

Управление информационнотехнологическими проектами

ЛЕКЦИЯ 15.

УПРАВЛЕНИЕ КОНФЛИКТАМИ В ПРОЕКТЕ



Понятие конфликта. Причины возникновения конфликтов в проектах

□ Конфликт – это актуализировавшееся противоречие
□ Конфликт связан с эмоциональными переживаниями его субъекта
□ Конфликт – это столкновение ценностей, целей, планов, смыслов
□ Конфликт – это ситуация, в которой обе стороны понимают невозможность одновременного удовлетворения их потребностей

Обобщая, мы получим примерно следующее: **конфликт проекта** – это воплощенное в столкновении противоречие в рамках проекта.

Конфликт возникает в ситуации столкновения противоречащих друг другу *регуляторов поведения* (ценностей, целей, планов, смыслов и т. д.), носителями которых могут выступать как группы (межгрупповые конфликты), так и диады (межличностные конфликты) или один единственный субъект (внутриличностные конфликты).

Понятие конфликта. Причины возникновения конфликтов в проектах

Основные уровни, в рамках которых могут зарождаться причины конфликтов в проектах:		
	ситуативный уровень («влияние ситуации») – все конфликтогенные и конфликто-	
	элиминирующие факторы внутренней среды организации;	
	личностный уровень («влияние личности каждого сотрудника проекта») - представлен	
	психологической готовностью конкретного сотрудника к вступлению в конфликт, в	
	том числе сочетанием предрасполагающих к конфликтному поведению личностных	
	факторов (например, тревожности и агрессивности);	
	ценностно-смысловой уровень («влияние трудового коллектива проекта») – ценности	
	как критерии выбора и оценки конкретным сотрудником своих действий, критерии	
	оценки ситуации в целом, других людей и их действий, на основании которых член	
	команды проекта строит свое отношение к миру, к окружающим людям и к самому	
	себе.	
	уровень взаимодействия («влияние основных особенностей каждого конкретного	
	взаимодействия») – любые, как вербальные, так и невербальные, акты общения	
	между сотрудниками, целью которых является передача информации от одного	
	члена команды проекта другому сотруднику или группе сотрудников.	

Участники конфликта

ΞДΙ	иницы делового взаимодействия:
	инициальный коммуникативный посыл – обращение одного члена команды проекта к
	другому;
	ответное коммуникативное поведение – ответ второго сотрудника на обращение
	первого.

Оптимальность или неоптимальность инициального и ответного коммуникативного поведения трактуется посредством наличия или отсутствия в последних конфликтогенов и синтонов (созвучный потребностям инициальный коммуникативный посыл).

Инициальное коммуникативное поведение оптимально, если в нем отсутствуют конфликтогены и оно насыщено синтонами.

Соответственно неоптимальное инициальное коммуникативное поведение может быть охарактеризовано насыщенностью конфликтогенами при отсутствии в нем синтонов.

Психологические причины возникновения конфликтов

Когнитивный диссонанс – это рассогласование между противоречащими друг другу знаниями одного человека.

Cy	ществуют различные типы отношений диссонанса между знаниями и эмоциями:
	формально-логическая несогласованность знаний,
	несогласованность знаний с их эмоциональным сопровождением,
	несогласованность знаний с культурно-историческими нормами и традициями,
	несогласованность наличных актуальных знаний с прошлым опытом сотрудника

Существуют различные способы выхода из когнитивного диссонанса, такие как поиск такого нового знания, которое сделает возможным совмещение наличных когнитивных элементов; изменение одного из диссонантных элементов либо уменьшением его важности.

Жизненный цикл конфликта в проекте

В зависимости от характерных особенностей каждой конкретной ситуации конфликт будет разрастаться до определенной стадии своего жизненного цикла.

При эскалации в процессе неуправляемого конфликта происходит превращение мягких форм в жесткие, имеет место переход от меньшего к большему, от частного к общему, от стремления нанести ущерб к результату (вертикальная эскалация конфликта, качественное преобразование, нарастание «силы» конфликта),

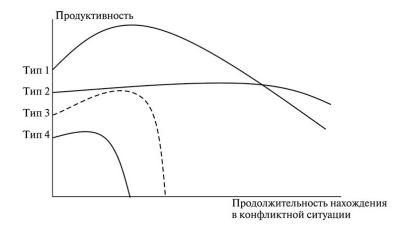
происходит расширение числа участников конфликта от нескольких человек до нескольких групп (горизонтальная эскалация конфликта, количественное преобразование, увеличение участников конфликтов).

Таким образом, из внутриличностного конфликта, возникшего в результате зародившегося в сознании одного из сотрудников личностно-значимого противоречия, может вырасти межличностный конфликт, а затем, при наличии благоприятных условий, и межгрупповой.

Негативные и позитивные последствия конфликтов в проектах

Конфликтная ситуация может разнонаправленно влиять на успешность работы команды проекта. На этом основании можно выделить четыре типа сотрудников:

- □ 1-й тип заинтересованный, жизнестойкий, ответственный;
- 2-й тип незаинтересованый, жизнестойкий, ответственный;
- З-й тип незаинтересованный, нежизнестойкий, ответственный;
- 4-й тип незаинтересованный, нежизнестойкий, безответственный.





Психологическое посредничество

Метод челночной дипломатии заключается в проведении переговоров отдельно с каждым участником конфликта (поочередное обсуждение и согласование условий, на которых конфликт может быть сглажен).

Технология «сделка», которая предполагает проведение переговоров с участием обеих сторон конфликта. Существуют также **методы давления на одного из оппонентов**, не учитывающие, тем не менее, этическую сторону вопроса. Более мягкий вариант – **директивное воздействие**, заключающееся в акцентировании внимания одной или обеих сторон на «слабых моментах» их позиций в данной конкретной конфликтной ситуации.

Главная задача посредника – превратить стратегию «я выиграл – ты проиграл» участников конфликта в **стратегию «я выиграл – ты выиграл»**, причем **достижение интегрального соглашения гораздо желательнее, чем достижение компромисса**.

Практические методы управления конфликтами в проекте

Уровень ситуативных факторов

Управление конфликтами «сверху»:

- ситуация 1-го типа когда отношения не регламентированы (например, моралью и/или законом, правилами и т. п.);
- □ ситуация 2-го типа когда отношения регламентированы.

Использование корпоративной символики

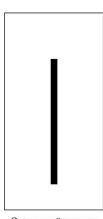
Как важнейшая составляющая организационной культуры корпоративная символика, помимо очевидных своих функций, должна быть еще и носителем скрытого подтекста, диктующего модель неконфликтного поведения в рамках организации.

Практические методы управления конфликтами в проекте

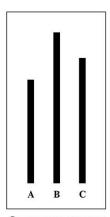
Уровень личностных факторов

Стресс-интервью Снижение вероятности возникновения социально-одобряемых реакций.

Экспериментальные методы Выявление людей, склонных к конформному поведению (склонны соглашаться с мнением группы, руководителя и т. д.), людей, склонных к негативизму (почти всегда оппонирующих даже самым здравым мыслям и идеям и готовых защищать даже самые абсурдные) и людей со склонностью к независимому поведению (сохраняющих свою точку зрения независимо от мнения группы или руководителя).







Сравниваемые отрезки

Практические методы управления конфликтами в проекте

Уровень ценностно-смысловых факторов

Корпоративная культура и психологический микроклимат на предприятии, направленные на воспитание у сотрудников субъект-субъектного подхода к своим коллегам, выступает конфликтоэлиминирующим фактором.

Уровень факторов взаимодействия; психологическая компетентность проектного менеджера

Для эффективного использования методов психологического посредничества при управлении иррациональными конфликтами проектный менеджер должен обладать некоторым минимумом психологических знаний, необходимых для содержательной оценки конфликтной ситуации и ее перспектив и принятия верных для данной конкретной ситуации мер.

Транзактный анализ

Существует *модель эго-состояний* (Родитель – Взрослый – Дитя), включающая три различных эго-состояния.

Эго-состояние – это совокупность связанных друг с другом поведений, мыслей и чувств как способ проявления нашей личности в данный момент.

Когда человек руководствуется принципом «здесь и теперь» и реагирует на происходящее вокруг него в данный момент, используя весь потенциал своей взрослой личности, то он находится в эго-состоянии *Взрослого*.

Если человек копирует мысли и чувства одного из своих родителей или других парентальных фигур, то он находится в эго-состоянии **Родителя**.

В случае когда человек испытывает мысли и чувства, которые он испытывал в детстве, и соразмерно им выстраивает свое поведение, то он находится в эго-состоянии **Ребенка**.

Транзактный анализ

Взаимное обращение друг к другу двух людей, находящихся каждый в одном из трехсвоих эго-состояний, называется *транзакцией*.

Параллельные транзакции – такие транзакции, в которых векторы параллельны друг другу, а эго-состояние, в которое они направлены, являются источником реакции.

Пересекающаяся транзакция – это такая транзакция, в которой векторы не параллельны друг другу или эго-состояние, в которое они направлены, не является источником реакции.

