

2018年中国孕育健康管理工具类应用专题研究报告

2018年7月

本报告为Trustdata制作,报告中所有的文字、图片、表格均受到中国法律知识产权相关条例的版权保护。 任何组织和个人,不得使用本报告中的信息用于其它商业目的。

研究综述

- 研究对象: 中国移动互联网网民
- 数据来源:基于Trustdata自建的日活跃用户超过7000万(月活跃用户超过2亿)
 的安卓用户样本集,并根据中国移动网民人口结构、地域分布、各移动应用iOS与Android比例关系等多方面因素搭建模型计算所得
- 采集方法:只在亮屏情况下进行数据采集,确保数据的真实性和有效性。采集频次方面,不带支付功能的APP为每次10秒,带有支付功能的APP为每次1秒
- 统计周期: 2017年7月至2018年6月
- 研究范围:为用户提供备孕、孕期及0-6岁婴幼儿各类健康数据监测记录及相关 育儿知识服务的移动类应用

指标说明:

- DAU---日活跃用户量
- MAU---月活跃用户量
- 用户粘性---月均DAU/MAU
- TGI指数---用户指标/目标群体用户特征指标



互联网原住民80、90后人群进入孕育高峰期 孕育健康管理工具进入快速成长阶段

用户群体庞大

80、90群体近4亿,为中国主力孕育人群,二胎政策全面放开,促进孕育人群的增长;

用户互联网使用习惯已形成

80、90后是伴随互联网成长的原住用户,网络成为交流学习及获取知识的重要途径;

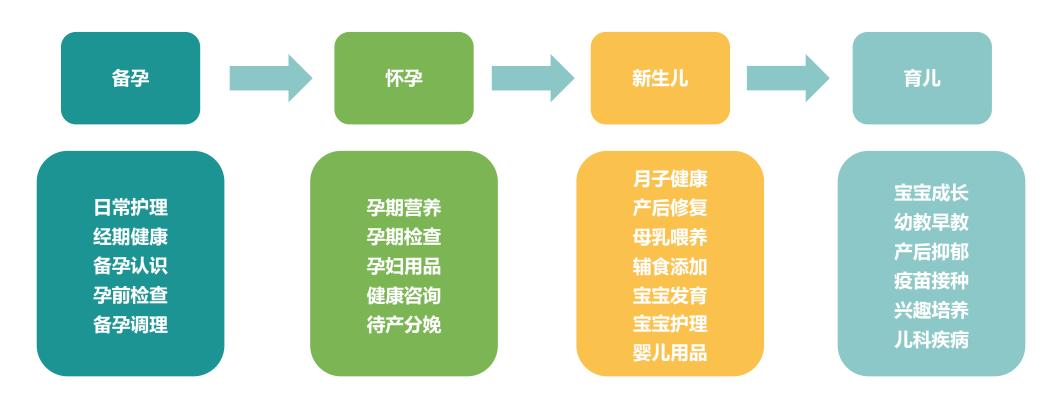
网络孕育知识体系形成

孕育健康管理工具类应用快速发展,形成 专业丰富的孕育知识体系,为行业发展奠 定基础。



用户获取孕育知识拥有长周期诉求 伴随孕育阶段变化,孕育知识呈现专业及多元特点

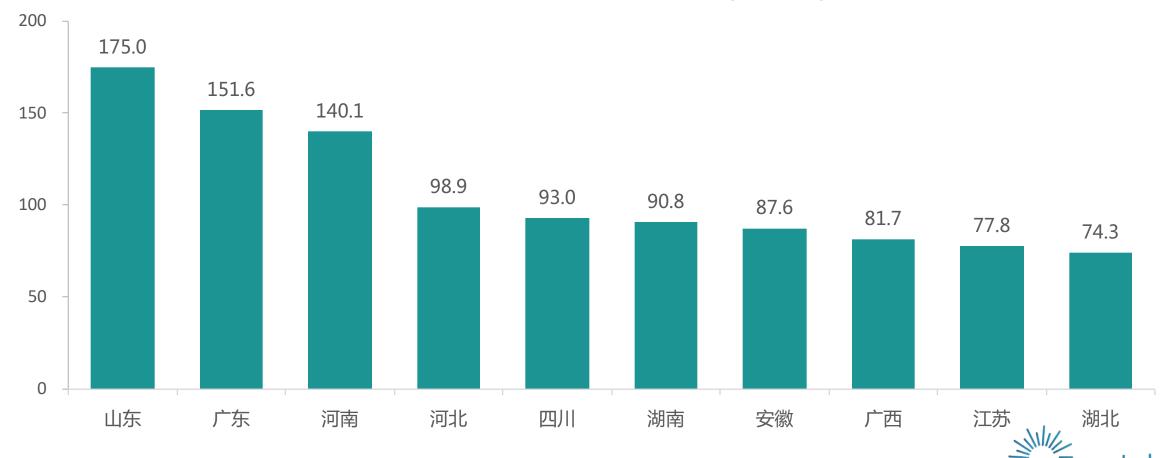
母婴人群不同阶段需求





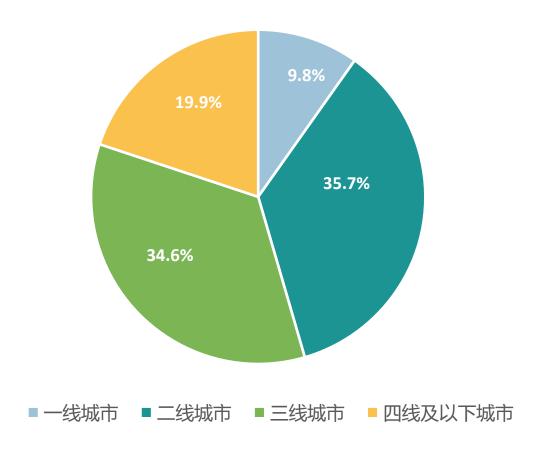
山东、广东和河南新生人口排名前三

2017年各省市新生人口数量排行TOP10(单位:万)

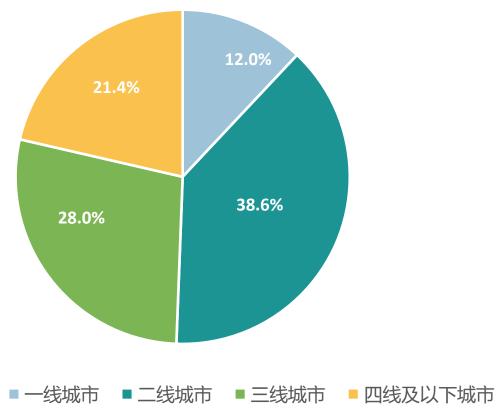


2017年二三线城市新生儿占比七成,母婴用户增长亦凸出 未来二三线城市有巨大渗透空间





2018年中国母婴用户城市等级分布



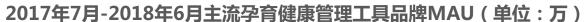
Trustdata

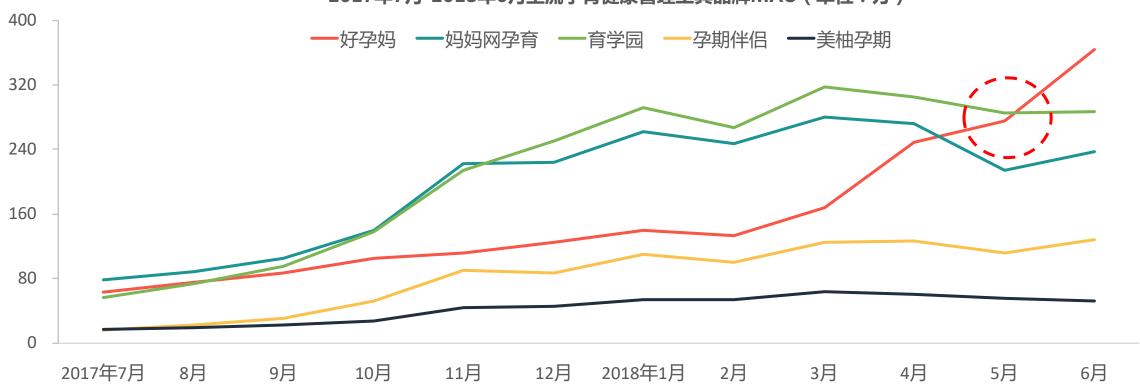
孕育健康管理工具类应用用户增长迅猛 年增长273%, 2018年6月达1500万

2017年7月-2018年6月孕育健康管理工具类应用用户规模(单位:万)



好孕妈月活规模强势反超妈妈网孕育和育学园 MAU处于领先地位

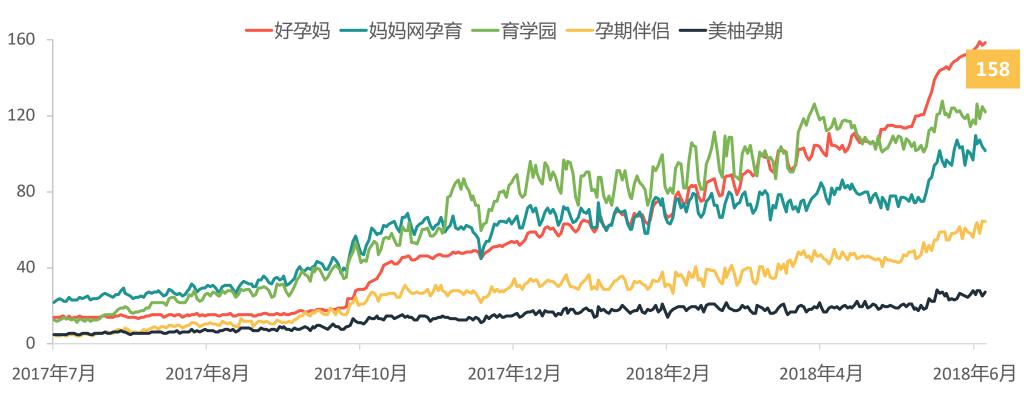






好孕妈日活用户规模行业领先,6月猛增至158万

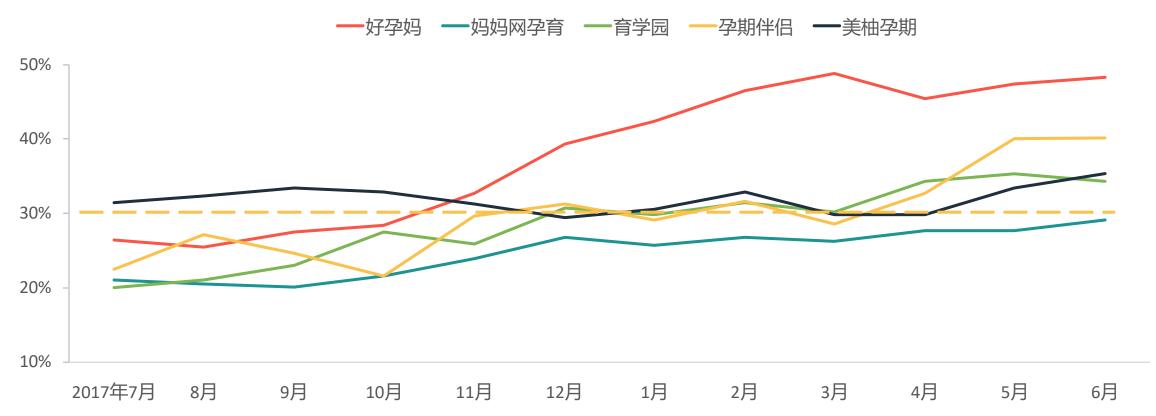






主流孕育健康APP用户粘性在30%左右 好孕妈用户粘性达48%,高于行业平均水平

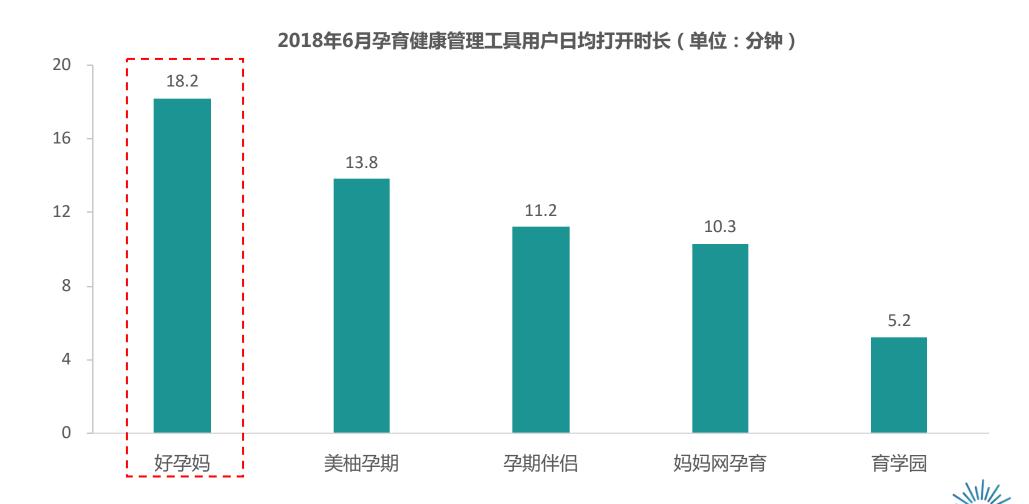
2017年7月-2018年6月主流孕育健康管理工具品牌用户粘性



用户粘性=月均DAU/MAU

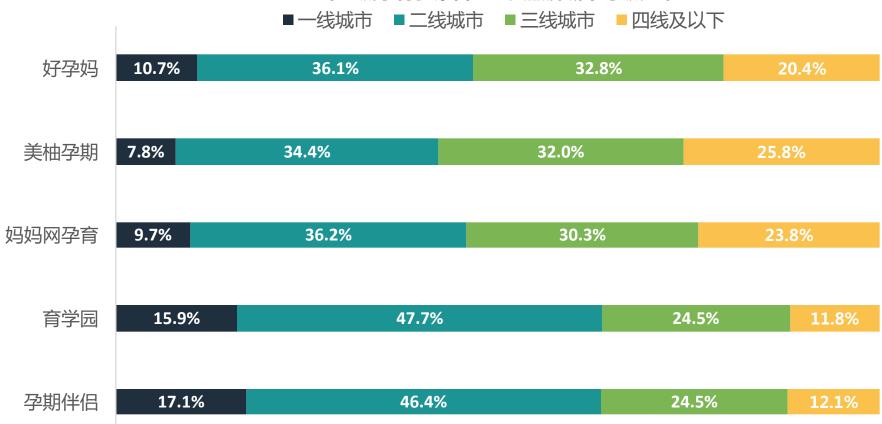


好孕妈APP用户日均打开时长达18分钟,行业领先



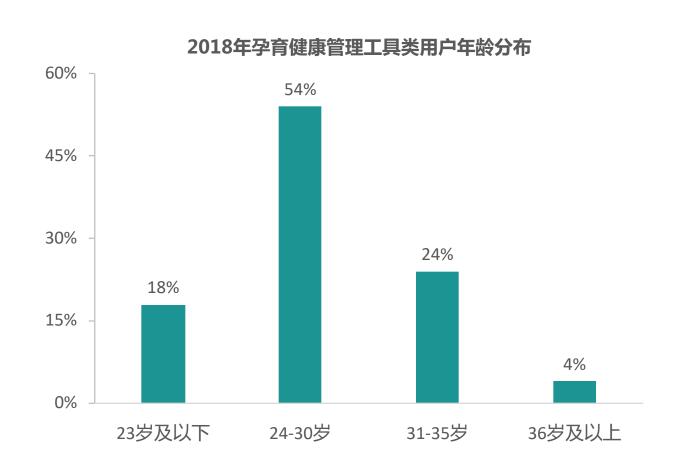
二三线城市孕育健康市场潜力巨大,主流品牌下沉明显 好孕妈优势凸出,二三线占比均衡

2018年主流孕育健康管理工具品牌城市等级分布

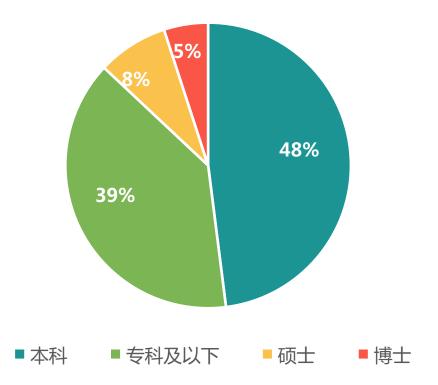




孕育健康管理工具类用户年龄主要集中在24-30岁之间 近五成用户为本科学历,一成用户为硕士及以上学历



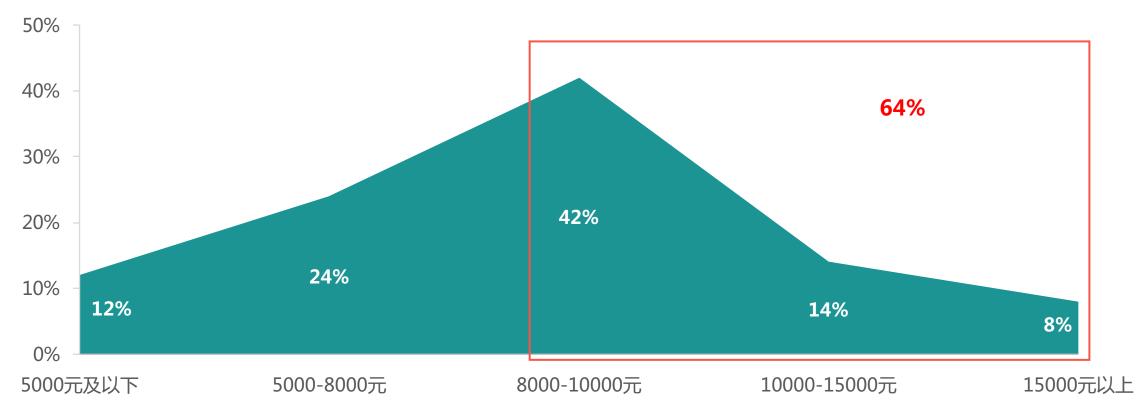
2018年孕育健康管理工具类用户受教育程度占比





中国孕育健康管理工具类用户月收入8K及以上占比超六成

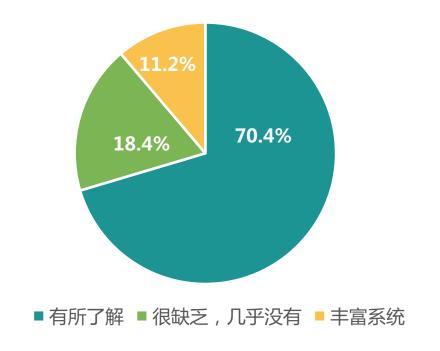
2018年中国孕育健康管理工具类用户月收入分布占比



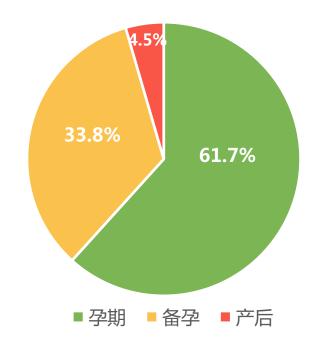


九成用户孕育知识不足,六成用户在孕期开始学习孕育知识 用户获取知识需求巨大

2018年孕育工具类用户对孕育知识了解程度占比



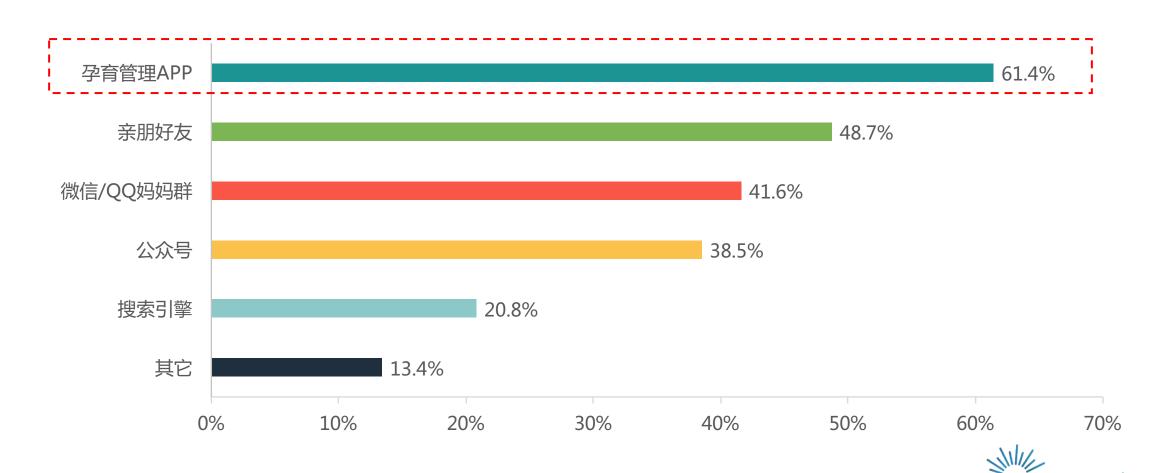
2018年孕育工具类用户学习孕育知识阶段占比





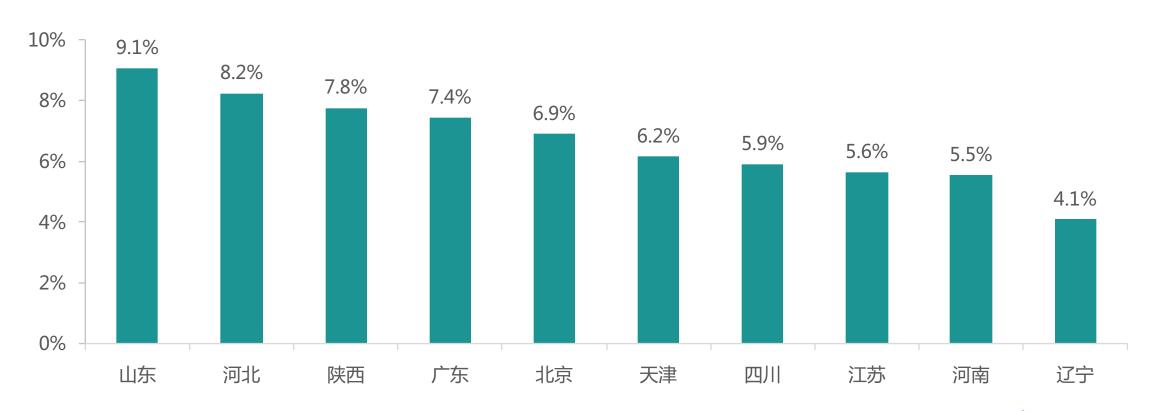
超六成用户优先通过孕育健康管理app获取孕育知识

2018年中国孕育健康管理工具类用户获取孕育知识渠道分布



孕育健康管理工具类用户TOP10主要分布在北方 山东、河北和陕西位列前三

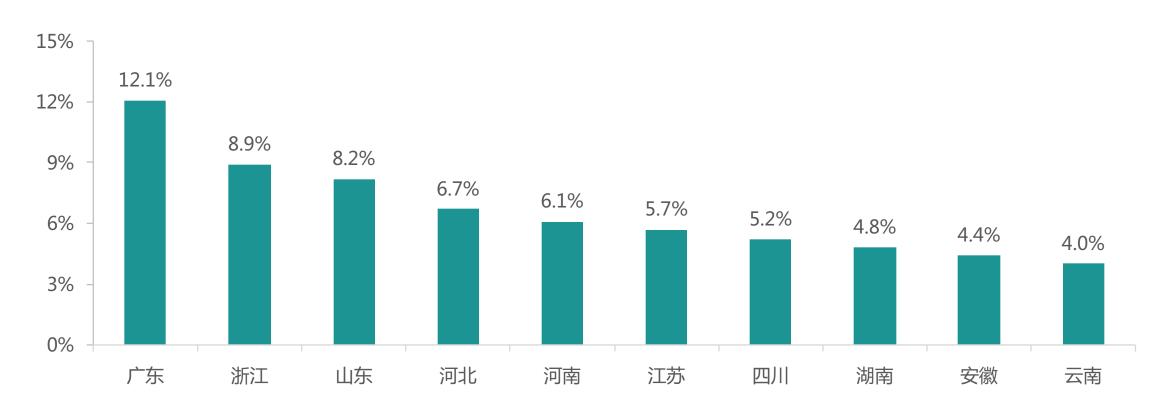
2018年孕育健康管理工具类用户各省市分布占比排行TOP10





好孕妈用户主要分布在经济人口大省,与新生儿高增长地域契合 广东、浙江和山东位列前三

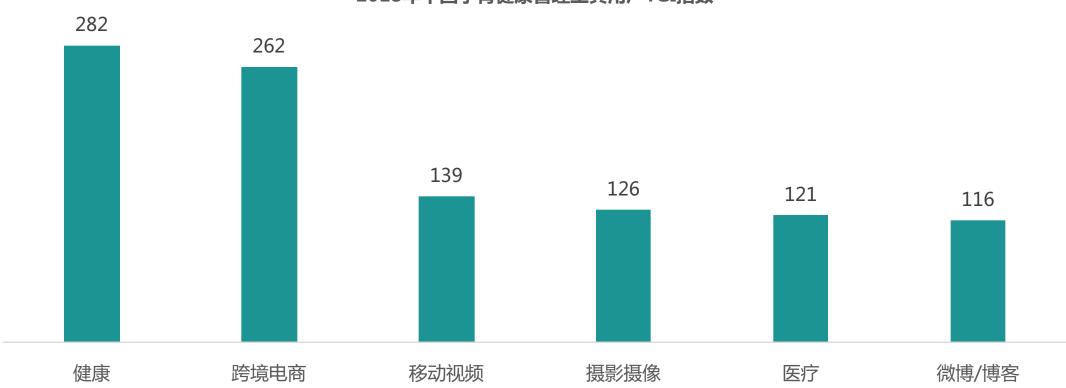
2018年好孕妈APP用户各省市分布占比排行TOP10





中国孕育健康管理工具类用户注重健康喜欢跨境电商及摄影,关注移动视频、医疗





备注:TGI指数反应目标人群身份及生活消费行为特质,超过100即是此类特征明显



用户孕育健康诉求发展经历三阶段 呈现社交互动,健康管理等多元化发展特点

第二阶段: 互动性增强

第一阶段:信息获取





用户获取孕育知识的渠 道相对较少,专业系统 的知识体系逐渐形成;







用户规模不断扩大,用户获取知识的渠道不断增多,孕育内容与用户 关系升级到第二阶段,用户在获取知识的同时,进行知识的分享传播;

用户需求不断升级

第三阶段:场景化、多元化发展







进入孕育健康发展的第三阶段,用户 孕育知识的诉求被大大满足,用户出 现社交互动、健康管理及疫苗工具类 等新需求,以好孕妈、育学园、时光 小屋为代表的app获得用户青睐。







Trust Us, Trust Data