

报告目录

01	快手平台覆盖潜力人群及区域为商业拓展带来新机遇04
02	快手人群网购需求旺盛,商业信息接受度高10
03	快手用户群体行业的商业价值待挖掘 15

人群概览



用户广泛

平台下沉

全民参与

Z世代网民

网络购物

个性化

圈层化

人口红利

家装兴趣

信用观念

汽车消费

蓝海市场

第一部分

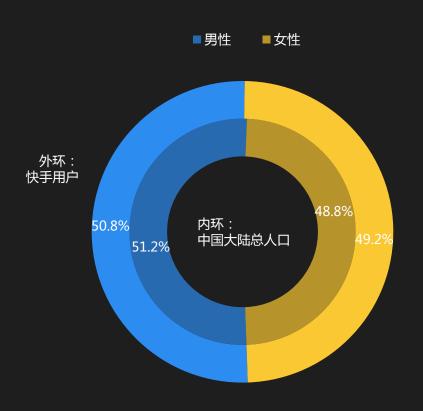
快手平台覆盖潜力人群及区域 为商业拓展带来新机遇

- 快手用户以Z世代人群为主,整体呈现年轻化
- 快手用户体现全分布态势,在部分省市存在覆盖优势
- 快手用户覆盖流量红利地区
- 快手用户与互联网用户之间存在消费共性,主要偏好大众品牌
- 快手用户追求个性、趣味化,线上线下更偏好休闲娱乐

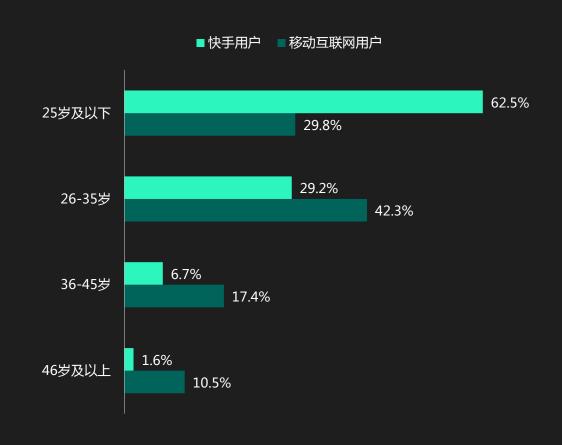


快手用户性别分布趋近中国人口学特征,吸引广大青年

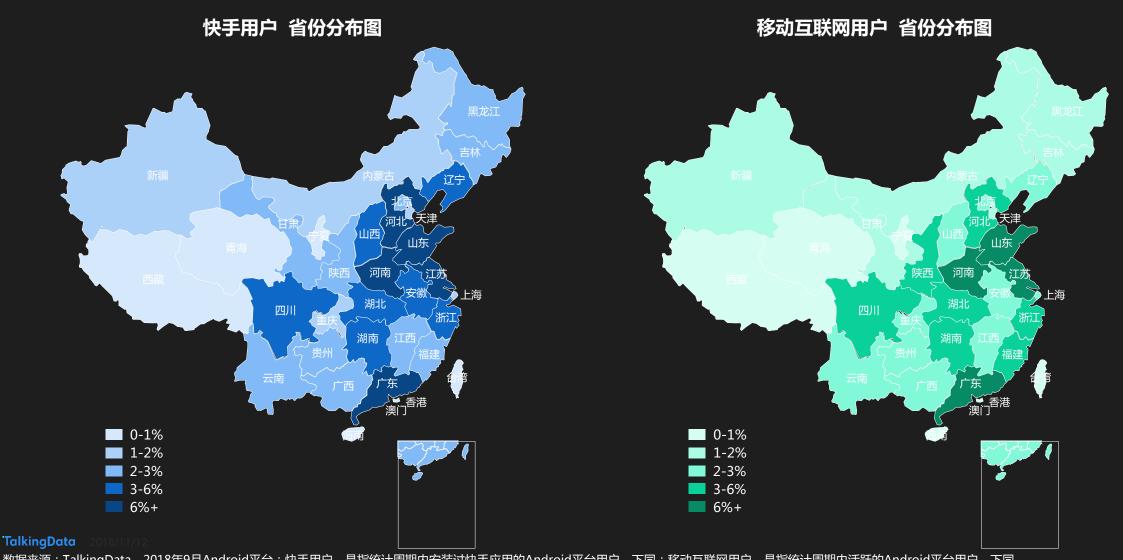
快手用户和中国大陆总人口 性别对比



快手用户和移动互联网用户 年龄段对比



快手用户分布与移动互联网趋同,在冀晋辽等地显优势



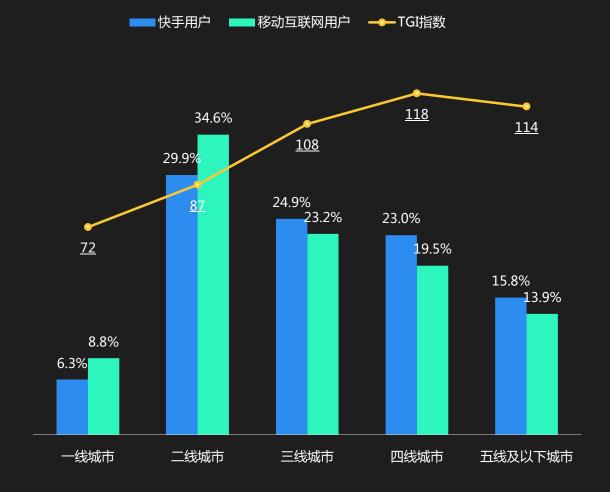
数据来源:TalkingData,2018年9月Android平台;快手用户,是指统计周期内安装过快手应用的Android平台用户,下同;移动互联网用户,是指统计周期内活跃的Android平台用户,下同。

快手用户覆盖流量红利地区,满足市民娱乐和表达需求

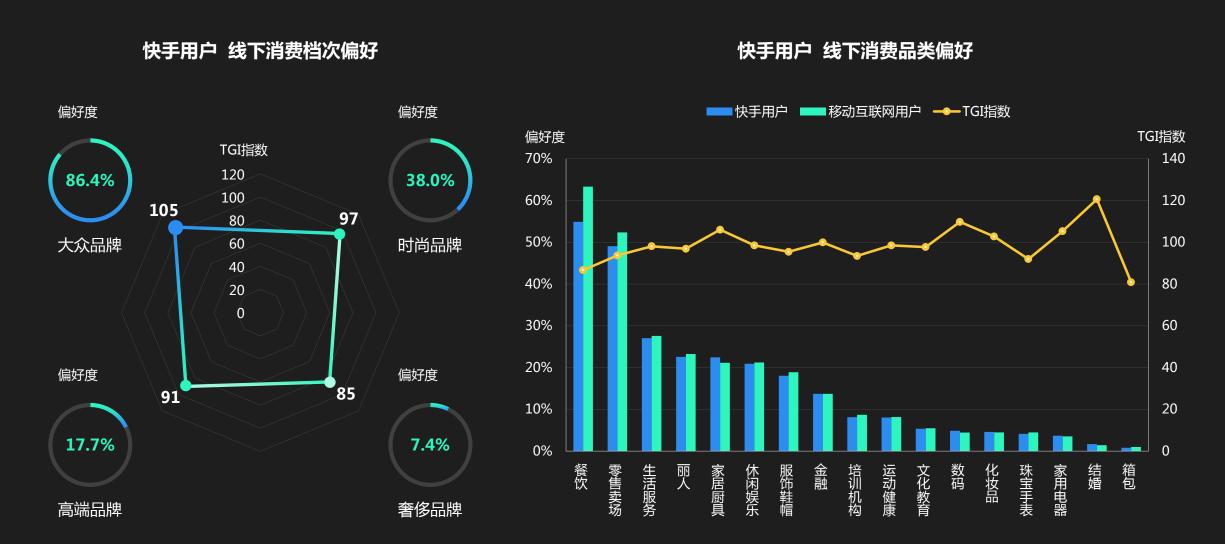
快手用户 全国主要城市分布图



快手用户 城市级别分布&TGI指数



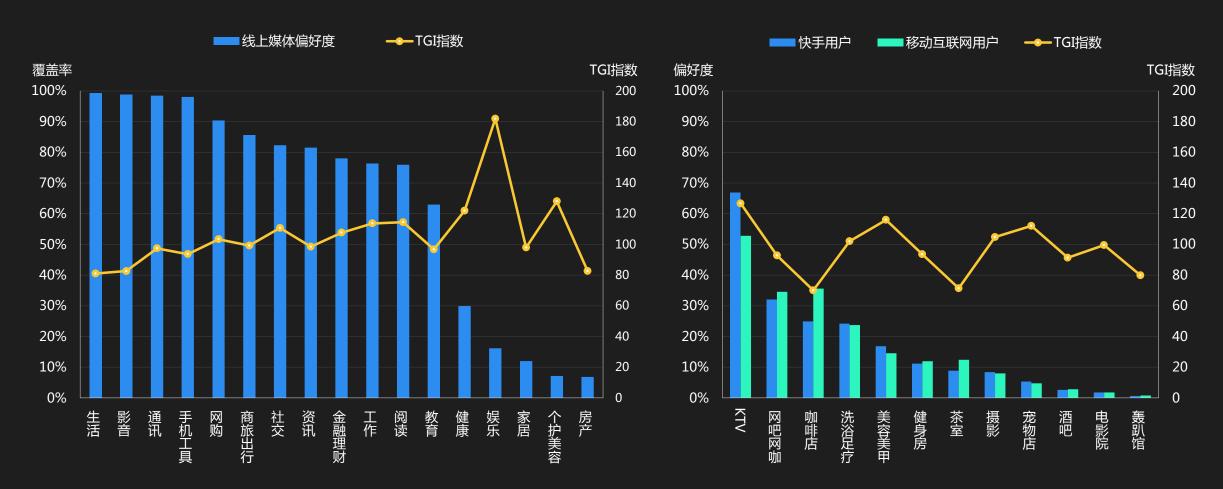
快手用户偏好大众品牌,消费结构反映社会现实共性



快手用户追求个性、趣味化,线上线下更偏好休闲娱乐

快手用户 线上媒体偏好(对比移动互联网用户)

快手用户和移动互联网用户 线下休闲场景偏好对比

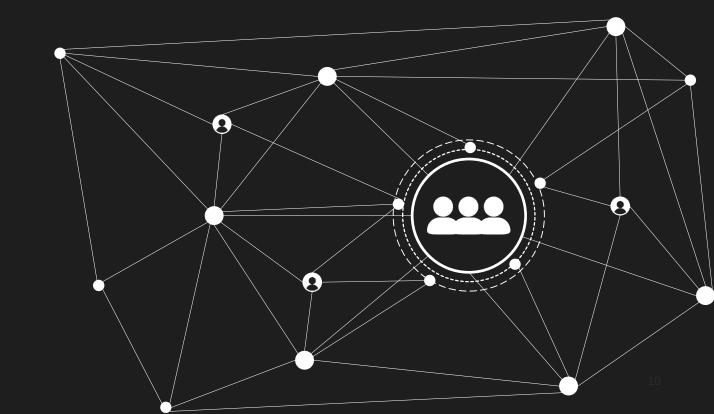


TalkingData 2018/11/12

第二部分

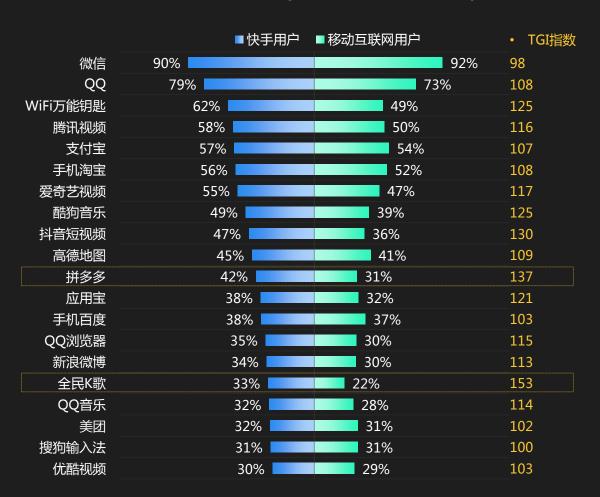
快手人群网购需求旺盛,商业信息接受程度高

- 快手用户偏好网络购物,消费潜力待激发
- 快手用户下沉市场基础好, 电商拓展空间大
- 快手用户崇尚刺激个性态度,偏好娱乐、音乐和社交
- 快手用户网购参与感强,对商业信息接受度高

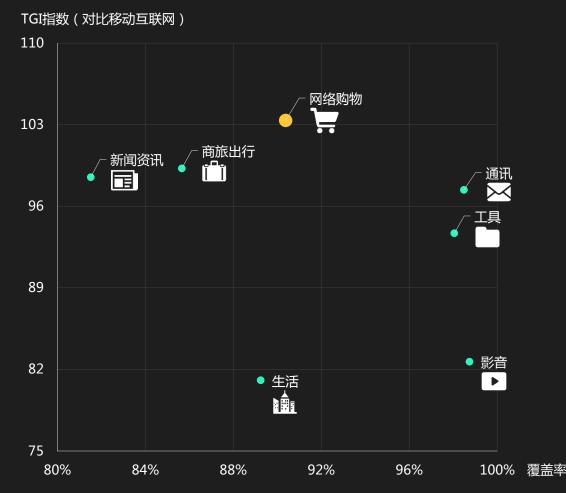


快手人群较为依赖移动互联网,相对偏好网络购物应用

快手用户 移动应用TOP20(对比移动互联网用户)

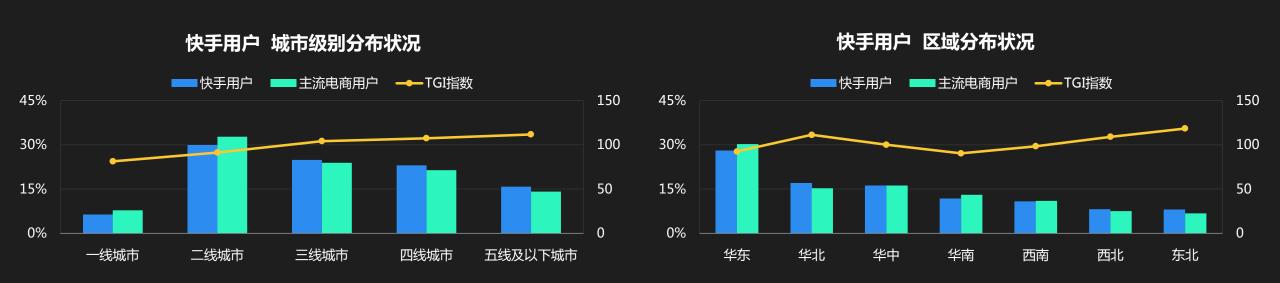


快手用户 覆盖率>80%的应用类型分布

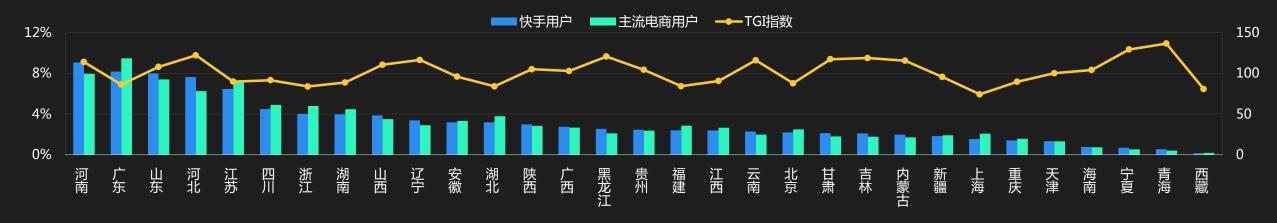


TalkingData 2018/11/12

快手人群呈全面覆盖态势,其中北方人群更具网购潜力



快手用户 省份分布状况



TalkingData 2018/11/12

快手人群热衷寻求刺激彰显自我,偏好娱乐、音乐和社交

快手用户 主流消费理念偏好(对比主流电商用户)

■消费理念TGI指数 167 <u>135</u> <u>129</u> <u>129</u> <u>123</u> <u>95</u> 76 刺激/ 安 逸 活力 新 潮/ 激 情 性 价 科 技 自由自在 性 约 智 效 率 购

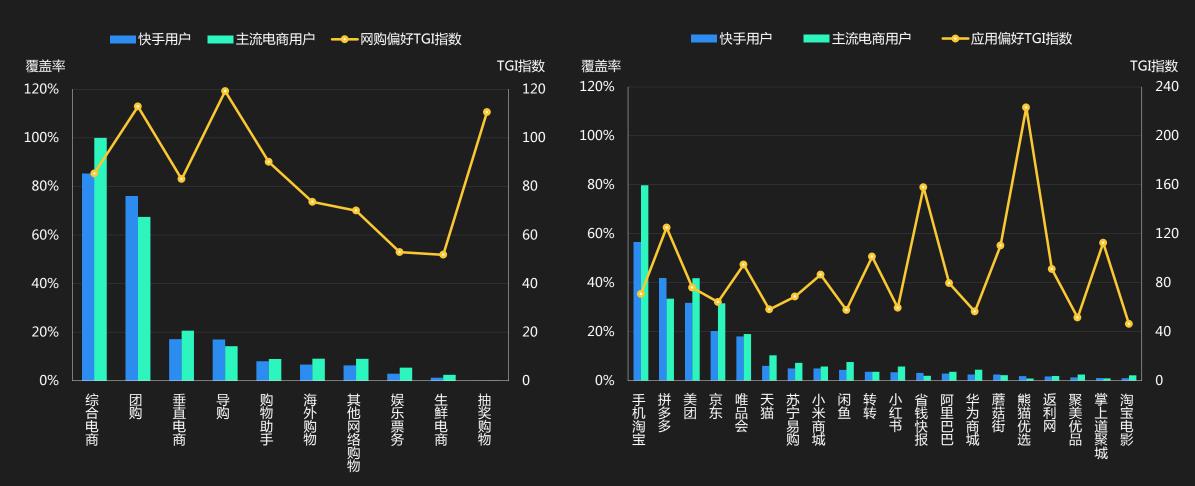
快手用户 主流娱乐相关应用类型偏好(对比主流电商用户)



快手人群偏好导购、团购、看重性价比,对商业信息接受度高

快手用户 网络购物偏好(对比主流电商用户)

快手用户 网络购物应用TOP20(对比主流电商用户)



TalkingData 2018/11/12

第三部分

快手群体蕴藏商业价值挖掘空间

- 快手用户的女性群体,个护美容商业价值待发掘
- 快手用户即将\已经进入适婚年龄,家装消费需求升温
- 快手用户蕴藏着汽车消费成长空间
- 快手用户在Android平台更青睐年轻时尚品牌



快手用户的女性群体,个护美容商业价值待发掘

快手用户 美妆和健康相关应用偏好(对比主流电商用户)

快手用户 线下丽人相关消费品类偏好(对比主流电商用户)

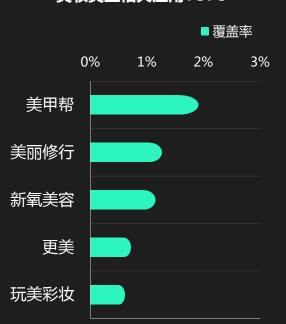




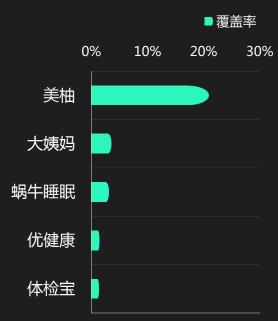


女性指数 **TGI=112**

美妆美业相关应用TOP5











丽人指数



护肤指数





彩妆指数

TalkingData

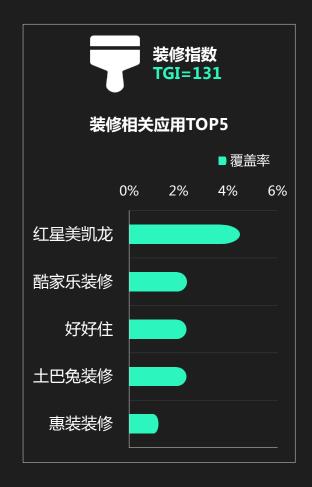
快手年轻人群即将\已经进入适婚年龄,家装消费需求逐渐升温

快手用户和主流电商用户 年龄段对比

→ 快手用户 → 主流电商用户 25岁及以下 80% 60% 40% 56岁及以上 26-35岁 20% 46-55岁 36-45岁

快手用户 婚恋和装修状况(对比主流电商用户)

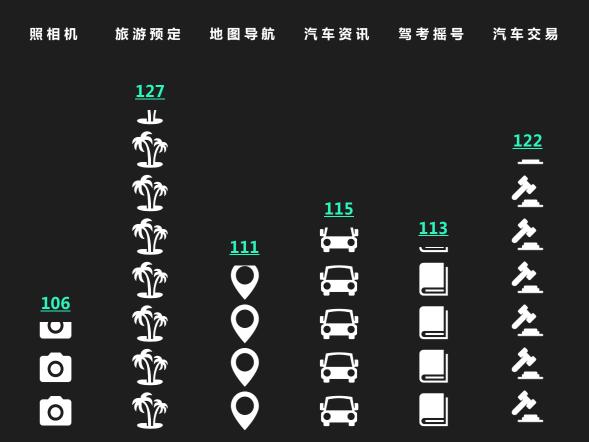




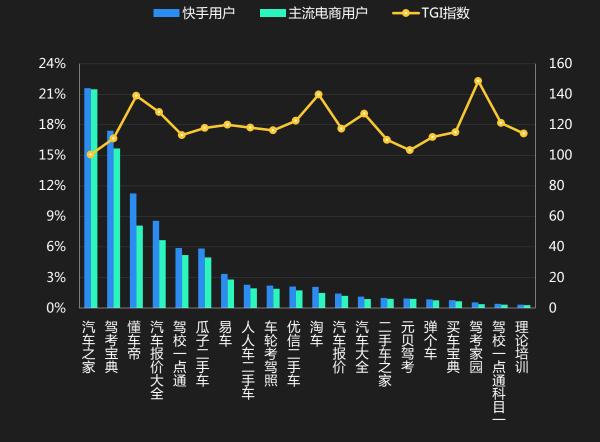
TalkingData 2018/11/12

快手用户蕴藏着汽车消费成长空间

快手用户 拍摄、旅游和汽车相关应用偏好(对比主流电商用户)



快手用户 汽车资讯、驾考摇号、汽车交易相关应用 TOP20 (对比主流电商用户)



TalkingData 2018/11/12

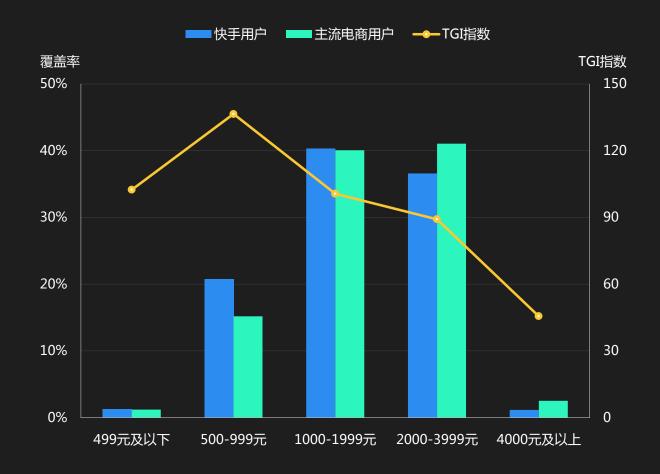
18

快手用户在Android平台,更青睐年轻时尚品牌

快手用户 Android设备品牌TOP5(对比主流电商用户)

■快手用户 ■主流电商用户 覆盖率 50% 42% 39% 40% 30% 24% 21% 20% 14% 14%_{13%} 8%8% 10% 6% 0% **OPPO** vivo 华为 小米 三星 其他

快手用户和主流电商用户 Android设备价位对比



TalkingData 2018/11/12

数据说明

• 数据来源

• TalkingData数据来自TalkingData AppAnalytics、TalkingData GameAnalytics、TalkingData Ad Tracking的行业数据采集, 以及诸多合作伙伴的数据交换,如应用市场、渠道、运营商等多种不同来源的数据复合而成。

• 数据周期

• 2018年9月Android平台

• 概念定义

- 快手用户:是指统计周期内安装过快手应用的Android平台用户。
- TGI指数:即指Target Group Index(目标群体指数),反映目标群体在特定研究范围内的强势或弱势;例如:消费偏好TGI=[快手用户人群某消费类型偏好度/主流电商人群的该消费类型偏好度]*标准数100。其中TGI指数等于100表示平均水平,高于100,优表该类用户对某类消费的偏好程度高于主流电商用户水平,反之则低于主流电商用户水平。

 TalkingData
 2018/11/12

关于TalkingData

• TalkingData 成立于2011年,是国内领先的第三方数据智能服务商。借助以SmartDP为核心的数据智能应用生态为企业赋能,帮助企业逐步实现以数据为驱动力的数字化 转型。

• 我们的愿景

• TalkingData 成立以来秉承"数据改变企业决策,数据改善人类生活"的愿景,逐步成长为中国领先的数据智能服务商。以开放共赢为基础,TalkingData凭借领先的数据 智能产品、服务与解决方案,致力于为客户创造价值,成为客户的"成效合作伙伴",帮助现代企业实现数据驱动转型,加速各行业的数字化进程,利用数据产生的智能改 变人类对世界以及对自身的认知,并最终实现对人类生活的改善。

• 企业责任感

- TalkingData不仅专注于数据智能应用的研发和实践积累,同时也在积极推动大数据行业的技术演进。早在2011年成立初始,TalkingData就组建了数据科学团队,将机器 学习等人工智能技术引入海量数据的处理、加工流程中。通过几年来的不断发展,TalkingData已在大数据、人工智能领域拥有多项国家专利。此外,TalkingData还开源了 大规模机器学习算法库Fregata、UI组件库iView、地理信息可视化框架inMap等项目,在海内外得到广泛支持与认可,使用者和贡献者遍布全球。
- 目前TalkingData设立了包括硅谷边缘计算实验室、人本实验室在内的多个大数据、人工智能实验室,并与MIT媒体实验室、斯坦福人工智能实验室、加州理工航天技术实验室等国际顶尖学府、研究机构展开合作,共同加速大数据、人工智能相关技术的探索和演进,并将国际前沿技术引入高速发展的中国市场,与国内丰富的应用场景相结合,驱动新技术的落地应用与行业的飞跃发展。