

# Tabla de decisiones

## EJERCICIO 1.

Una empresa distribuidora de artículos de limpieza paga a los vendedores, además de su sueldo básico, un monto variable en función de su desempeño mensual.

Los artículos se agrupan en dos líneas de productos: A y B. Por la venta de los primeros corresponde abonarles una comisión del 6% sobre las ventas, y, por los últimos, un 3%.

Estas comisiones se verán reducidas por las inasistencias de cada vendedor. En un 10% si faltara 1 día, en un 20%, si faltara 2 y en un 30% si faltara 3 o más días durante ese mes.

Además, la comisión se reducirá si no cumplen con el promedio diario de visitas planificadas. Si hicieran entre 10 y 20% menos de visitas, se verá reducida en un 15%, y si hicieran más del 20% de visitas menos, se reducirá en un 25%.

Se pide: representar mediante tablas de decisión el proceso que permita calcular la comisión a pagar a cada vendedor.

Lineas de productos: A y B

Inasistencias vendedor: 0 días, 1 día, 2 días, 3 días.

Promedio visitas: < 10, > 10 y < 20, > 20

Cantidad de decisiones=  $2 \times 4 \times 3 = 24$  decisiones

Cantidad de Acciones=  $2 + 4 + 3 = 9$  acciones

Nota: Tabla en librecalc en la siguiente página