PRÉPARATION DE LA RENCONTRE AVEC LE PROPRIÉTAIRE DU SUJET

INTUITIONS PERSONNELLES À LA LECTURE DE SA FICHE

*	
LE DÉMINEUR DE SUJET	NOTES
 Ce sujet propose-t-il une réponse induite ? Est-ce une question ou une pré-réponse? 	
 Le problème est-il si évident que cela? Y-a-t-il d'autres problématiques implicites? 	
 Mais où est le problème? Quelle est la question ? Quelle est la problématique? 	
• Qui vous pose la question? Quel est le "propriétaire du problème" ?	

QUELS SONT LES POINTS À CREUSER AVEC LES PORTEURS DU PROJET ?



LES COMPLÉMENTS D'INFORMATION OBTENUS	
LES COMPLEMENTS D'INFORMATION OBTENUS	
REFORMULATION DE LA PROBLÉMATIQUE	

LA RENCONTRE AVEC LE PROPRIÉTAIRE DU SJET

ÉLÉMENTS DISCUTÉ LORS DE L'ENTRETIEN

PORTAGE POLITIQUE

Quel importance à le sujet dans l'agenda politique

LATITUDE CRÉATIVE

Quel liberté à le laboratoire dans la proposition d'idées nouvelles ? Existe-t-il des marges de manoeuvre pour réinterroger le sujet ?

IMPLICATION DES USAGERS

La démarche orienté utilisateur a-t-elle un réel interet dans la démarche ?

TRANSVERSALITÉ

Le sujet interroge-t-il les collaborations entre plusieurs services avec un équilibre dans les décisions?

ADHÉSION INTERNE

Les porteurs de projet sont-ils volontaires sur le projet? Existe-t-il une bonne adhésion au projet?

DISPONIBILITÉ DU PORTEUR DE PROJET

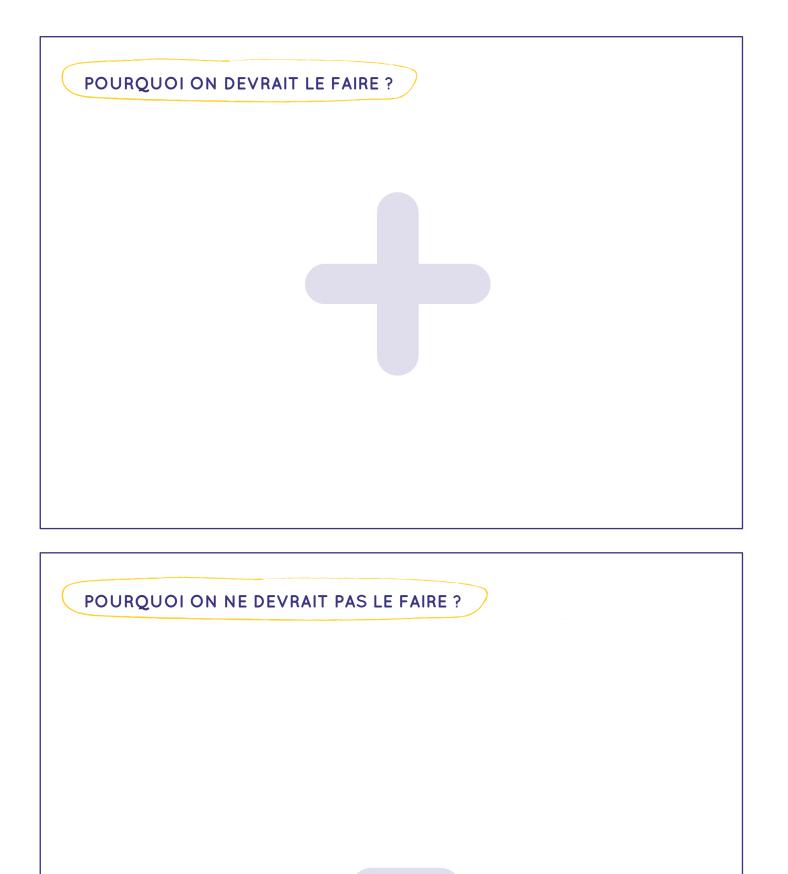
Les porteurs de projet sont-ils disponibles pour s'investir dans le projet et ses étapes de travail?

INTERÊT POUR LA COLLECTIVITÉ

Le sujet travaillé va-t-il améliorer de manière importante la qualité de service de la collectivité?

CHAMPS DE COMPÉTENCE

Le sujet entre-t-il dans le champs de compétence de la collectivité?



SYNTHÈSE DE LA RENCONTRE, OBSERVATIONS...

DÉCISION ET RETOUR AU PROPRIÉTAIRE DU SUJET