

报告导读



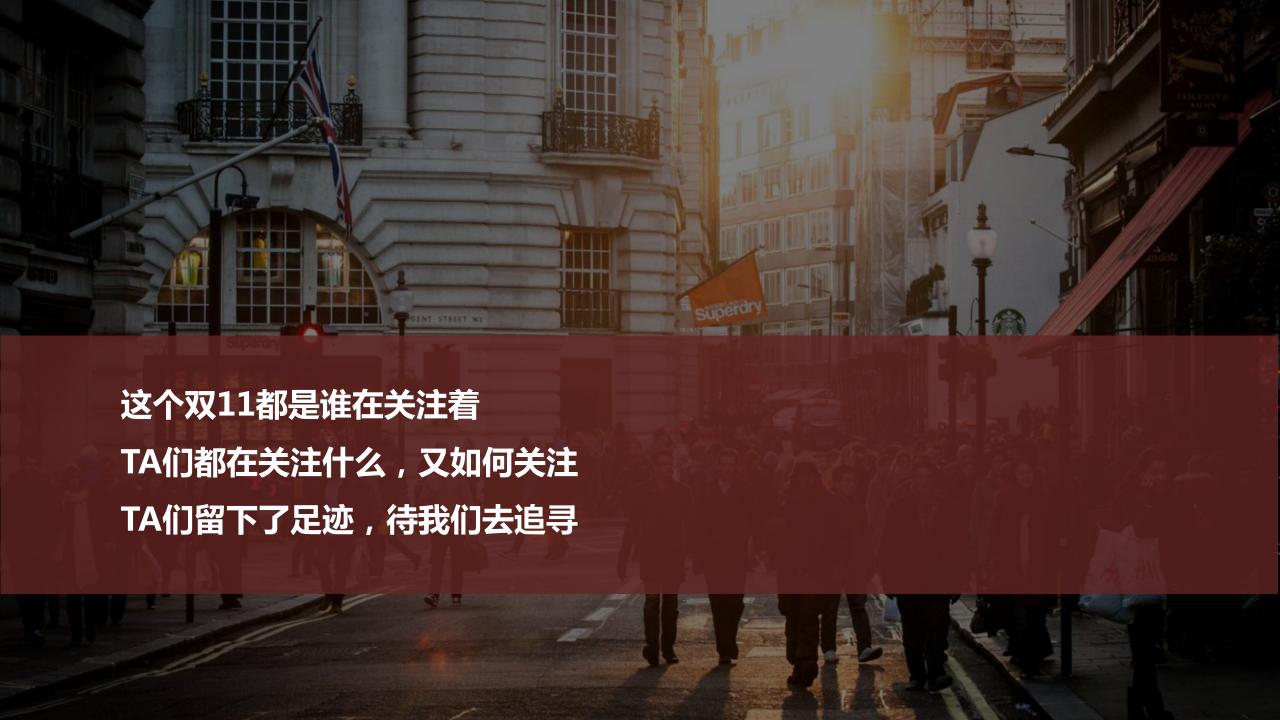
数据来源:

- ①360大数据;通过360平台关注电商相关内容
- ②关注量为网站浏览量,流量为广告点击量
- ③ 分析对象主要为:天猫、淘宝、京东、苏宁、国美、当当、拼多多、华为、九阳等

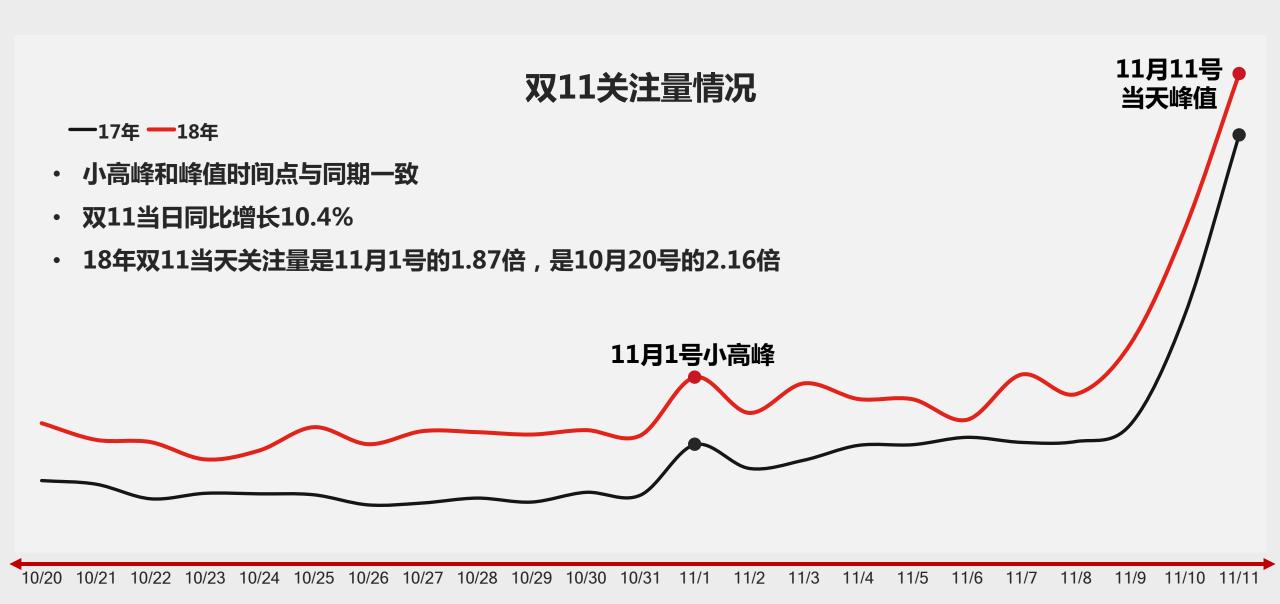


数据周期:

- ① 趋势数据:2018年10月20-11月13日及同期
- ②人群数据:2018年10月20-11月13日



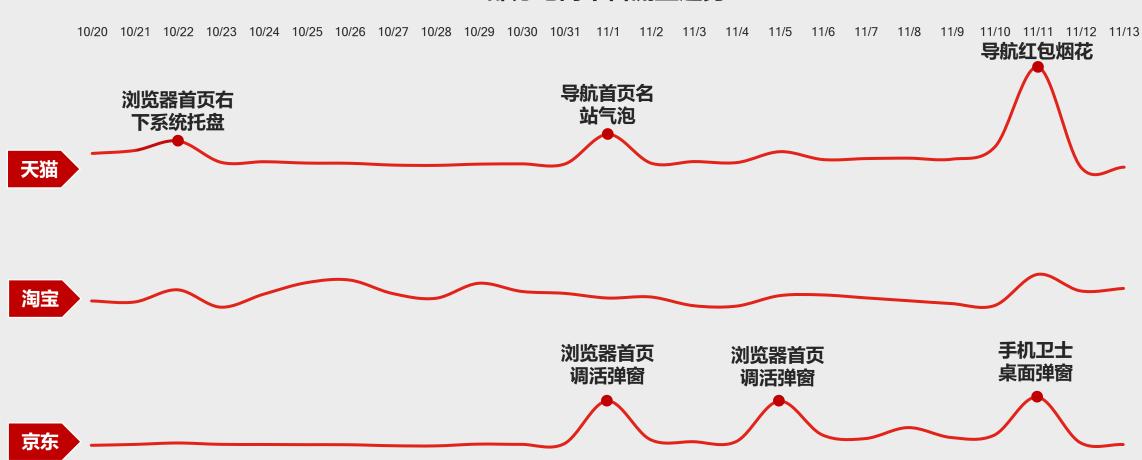
TA们关注节奏与去年相似,关注量增长了21.4%



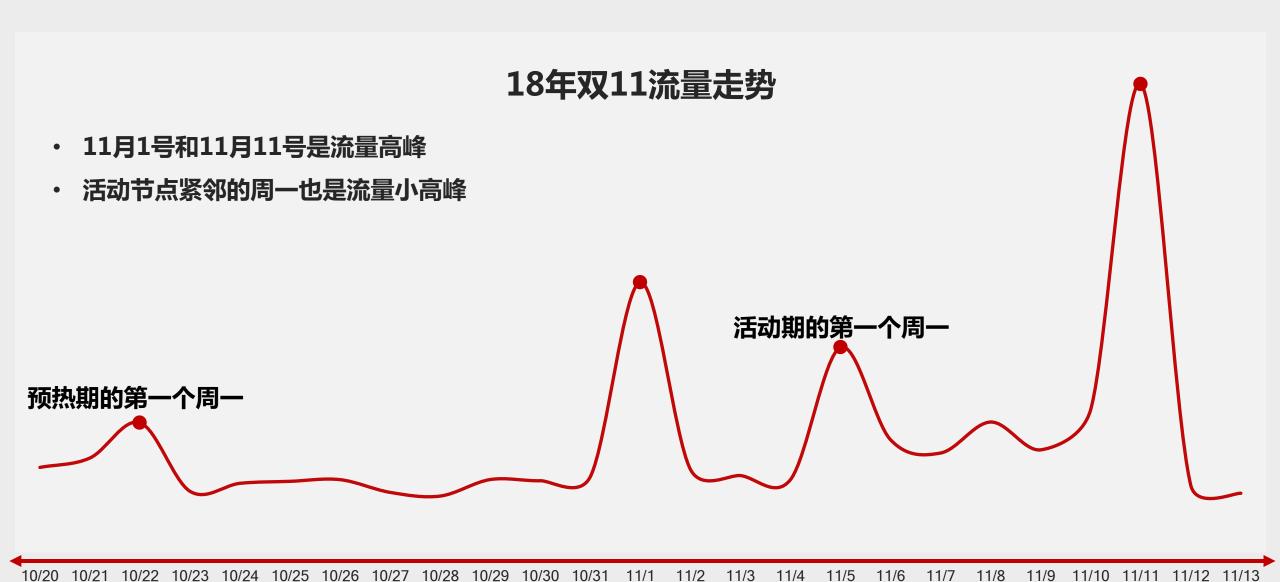
激烈的竞争也促成营销节点的不同

- 电商平台间进行补位式的错峰营销
- · 淘宝营销节奏较为平稳

部分电商平台流量趋势

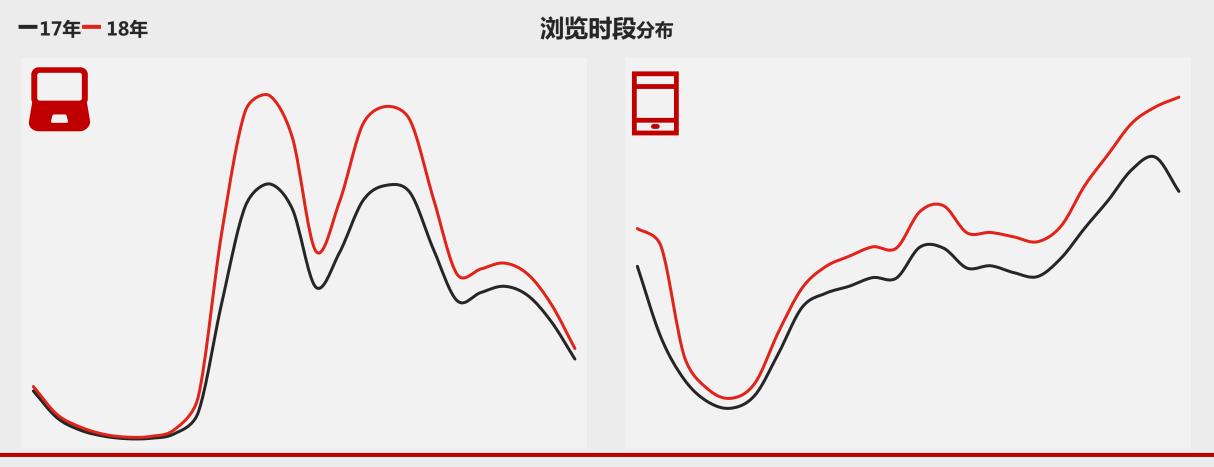


TA们不仅在活动节点关注,也喜欢在周一关注



同时TA们在移动端的热情更具持续性

- · PC端依旧是上午10点和下午3点是浏览高峰
- 移动端浏览热度从晚上10点至次日凌晨,比去年持续性更强

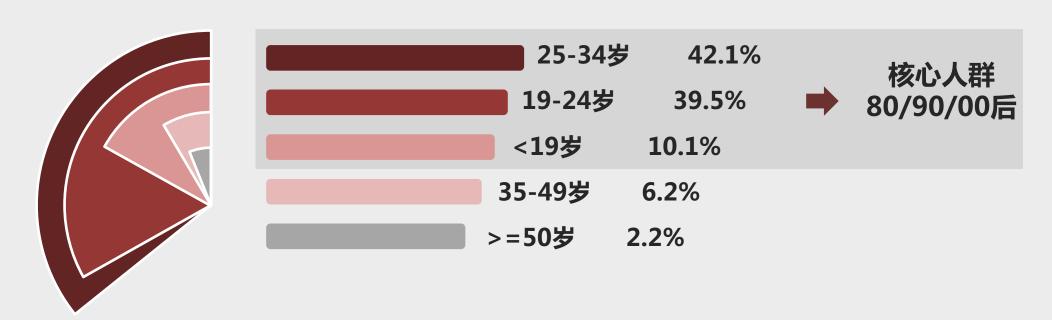


) 1 2 3 4 5 6 7 8 9 1011121314151617181920212223

0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 1011121314151617181920212223

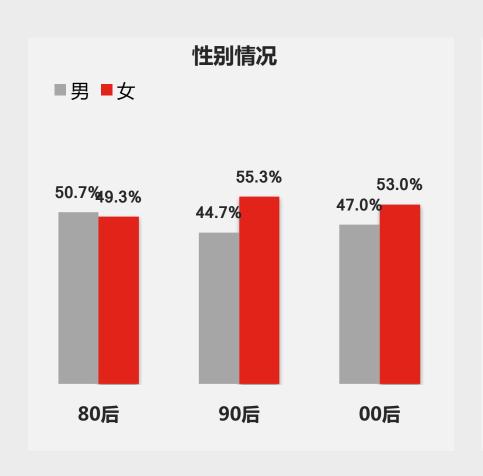
80/90/00后是关注电商的核心人群

关注电商人群年龄结构



TA们大多来自华东及华南

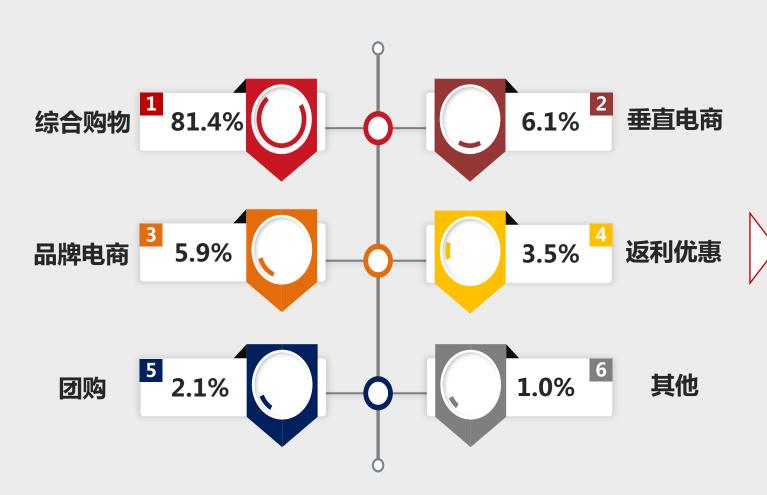
· 80后男性更关注电商,90/00后则以女性为主





TA们主要关注综合购物电商

· 综合购物/垂直电商/品牌电商合计关注占比超90%



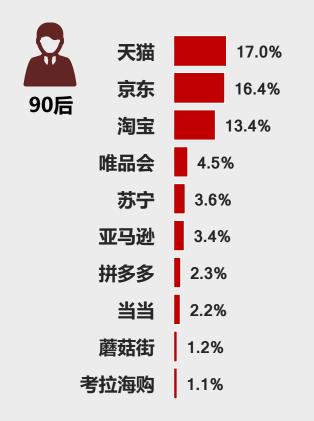
- 综合购物电商平台(如天猫、京东、 淘宝等)关注占比超80%
- 垂直电商和品牌电商合计关注占比 为12%

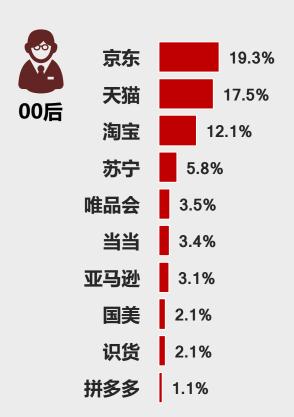
天猫/京东/淘宝是TA们的最爱

- ・ 80/90后更关注天猫,00更爱京东
- · 80/90后相比00后更关注拼多多

不同年龄人群对电商品牌关注情况

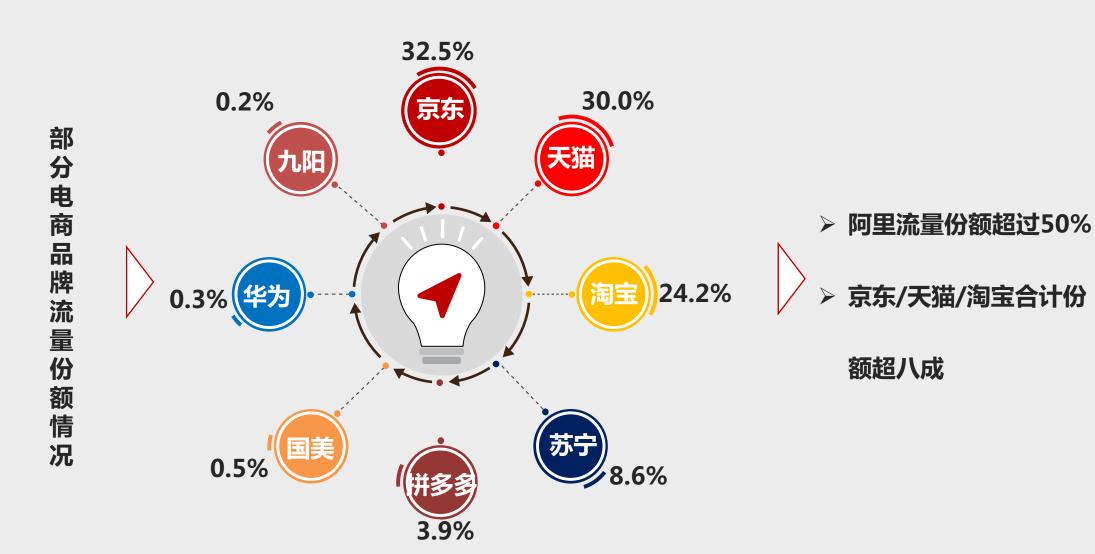






TA们的喜爱在流量的份额上也得以体现

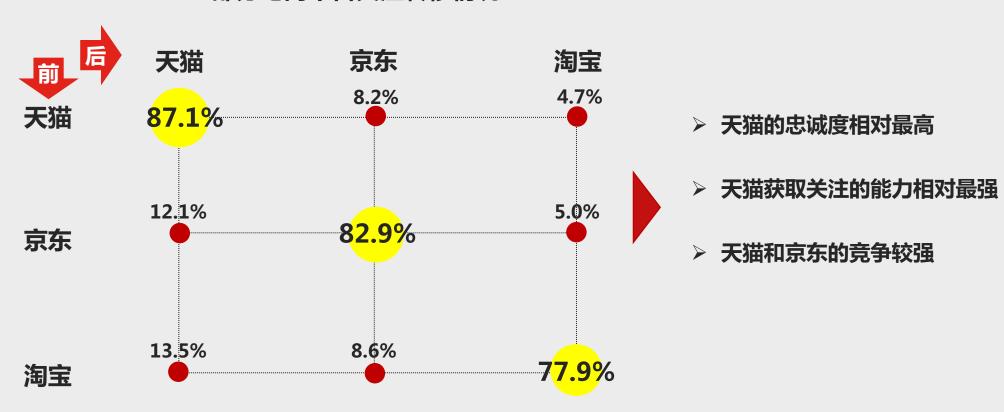
• TOP3品牌流量份额超80%



TA们对电商品牌的关注并非固定

- · TA们在电商之间比较选择
- · 天猫和京东竞争关系相对最紧密

部分电商平台关注转移情况



TA们爱3C爱吃爱服饰

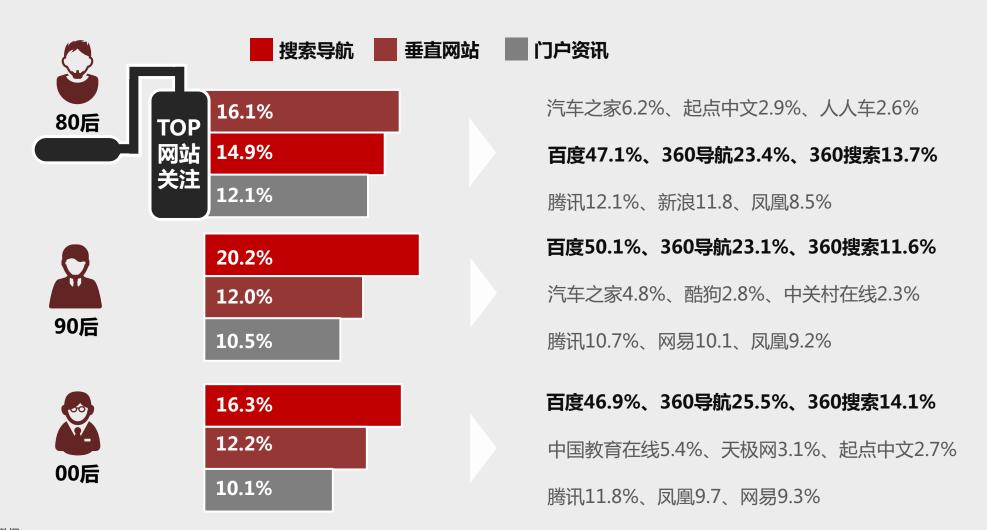
- · 80后最关注3C,对家电/母婴有一定关注度
- · 90/00后最关注吃,爱美。00后更关注运动

不同年龄人群对电商品类关注情况



TA们关注电商的同时还会关注其他网站

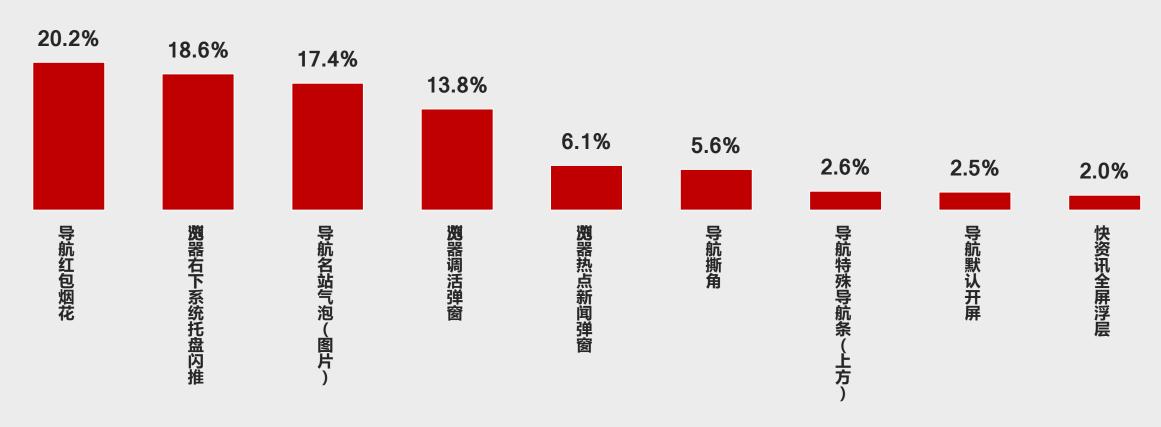
- 搜索导航/垂直网站/门户资讯类网站是最常关注的
- ・ 搜索导航中 , 百度/360导航/360搜索集中度高



TA们对导航的广告更敏感

• 导航红包烟花/名站气泡等流量较高

PC端广告位流量TOP



TA们在移动端关注很多,流量增速很快

· 18年移动端流量提升50%+

移动端关注诸多内容

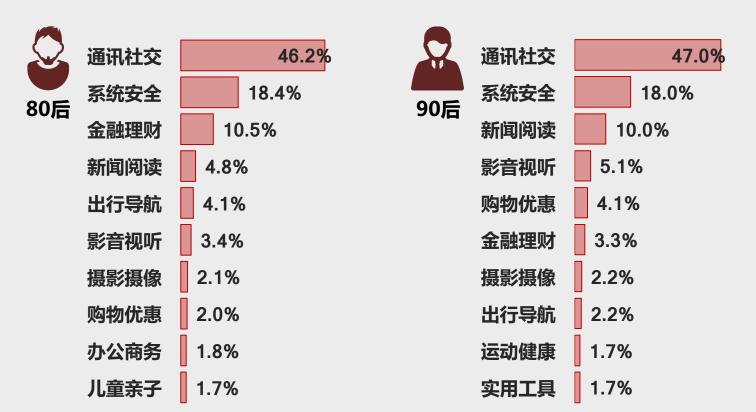


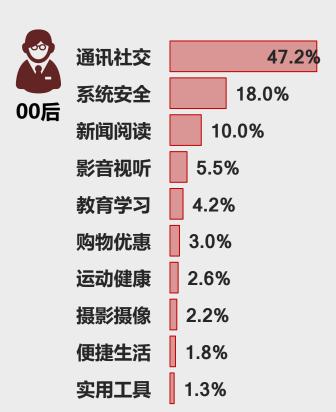
数据来源:360大数据;移动流量包括搜索和展示

TA们移动端最活跃的APP相似

· 除基本的通讯社交类APP最活跃外,系统安全类APP活跃度也很高

不同年龄人群APP活跃情况





微信/QQ在TA们生活中必不可少,也常使用手机卫士/手机助手

- · 通讯社交APP中微信/QQ/微博最活跃
- · 系统安全APP中手机卫士/手机助手/清理大师最活跃

高活跃通讯社交类APP



高活跃系统安全类APP



TA们对手机卫士和手机助手的广告触及较多

· 手卫桌面弹窗/手助开屏等流量较高

移动端广告位流量TOP

