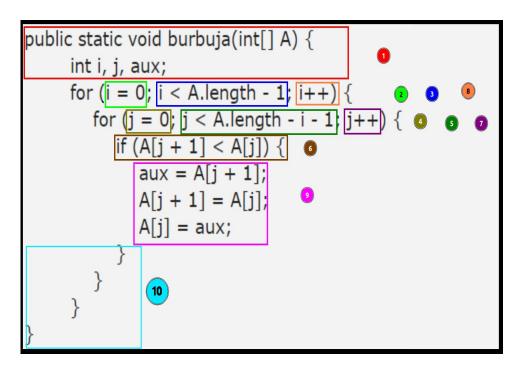
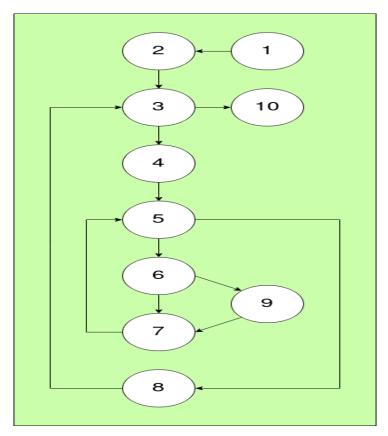
Ejercicios por caja blanca

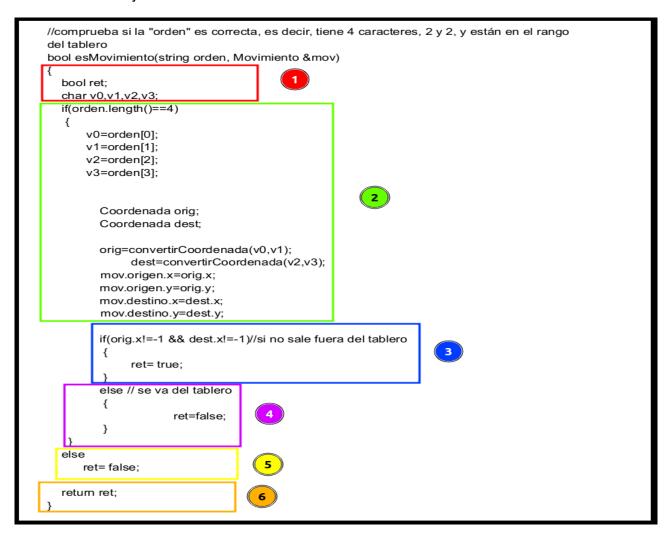
1.- Algoritmo de ordenación de la burbuja

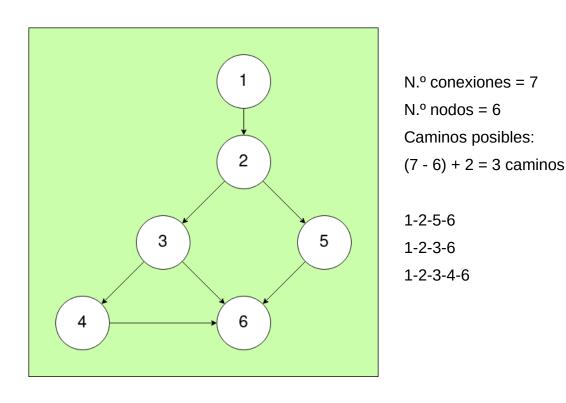




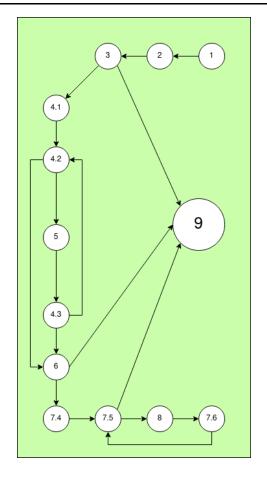
N.º conexiones = 12 N.º nodos = 10 Caminos posibles: (12 - 10) + 2 = 4 caminos 1-2-3-4-5-6-7-5-8-3-10 1-2-3-4-5-6-9-7-5-8-3-10 1-2-3-4-5-8-3-10 1-2-3-10

2.- Movimiento ajedrez





```
bool movtorre(int x1, int x2, int y1, int y2, Partida &partida)
   bool esValido=false;
        int i;
        esValido=true;
        if(x1==x2)//fichas x el camino(columna)
                                                                    4 1 2 3
               for(i=menor(y1,y2)+1;i<mayor(y1,y2);i++)
                       if(partida.tablero[x1][i].tipo!=VACIA)
                        esValido=false;
                }
        if(y1==y2)//fichas x el camino(fila)
               for(i=menor(x1,x2)+1;i<mayor(x1,x2);i++)
                       if(partida.tablero[i][y1].tipo!=VACIA)
                       esValido=false;
                }
         }
return esValido;
```



N.º conexiones = 17

 $N.^{\circ}$ nodos = 13

Caminos posibles:

(17 - 13) + 2 = 6 caminos posibles

1-2-3-9

1-2-3-4.1-4.2-6-9

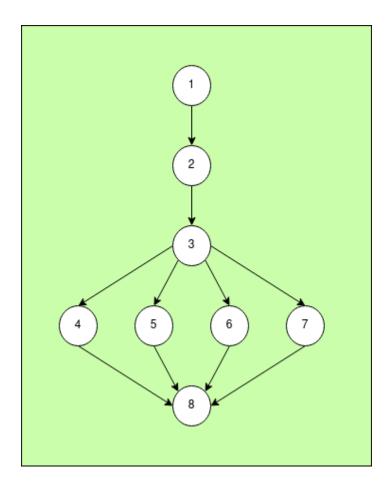
1-2-3-4.1-4.2-5-4.3-6-9

1-2-3-4.1-4.2-6-7.4-7.5-9

1-2-3-4.1-4.2-5-4.3-6-7.4-7.5-8-7.6-7.5-9

4 Void calculadora





N.º conexiones = 10

 $N.^{\circ}$ nodos = 8

Caminos posibles:

(10 - 8) + 2 = 4 caminos posibles

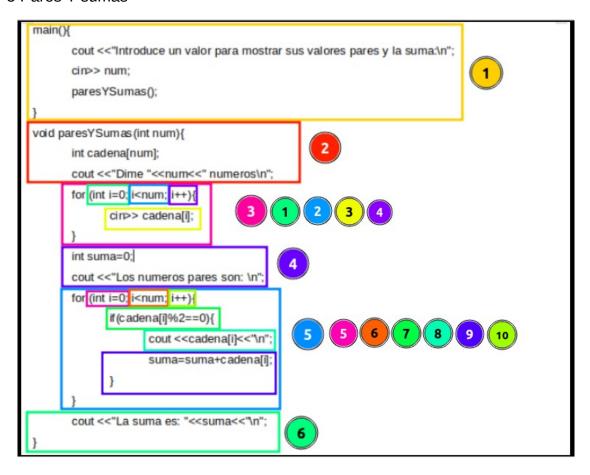
1-2-3-4-8

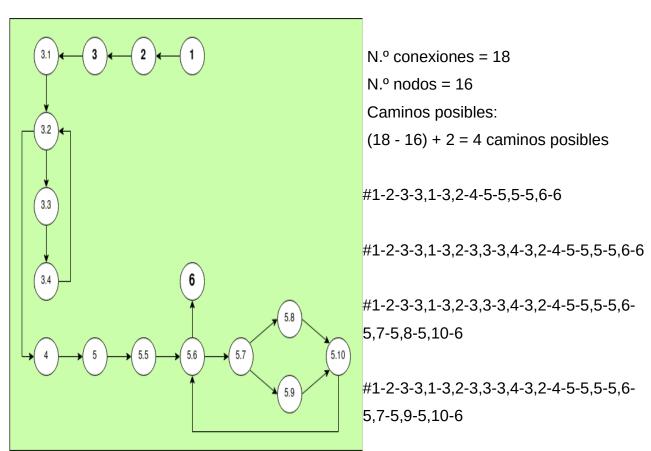
1-2-3-5-8

1-2-3-6-8

1-2-3-7-8

5 Pares Y sumas





Ejercicios caja negra

EJERCICIO 1.

Una empresa distribuidora de artículos de limpieza paga a los vendedores, además de su sueldo básico, un monto variable en función de su desempeño mensual.

Los artículos se agrupan en dos líneas de productos: A y B. Por la venta de los primeros corresponde abonarles una comisión del 6% sobre las ventas, y, por los últimos, un 3%.

Estas comisiones se verán reducidas por las inasistencias de cada vendedor.

En un 10% si faltara 1 día, en un 20%, si faltara 2 y en un 30% si faltara 3 o más días durante ese mes.

Además, la comisión se reducirá si no cumplen con el promedio diario de visitas planificadas. Si hicieran entre 10 y 20% menos de visitas, se verá reducida en un 15%, y si hicieran más del 20% de visitas menos, se reducirá en un 25%.

Se pide: representar mediante tablas de decisión el proceso que permita calcular la comisión a pagar a cada vendedor.