему одни рынки принадлежат одной или нескольким крупным компаниям, а другие поделены между множеством небольших фирм?
- Как возникает дифференциация товаров?
- Как складываются условия входа и выхода на рынок и устанавливаются рыночные барьеры?
- Как особенности устройства конкретной отрасли сказываются на поведении фирм и в конечном счете на результатах функционирования этой отрасли?
- Как стратегическое поведение фирм влияет на устройство рынков и результаты их функционирования?

Мотивация

- Неспособность конкурентной рыночной структуры объяснить:
 - почему в разных отраслях имеется разное количество фирм
 - почему фирмы в разных отраслях имеют разный размер
 - почему разные отрасли имеют разную прибыль
- Характеристики продукта на разных рынках разные:
 - гомогенный (однородный) VS гетерогенный (дифференцированный горизонтально и вертикально)
- Затратные виды деятельности, не связанные с производством:
 - реклама
 - контроль качества
 - дифференциация продукции
 - дистрибуция стратегии по распределению товара на рынке
 - HИОКР (R&D)
- Поведение фирм носит стратегический характер и зависит от деятельности других агентов покупателей, конкурентов, поставщиков, государства
- Правительство контролирует и регулирует некоторые отрасли



- Современная экономика родилась в 1776 году, когда Адам Смит опубликовал «Исследование о природе и причинах богатства народов»
- Он описал совершенно конкурентный рынок, невидимую руку и, по сути, заложил основу всего, что мы делаем сегодня



- Долго люди верили в совершенно конкурентный рынок
- Рыночная власть в основном игнорировалась почти до 20-го века
- Закон Шермана, принятый в 1890 году, был первым антимонопольным актом США
- Он был направлен на предотвращение сговора и образования монополий
- Однако не было никаких научных оснований для выявления антиконкурентного поведения
- Почти ни одно экономическое исследование не фокусировалось на этих концепциях таким образом, чтобы их можно было представить в судах



- В 1929 году все изменила Великая депрессия
- Впервые появились веские доказательства того, что на рынке совершенной конкуренции существуют проблемы
- До этого было просто изучение экономики впоследствии дисциплины микроэкономики и макроэкономики разделились на отдельные области
- Вскоре после этого появилось стремление объяснить несовершенную конкуренцию



- Первые успехи были достигнуты в 1933 и 1939 годах, когда Чемберлин и Мейсон разработали подход-парадигму «Структура-Поведение-Результат» (SCP) для измерения влияния фирм с большой долей рынка на общество
- Этот подход уже содержал эмпирику
- Наконец-то судам было с чем работать
- Расформировано несколько трестов, в том числе «Алкоа», три крупнейшие табачные фирмы и корпорация «Гриннел»
- Казалось, они предполагали, что если фирма достаточно крупная, ее влияние на рынок, несомненно, будет пагубным



- Основополагающий вклад в теорию отраслевых рынков сделали Мейсон (1939, 1949) и Бейн (1951, 1956, 1959).
- Мэйсону и Бэйну приписывают разработку парадигмы SCP
- Согласно этому подходу, структура рынка влияет на поведение фирм, работающих на рынке, что, в свою очередь, влияет на результаты этих фирм
- Теория отраслевых рынков исследует структуры с позиции размера фирм (одна или несколько, «концентрированные» или нет), причин (прежде всего, эффекта масштаба) такой структуры размера, влияния концентрации на конкуренцию, влияния конкуренции на цены, инвестиции, инновации и т.д. (Stigler, 1968)



Три подхода к анализу отраслей и рынков:

- Системный подход. Парадигма «Структура Поведение Результат»
- Теоретико-игровой подход. Использование моделей микроэкономики и теории игр
- Эмпирический подход. Использование моделей эконометрики, машинного обучения. Особый акцент на структурных моделях



- Парадигма «Структура Поведение Результат» (Structure Conduct Performance paradigm, SCP paradigm)
 - Парадигма строго научная теория, воплощенная в системе понятий, выражающих существенные черты реальной действительности.
 - Парадигма исходная концептуальная схема или модель постановки проблем и их решения, включая совокупность методов исследования, господствовавших в течение определенного исторического периода в научном сообществе.
 - Идея существование прямой связи между структурой рынка, поведением фирм на рынке и результативностью функционирования рынка.
 - Цель возможность предсказывать параметры функционирования рынка после анализа его структуры, базовых условий и поведения фирм



Парадигма SCP: базовая постановка

Базовые условия (издержки, спрос, технология)

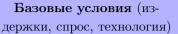
Структура (рыночная концентрация, дифференциация продуктов, барьеры для входа новых фирм, вертикальная интеграция, диверсификация)

Поведение (цели фирм, стратегии поведения фирм, практика конкурентной борьбы)

Результат (эффективность, прибыльность, технический прогресс, уровень экономического развития)



Парадигма SCP: базовая постановка + государство



Структура (рыночная концентрация, дифференциация продуктов, барьеры для входа новых фирм, вертикальная интеграция, диверсификация)

Поведение (цели фирм, стратегии поведения фирм, практика конкурентной борьбы)

Результат (эффективность, прибыльность, технический прогресс, уровень экономического развития)

Государственная политика (регулирование, конкурентная и промышленная политика)



- В соответствии с фундаментальной логикой SCP основные связи показаны как идущие от структуры через поведение к производительности
- Однако возможны и различные эффекты обратной связи: от результата обратно к поведению; от поведения к структуре; и от результата к структуре (Phillips, 1976; Clarke, 1985)



Парадигма SCP: прямые и обратные связи



Базовые условия

- Со стороны спроса
 - эластичность спроса
 - наличие товаров-заменителей
 - сезонность спроса
 - динамика спроса
 - дислокация потребителей
 - формы доведения продуктов до потребителя

• Со стороны предложения

- технология
- сырьё и материалы
- наличие и степень влияния профсоюзов
- срок службы продукции
- размещение производства
- масштабы производства



Структура рынка (structure)

- число продавцов и покупателей
- рыночная концентрация
- барьеры для входа новых фирм
- дифференциация продуктов
- вертикальная интеграция
- диверсификация



Факторы, определяющие структуру рынка I

- Минимально эффективный масштаб производства (minimum efficiency scale, MES)
 - объем производства, соответствующий минимуму средних издержек отрасли
 - эффективное число фирм рынка определяется как отношение размера рынка (спроса в отрасли) к минимально эффективному выпуску
 - при одинаковом спросе чем больше величина МЭВ, тем меньшее число фирм допускает отрасль
 - зависит от эффекта масштаба, эффекта разнообразия и издержек использования капитала

• Вертикальная интеграция

- объединение в рамках одной фирмы последовательных стадий производства товара
- создает дополнительную рыночную власть фирмы на обоих рынках технологического процесса, не допуская конкурентов либо к факторам производства, либо к рынкам сбыта



Факторы, определяющие структуру рынка II

• Диверсификация производства

- интеграция в рамках одной фирмы производства разного рода продукции, связанной технологически
- способствует укреплению позиций данной фирмы на всех рынках и используется как метод проникновения на новые рынки

• Дифференциация товара

- выпуск различных марок какого-либо товара на одной фирме
- метод конкурентной борьбы



Факторы, определяющие структуру рынка III

• Эластичность и темпы роста спроса

• чем больше эластичность и чем выше темпы роста спроса (изменения числа потребителей данного товара), тем меньшей оказывается рыночная власть фирмы

• Иностранная конкуренция

- Наличие дополнительных конкурентов на рынке (в том числе иностранных) сокращает рыночную власть отдельной национальной фирмы, увеличивая степень конкуренции на рынке
- поскольку, как правило, показатели рыночной власти фирм рассчитываются только для внутренних продавцов, появление иностранной конкуренции требует учета объемов продаж и внешних агентов
- точно так же, если крупный производитель отрасли сбывает на внутреннем рынке лишь небольшой объем совокупного выпуска, эта фирма может не оказывать большого влияния на внутренний рынок



Факторы, определяющие структуру рынка IV

• Поведение фирмы в долгосрочном периоде

- период, когда меняются все факторы производства
- могут меняться все параметры деятельности фирмы на рынке
- фирма может уйти с данного рынка и войти на другой рынок
- будут меняться и параметры рыночной структуры

• Стохастические факторы

- кроме технологических и поведенческих детерминантов, рыночная структура может определяться самим процессом эволюции отрасли
- даже если взять отрасль совершенной конкуренции с большим числом участников и задать некий стохастический процесс (процесс Жибра), то через определенный промежуток времени (в экспериментах это порядка 100-150 лет) отрасль естественным путем станет более концентрированной



Поведение фирм на рынке (conduct)

- выбор продукта и реклама
- научные исследования и разработки
- ценовые стратегии
- инвестиции в производство
- тактика в области правовых норм
- сговор
- слияния и поглощения, контракты



Государственная политика

- государственное регулирование
- антимонопольная политика
- конкурентная и промышленная политика
- барьеры входа на рынок
- налоги и субсидии
- инвестиционная политика
- политика в области занятости
- макроэкономическая политика
- политика в области торговли
- контроль / регулирование цен



Результативность функционирования рынка (performance)

- рыночная цена
- эффективность производства и распределение ресурсов
- акционирование
- качество продукта
- технический прогресс
- прибыльность



История экономики отраслевых рынков – продолжение

- Альтернативный подход был представлен в 1970-х годах экономистами Познером, Борком и Пельцманом из Чикагского университета
- Они показали, что более крупные фирмы могут существовать, потому что у них лучше структура внутренних затрат
- Может быть, создание этой фирмы было закономерным процессом?
- Это поставило под сомнение надежность подхода SCP и сместило акцент на структуру затрат фирм, а не на их размер по отношению к рынку
- Следует признать, что у SCP было несколько недостатков



Дискуссия: Гарвард vs Чикаго

- Гарвардская школа: высокая концентрация (характеризующая структуру рынка, когда малое число фирм контролирует значительную долю реализации продукции) ведет к сговору (то есть, определяет поведение фирм на рынке), а, следовательно, к высоким доходам (которые отражают эффективность функционирования рынка). Таким образом, более высокая (а, тем более, монопольная) рыночная власть ведет к росту доходов
- Чикагская школа: высокая концентрация предполагает большие размеры фирм, фирмы большого размера более эффективно функционируют на рынке и как раз высокая эффективность приводит к более высоким доходам (Waldman, Jensen, 1998)



Дискуссия: Гарвард vs Чикаго

- В 1990-х парадигма теории отраслевых рынков снова изменилась с развитием теории игр фон Нейманом, Моргенштейном и Нэшем
- Их работа показала, что люди и фирмы ведут себя стратегически, и то, как они реагируют на других агентов, играет роль в принятии ими решений
- Это открыло множество моделей для анализа и тестирования
- С тех пор почти все исследования теории отраслевых рынков были сосредоточены на теоретико-игровом поведении участников



Исследование связей между блоками

В основном тестировались связи между прибылью или ценой и:

- абсолютным размером фирмы
- рыночной концентрацией
- барьерами входа на рынок и выхода с рынка
- темпами экономического роста
- уровнем инновационной активности
- интенсивностью рекламной деятельности



Общие выводы

- существует тесная связь между параметрами, характеризующими блоки парадигмы; наличие связи между блоками парадигмы не предопределяет ее направленность;
- при анализе отрасли или рынка необходимо рассматривать весь комплекс причинно-следственных взаимосвязей в рамках парадигмы, как в статике, так и в динамике;
- характер взаимозависимости между блоками парадигмы варьируется от отрасли к отрасли (от рынка к рынку), а также может изменяться по мере развития каждой отдельной отрасли (рынка);
- необходимо уделять пристальное внимание взаимосвязям между теорией и практикой реального функционирования отраслей и рынков;
- следует проводить комплексное исследование каждой отдельной отрасли (рынка) и даже на уровне отдельных фирм;
- фирмы и государственные органы должны постоянно получать информацию орынке и контролировать ее изменение.

Основные темы в курсе

- Концентрация и рыночная власть
- Стратегическое взаимодействие фирм
- Горизонтальная (пространственная) дифференциация
- Вертикальная дифференциация
- Реклама
- Барьеры и лимитирующее ценообразование
- Вертикальная интеграция
- Диверсификация



Что почитать на тему?

- Розанова Н.М. Теория отраслевых рынков в 2-частях. Учебник для академического бакалавриата. Изд. 3, пер. и доп., 2023
 - Глава 4. История и современные тенденции развития экономики отраслевых рынков и конкурентной политик
- 2 Lipczynski J., Wilson J. O. S., Goddard J. A. Industrial organization: competition, strategy, policy. Fifth edition. Pearson Education, 2017.
 - Chapter 1. Industrial organization: an introduction
- 3 Carlton D. W., Perloff J. M. Modern industrial organization. Fourth edition. Pearson Education, 2015.
 - Chapter 1. Overwiev



Отчетность по курсу

- Парадигма (20 баллов) письменная индивидуальная работа, март
- Контрольная работа (80 баллов) письменная индивидуальная работа, апрель
- Проект (80 баллов) письменная индивидуальная или групповая работа, май
- Экзамен (120 баллов) письменная индивидуальная работа, июнь
- **⋆ Бонусы** (до 20 баллов)

Итого: $300 + 20^*$ баллов

Ориентиры критериев: 100–150–210, отдельный критерий по экзамену



Анонс

Уже 16 февраля заканчивается регистрация на конференцию Ломоносов, которая пройдет 10-21 апреля в МГУ.

Зачем вам это может быть нужно?

- Внешний стимул иметь более-менее законченную версию курсовой к этой дате
- Возможность потренироваться в выступлении и ответах на вопросы
- Возможность получить обратную связь по вашей работе от жюри подсекций, многие из которых сидят в комиссиях на защитах ВКР
- Ваши тезисы будут опубликованы в сборнике конференции. Это можно использовать в следующем конкурсе на ПГАС
- Можете получить диплом призера или победителя подсекции – порадовать себя и маму:)
 Несколько лучших работ от секции

отправятся на награждение ректором

Что делать, если вы никогда не писали тезисы и не знаете с чего начать?

- В ближайший понедельник приходите на встречу с зам. декана А.А.Мальцевым и СМУЧ ЭФ МГУ: «Как написать тезисы?»
- Разберем наиболее часто возникающие ошибки и ответим на вопросы
- Если у вас возникли какие-то вопросы или сложности организационного характера, то пишите на адрес <u>орг.комитета</u> подсекции –economics.lomonosov@yandex.ru или мне и Сучковой О.В.
- Если хотите приобщиться к науке и процессу организации конференции, то тоже пишите!