

## **NUESTRA UNIVERSIDAD**

Somos una Universidad Pública con más de 171 años de historia y al servicio de la sociedad, conformada por una comunidad de más de 25.000 estudiantes de pregrado, postgrado, educación continua y especialidades médicas. A su vez, contamos con más de seiscientos treinta académicos y académicas de jornada completa. Además, nuestra universidad es reconocida por sus 7 años de acreditación en todas las áreas por la Comisión Nacional de Acreditación de Chile y ocupamos el lugar N° 14 a nivel latinoamericano según el QS Latin America University Rankings 2021 y el lugar N° 3 a nivel nacional según el QS World University Rankings 2021.

Lugar nacional QS World University Rankings 2021 + de

90

Convenios
internacionales
de pregrado y
postgrado

+ de
500

Proyectos
vigentes

+ de
150
Patentes
adjudicadas

Años de aporte al país

+ de
1300

Publicaciones
de alto impacto
en el último año

+ de
630

Académicos
jornada completa

492
Laboratorios de investigación y docencia

universidad acreditada años



ÁREA DE GESTIÓN INSTITUCIONAL ÁREA DE DOCENCIA DE PREGRADO ÁREA DE INVESTIGACIÓN ÁREA DE DOCENCIA DE POSTGRADO ÁREA DE VINCULACIÓN CON EL MEDIO HASTA FEBRERO 2028



## **CARTA DEL DIRECTOR**

Te damos las gracias por considerar nuestra propuesta académica de Diplomados 2021 de la Universidad de Santiago de Chile, casa de estudios acreditada con 7 años en todas sus áreas, ubicada en el puesto N° 14 a nivel latinoamericano, tercera a nivel nacional y con más de 171 años de existencia.

Nuestros programas cuentan con un cuerpo docente de más de 16 profesores, con grados de PhD y Master en las mejores universidades del país y el extranjero, así como con una trayectoria relevante en materia de investigación, experiencia profesional y académica.

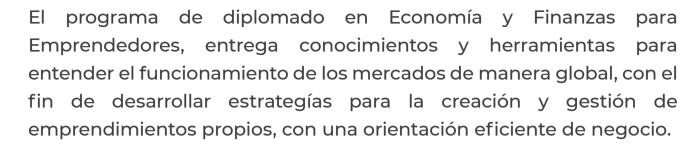
Las caracteristicas distintivas de nuestros programas combinan un alto nivel de conocimiento y actualización teórica y práctica, integrados para generar una propuesta académica que brinda las capacidades y habilidades para que nuestros egresados propicien cambios y aportes concretos en las empresas y organizaciones donde se

Te invitamos a conocer nuestra propuesta con la certeza de que encontrarás un programa de calidad y excelencia para tu desarrollo profesional.

Felipe Muñoz Medina

# PRESENTACIÓN DIPLOMADO

## ECONOMÍA Y FINANZAS PARA EMPRENDEDORES





#### **DESTINATARIOS**

Trabajadores con experiencia o profesionales que posean un grado académico o título técnico emitido por una institución de educación superior reconocida por el estado.



#### **DURACIÓN**

El programa de Diplomado cuenta con un total de 140 horas pedagógicas. Las clases se efectúan vía streaming (en vivo).



#### **METODOLOGÍA**

El programa se centra en la elaboración de trabajos de integración de casos reales. Los participantes del programa deberán cumplir con un mímino de 75% de asistencia online.

La nota mínima de aprobación del Diplomado será nota 4.0

# **CONTENIDOS DEL PROGRAMA**

#### I. Planificación y dirección estratégica

- Estructura y diseño organizacional
- Planificación estratégica
- Control de gestión
- Análisis del entorno y posicionamiento competitivo
- Modelos de decisión estratégica

#### III. Evaluación de Proyectos

- Ciclo de vida del proyecto
- Análisis de demanda, oferta y fijación de precios
- Flujo de caja y criterios de evaluación (VAN, TIR, Payback, otros)
- Sensibilidad y riesgo
- Caso de cierre

#### V. Innovación y tecnología empresarial

- Modelos de innovación empresarial
- Sistemas de tecnologías de información empresarial
- Redes y ecosistemas de innovación
- Responsabilidad social y sustentabilidad

#### II. Tópicos económicos

- Introducción a la ciencia económica
- Teoría de la empresa
- Ciclo económico
- Modelos y sistemas de mercado
- Política monetaria e inflación

#### IV. Asuntos Legales

- Legalización de empresas, IVA y sociedades
- Procesos de negociación de contratos
- Búsqueda de oportunidades y financiamiento público y privado

#### VI. Taller de creación de empresas

- Estudio de mercado
- Análisis de productos y marketing estratégico
- Técnica de ventas

## **PROFESORES**

#### Felipe Muñoz

Director Diplomado

PhD en Administración de Negocios, Universidad de Chile.

Certificado en Gestión y Políticas Públicas, Harvard University.

Magíster en Psicología Laboral Organizacional, Pontificia Universidad Católica de Chile.

Administrador público, Universidad de Santiago de Chile.

#### Sergio López

Académico e investigador, Universidad de Santiago de Chile.

PhD en Psicología Laboral, Pontificia Universidad Católica de Chile.

MBA, Universidad Federico Santa María.

Ingeniero Comercial, Universidad San Sebastián.

#### Carlos Cisternas

Gerente de Exportaciones, Sierra Nevada Ltda. MBA, University of California, USA.

Diplomado en Ventas, Dale Carnegie Institute. Ingeniero Comercial, Universidad de Santiago de Chile.

#### Cristóbal Fernández

SEREMI de Justicia y Derechos Humanos, Región de Magallanes y de la Antártica Chilena.

Magíster en Derecho Irternacional, Inversiones y Comercio, Universität Heidelberg.

Abogado, Universidad Finis Terrae.

#### René Fernández

Coordinador Senior, Comisión para el Mercado Financiero

Magíster en Banca y Finanzas, Universidad de Alcalá de Henares.

Magíster en Economía Financiera, Universidad de Santiago de Chile.

Ingeniero Comercial, Universidad de Santiago de Chile

#### Cristian Millán

PhD (c) en Administración de Negocios, Universidad de Chile.

Magíster en Gestión de Negocios, Universidad Adolfo Ibáñez.

Diplomado en Gestión de Negocios, Universidad Adolfo Ibáñez.

Diplomado en Gestión de Personas, Universidad de Chile.

Ingeniero Comercial, Universidad Autónoma de Chile.

#### Nelson Andrade

PhD (c) en Administración de Negocios, Universidad de Chile.

MBA, Universitá Degli Studi Guglielmo Marconi. Bachelor Degree in Business, EAN University.

#### Francisco Ormazábal

Magíster en Economía, Rutgers University.

Magíster en Economía Financiera, Universidad de Santiago de Chile.

Ingeniero Comercial, Universidad de Santiago de Chile.

# CALENDARIZACIÓN DE CLASES



Inicio de clases: 12 de agosto de 2021.

Término de clases: 08 de enero de 2022.

Horario: Modalidad ejecutiva, algunos jueves y sábados

del mes según calendarización.

19:00 a 22:00 hrs. Jueves

09:00 a 12:00 hrs. Sábados

Agosto								
L	М	М	J	V	S	D		
						1		
2	3	4	5	6	7	8		
9	10	11	12	13	14	15		
16	17	18	19	20	21	22		
23	24	25	26	27	28	29		
30	31							

Septiembre							
L	М	М	J	V	S	D	
		1	2	3	4	5	
6	7	8	9	10	11	12	
13	14	15	16	17	18	19	
20	21	22	23	24	25	26	
27	28	29	30				

Octubre							
L	М	М	J	V	S	D	
				1	2	3	
4	5	6	7	8	9	10	
11	12	13	14	15	16	17	
18	19	20	21	22	23	24	
25	26	27	28	29	30	31	

Noviembre							
L	М	М	J	V	S	D	
1	2	3	4	5	6	7	
8	9	10	11	12	13	14	
15	16	17	18	19	20	21	
22	23	24	25	26	27	28	
29	30						

Diciembre							
L	М	М	J	V	S	D	
		1	2	3	4	5	
6	7	8	9	10	11	12	
13	14	15	16	17	18	19	
20	21	22	23	24	25	26	
27	28	29	30	31			

Enero								
L	М	М	J	V	S	D		
					1	2		
3	4	5	6	7	8	9		
10	11	12	13	14	15	16		
17	18	19	20	21	22	23		
24	25	26	27	28	29	30		
31								





# **INFORMACIÓN**

### **ARANCEL Y DESCUENTO**

- Valor arancel \$1.520.000. (El valor del arancel no incluye matrícula)
- Valor matrícula \$64.000.-
- 50% Dscto. Para Trabajadores del Sector Público (\*)
- 50% Dscto. Ex Alumnos(as) Universidad de Santiago de Chile (\*)
- 50% Dscto. Para Postulantes de Regiones (\*)
   (\*) Descuentos no acumulables.

### **FORMAS DE PAGO**

- Cheque o Tarjeta de Crédito Bancaria. Máximo de 12 cuotas.
- Letras, máximo 7 cuotas.
- Copago Empresa.
- Pago al Contado Mediante Transferencia Electrónica.

# CONTACTO ADMISIÓN

# Alejandro Zepeda Flores alejandro.zepeda.f@usach.cl





# ADMISIÓN A G O S T O 2021





