

中国移动NFC支付行业研究报告



摘要





线下支付逐渐成为移动支付新的增长点,而我国线下支付市场一直都是向着更加便 捷的支付方式进行演变。移动NFC支付比二维码支付操作更加简便,支付更加安全, 再加上用户端与商户端的硬件条件逐渐成熟,移动NFC支付的市场占比有望得到大 幅的提升。



2017年我国移动NFC支付规模达到了48.9亿元,而且从2017Q1-2018Q1的环比增速来看,该市场正进入加速增长阶段。



艾瑞预测,随着我国移动NFC硬件设施逐渐改善,以及银联统一产业链后联合众品牌对移动NFC支付的大力推动,**我国移动NFC支付市场将迎来爆发**。而且由于公共交通领域小额高频,对支付速度要求极高的特性,**公共交通领域将成为我国移动NFC支付发展的突破口**。

研究说明

Research 艾瑞咨询

移动NFC支付定义

NFC: NFC (Near Field Communication),也叫作近场通讯技术,由恩智浦、索尼以及诺基亚共同研发而成。NFC技术主要分为卡模式以及点对点两种工作方式,由于芯片属于被动激活机制,具备NFC技术的手机即便关机依然可以正常使用,这点特性决定了它可以替代大多数的IC卡使用。而在点对点模式当中,则可以实现数据传输。

NFC支付: NFC支付是指消费者在购买商品或服务时,采用NFC技术通过手机、金融IC卡等设备完成支付的一种支付方式。 支付的处理在现场进行,并且在线下进行,不需要使用移动网络,而是使用NFC射频通道实现与POS收款机或自动售货机 等设备的本地通讯。

移动NFC支付:通过移动智能终端设备(智能手机、智能穿戴设备等)进行的NFC支付。



中国移动NFC支付行业概况	1
中国移动NFC支付用户调研	2
中国移动NFC支付典型案例	3
中国移动NFC支付发展趋势	4

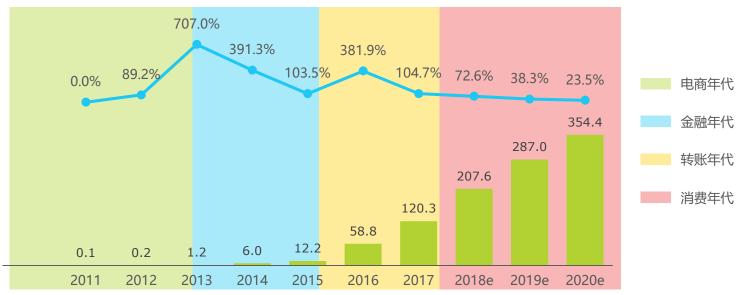
移动支付步入消费年代



线下支付成为移动支付新的增长点

中国第三方移动支付市场的快速增长,一方面得益于用户支付习惯的养成,另一方面也受益于不同年代的不同热点。2013年以前,中国第三方支付的增速主要由以淘宝为代表的电商引领。2013年余额宝出现后,金融成为新的增长点。2016年,以春节微信红包为契机,转账成为交易规模的增长动力。未来随着用户线下移动支付习惯的养成,线下消费支付将成为新的交易规模增速支撑点。

2011-2020年中国第三方移动支付交易规模及增长率



第三方移动支付交易规模(万亿元)

→ 第三方移动支付交易规模增长率 (%)

线下支付方式演变逻辑从未改变



用户的支付习惯一次次被改变

我国线下支付一直都是向着更加便捷的支付方式进行演变。传统的现金支付不便于携带,银行卡支付用一张卡替代了大量现金的携带。我国传统银行卡刷卡步骤繁琐,二维码支付更加方便,于是扫码支付抢占了银行卡支付的市场。而NFC支付比二维码支付操作更加简便,支付更加安全,再加上用户端与商户端的硬件条件逐渐成熟,NFC支付的市场占比有望得到大幅的提升。未来,随着生物科技的发展,最终的支付方式将脱离外在的支付载体,用户将依靠自身的生物特点进行支付。



移动NFC支付发展历程



标准统一后, 硬件设备的限制成为发展的巨大阻碍

中国移动NFC支付发展历程

第一阶段 银联与移动的标准之争 2010-2012年

由于NFC手机普及率在当时非常低,中国移动在2010年推出了支持NFC支付的SIM卡,不受用户手机机型的限制,但是采用的频率是2.4GHz,与POS机具的频率13.56MHz冲突。2012年12月,央行发布了金融行业移动支付标准,确定采用13.56MHz技术,NFC标准之争告一段落。

第二阶段 银联与运营商联手 2013-2015年

13.56MHz的标准确定后,银联与运营商联手推进NFC-SWP模式。但是该模式下,用户除需更换新的支持NFC支付的SIM卡以外,还需更换一个所在运营商认可的NFC手机。用户端硬件设备的极大限制使得该模式下NFC支付很难普及。

第三阶段 银联主导的云闪付模式 2016年-至今

在NFC-HCE模式逐渐成熟以后,银联联合各银行,手机厂商、互联网金融等公司共同推进云闪付模式。在银联云闪付模式下,银联绕过运营商统一了移动NFC支付的产业链。但是此时,支付宝和微信支付大力度的地推已产生了明显的效果,二维码支付快速占领了全国的线下支付市场。NFC支付的推广阻力相较前两阶段更大。

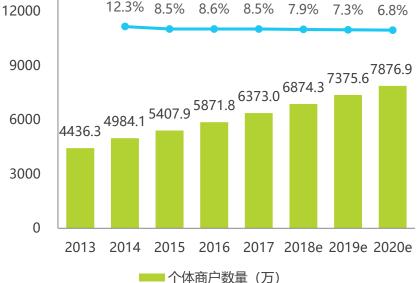
联网POS机数量的快速增长



移动NFC支付的商户端硬件条件正逐步走向成熟

2017年我国联网POS机数量达到3300.8万台,同比2016年增速达到34.5%。与此同时,2017年我国个体商户数量为6373万,同比2016年增速为8.6%。因为联网POS机数量增速远高于个体商户数量增速,我国联网POS机在商户端的渗透率正逐步提高,移动NFC支付的商户端硬件条件正逐步走向成熟。





2013-2020年中国个体商户数

来源:人民银行、艾瑞咨询。

来源:国家工商总局、艾瑞咨询。

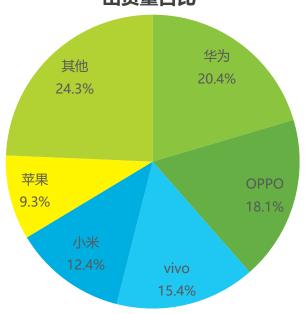
NFC手机占比的快速增长



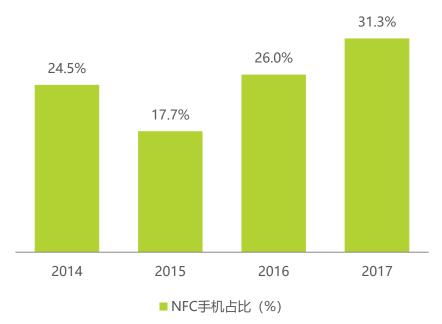
移动NFC支付的用户端硬件条件正逐渐改善

2017年,中国智能手机出货量排名前5的手机品牌分别是华为、OPPO、vivo、小米和苹果,这五家智能手机的出货量占 到2017年全部智能手机出货量的75.7%。艾瑞统计了这五家2014-2017年当年上市手机中NFC手机的占比,其中2015年 的占比仅为17.1%,但是2017年则增长到了31.3%。NFC手机占比的快速提升体现了移动NFC支付的用户端硬件条件正逐 渐改善。

2017年中国TOP5智能手机品牌 出货量占比



2013-2017年中国华为、OPPO、vivo、小 米和苹果品牌当年上市的手机中NFC手机占比



来源: 艾瑞研究院自主研究绘制。。

©2018.6 iResearch Inc.

来源: IDC、艾瑞咨询。

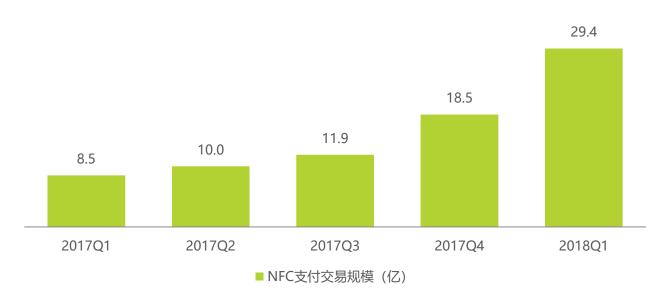
移动NFC支付规模



2017年我国移动NFC支付规模达48.9亿元

根据艾瑞统计,2017年我国移动NFC支付规模达到了48.9亿元,而且从2017Q1-2018Q1的环比增速来看,该市场规模正进入加速增长阶段。艾瑞预计,由于银联云闪付春节期间大力度优惠推广活动等因素的影响,2018Q1我国移动NFC支付规模继续保持加速增长的速度,达到29.4亿元。

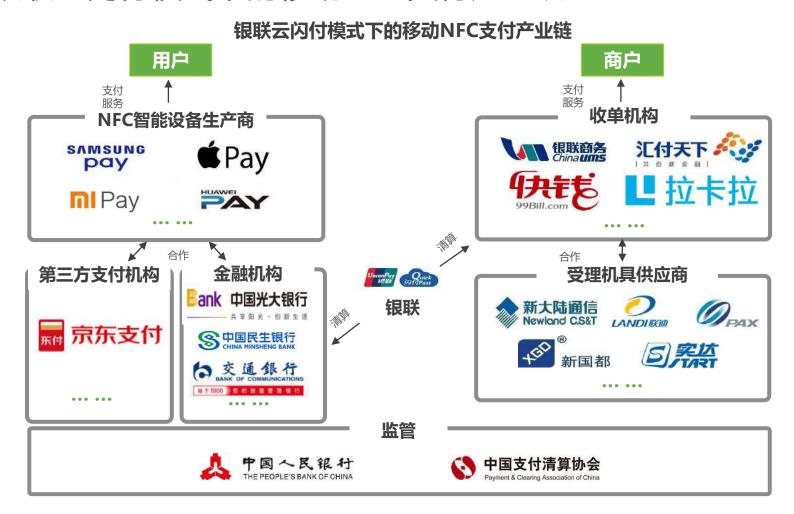
2017Q1-2018Q1中国移动NFC支付交易规模



移动NFC支付产业链



银联云闪付模式下的移动NFC支付产业链



他山之石-日本移动NFC市场



两大因素促进日本移动NFC支付占领线下支付市场



完善的轨道交通体系 使得日本民众养成了 接触式支付的习惯

交通体系的支付习惯向餐饮、商超、服务等场景延伸

日本交通系通用卡: Suica卡,除了公共交通领域外,还支持众多餐饮、商超、生活服务等场景的支付,使得日本用户NFC支付习惯从交通领域向其他场景延伸。

交通卡支付习惯向移动手机支付转移

移动手机NFC支付相比交通卡片支付,充值、使用时都更加方便,因此日本用户从交通 卡支付向移动手机支付转移。

运营商主推的移动NFC技术标准迅速得到行业认可

2004年8月日本最大运营商NTT DoCoMo推出移动支付业务,采用了索尼公司开发的 FeliCa技术。随后,FeliCa技术标准得到三大运营商的统一支持并在日本得以迅速推广。

与金融机构的紧密合作

运营商主导的产业链中,银行处于被动地位,开展NFC支付业务的积极性不高。因此,NTT DoCoMo采用注资控股的方式,不仅与银行保持着紧密而顺畅的合作关系,也在推动移动支付产业发展的同时,牢牢把握住自身在产业价值链中的主导地位。

大力拓展商户,承担部分安装费用推动NFC接收终端的普及

NTT DoCoMo联合众多头部商户,并为许多小商户提供接收终端安装费用。

让利不让权, 与手机终端厂商合作紧密

为了激发产业链中其他厂商和渠道商的参与,NTT DoCoMo 采取"让利不让权"的方式,要求所有的定制手机业务都由NTT DoCoMo把关,进行设计、包装,但将利润中的绝大部分都让给终端和业务提供商。手机上主要突出

2

日本运营商高效统一 产业链,共同推进移 动NFC支付的发展

小结



我国移动NFC支付迎来发展机遇

1. 用户线下支付习惯不断向更加便捷的支付 方式演变,而移动NFC支付是目前可大规模 推广的最便捷的移动线下支付方式 我国移动 NFC支付的 2. NFC-HCE技术的逐步成熟, 使得银联绕 发展推动力 开运营商统一了移动NFC支付的产业链 3. 移动NFC支付的智能设备和受理机具数量 快速增长, 硬件设施的限制正逐渐改善 1. 公共交通领域将成为移动NFC支付发展突 日本移动 破口 NFC支付 发展经验 2. 产业链统一后, 移动NFC支付发展速度大 幅提高

目前,我国移动NFC支付市场所处环境与日本NFC支付市场爆发前所处环境相似。 艾瑞预测,随着我国移动 NFC硬件设施逐渐改善,以及银联统一产业链后联合成联统一产业的人工的,我国移动NFC支付的大力推动,我国移动NFC支付的大力,我国移动NFC支付的大力,以及通领域小额高频,对支付速度要求极高的特性,公共交通领域将成为我国移动,NFC支付发展的突破口。



中国移动NFC支付行业概况	1
中国移动NFC支付用户调研	2
中国移动NFC支付典型案例	3
中国移动NFC支付发展趋势	4

移动NFC支付使用场景以商超为主



较为常见的场景还有便利店、餐厅等生活场景

2017年中国移动NFC支付用户使用NFC支付的主要场景



样本: N=1847, 于2018年1月通过iUserSurvey在21家网站上联机调研获得。

© 2018.6 iResearch Inc www.iresearch.com.cn

用户对移动NFC与扫码支付的认知渠道(Research



两者都依赖店面优惠活动,但是NFC支付触达渠道更加分散

中国移动NFC支付用户对NFC首次认知的渠道

店面活动/优惠活动

朋友推荐

用户对于优惠活动相对敏感, 会经常互相推荐

Apply Pay的推出 NFC功能成为各手机厂商新品 发布时的亮点之一

电视广告

中国扫码支付用户对扫码支付首次认知的渠道

52.0%

店面活动/优惠活动

朋友推荐

23.3%

12.9% 社交推文

7.3%

相对于扫码支付,用户对NFC支付方式的触发更加分散, 还未形成大规模统一的推广触达, 主要依靠的店面活动 和朋友推荐仅占50.1%,而扫码支付为75.3%。

样本: N=1847, 于2018年1月通过iUserSurvey在21家网站上联机调研获得。

样本: N=1847, 于2018年1月通过iUserSurvey在21家网站上联机调研获得。

©2018.6 iResearch Inc www.iresearch.com.cn ©2018.6 iResearch Inc www.iresearch.com.cn

NFC和扫码支付的商户提醒感知对比

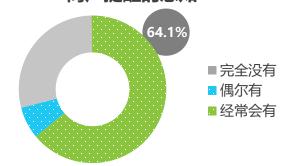


移动NFC线下支付过程中的提醒标志或店员提醒较少

2017年中国移动NFC支付用户对NFC线下支付中商户提醒的感知



2017年中国扫码支付用户对扫码线下支付中 商户提醒的感知



移动NFC支付过程中的提醒标志或店员提醒 38.0%

扫码支付过程中的提醒标志或店员提醒 64.1%





移动NFC线下支付中商户的提醒



扫码线下支付中商户的提醒



用户在线下支付过程中,店内支持的支付方式标示、优惠活动和店员的推荐都会影响用户的选择,相对而 言NFC的支付方式还未普及,logo和标示也不足以起到提醒作用,且扫码支付的线下推广和店员提醒激励 相对好,用户感知到的提醒也会更高。

样本: N=1847, 于2018年1月通过iUserSurvey在21家网站上联机调研获得。

© 2018.6 iResearch Inc www.iresearch.com.cn

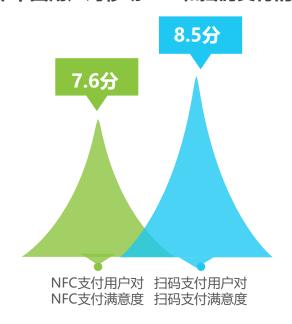
用户满意度



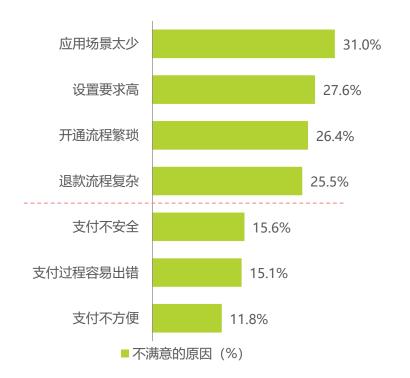
应用场景少和设备要求高影响了移动NFC支付用户的满意度

相对于扫码支付,NFC支付用户对移动NFC支付的满意度略低,其中主要因为应用场景较少和设备要求高, 但随着带有NFC支付功能的手机出货量增加,商家端口设备普及,这两个短板在行业未来的发展中会逐渐被弥补。

2017年中国用户对移动NFC和扫码支付的满意度



2017年中国移动NFC用户对NFC付不满意的原因



样本: N=1847, 于2018年1月通过iUserSurvey在21家网站上联机调研获得。

样本: N=1847, 于2018年1月通过iUserSurvey在21家网站上联机调研获得。

© 2018.6 iResearch Inc www.iresearch.com.cn © 2018.6 iResearch Inc www.iresearch.com.cn

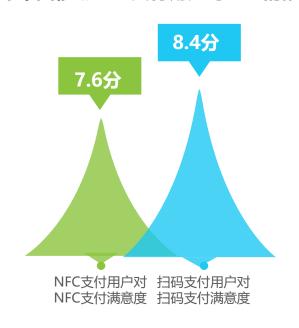
移动NFC支付用户对其推荐度较高



NFC支付的便利性、安全性和优惠活动是用户满意的主因

NFC支付过程中并不像扫码支付一样需要"解锁手机-打开APP-点开扫码/二维码"多步骤支付,可直接支付显得更为方便; 且NFC支付直接从手机端(非第三方支付企业),令用户感到更加安全;此外NFC支付仍在推广阶段,优惠活动较多,也 增加了用户的满意度。

2017年中国移动NFC支付用户对NFC的推荐度



2017年中国移动NFC支付用户对NFC满意的原因



样本: N=1847, 于2018年1月通过iUserSurvey在21家网站上联机调研获得。

样本: N=1847, 于2018年1月通过iUserSurvey在21家网站上联机调研获得。

© 2018.6 iResearch Inc www.iresearch.com.cn © 2018.6 iResearch Inc www.iresearch.com.cn

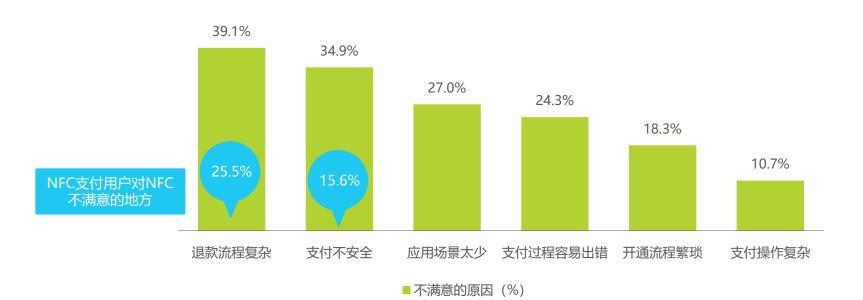
扫码支付用户对扫码支付不满意的原因



退款流程复杂/支付不安全是扫码支付用户感到不满意的原因

扫码支付在线下推广过程中有大量的第三方合作商,使得用户进行退款时流程较长,沟通成本高,给用户以流程复杂的感知;相对而言,NFC支付用户对NFC支付的"退款流程复杂"和"支付不安全"的不满意程度较低。

2017年中国扫码用户对扫码支付不满意的原因



样本: N=1847, 于2018年1月通过iUserSurvey在21家网站上联机调研获得。

© 2018.6 iResearch Inc www.iresearch.com.cn



中国移动NFC支付行业概况	1
中国移动NFC支付用户调研	2
中国移动NFC支付典型案例	3
中国移动NFC支付发展趋势	4

京东闪付:完善的市场布局



联手银联,完成线下支付布局

京东闪付是京东支付基于银联"云闪付"合作的移动NFC支付创新产品,与目前市场上比较普及的二维码支付相比,京东闪付能为用户带来更加安全、便捷的支付体验。除京东生态体系内的各线上消费场景以外,京东闪付还可以在超过1200万台的云闪付POS机上使用,覆盖了商场、超市、便利店、餐饮等线下消费场景。

京东闪付的市场布局



京东闪付:移动NFC支付市场领先者



五大优势助力京东闪付快速发展

京东闪付的五大优势

优惠力度大

京东闪付针对主要线下支付 场景推出优惠活动,包括便 利店天天减、滴滴打车随机 返券、外卖订餐天天立减等

多元消费场景覆盖

超过1200万台银联云闪付 POS机入口,消费场景覆 盖商场、超市、便利店、 饭店等。只要是支持银联 云闪付POS机的地方都可 以使用京东闪付

▋支付更加便捷

省去了手机解锁、打开 App、点击扫码等环节

支付更加安全

通过NFC的银联支付标记替代银行卡号进行交易验证的技术,可降低卡号在信息存储、传输等环节中发生泄漏的可能性,更加安全

无需连接移动网络支付

可避免因手机没有信号而无法 支付的尴尬;可用于穿戴式支 付场景



中国移动NFC支付行业概况	1
中国移动NFC支付用户调研	2
中国移动NFC支付典型案例	3
中国移动NFC支付发展趋势	4

公共交通领域将成为移动支付重要战场



未来移动NFC支付在公共交通领域将占据优势

移动NFC支付在公共交通领域将占据优势

公共交通领域

小额高频

支付速度要求高

从地铁卡支付到移动NFC支付,都是近距离接触式支付,用户使用习惯得以延续。而扫码支付比NFC支付操作更加复杂,在支付速度要求较高的公共交通场景,移动NFC支付占据明显优势。







近距离接触式支付

未来用户在公共交通领域移动NFC支付习惯的 养成会向其他场景延伸









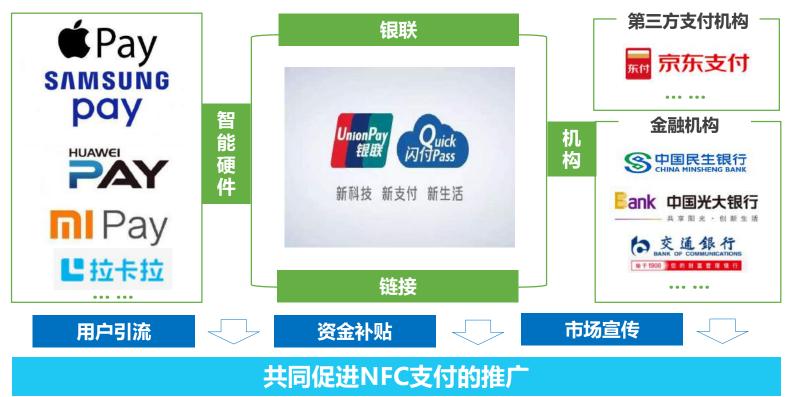


众多品牌将共同推进移动NFC支付普及



各品牌对线下支付市场的渴望将促进移动NFC支付的推广

各合作品牌共同促进移动NFC支付的推广



来源: 艾瑞研究院自主研究绘制。

© 2018.6 iResearch Inc. www.iresearch.com.cn

关于艾瑞



在艾瑞 我们相信数据的力量,专注驱动大数据洞察为企业赋能。

在艾瑞 我们提供专业的数据、信息和咨询服务,让您更容易、更快捷的洞察市场、预见未来。

在艾瑞 我们重视人才培养,Keep Learning,坚信只有专业的团队,才能更好的为您服务。

在艾瑞 我们专注创新和变革,打破行业边界,探索更多可能。

在艾瑞 我们秉承汇聚智慧、成就价值理念为您赋能。

我们是艾瑞,我们致敬匠心 始终坚信"工匠精神,持之以恒",致力于成为您专属的商业决策智囊。



扫描二维码读懂全行业

海量的数据 专业的报告



ask@iresearch.com.cn

法律声明



版权声明

本报告为艾瑞咨询制作,报告中所有的文字、图片、表格均受有关商标和著作权的法律保护,部分文字和数据采集于公开信息,所有权为原著者所有。没有经过本公司书面许可,任何组织和个人不得以任何形式复制或传递。任何未经授权使用本报告的相关商业行为都将违反《中华人民共和国著作权法》和其他法律法规以及有关国际公约的规定。

免责条款

本报告中行业数据及相关市场预测主要为公司研究员采用桌面研究、行业访谈、市场调查及其他研究方法,并且结合艾瑞监测产品数据,通过艾瑞统计预测模型估算获得;企业数据主要为访谈获得,仅供参考。本报告中发布的调研数据采用样本调研方法,其数据结果受到样本的影响。由于调研方法及样本的限制,调查资料收集范围的限制,该数据仅代表调研时间和人群的基本状况,仅服务于当前的调研目的,为市场和客户提供基本参考。受研究方法和数据获取资源的限制,本报告只提供给用户作为市场参考资料,本公司对该报告的数据和观点不承担法律责任。

为商业决策赋能 EMPOWER BUSINESS DECISIONS

