

Управление информационнотехнологическими проектами

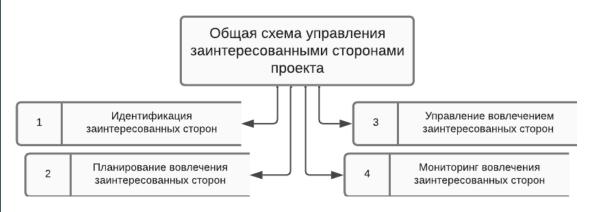
ЛЕКЦИЯ 13.

УПРАВЛЕНИЕ ЗАИНТЕРЕСОВАННЫМИ СТОРОНАМИ ПРОЕКТА



Управление заинтересованными сторонами проекта

включает в себя процессы, необходимые для выявления людей, групп и организаций, которые могут оказывать воздействие на проект или на которых проект может оказывать воздействие, для анализа ожиданий заинтересованных сторон и их воздействия на проект, а также для разработки соответствующих стратегий управления.



Эти процессы обеспечивают работу команды проекта по анализу ожиданий заинтересованных сторон, оценке степени оказываемого ими на проект или проектом на них влияния, а также по разработке стратегий результативного вовлечения заинтересованных сторон в процесс принятия решений, планирования и исполнения работ проекта.

Операции по их	
идентификации,	Тенденции и формирующиеся практики включают:
приоритизации и вовлечению	□ идентификацию всех заинтересованных сторон, а не
должны рассматриваться и	только некоторого ограниченного круга;
обновляться, когда:	□ обеспечение участия всех членов команды в операциях по
□ проект проходит через	вовлечению заинтересованных сторон;
различные фазы в течение	 регулярный пересмотр состава сообщества
своего жизненного цикла,	заинтересованных сторон, часто параллельно с
действующие	рассмотрением индивидуальных рисков проекта;
заинтересованные стороны	проведение консультаций с заинтересованными
прекращают участие в	сторонами, на которые работы или результаты проекта
работах проекта или новые	оказывают наибольшее влияние;
заинтересованные стороны	 способность воспользоваться ценностью (как
входят в сообщество	положительной, так и отрицательной) результативного
заинтересованных сторон,	вовлечения заинтересованных сторон.
в организации или в более	
широком сообществе	Соображения в отношении адаптации:
заинтересованных сторон	□ Разнообразие заинтересованных сторон.
происходят значительные	□ Сложность взаимоотношений между заинтересованными
изменения.	сторонами.
	□ Коммуникационные технологии.

Идентификация заинтересованных сторон

— это процесс регулярного выявления заинтересованных сторон проекта, а также анализа и документирования значимой информации об их интересах, вовлечении, взаимозависимости, влиянии и потенциальном воздействии на успех проекта.

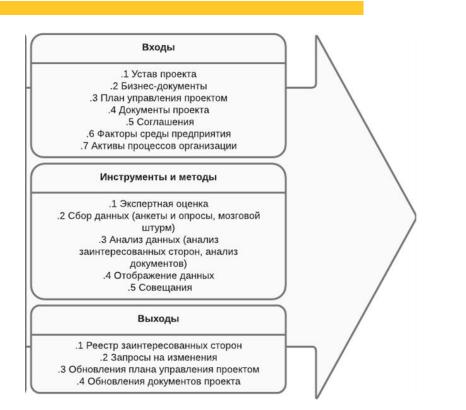
Ключевая выгода данного процесса состоит в том, что он дает команде проекта возможность определять соответствующий фокус для привлечения каждой заинтересованной стороны или группы заинтересованных сторон.

Этот процесс по мере необходимости периодически осуществляется в ходе проекта.

01.

Идентификация заинтересованных сторон

Идентификация заинтересованных сторон



Следует учитывать экспертные заключения по следующим вопросам:

- понимание политик и распределения полномочий в организации;
- знание среды и культуры организации и других подверженных влиянию организаций, включая клиентов и более широкую среду;
- знание отрасли или типа поставляемого результата проекта;
- знание вклада и квалификации отдельных членов команды.

етоды сбора данных: Анкеты и опросы. Мозговой штурм.
Результатом анализа заинтересованных сторон является список заинтересованных сторон и относящейся к ним информации, такой как их должности в организации, роли в проекте, «ставки», ожидания, отношение и их интерес в информации о проекте. Ставки заинтересованных сторон могут включать: Интерес. Права (юридические или моральные). Собственность. Знания. Вклад. Анализ имеющихся документов проекта и извлеченных уроков из предыдущих проектов для идентификации заинтересованных сторон и выявления другой вспомогательной информации.

M	етоды отображения данных:
	Матрица власти /интересов, матрица власти /влияния или матрица воздействия /влияния.
	Куб заинтересованных сторон.
	Модель особенностей.
	Направления влияния:
0	снизу вверх;
0	сверху вниз;
0	наружу;
0	в стороны.
	Приоритизация.
Гл	авным выходом процесса является реестр заинтересованных сторон :
	Идентификационную информацию: имя, положение в организации, местонахождение и
	контактные данные, роль в проекте.
	Оценочную информацию: Основные требования, ожидания, возможности влияния на конечные
	результаты проекта, а также фазу жизненного цикла проекта, когда данная заинтересованная
	сторона оказывает наибольшее влияние или воздействие
	Классификацию заинтересованных сторон: внешняя / внутренняя, воздействие / влияние /
	власть / интерес, сверху вниз / снизу вверх / наружу / в стороны или иная модель
	классификации выбранная руководителем проекта.

Планирование вовлечения заинтересованных сторон — это процесс разработки подходов к вовлечению заинтересованных сторон проекта на основании их потребностей, ожиданий, интересов и потенциального воздействия на проект.

Ключевая выгода данного процесса состоит в том, что он предоставляет план действий по результативному взаимодействию с заинтересованными сторонами.

Этот процесс осуществляется периодически по мере необходимости на протяжении всего проекта.

U2.
Планирование вовлечения заинтересованных сторон

Планирование вовлечения заинтересованных сторон

Входы .1 Устав проекта .2 План управления проектом .3 Документы проекта .4 Соглашения .5 Факторы среды предприятия .6 Активы процессов организации Инструменты и методы .1 Экспертная оценка .2 Сбор данных (бенчмаркинг) .3 Анализ данных (анализ допущений и ограничений, анализ первопричины) .4 Принятие решений (риоритизация/ ранжирование) .5 Отображение данных (Построение ассоциативных карт, матрица оценки уровня вовлечения заинтересованных сторон) .6 Совещания Выходы .1 План вовлечения заинтересованных сторон

Разработка результативного плана, учитывающего разнообразные информационные потребности заинтересованных сторон проекта, осуществляется на раннем этапе его жизненного цикла и регулярно пересматривается и обновляется с учетом изменений в сообществе заинтересованных сторон.

Ти	пичные ситуации, вызывающие необходимость внесения обновлений в данный план:
	когда это начало новой фазы проекта;
	когда в организационной структуре организации или в отрасли происходят изменения;
	когда заинтересованными сторонами становятся новые люди или группы, действующие
	заинтересованные стороны выходят из состава сообщества заинтересованных сторон или
	изменяется значение тех или иных заинтересованных сторон для успеха проекта;
	когда выходы других областей процессов проекта, например управления изменениями,
	управления рисками или управления проблемами, требуют пересмотра стратегии
	вовлечения заинтересованных сторон.
Сл	едует учитывать технические знания лиц или групп, обладающих специальными знания:
	политики и распределение власти в организации и за ее пределами;
	среда и культура в самой организации и за ее пределами;
	методы анализа и оценки, используемые в процессах вовлечения заинтересованных
	сторон;
	средства и стратегии коммуникаций;
	знания из предыдущих проектов о характеристиках участвующих в текущем проекте
	заинтересованных сторон и их групп, а также организаций, которые могли участвовать в
	подобных проектах в прошлом

		, , , , ,	,	•		
Методы анализа данных, кото □ Анализ допущений и ограно □ Анализ первопричины.	•	использовать	:			
Методы принятия решений в	ключают при	оритизацию ,	/ ранжирован	ие.		
Методы отображения данны: □ Построение ассоциативнь □ Матрица оценки уровня во	іх карт.	интересованн	ых сторон.			
Уровни вовлечения						
заинтересованных сторон:	Заинтересованная сторона	Неосведомленный	Сопротивляющийся	Нейтральный	Поддерживающий	Л

В качестве метода сбора данных можно назвать, среди прочего, бенчмаркинг.

буква С - текущий уровень вовлечения каждой заинтересованной стороны, буква D - уровень, который является абсолютно необходимым для обеспечения успеха проекта.

Заинтересованная сторона	Неосведомленный	Сопротивляющийся	Нейтральный	Поддерживающий	Лидирующий
Заинтересованная сторона 1	С			D	
Заинтересованная сторона 2			С	D	
Заинтересованная сторона З				DC	

Управление вовлечением заинтересованных сторон — это процесс коммуникаций и работы с заинтересованными сторонами с целью удовлетворения их потребностей и ожиданий, реагирования на проблемы и способствования соответствующему вовлечению заинтересованных сторон.

Ключевая выгода данного процесса состоит в том, что он позволяет руководителю проекта усилить поддержку и минимизировать сопротивление заинтересованных сторон.

Этот процесс выполняется на протяжении всего проекта.

03. Управление вовлечением заинтересованных сторон **Управление вовлечением заинтересованных сторон**

Входы .1 План управления проектом .2 Документы проекта .3 Факторы среды предприятия .4 Активы процессов организации Инструменты и методы .1 Экспертная оценка .2 Навыки коммуникации (обратная связь) .3 Навыки межличностных отношений и работы с командой (управление конфликтами, культурная осведомленность, переговоры, наблюдение/обсуждения, политическая осведомленность) .4 Основные правила .5 Совещания Выходы .1 Запросы на изменения .2 Обновления плана управления проектом .3 Обновления документов проекта

Управление вовлечением заинтересованных сторон:

- вовлечение заинтересованных сторон на определенных стадиях проекта с целью добиться постоянной поддержки с их стороны успешного завершения проекта, а также подтвердить и сохранить ее;
- ¬ управление ожиданиями заинтересованных сторон с помощью переговоров и коммуникаций;
- □ принятие мер против рисков или потенциальных проблем, связанных с управлением заинтересованными сторонами и упреждающее выявление будущих проблем, которые могут создать заинтересованные стороны;
- прояснение и разрешение выявленных проблем.

Следует учитывать технические знания лиц				
ИЛ		ратну		
ЗНа	аниями:	СЛ	едуюц	
	политики и распределение власти в	Ц	обсу	
	организации и вне ее;	_	нефо	
	среда и культура в самой организации и за		опре	
	ее пределами;		сове	
	методы анализа и оценки,		отче	
	предназначенные для использования в	Ц	опро	
	процессах вовлечения заинтересованных			
	сторон;		выки	
	методы и стратегии коммуникаций;	•	боты (
	характеристики заинтересованных сторон и		Упра	
	их групп, а также организаций,		Куль	
	участвующих в текущем проекте, которые		Пере	
	могли участвовать в предшествующих		Набл	
	проектах;	Ц	Поли	
	управление требованиями, управление			
	поставщиками-производителями и			
	управление изменениями.			

06	ратную связь , можно собирать
СЛ	едующими способами:
	обсуждения (формальные и
	неформальные),
	определение и обсуждение проблем,
	совещания,
	отчетность о прогрессе,
	опросы.
Ha	выки межличностных отношений и
раб	боты с командой:
	Управление конфликтами.
	Культурная осведомленность.
	Переговоры.
	Наблюдение/обсуждение.
	Политическая осведомленность.

Мониторинг вовлечения заинтересованных сторон — это процесс мониторинга взаимоотношений заинтересованных сторон проекта и адаптации стратегий для вовлечения заинтересованных сторон путем модификации стратегий и планов вовлечения.

Ключевая выгода данного процесса состоит в сохранении или повышении эффективности и результативности действий по вовлечению заинтересованных сторон по мере развития проекта и изменения среды проекта.

Этот процесс осуществляется на протяжении всего проекта.

04.
Мониторинг вовлечения заинтересованных сторон

Входы

- .1 План управления проектом .2 Документы проекта
- .3 Данные об исполнении работ
- .4 Факторы среды предприятия
- .5 Активы процессов организации

Инструменты и методы

- .1 Анализ данных (анализ альтернатив, анализ первопричины, анализ заинтересованных сторон)
- .2 Принятие решений (анализ решений на основе множества критериев, голосование) .3 Отображение данных (матрица оценки уровня вовлечения заинтересованных сторон)
- .4 Навыки коммуникации (обратная связь, презентации)
- .5 Навыки межличностных отношений и работы с командой (активное слушание, культурная осведомленность, лидерство, налаживание связей, политическая осведомленность)

 .6 Совещания

Выходы

- .1 Информация об исполнении работ .2 Запросы на изменения
 - .3 Обновления плана управления проектом
- .4 Обновления документов проекта

Мониторинг вовлечения заинтересованных сторон

Методы анализа данных:
Анализ альтернатив.
Анализ первопричины.
 Анализ заинтересованных сторон.
Методы принятия решений:□ Анализ решений на основе множества критериев.□ Голосование.

Метод отображения данных, используемых в данном процессе, представлен, в частности, матрицей оценки уровня вовлечения заинтересованных сторон.

Сп	особы коммуникаций:
	Обратная связь.
	Презентации.
Ha	выки межличностных отношений:
	Активное слушание.
	Культурная осведомленность.
	Лидерство.
	Налаживание связей.
	Политическая осведомленность.

Типы совещаний включают совещания о статусе работы, ежедневные летучки, ретроспективный анализ и другие совещания, предусмотренные планом вовлечения заинтересованных сторон для целей мониторинга и оценки уровней их вовлечения.