



### AliHealth 下猫超级品类日

### 天猫即食燕窝行业 发展趋势洞察 **CBNDATA**

第一财经商业数据中心



天猫超级品类日即食燕窝专场











#### 数据维度说明

本报告时间范围是2014.11-2018.10, 根据滚动年份进行计算:

- M2015指的是2014年11月~2015年10月;
- M2016指的是2015年11月~2016年10月;
- M2017指的是2016年11月~2017年10月;
- M2018指的是2017年11月~2018年10月

#### 目录

- 01 线上燕窝行业发展趋势概览
- 02 天猫即食燕窝消费特征新趋势
- 03 天猫即食燕窝品牌特征及新趋势
- 04 天猫即食燕窝消费者趣味榜单

# 理想生活即享好燕窝

ENJOY YOUR IDEAL LIFE WITH INSTANT CUBILOSE

即刻即食隨手养生

## 01 线上燕窝行业发展趋势概览

#### 线上燕窝市场规模逐年大幅度提升

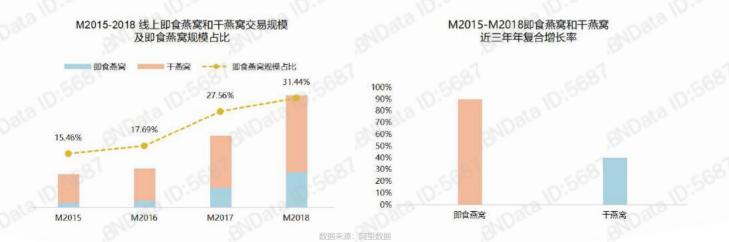
近年来线上燕窝消费高速增长, 交易规模持续扩大;

M2018线上燕窝交易规模较M2015提升238%,连续两年同比增速超过50%。



#### 即食燕窝消费崛起,或为市场新兴机会点

即食燕窝在燕窝市场占比逐年提升,M2018即食燕窝占比三成左右,较M2015占比提升1倍多;即食燕窝销售提升更为突出,近三年复合增长率接近100%,是干燕窝的2.2倍,即食燕窝呈现巨大市场潜力。



### 即食燕窝消费崛起,或为市场新兴机会点

近两年线上即食燕窝呈现爆发式增长,M2018交易规模较M2015提升约6倍;且销售增速高于线上燕窝整体,M2017交易规模 同比增速高达186%, M2018仍保持高速增长态势。



#### 品质需求提升,天猫成为即食燕窝主要购买渠道

M2016-M2018,即食燕窝在天猫平台销售占比从61%提升至84%;在天猫平台中,即食燕窝市场份额逐年提升, 售额超过干燕窝,增速高达260%,并在M2018年仍保持95%的增速持续增长。



#### 国产品牌占主导,进口消费趋热

即食燕窝以国货消费为主, 国产品牌市场占比八成左右; 进口消费趋势明显, 近三年进口品牌市场占比逐年提升, 泰国、 新加坡、印度尼西亚和马来西亚品牌受欢迎。



进口燕窝消费金额最高国家			
排名	国家		
168	泰国		
2	新加坡		
3	印度尼西亚		
4			
5	美国		
6	荷兰		
. // 1	0.1		

#### 即食燕窝逐年涌现销售规模干万以上品牌

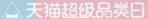
年销售额千万级以上即食燕窝品牌数量逐年增多,M2015-M2018年销超千万品牌数量从个位数增加至13。



M2018交易规模最高的 品牌TOP5			
排名	品牌名		
1	燕之屋		
2	AISAN BIRD'S NEST/艾尚燕		
3	Twin Lotus/双莲		
4	小仙炖		
5	楼上		

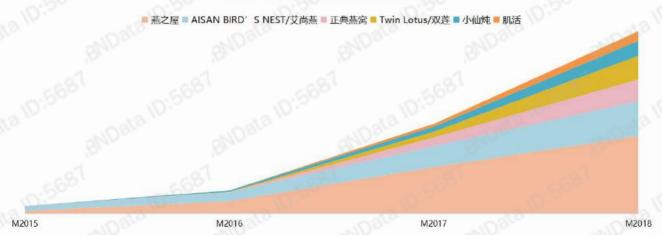
M2018增速最快的干万 品牌TOP5			
排名	品牌名		
(O:DO	燕印象		
2	Twin Lotus/双莲		
3	肌活		
4	小仙炖		
5	正典燕窝		





#### 消费者对头部品牌喜好度提升,释放强劲购买力





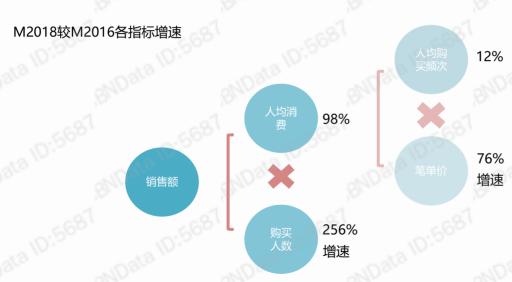
#### 即食燕窝品牌布局趋于高端化,中高价位成主力

件单价300-1500元品牌数占比大幅度提升,贡献金额近七成,其中300-800元为主力价格段,金额贡献和同比增速十分突出; 件单价300元以下的品牌数占比逐年下降,其中100元以下价位段销售金额同比下降34%,低价商品需求锐减。



# 02 即食燕窝消费行为洞察

### 购买人数增长驱动即食燕窝快速发展



数据来源: 阿里数据

#### 线上消费日益成熟, 大量新用户涌入

M2016-M2018天猫平台即食燕窝消费者规模不断扩大,M2018即食燕窝消费者人数较M2016增加256%;行业新客占比九成以上,但新客人数仍保持较高增速逐年增长,大量即食燕窝新用户正在涌入天猫平台。



#### 85后和90后为消费主力,燕窝消费趋于年轻化

85后和90后为燕窝消费主力人群,人数占比和金额贡献接近六成;70后和80后人均消费力相对更高,金额占比明显高于人数占比;90后和95后消费力提升迅速,M2018贡献金额较M2016增长超过1000%。



#### 95后新客占比更突出, "抗初老" 宜早不宜迟

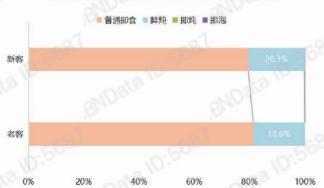
90后和95后新客人数占比近四成,其中95后新客占比较老客更高,年轻消费者"抗初老"意识增强; 四线及以下城市即食燕窝消费者人数增速更高,燕窝养生这一消费观念正在广泛普及。



#### 新客对鲜炖燕窝偏好相对更高

即食燕窝新客购买鲜炖燕窝的人数占比较老客更高,新 客对鲜炖燕窝的接受度比老客更高。

M2018 即食燕窝新老客购买各类型燕窝人数占比



排名	M2018老客购买人数 TOP10品牌	M2018新客购买人数 TOP10品牌		
1	Twin Lotus/双莲	Twin Lotus/双莲		
2	燕之屋	燕之屋		
3	AISAN BIRD'S NEST/艾尚燕	AISAN BIRD'S NEST/艾尚燕		
4	官燕栈	颜如燕		
5	楼上	楼上		
6	小仙炖	燕印象		
7	汉官燕	官燕栈		
8	巴巴燕	小仙炖		
9	轻氧	NINEST		
10 正典燕窝		同仁堂		





#### 购买力升级,人均年消费金额持续增长

即食燕窝客单价逐年提升,M2018人均年消费达到干元以上,较M2016提升近一倍; 年消费300元以下的消费者人数占比逐年下降,年消费者2000元以上人数较M2016增长超过200%。





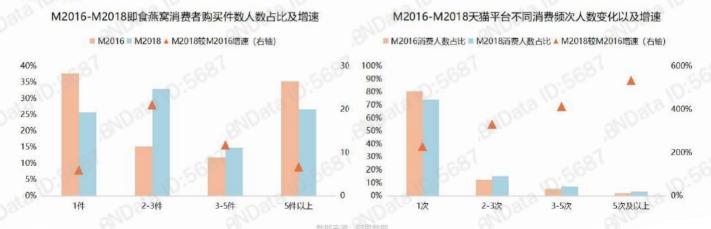
#### 消费者对平台信任感增强,忠实老客购买加深

用户消费习惯逐渐养成, 老客人数占比逐年提升, 日消费力迅速提升。



#### 购买行为日趋成熟,深度用户逐年增加

用户线上购买行为趋于成熟,年购买2-5件消费者人数占比逐年提升,近两年人数较M2016增长10倍以上。 年购买1次以上用户人数占比大幅提升,M2018复购人数较M2016增长幅度超过300%,其中年购买5次及以上的忠实用户人数增长近六成。



#### 食疗养颜渐成美容消费新风潮

即食燕窝消费者对服装食品、家居用品和美容护肤用品有较高购买偏好,超过七成即食燕窝消费者购买过美妆产品。



数据来源: 阿里数

#### 食疗养颜渐成美容消费新风潮

面膜、面部护理套装、乳液面霜是即食燕窝消费者最为偏好购买的美妆用品。

#### M2018购买天猫即食燕窝消费者美容护肤/美体/油二级类目偏好



数据来源: 阿里数据

### 即食燕窝消费者偏好高端护肤品牌

排名	M2018天猫即食燕窝消费者购买美容护肤品牌TOP1-5
1	SK-II
2	LA MER/海蓝之谜
3	Shiseido/资生堂
4	Estee Lauder/雅诗兰黛
5	Lancome/兰蔻

排名	M2018天猫即食燕窝消费者购买美容护肤品牌TOP6-10		
6	Thanmelin/梵蜜琳		
7	POLA/宝丽		
8	The history of whoo/后		
9	Clarins/娇韵诗		
10	La Prairie/莱珀妮		

# 03 天猫即食燕窝品牌特征及新趋势

#### 开瓶即食,美丽更随时

即食燕窝在燕窝市场所占份额逐年提升,消费者对燕窝养生有了更加便捷的需求,即食燕窝的出现,繁琐步骤,食用更为方便快捷。 让消费者省去泡发炖煮的

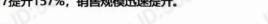




#### 当天炖煮, 营养更新鲜



鲜炖燕窝、即泡燕窝避免了燕窝营养成分的流失,不含防腐 剂也让消费者食用更放心。M2018鲜炖燕窝销售额较 M2017提升157%, 销售规模迅速提升。





#### 当天炖煮, 营养更新鲜

鲜炖品牌在燕窝市场表现突出,M2016-M2018年销售规模10万以上品牌数量提升2倍多;TOP5品牌市场规模迅速扩张,小鲜炖和肌活占据较大市场份额。



#### 高度浓缩,驻颜更高效

营养价值更高的高浓度燕窝越来越受消费者青睐,市场规模占比逐年提升,两年间购买人数增长幅度高达288%,增速是其他浓度鲜炖燕窝增速的2倍多。



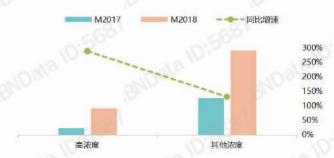
#### 无糖低卡, 滋补更健康



人们健康意识和养生观念日渐提升。一方面现代女性自我要求更为严格,另一方面,三高人群和孕妇人群需要合理安排饮食结构,避免过多糖分摄入。

"无糖"商品在整体即食蒸窝市场的销量占比和金额占比均在逐年提升,消费者在滋补养生的同时,对热量和糖分的摄入产生较为严格的要求。

M2017-M2018 天猫鲜炖燕窝高浓度 购买人数及同比增速



#### 高度浓缩,驻颜更高效

营养价值更高的高浓度燕窝越来越受消费者青睐,市场规模占比逐年提升,两年间购买人数增长幅度高达288%,增速是其他浓度鲜炖燕窝增速的2倍多。



#### 跨界CP, 组团撩吃货



燕窝和"美食"的联系越来越密切,燕窝糕点、燕窝月饼、 人参燕窝受到吃货青睐。近三年燕窝月饼引起消费者关注, 近两年燕窝月饼销售金额和订单数增长2倍以上。





数据来源: 阿里数排

#### 内容渠道成为品牌营销圈粉新阵地

M2018淘系内容频道流量同比增长70%,流量增速高于付费投放;问大家、微淘与消费者互动性更强,买遍全球、直播、生活研究所等频道种草属性明显。品牌可以借助内容端口的输出,不断在年轻消费者内心种草,提升消费者对产品、对品牌的认知和忠诚度。

M2018 天猫燕窝行业无线流量渠道访客占比及同比增长



TOP5淘	系内容渠道	
排名		
1D:500 1	手淘问大家	
2	手淘微淘	
3		
4	手淘淘宝直播	
5 Data	手淘-生活研究所	

数据来源: 阿里数据

#### 案例:品牌A通过内容深度种草,引爆淘内流量



#### 事件1:

>>> 景甜分享保养秘笈

时间: 8月22日

转发数: 773

点赞数: 10000

收藏数: 4838

评论数: 774

事件2:

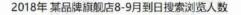
》 小红书爆款"养生"图文

时间: 8月23日

点赞数: 18100

收藏数: 100000+

#### 案例:品牌A通过内容深度种草,引爆淘内流量





数据来源: 阿里数据

# 04 即食燕窝消费趣味榜单

### 广东为燕窝消费大省,北京人民剁手最勤快



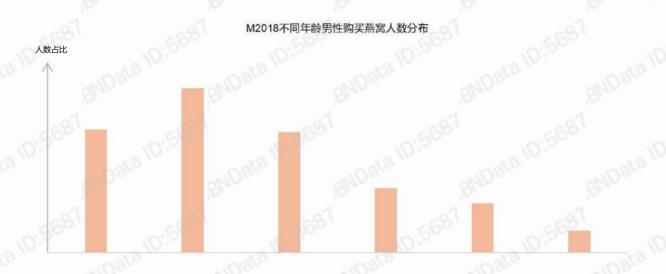








#### 26-30岁男士热衷购买燕窝,荣膺最暖"燕窝绅士"





### 广州、长沙、深圳95后女生"抗初老"意识最强







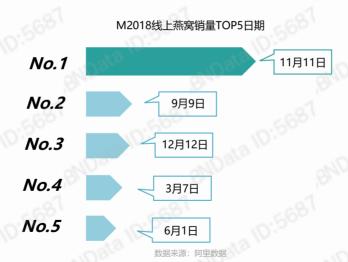
#### 26-30岁育龄期人群最有消费 偏好单笔花费5000元以上

笔单价	20-25	26-30	31-35	36-40	41-50
100-300元	124	76	97	100	116
300-500元	103	98	99	98	105
500-1000元	106	94	98	97	99
1000-2000元	87	118	101	99	94
2000-5000元	93	108	101	103	96
5000元以上	57	175	117	115	91

### 天秤、天蝎、狮子座宝宝最害怕妈妈会变老



### 双十一、99大促、双十二和女王节, 剁手不犹豫



### 天秤、天蝎和处女座小仙女最懂保养



#### **ABOUT** US

报告作者: 陆志琼 关禹

联系我们: Data@dtcj.com 商务合作: BD@dtcj.com 加入我们: JOB@dtcj.com

#### 第一财经商业数据中心介绍:

#### 第一财经商业数据中心 (CBNData)

是基于大数据进行智能化商业研究咨询与整合营销传播的战略 数据平台,依托阿里巴巴和第一财经的优势资源,拥有全球最 大消费者数据库和中国最大的财经全媒体集群。第一财经商业 数据中心(CBNData)以商业数据报告/微报告、数据指数、 定制化咨询等为核心产品,输出消费行业的全景分析以及面向 企业和消费者的深度数据洞察;同时通过数据可视化、原生内 活动、视频/直播等形式拓展数据研究的业务边界, 据商业化的应用场景,以数据加媒体的倍增效应,全面提升中 国商业世界的运行效率。

#### 理想生活 即享好 燕窩