

- HBO'er, commercieel of technisch
- Verkoopervaring, liefst 3+ jaar
- Kent de EV-wereld een beetje
- Kan goed met mensen omgaan
- Rijbewijs nodig, reist veel
- Snapt hoe bedrijven beslissen over dit soort aankopen
- Heeft ervaring met lange salescycli
- Spreekt goed Engels
- Beetje technisch onderlegd
- Enthousiast over groene energie
- Kan goed presenteren
- Heeft een netwerk in de industrie? (niet per se nodig, wel handig)
- Stressbestendig
- Weet hoe CRM werkt
- Resultaatgericht, haalt targets
- Flexibel qua werktijden
- Kan zelfstandig werken
- Snapt hoe tenders werken?
- Houdt van uitdagingen
- Ervaring met Salesforce is een plus
- Kan technische details uitleggen aan niet-techneuten
- Opleiding sales of iets met duurzaamheid zou tof zijn
- Moet tegen een stootje kunnen, markt verandert snel
- Durft grote deals aan te gaan
- Heeft affiniteit met onze missie
- Kan goed schrijven (offertes enzo)
- Duits spreken is bonus