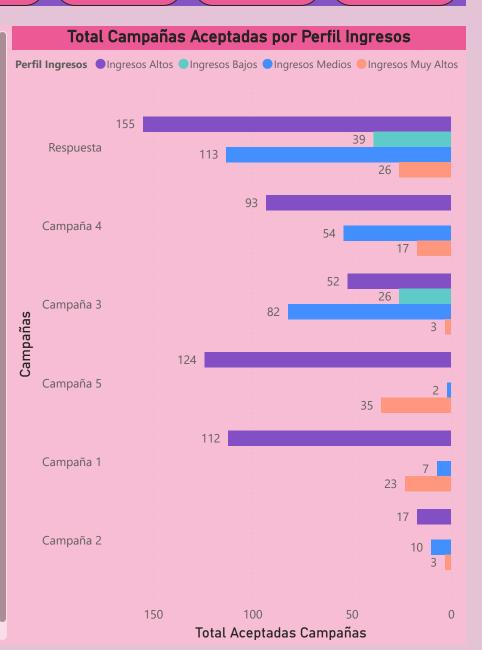
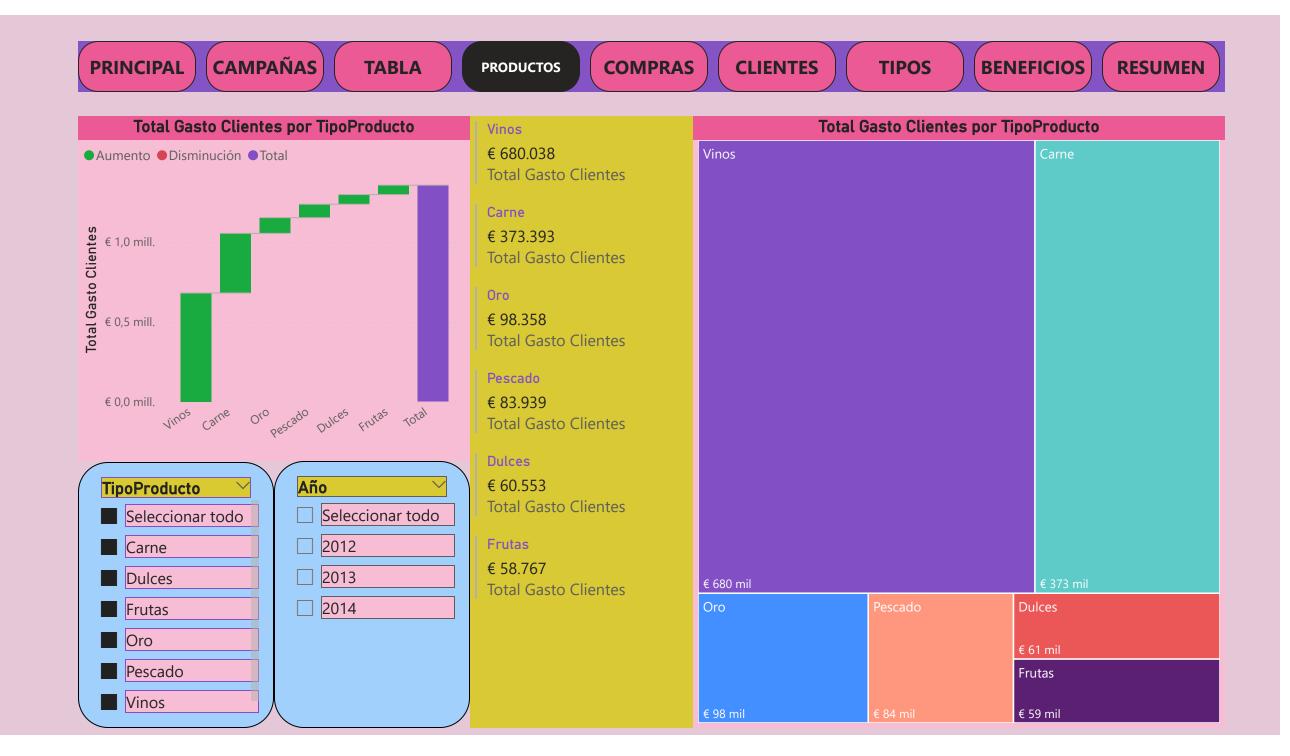
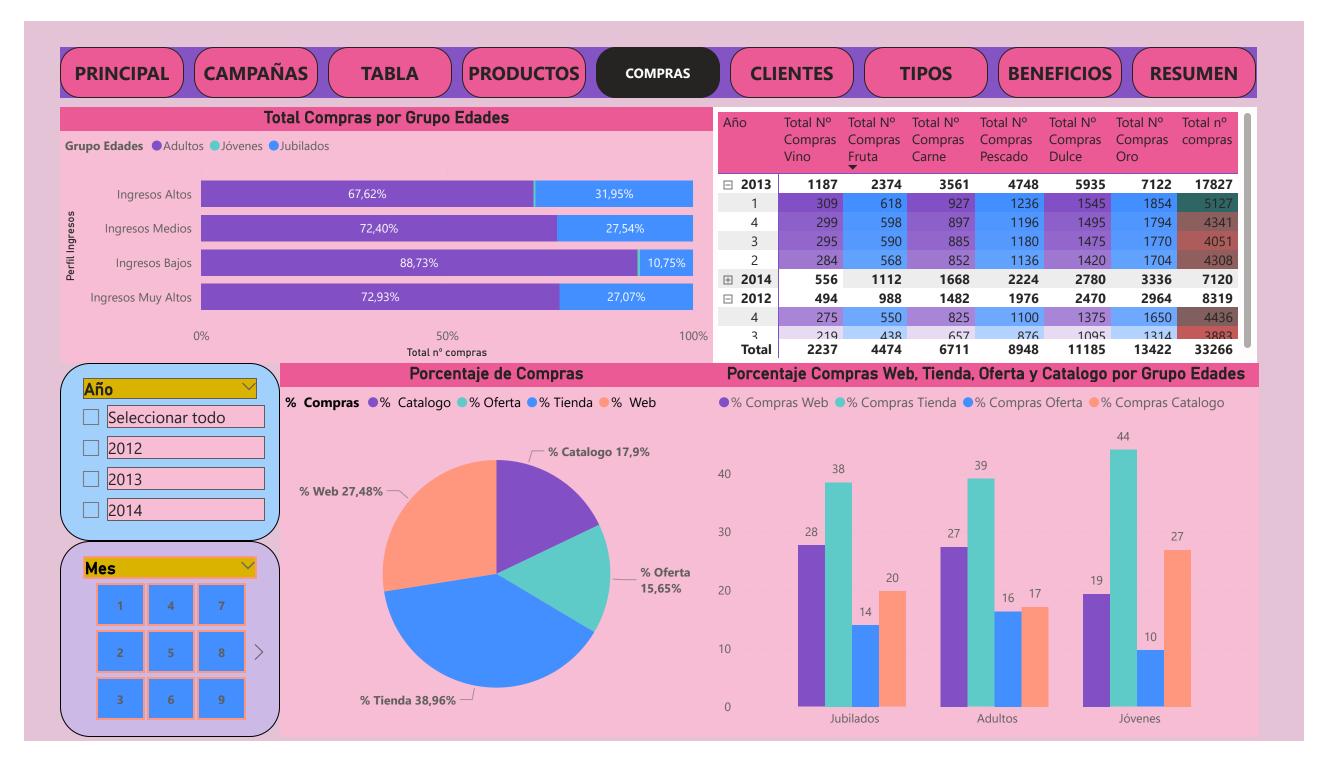


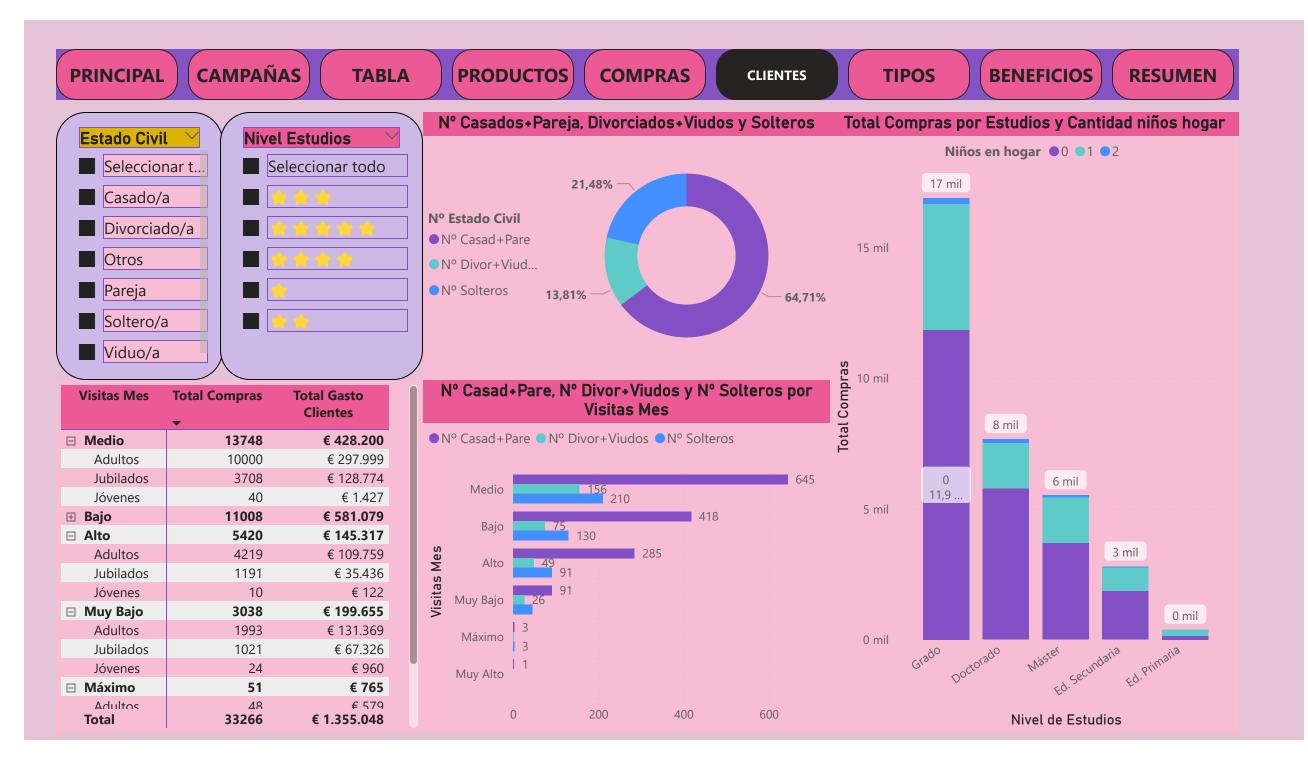
PRINCIPAL (CAMPAÑAS) TABLA (PRODUCTOS) (COMPRAS) (CLIENTES) (TIPOS) (BENEFICIOS) (RESUMEN

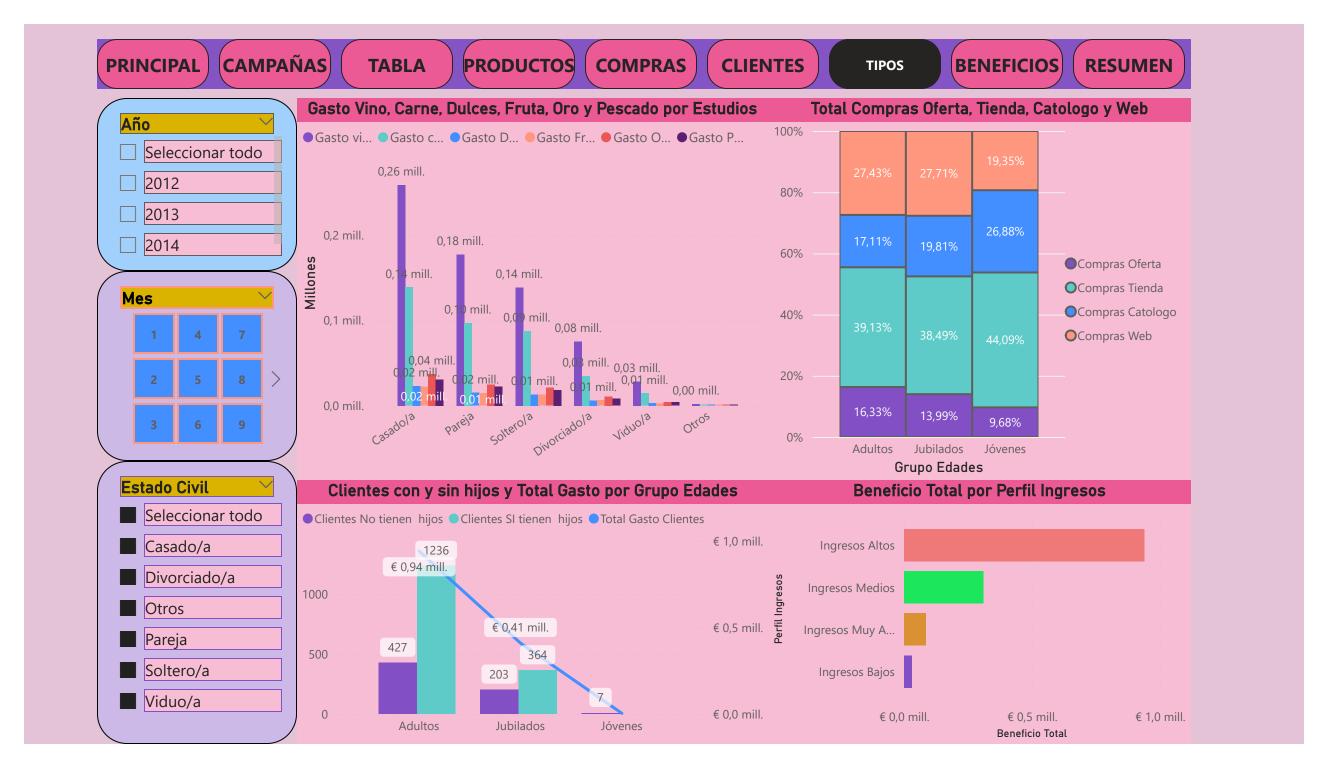
Grupo Edades	Total Aceptadas Campaña 1	Total Aceptadas Campaña 2	Total Aceptadas Campaña 3	Total Aceptadas Campaña 4	Total Aceptadas Campaña 5	Total Aceptadas Campañas +	Total Aceptadas Ultima Campaña	Total Aceptadas Campañas
□ Adultos	98	21	127	113	113	472	247	719
□ 2013	53	11	64	53	60	241	115	356
Ingresos Altos	37	8	19	31	47	142	53	195
Ingresos Medios	3	1	35	15		54	39	93
Ingresos Muy Altos	11	2	1	5	13	32	13	45
Ingresos Bajos			9			9	10	19
3012	14	5	26	33	21	99	95	194
□ 2014	31	5	37	27	32	132	37	169
Ingresos Altos	25	4	13	13	24	79	16	95
Ingresos Medios	1	1	18	9		29	12	41
Ingresos Muy Altos	5		1	5	8	19	4	23
Ingresos Bajos			5			5	5	10
□ Jubilados	46	9	34	54	48	191	85	276
± 2013	25	4	16	26	25	96	39	135
3012	10	2	10	11	10	43	35	78
□ 2014	11	3	8	17	13	52	11	63
Ingresos Altos	8	1	2	10	9	30	7	37
Ingresos Medios	2	2	4	6		14	3	17
Ingresos Muy Altos	1		1	1	4	7	1	8
Ingresos Bajos			1			1		1
∃ Jóvenes			2		1	3	2	5
□ 2012			1		1	2	2	4
Ingresos Altos Ingresos Bajos			1		1	2	1 1	3
Total	144	30	163	167	162	666	334	1000

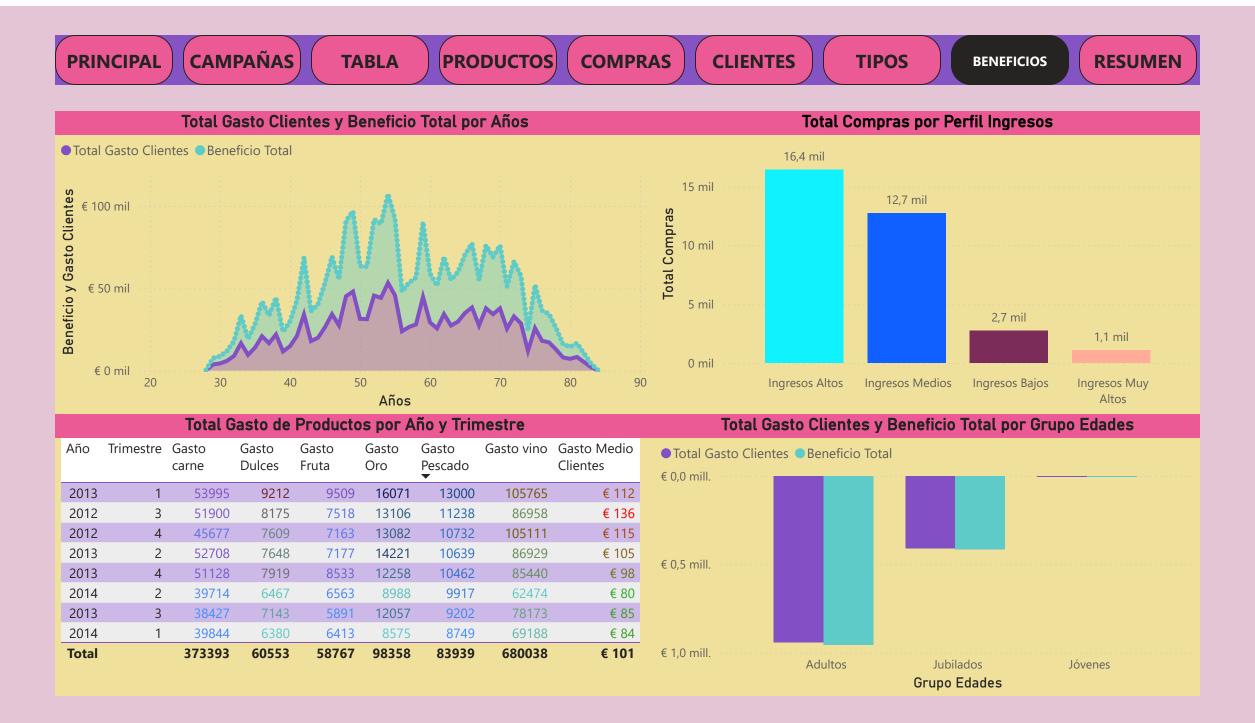












1	/				`				
	DDINICIDAL	CAMPAÑAS	TABLA	PRODUCTOS	COMPRAC	CLIENITES	TIPOS	BENEFICIOS	RESUMEN
l	PRINCIPAL	CAIVIPAINAS	IADLA	PRODUCIOS	COMPRAS	CLIENTES	IIPUS	DEINEFICIOS	RESUIVIEIN
١									

Grupo Edades	Ingreso Medio Clientes	Total Clientes	Total nº compras	Total Quejas	Total Aceptadas Campañas	N° Solteros	N° Casad+Pare ▼	N° Divor+Viudos	Clientes No tienen hijos	Clientes SI tienen hijos	Beneficio Total
⊟ Adultos	€ 50.329	1663	23732	10	719	379	1076	203	427	1236	€ 954.643
□ 2013	€ 50.177	874	12428	5	356	202	566	106	217	657	€ 489.412
Ingresos Medios	€ 43.783	402	4946	3	93	87	258	57	36	366	€ 116.030
Ingresos Altos	€ 72.244	267	5657	0	195	59	170	38	136	131	€ 326.645
Ingresos Bajos	€ 21.668	174	1253	2	19	45	120	9	27	147	€ 13.769
Ingresos Muy Altos	€ 135.140	19	381	0	45	7	10	2	16	3	€ 26.211
□ 2014	€ 50.794	411	5112	2	169	93	269	47	111	300	€ 192.172
Ingresos Medios	€ 42.920	187	1688	1	41	47	118	20	13	174	€ 30.092
Ingresos Altos	€ 73.708	132	2586	1	95	24	93	15	73	59	€ 135.979
Ingresos Bajos	€ 21.804	77	575	0	10	15	51	11	13	64	€ 3.939
Ingresos Muy Altos	€ 102.855	13	254	0	23	6	6	1	12	1	€ 22.083
2012	€ 50.174	378	6192	3	194	84	241	50	99	279	€ 273.059
Ingresos Medios	€ 44.081	165	2582	2	63	37	106	20	14	151	€ 72.030
Ingresos Altos	€ 72.017	131	2861	0	87	24	86	20	64	67	€ 181.290
Ingresos Bajos	€ 20.477	74	590	1	31	21	43	10	15	59	€ 7.699
Ingresos Muy Altos	€ 106.398	6	149	0	12	2	4		5	1	€ 10.236
□ Jubilados	€ 57.901	567	9441	9	276	95	365	105	203	364	€ 414.301
± 2013	€ 58.670	313	5399	6	135	50	200	62	116	197	€ 233.591
□ 2014	€ 59.084	141	1972	1	63	25	91	24	44	97	€ 84.494
Ingresos Medios	€ 46.182	60	555	0	17	9	43	8	4	56	€ 9.836
Ingresos Altos	€ 72.356	65	1234	0	37	10	39	15	32	33	€ 64.592
Ingresos Bajos	€ 21.980	8	53	1	1	1	6	1	3	5	€ 509
Ingresos Muy Altos	€ 96.082	6	116	0	8	3	3		5	1	€ 9.399
± 2012	€ 54.297	113	2070	2	78	20	74	19	43	70	€ 96.216
∃ Jóvenes	€ 46.658	7	93	1	5	5	2		7		€ 4.000
□ 2012	€ 57.125	3	57	1	4	2	1		3		€ 2.946
Ingresos Bajos	€ 7.500	1	10	0	1		1		1		€ 130
Ingresos Altos	€ 81.937	2	47	1	3	2			2		€ 2.816
Total	€ 52.237	2237	33266	20	1000	479	1443	308	637	1600	€ 1.372.944

Desarrollo

- Implementar el modelo de datos adecuado para el análisis: debe generar un modelo lo más cercano a un modelo estrella.
- ➤ Métricas de DAX para calcular:
- · Total de clientes.
- · Ingreso medio de los clientes.
- Totales de compras por producto.
- Totales por campañas.
- · Tabla calendario.
- > Desarrollar visualizaciones que permitan comprender los datos:
- Gráficos de líneas.
- · Gráficos de barras (pueden ser apiladas).
- · Gráficos de anillos.
- · Tablas.
- Matrices.
- > Paneles de filtro.
- Debes incluir por lo menos dos filtros sincronizados. Año, Mes y Estado Civil.
- ➤ Marcadores y botones de navegación
- > Extrae los datos de la web:
- https://www.kaggle.com/datasets/rodsaldanha/arketing-campaign?resource=download

Glosario de Términos

- Power BI: Herramienta de análisis de negocios de Microsoft.
- Power BI Desktop: Aplicación de escritorio para crear reportes y visualizaciones.
- Dashboard: Panel interactivo que muestra visualizaciones clave.
- Query Editor: Herramienta para limpiar, transformar y preparar datos.
- Relaciones de Tablas: Conexiones lógicas entre diferentes tablas.
- DAX (Data Analysis Expressions): Lenguaje de fórmulas para análisis avanzados.
- · Visualización: Representación gráfica de datos.
- Filtro: Herramienta para seleccionar datos específicos.
- Formato: Ajuste de la apariencia de un reporte o visualización.
- Publicación: Compartir reportes en línea o en la nube.

Fases de Power BI

Gestión de Datos (GD):

- · Conexión y Actualización de Datos: Importar datos de diversas fuentes.
- · Query Editor: Limpieza, transformación y preparación de datos.

Modelado de Datos (DM):

- · Relaciones de Tablas: Establecer conexiones entre diferentes tablas.
- · Introducción a DAX: Lenguaje de fórmulas para análisis avanzados.

Visualización de Datos (DV):

- · Creación de Visualizaciones: Seleccionar el tipo de gráfico adecuado.
- Interacciones y Filtros: Crear reportes interactivos.
- · Formato de Visualizaciones: Personalizar la apariencia de los gráficos.

Presentación de Reportes (DR):

- · Formato de Reporte: Diseño y estructura del reporte.
- · Publicación y Compartición: Compartir reportes en línea.