





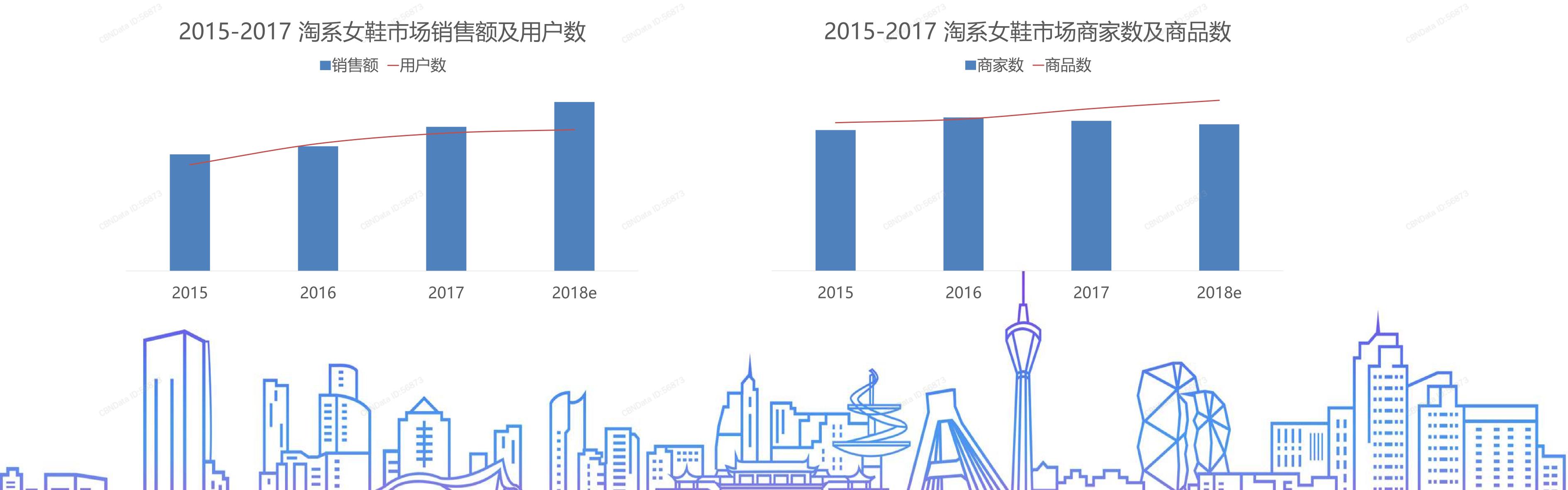
线上女鞋市场概况

- ★ 市场销售额及供需走势如何变化?
- ★ 消费者带给女鞋行业怎样的影响?
- ★ 商家如何应对市场需求的变化?





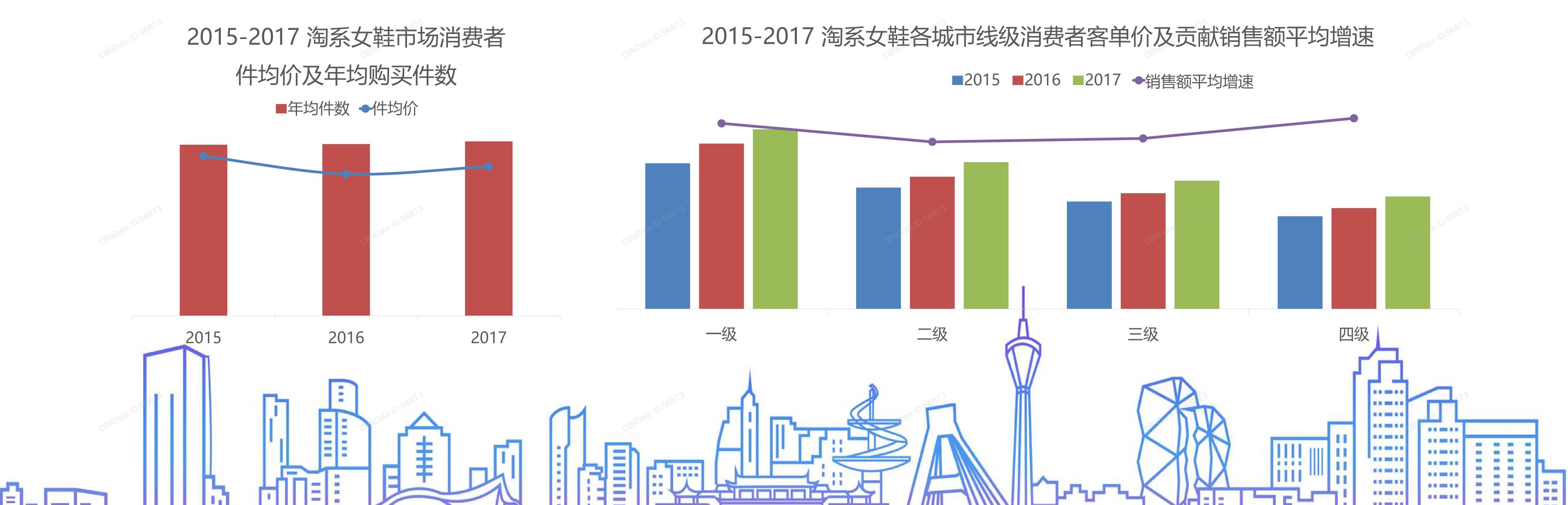
女鞋市场销售额走高,消费者吸纳力攀升,商品供应日趋多元







消费者女鞋消费意愿提升,各城市线级用户的销售额贡献稳步提升







四川省女鞋电商发展趋势

- ★ 四川女鞋电商的市场地位如何?
- ★ 四川女鞋电商的销售额走势如何?
- 一 四川女鞋商家的商品定位如何?

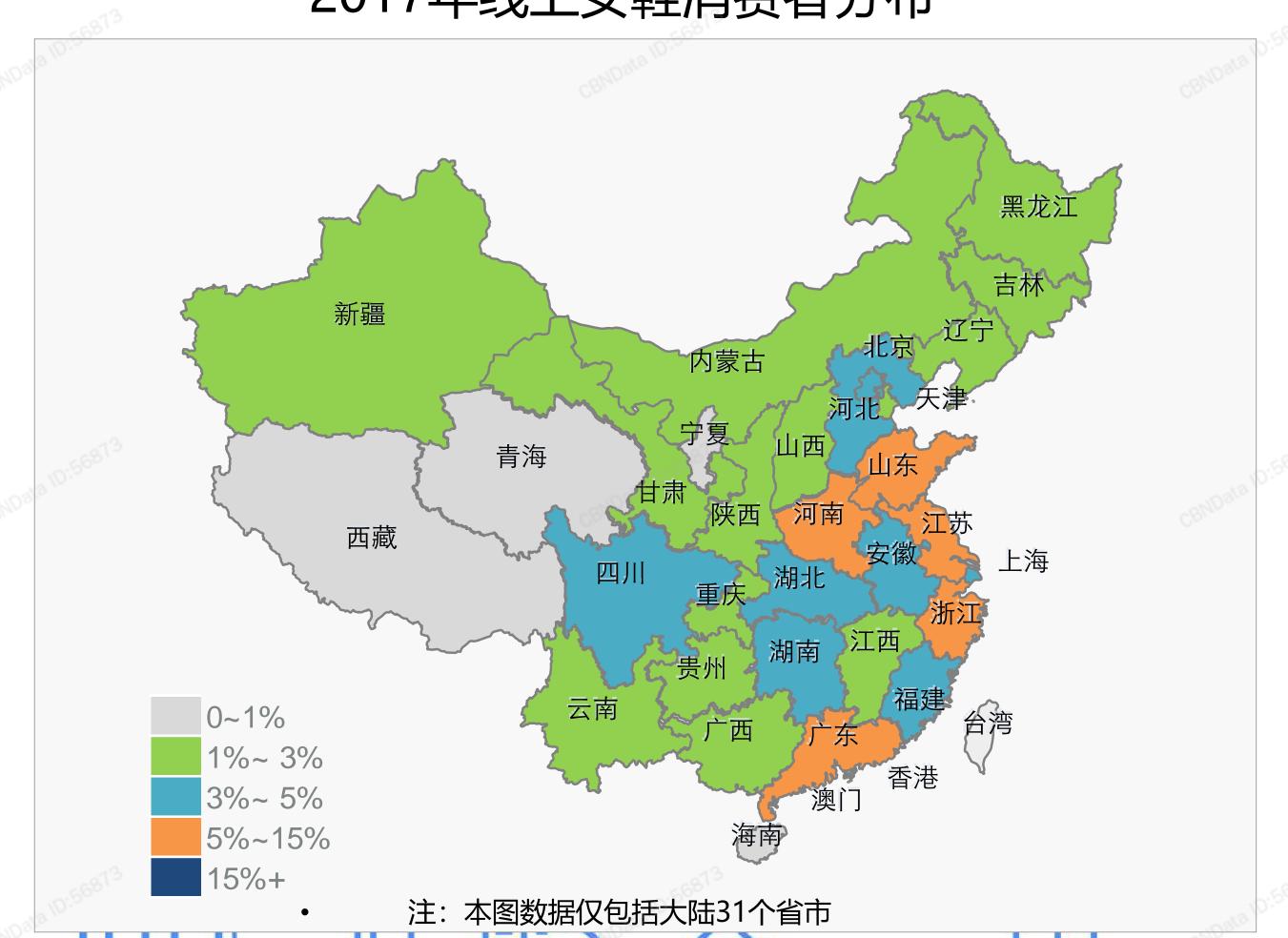




.....

消费者和商家在东南沿海和珠三角集中,四川在华中地区独树一帜

2017年线上女鞋消费者分布



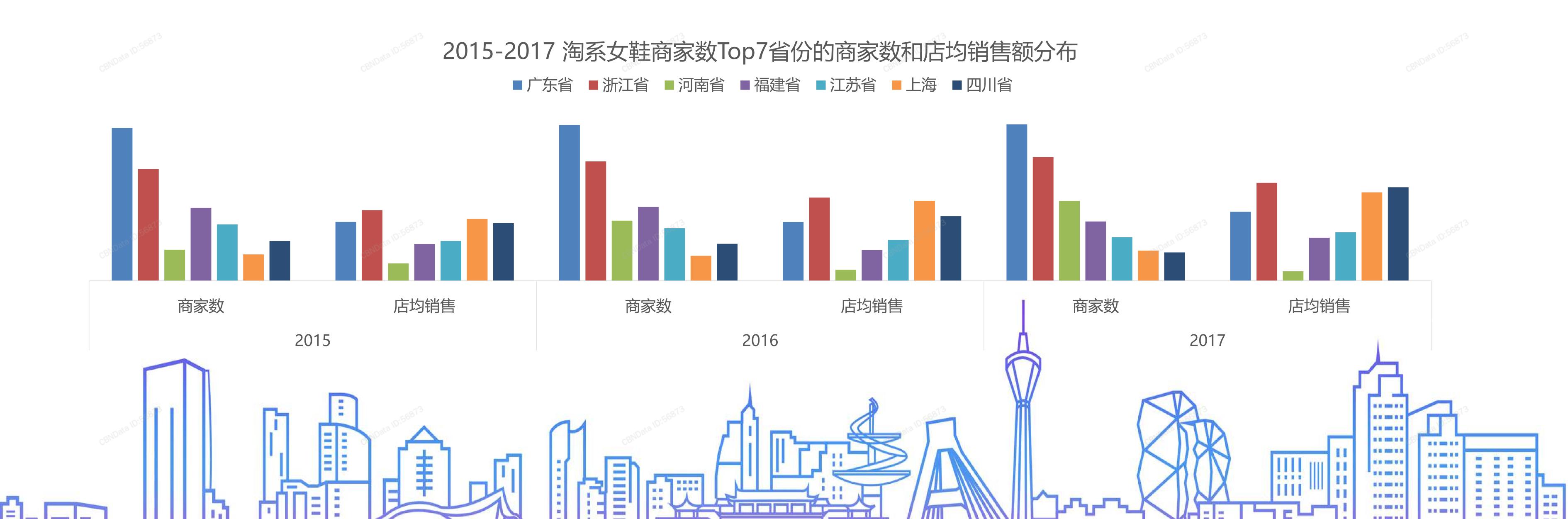
2017年线上女鞋商家分布







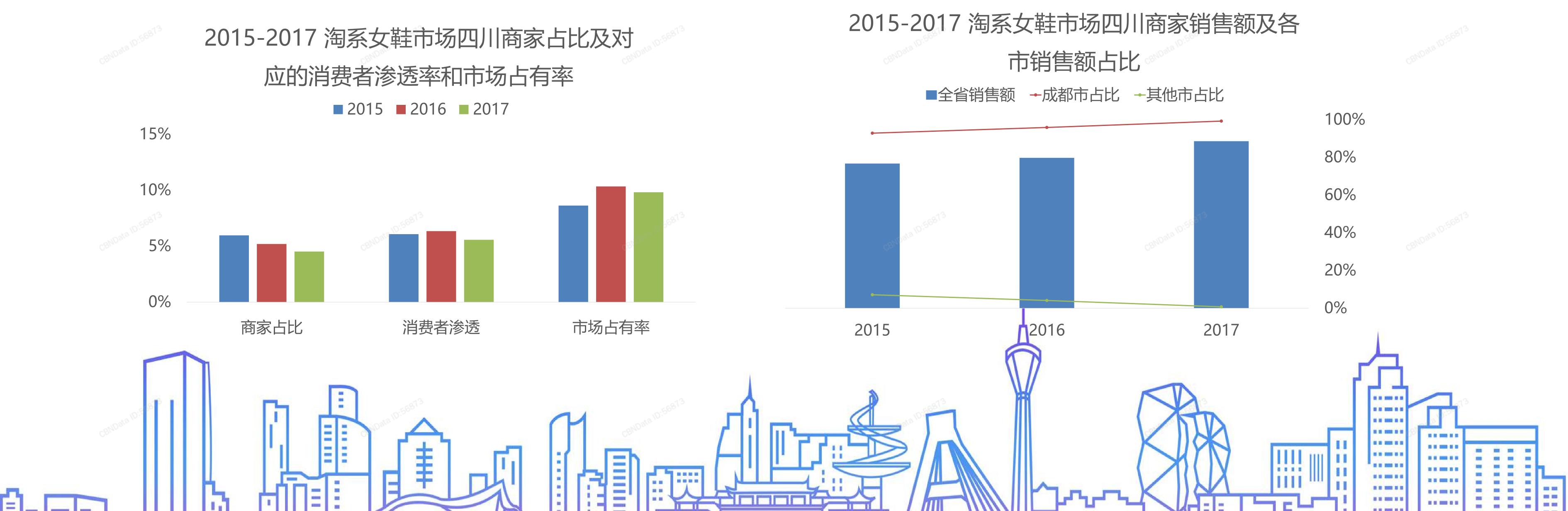
广东女鞋商家最多,浙江与四川女鞋商家店均销售额领先







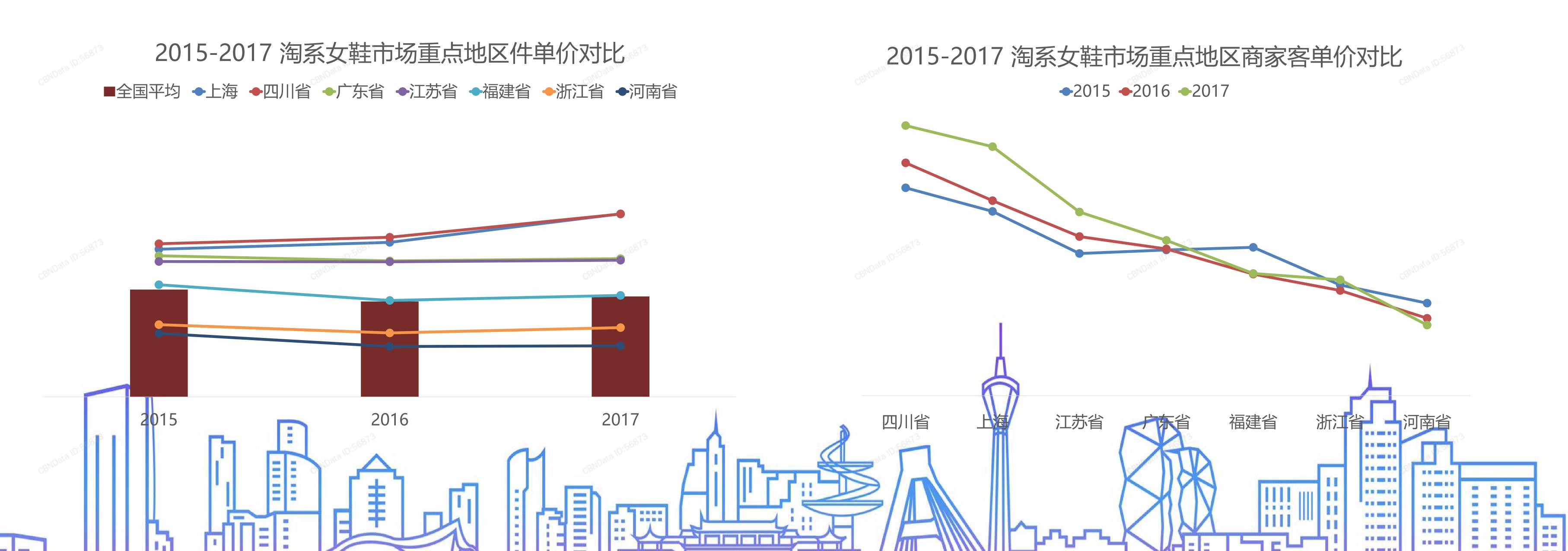
四川商家以约5%的商家数招揽了约10%的女鞋顾客,成都贡献主力







四川、上海所销售的女鞋相对高端;河南、浙江主打薄利多销







四川省女鞋电商市场机会

- → 四川女鞋电商相较他省电商在哪个平台更具优势?
- → 四川女鞋电商吸引的消费者有何种特质?
- ★ 哪类女鞋会成为四川电商的机会?

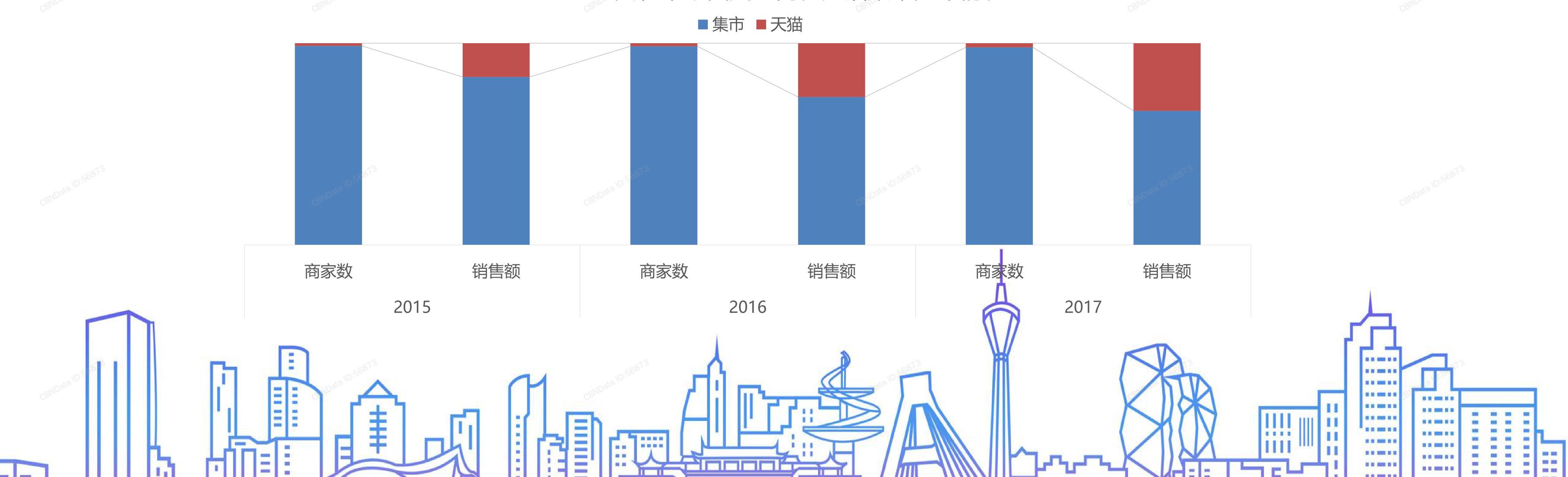




四川女鞋商家在天猫平台店铺数量和销售额逐年递增,2017年在淘系销

售占比已逾三成

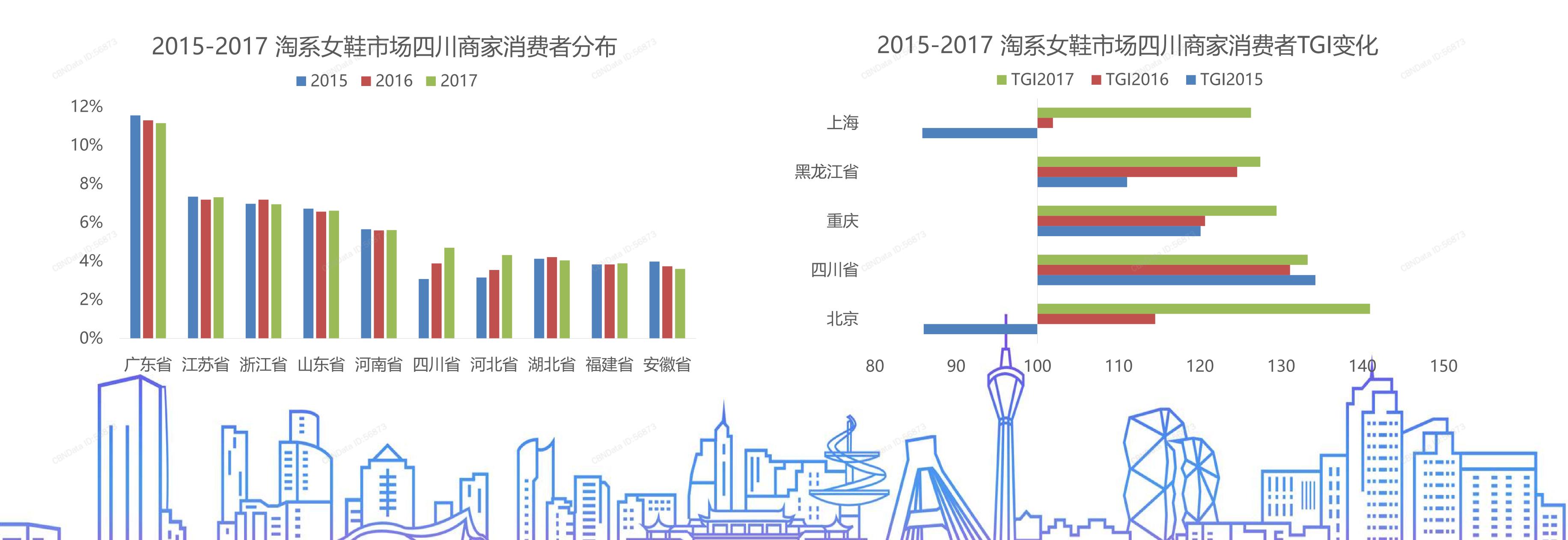
2015-2017 女鞋市场四川电商在天猫集市分布情况







四川女鞋商家的顾客有明显的地缘特性和高消费特征

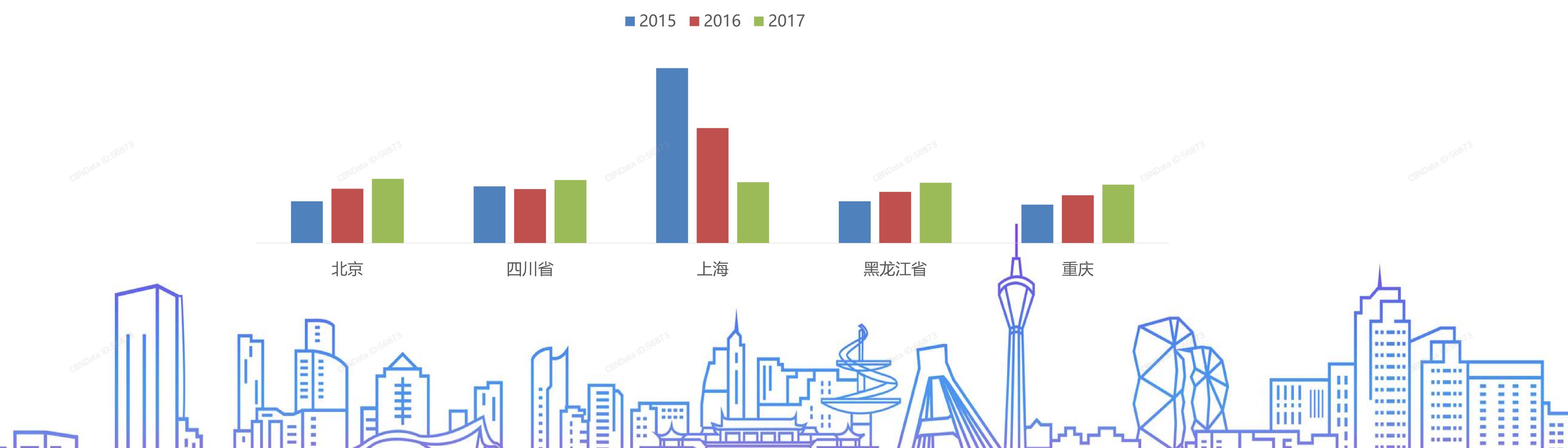






北京和本省顾客对四川商家价值最高,黑龙江、重庆顾客价值提升最快

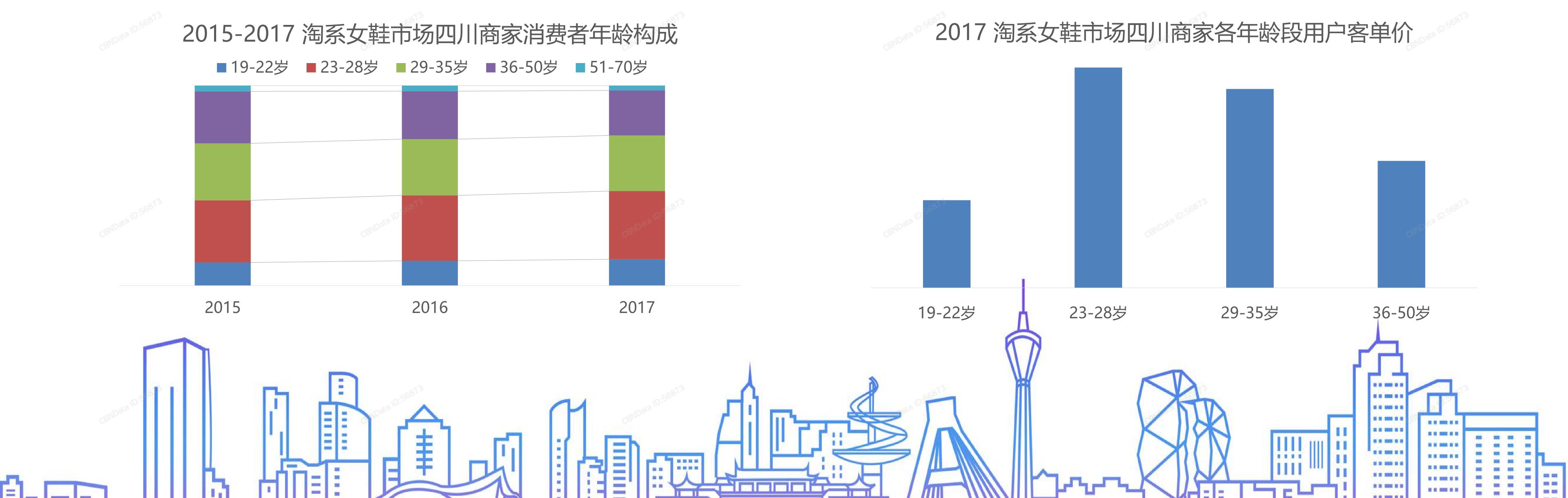
2015-2017 淘系女鞋四川商家重点区域消费者客单价情况







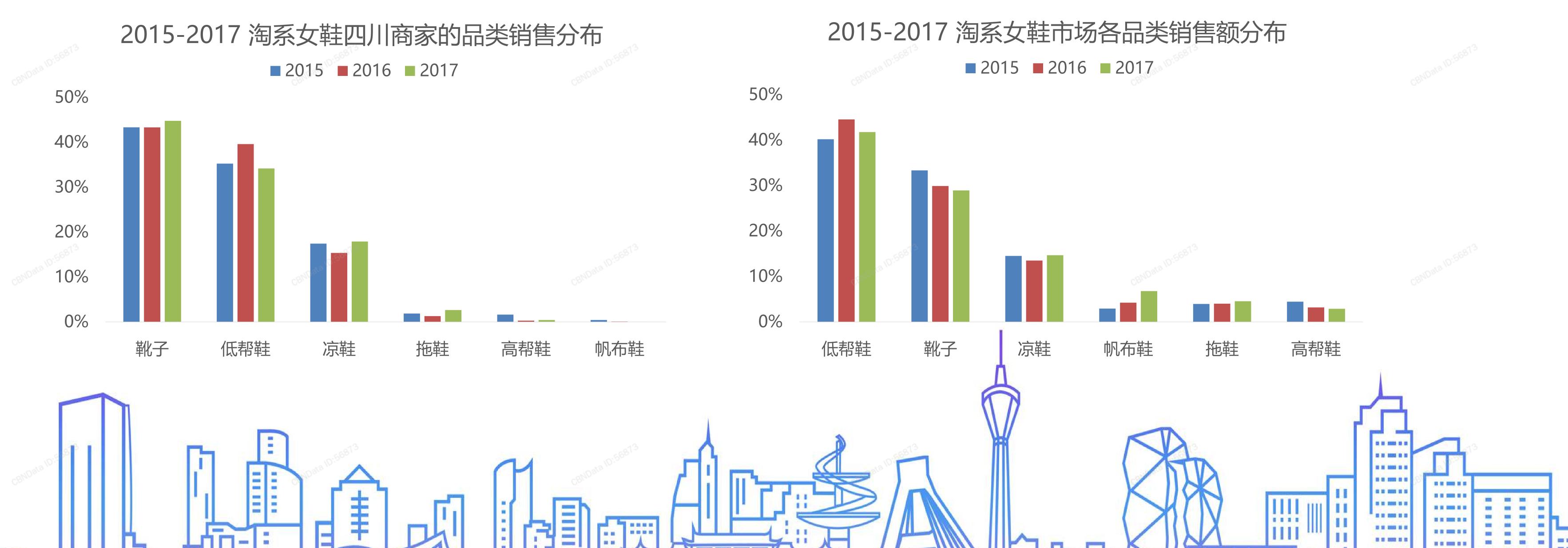
四川女鞋商家的顾客日趋年轻化,23-28岁消费者消费力最强







四川女鞋商家在靴子上优势突出,而在低帮鞋上相对较弱







作为2016年鞋类爆款商品,小白鞋完整呈现了大众爆品的生命规律



□ PC趋势

2015年蓄力期

移动趋势

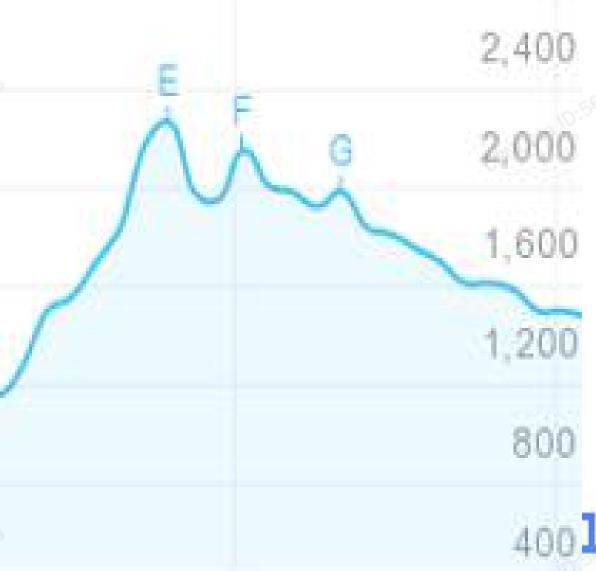
2016年爆发期

- 潮流舆论关注度飞速提升, 大量明星和当红 演员穿着小白鞋出镜。小白鞋成为时尚代名 词。
- 潮流媒体争相推荐小白鞋商品和穿衣搭配指 导。
- 至下半年, 小白鞋受关注程度逐渐下降, 部 分潮流媒体开始宣传小白鞋风潮已过。

2017年衰退期

- 潮流媒体以推荐取代小白鞋的新进 潮品为主,甚至直接宣称小白鞋时 尚地位已被取代。 平均值
- 依然存在宣导小白鞋继续流行的报 道,但潜台词中承认其真正风潮期2800 已过。

30天



小白鞋

虽然潮流舆论关注度不高,但潜在经历四个 变化,为后期爆发蓄力:

搜索指数

- 1.推荐商品种类从若干传统款到更多品牌更 多款式。
- 2.推荐形式从趋势前瞻到直接的搭配推荐。
- 3.推荐购买渠道从海外代沟到追求性价比的 购买攻略。
- 4.从少量明星和街拍到大量明星和时尚人士 穿着报道。

1~3月

4~6月

7~9月

10~12月

2016年1~3月

4~6月

7~9月

10~12月

2017年1~3月

4~6月

.....





通过对潮流先导的消费节奏把控,预测潮流趋势就有更高的命中概率

