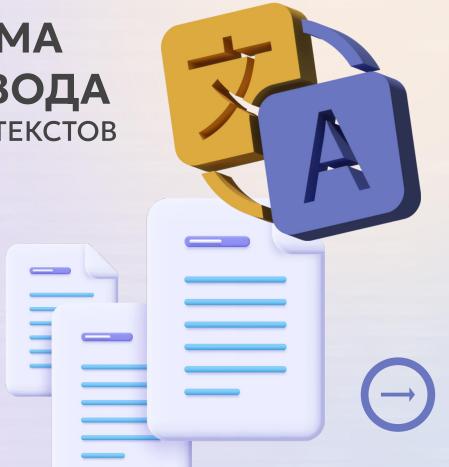
# МОДУЛЬНАЯ СИСТЕМА МАШИННОГО ПЕРЕВОДА

ДЛЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫХ ТЕКСТОВ

СОКРАЩЕНИЕ ЗАТРАТ
НА СПЕЦИАЛИЗИРОВАННЫЙ
ПЕРЕВОД на 93-97% (в 14-33 раза)
при повышении точности на 30%



# Существующие решения не справляются со специализированными текстами

- Недостаточная точность перевода терминологии в профессиональных областях
- Отсутствие доменной специализации для конкретных отраслей
- Непоследовательность в использовании терминов в рамках одного документа

## масштаб проблемы:

Глобальные компании тратят \$30-50 млрд ежегодно на перевод специализированных документов

До 45% бюджета на перевод уходит на постредактирование машинного перевода

# Комплексная система машинного перевода с фокусом на терминологическую точность

## ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ ОБРАБОТКА СПЕЦИАЛИЗИРОВАННОЙ ТЕРМИНОЛОГИИ

Автоматическое извлечение, классификация и перевод терминов с учетом контекста

## МОДУЛЬНЫЙ АДАПТИВНЫЙ ПЕРЕВОД С ЭВОЛЮЦИОННОЙ АРХИТЕКТУРОЙ

Интеллектуальное распознавание структуры документа и выбор оптимальной стратегии перевода

### ЦВЕТОВАЯ МАРКИРОВКА ПРОБЛЕМНЫХ СЕГМЕНТОВ

Выделение участков текста по уровню достоверности перевода

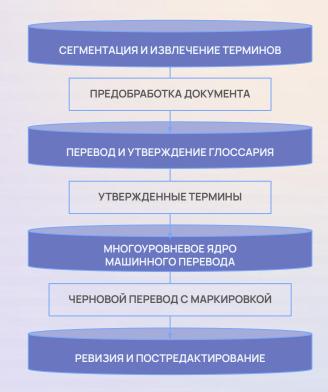
## Эволюционная модульная архитектура

### КЛЮЧЕВЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

**Каждый модуль независим** и может быть улучшен без влияния на другие

**Высокая масштабируемость** благодаря микросервисной архитектуре

**Поэтапная разработка:** MVP с базовыми модулями готов к коммерческому использованию



## MVP и развитие продукта

### MVP (Q2 2025)

Базовый функционал терминологического контроля

Специализация моделей на автомобильную и нефтегазовую отрасли

Основные языковые пары: английский ↔ русский, немецкий, французский

Ключевое преимущество: готовность к немедленной коммерциализации

#### Развитие продукта (Q3-Q4 2025)

Расширение отраслевой специализации

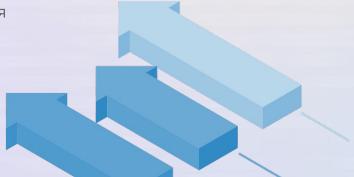
Добавление новых языковых пар

Усовершенствование инструментов постредактирования

## Адаптация к технологическим прорывам

Модульная архитектура для быстрой интеграции новых технологий

Фокус на отраслевой экспертизе, а не на базовых моделях перевода



# Растущий рынок специализированных переводов

- Рынок машинного перевода: \$800 млн (2024) с ростом 18,9% ежегодно
- Сегмент специализированных переводов: \$280 млн (35% рынка)
- Целевая доля рынка к 2026 году:
   2% специализированного сегмента (~\$6 млн)
- Прогноз объема рынка к 2026 году: \$400+ млн (с учетом динамики роста)

#### КОНКУРЕНТНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:

| КРИТЕРИЙ                                 | НАШЕ РЕШЕНИЕ | DEEPL | GOOGLE | MICROSOFT |
|--|--------------|-------|--------|-----------|
| Специализация на доменных текстах        |              |       | ✓ 2    |           |
| Автоматическое извлечение терминологии   |              | ×     | ×      |           |
| Цветовая маркировка проблемных сегментов |              | ×     | ×      | 0 " ×     |
| Интеграция с корпоративными глоссариями  |              |       |        |           |



## Модель монетизации

# (\$)



#### ТАРИФНЫЙ ПЛАН:

**Базовая ставка:** \$0.003 за переведенное слово

**Корпоративные тарифы:** скидки от 10% при объеме более 1 млн слов в месяц

#### Включено в стоимость:

- Автоматическое извлечение терминологии
- Цветовая маркировка проблемных сегментов
- АРІ-доступ и интеграция с рабочими процессами

#### Расчёт ROI для клиента:

- Клиент сейчас платит за перевод: \$0.04-0.1/слово
- Наша стоимость: \$0.003/слово
- Экономия: 93-97% (в 14-33 раза дешевле!)

#### АНАЛИЗ UNIT ECONOMICS:

| МЕТРИКА                    | ЗНАЧЕНИЕ             | ПРИМЕЧАНИЕ   |  |  |
|----------------------------|----------------------|--|--|--|
| Средний клиент             | 2 000 000 слов/месяц | Типичный объем для среднего переводческого агентства |  |  |
| Доход с клиента            | 6 000\$/месяц        | При базовой ставке 0.003\$/слово                     |  |  |
| Годовой доход<br>с клиента | 72 000\$             | ARR на одного среднего клиента                       |  |  |
| Переменные<br>затраты      | 0.0006\$/слово       | 20% от ставки (вычислительные ресурсы)               |  |  |
| Валовая маржа              | 80%                  | Процент прибыли после переменных<br>затрат           |  |  |
| CAC                        | 2 400\$              | Стоимость привлечения одного клиента                 |  |  |
| LTV                        | 216 000\$            | При среднем сроке жизни клиента 3 года               |  |  |
| LTV/CAC                    | 9.0                  | Целевой показатель эффективности >3                  |  |  |

#### ПРИ ОБЪЕМЕ 2 МЛН СЛОВ/МЕСЯЦ:

**Традиционный перевод:** \$80,000-\$200,000/месяц → **Наше решение:** \$6,000/месяц

Экономия: \$74,000-\$194,000/месяц (93-97%)

**ROI**: 1,230-3,230% в первый год

## Уникальное сочетание экспертизы

## Алексей Журавлёв

Лингвистическая экспертиза

25 лет опыта в переводе технических текстов

Специализация в автомобильной, нефтеперерабатывающей, золотодобывающей отраслях

## Компания ATEVE

Технологический партнёр

18 лет опыта разработки проектов

Ключевые компетенции в обработке и анализе многоязычного контента

Опыт создания масштабируемых систем обработки больших объемов данных

#### СФОКУСИРОВАННАЯ КОМАНДА ДЛЯ БЫСТРОГО ЗАПУСКА:

- Компактная технологическая команда (3-4 разработчика)
- Привлечение отраслевых экспертов на контрактной основе

# Прогнозируемые финансовые показатели на 2 года

| МЕТРИКА                         | Q2 2025 (MVP) | Q3-Q4 2025 | Q1-Q2 2026 | Q3-Q4 2026 |
|---------------------------------|---------------|------------|------------|------------|
| Объем переведенных слов         | 10 млн        | 50 млн     | 150 млн    | 300 млн    |
| Выручка                         | \$30 000      | \$150 000  | \$450 000  | \$900 000  |
| Расходы                         | \$100 000     | \$150 000  | \$180 000  | \$220 000  |
| Прибыль/Убыток                  | (\$70 000)    | \$0        | \$270 000  | \$680 000  |
| Клиенты<br>(нарастающим итогом) | 5             | 15         | 30         | 50         |

ТОЧКА БЕЗУБЫТОЧНОСТИ:

Q3-Q4 2025

(через 4-6 месяцев после запуска MVP)

#### ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ИНВЕСТИЦИИ:

Первоначальные инвестиции: \$300.000

**Годовая выручка к Q4 2026:** \$1.8 млн

Оценка компании к Q4 2026: \$4.5-5.4

млн (х15-18 от первоначальных инвестиций)

Основание для оценки:

годовая выручка \$1.8 млн с мультипликатором 2.5-3.0x

# РАСПРЕДЕЛЕНИЕ ИНВЕСТИЦИИ

### Требуемые инвестиции: \$300,000

#### Разработка MVP: \$150,000 (50%)

- Создание базовых модулей и интеграция
- Обучение моделей для 2-3 основных отраслей
- Разработка инструментов постредактирования

#### Операционные расходы: \$60,000 (20%)

- Инфраструктура и вычислительные ресурсы
- Заработная плата команды разработчиков

### Ключевые риски и стратегии митигации:

- Риск: Возникновение новых базовых моделей перевода
- Митигация: Модульная архитектура позволяет быстро интегрировать новые технологии, сохраняя наше преимущество в доменной специализации

#### Маркетинг и привлечение клиентов: \$60,000 (20%)

- Таргетированные кампании для переводческих агентств
- Участие в отраслевых мероприятиях

#### Создание терминологических баз: \$30,000 (10%)

Разработка отраслевых глоссариев

Инструменты для автоматического извлечения терминологии



#### Ключевые вехи:

- Q2 2025: Запуск MVP (10+ млн слов/месяц, 5 клиентов)
- Q4 2025: Расширение языковых пар и отраслей (50+ млн слов/месяц) •
- Q2 2026: Стабильная прибыльность (150+ млн слов/месяц)
- Q4 2026: х3 возврат инвестиций (300+ млн слов/месяц)

# Свяжитесь с нами для дополнительной информации

## Алексей Журавлёв

Руководитель лингвистической экспертизы

## Сергей Коровкин

Технический директор, Ateve



info@adatranslate.ai



+7 (495) XXX-XX-X

## ДОСТУПНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ПО ЗАПРОСУ:



- Детальный бизнес-план и финансовая модель
- Техническая документация по архитектуре решения
- Демонстрация прототипа системы