総ページ数:??ページ

2020年度 卒業研究

主査 高橋 利枝 先生

題目 メカニズムデザインを用いた、心理的安全性を向上させる組織内の 制度デザインの提案

文化構想学部 複合文化論系

学籍番号 1T160030-2

氏名 荒 翔太



概要

1 序論

我々の日々の活動はグループやチームでの活動といった形を取ることが多い. しかしそういった 実態に反して,チームでの活動の効果性には常に不確実性が付き纏う. より個人でのパフォーマン スの高い人材をあるチームに多く所属させたからと言って,そのチームの効果性が必ず向上すると も言い切れず,反対にメンバー個々人のレベルからは想像もつかないパフォーマンスを披露する チームも存在する. チームの能力や効果性が単にメンバーのそれの総和とならないならば,如何に してこれを向上させることができるのだろうか.

本稿ではチームの効果性に影響を与える因子として挙げられる心理的安全性に注目して,人的資源や機会といった不確定な要素を排除して,チームの効果性を向上させる手法について議論する.特に,どのチームにも適応させうる要素としてチーム内での制度に注目し,メカニズムデザインにおける耐戦略性を満たす制度設計を応用することで心理的安全性を担保するための制度設計について提案する.

1.1 問題意識

チームでの活動は、我々の日々の活動のうち多くの割合を占めているのにも関わらず、その効果性を向上させる一貫的な手法がそこに適用されることは多くない。適用されたとしてもそう言った手法の多くはメンバーの特性や能力に大きく依存し、一貫性があるものとは言い難い。また、メンバーの特性や能力に依存する手法はメンバー全員がその手法を把握していなければチームの効果性に寄与しないことが多い。

このような現状に対して,チームの効果性についての研究はこれまで多くなされてきた.しかし,その研究の多くはメンバーの性質や能力,マネージャーの能力,与えられる課題の性質,また

はメンバーの心理的側面など依然として不確実性が高いものが多く, あらゆるチームに対して一貫性を持った解決策を提示しているとは言い難い.

1.2 目的

チームでの活動をモデル化し、人的影響やその他の不確実性の高い要因に依存せずにチームの効果性を高める手法を提案するところにある.

2 先行研究

本稿では、不確実性の高い要因に依存しないチームの要素としてチーム内で運用されるルールや制度に対して操作を加えることを検討する.また、Google の研究でチームの効果性に最も影響を与える因子として挙げられた心理的安全性に注目し.チーム内での制度によって心理的安全性を高める手法について考察、提案していく.チーム内の制度については、ミクロ経済学やゲーム理論の応用分野であり、より良い意思決定を制度を用いて促すことを目標とする、メカニズムデザインの考え方を応用する.このメカニズムデザインのモデルをチーム内での意思決定に直接応用するのが難しい局面には、投票ルールなどの研究分野である社会的選択理論の考え方を用いる.

2.1 チームパフォーマンスについての先行研究

2.1.1 心理的安全性

心理的安全性は Edmondson(1999)[?] によって初めて扱われた概念であり、対人関係においてリスクのある行動を取ったときの、その結果に対する共通した認識のことを指す。より具体的には、Google[?] の言葉を借りれば「無知、無能、ネガティブ、邪魔だと思われる可能性のある行動をしても、このチームなら大丈夫だ」と信じられるかどうかを示す概念である。心理的安全性という概念を最初に扱った Amy Edmondson(1999)[?] は、心理的安全性がいかにしてチームの効果性に影響を与えるかを明らかにした。

2.2 メカニズムデザイン

2.3 社会的選択理論

2.4 方針

本稿の目的は序論でも述べた通りチームの効果性を高めることである。心理的安全性を高めると学習行動を通してチームの効果性に間接的に良い影響を与えることができるので,不確実性の高い人的な要因や状況に依存せずこれを高めることで,チームの効果性を高める結果を目指す。心理的安全性は,チームのメンバーの精神状況や特性に大きく関わるものであるが,Google[?] はこれを高める手法や心構えをいくつか提案している。その中には「自分の意見を述べる」という要素が含まれており,これは全員がこのような積極的に自身の選好を表明することによって質問や学習行動の機会となり得る発言を促す効果があると考えられる。あらゆるチームに対して適応可能な一貫した要素としてのチームの制度によってこれを実現するに当たって,メカニズムデザインの考え方を用いて,まさに自分の選好を表明することが最良の選択肢となる条件である,耐戦略性を満たした

制度を構築することができれば、仕組みを通じて心理的安全性の担保に寄与できるだろう. 一般に 耐戦略性を満たすメカニズムは多くなく、多くの条件下では独裁制に行き着くことが知られてい る. しかし、ゲーム理論で言う混合戦略の場合と、準線形環境下では単純な独裁制ではなくこれを 満たすメカニズムが存在するので、これを当てはめることを検討する.

3 チームに対するメカニズムデザイン的手法の制度的適用

効率性と耐戦略性の両方を満たすメカニズムはその環境が確立的環境であるか準線形環境であるかによって異なるが、チームとしての意思決定は確立的に行われるとは考えづらいので、今回は準線形環境として環境下でのメカニズムを用いる。準線形環境下では、グローヴスメカニズムをチーム内での制度として採用することで、チームとしての意思決定において効率性と耐戦略性を満たすことができる。しかし、グローヴスメカニズムをチームでの意思決定に用いるにはいくつかの障壁がある。まず、グローヴスメカニズムはそもそも、意思決定における決定関数、即ち各人の評価関数プロファイルから社会的選択肢への写像が効率性を満たす前提のもとで成り立っているメカニズムである。つまり、これを用いるにはメンバーからの各選択肢への評価から、効率的な選択肢を選択、実行できる仕組みを設定する必要がある。さらに、グローヴスメカニズムを含むあらゆるメカニズムは選択肢の集合が所与であることを前提としているが、チームでの意思決定においては選択肢を創出することからがそのチームの役割になることも多い。選択肢を創出する段階のことを考慮せずにグローヴスメカニズムの考え方を適用させると、かえってメンバーの真の選好を歪ませてしまうことも考えられる。

3.1 グローヴスメカニズムの適用

グローヴスメカニズムの考え方を適当に応用するために、チームでの意思決定過程をモデルに落とし込む必要がある。まず、これを適用するためにチームでの意思決定環境を準線形環境として定義する必要がある。なぜなら、グローヴスメカニズムは、ある環境下では解が一つに定まる純粋戦略下で、尚且つ準線形環境を前提としているメカニズムだからだ。準線形環境とは、人々が社会的選択肢と金銭について準線形な選好を持つ環境を指す。そもそもグローヴスメカニズムが準線形環境を前提としているのは、各選択肢へのある個人の効用を、その選択肢への金銭換算価値とその選択によって起こる彼への金銭転移額の和として表現するのにその仮定が必要だからだ。すなわち、社会的選択肢への評価と金銭価値を互換性を持って扱うためにこの仮定を置いているのだ。この仮定は、グローヴスメカニズムにおいて、選択肢の決定後に各個人が得られる報酬がその選択肢に対する評価値(金銭換算価値)によって決定されるという形でメカニズムの報酬系に現れる。

グローヴスメカニズムをチームでの活動に適用するに当たってのチーム内での報酬系について考える.グローヴスメカニズムを純粋に適用するとすれば、予算制約の問題もあり一度チームの構成員から金銭を収集し、最後に報酬としてそれを再分配する形をとることになる.これを実行できるチームであれば問題ないのだが、実際に意思決定の度にチーム内で金銭の移動が起こることは好

ましくない場合も多くあるのではないだろうか.そこで,これに代るものを考えたい.グローヴス メカニズムで仮定される準線形環境の中心となる考え方は、社会的選択肢への選好と報酬(金銭) への選好との間に互換性を持たせることであり、これを満たしているものであれば代替可能であ ると考える.報酬そのものを金銭からずらすことなく、チームの内部での金銭転移をなくす方法と して,報酬をチーム外からの賞与といった形で与えるといった方法が考えられる.しかし,ここで はそもそも報酬を金銭以外のもので置き換えることを考えたい. これには理由が二つある. 一つ目 は, そもそもチームに対して賞与などを支払う金銭的余裕がないチームも存在するという理由だ. 学生のチームや,営利を目的としていないチームにとってはそもそも金銭をメンバーに対して支払 うことは難しい、または好ましくないと判断されることも少なくないのではないだろうか、もう一 点は金銭を報酬として与えることがチームにとって悪影響を及ぼしかねないといった理由が挙げら れる. Deci (1971) [?] は金銭が外部報酬として用いられた時に内的動機が低下することを明らか にしている. チームの活動において, メンバーの内的動機が低下することがチームの効果性に対し て致命的な影響を与えかねないことは自明であり、チームの効果性を高めるための制度がそれを低 下させる帰結を招くようでは元も子もない.この問題を避けるためにも,チームでの活動に際して はその報酬を金銭ではないもので代替する必要がある. Deci (1972) [?] が明らかにしたところに よると、金銭が内的動機を弱めるのに対して、社会的な承認はこれを高める、つまり、社会的選択 肢と互換可能な形で社会的承認を配分することが可能であれば、メンバーの動機に良い影響を与え た上でグローヴスメカニズムを適用することができる。承認を配分する方法として、ここではメン バー各人への評価を配分されるべき報酬に従って高める手法を提案したい. グローヴスメカニズム で帰結として配分される報酬の量は各人によって異なる上,社会的選択肢への評価と互換性を持っ てなくてはならない以上、人によっての差異を与えづらい、ただ賞賛を与えるなどの形よりも社会 的選択肢への評価と互換できるような評価制度における評価を報酬として与える方がより適当と考 える. 元来のグローヴスメカニズムにおいては、社会的選択肢への評価はその金銭換算価値によっ て表現されていたが、ここでは社会的選択理論におけるスコアリングルールを採用し、ある選択肢 に与えられたスコアをそのままその評価とする.

3.1.1 効率性の担保

3.1.2 選択肢の創出段階における工夫

3.1.3 適用範囲の調整

4 結論

5 研究における課題と限界

参考文献

付録