EJERCICIO 2

La empresa QUIMICA SA comercializa sus productos químicos a dos clases de clientes: productores industriales y distribuidores. Es política de la empresa otorgarles bonificaciones de acuerdo al monto de ventas de cada factura.

Si el cliente es productor industrial y el pedido es igual o superior a \$ 1.000 pero inferior a \$ 5.000, tendrá una bonificación del 5%. Si el cliente es distribuidor y el pedido es igual o superior a \$ 5.000, pero inferior a \$ 20.000, gozará de un descuento del 8%.

Si el cliente es industrial y el pedido es inferior a \$ 1.000, no se efectuará ninguna bonificación, al igual que si el cliente es distribuidor y el pedido es inferior a \$ 5.000.

Si el cliente es distribuidor y el pedido es mayor o igual a \$ 20.000, se lo bonificará con un 15%. Si el cliente es industrial y el pedido es igual o mayor a \$ 5.000 tendrá una bonificación del 10%.

Productores industriales (A)	Bonificación
> = 1000 < 5000	5%
< 1000	0%
> = 5000 < 20000	10%

Distribuidor (B)	Bonificación
> = 5000 < 20000	8%
< 5000	0%
> = 20000	15%

Cantitad de acciones	2x3= 6 decisiones
Cantidad de decisiones	2+3=5 acciones

Se pide: reflejar estas reglas de decisión en una tabla de decisión.

Condiciones						
Tipo cliente	а	a	а	b	b	b
Tamaño pedido	< 1000	> = 1000 < 5000	> = 5000 < 20000	< 5000	> = 5000 < 20000	> = 20000
	Acciones					
0%	Х			Х		
5%		Х				
8%					Х	
10%			Х			
15%						Х