

2018年Q2中国在线酒店预订行业发展分析报告

2018年8月

本报告为Trustdata制作,报告中所有的文字、图片、表格均受到中国法律知识产权相关条例的版权保护。 任何组织和个人,不得使用本报告中的信息用于其它商业目的。

研究综述

• 研究对象: 中国移动互联网网民

• 数据来源:基于Trustdata自建的日活跃用户超过7000万(月活跃用户超过2亿)的安卓用户样本集,并根据中国移动网民人口结构、地域分布、各移动应用iOS与Android比例关系等多方面因素搭建模型计算所得

采集方法:只在亮屏情况下进行数据采集,确保数据的真实性和有效性。采集频次方面,不带支付功能的 APP为每次10秒,带有支付功能的APP为每次1秒

• 统计周期: 2015年1月至2018年6月

• 研究范围:本报告研究范围为独立个人消费酒店预订APP,不包括CallCenter及PC端数据

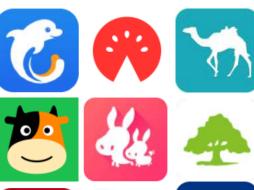
指标说明:

- DAU---日活跃用户量
- MAU---月活跃用户量
- 用户粘性---月均DAU/MAU
- 使用时长占比---月度应用使用时长占全网移动应用使用时长的比例
- 月新增---每月新增用户数



Contents

- 1 在线酒店预订行业发展概况及用户研究
- 2 在线酒店预订行业竞争格局
- 3 在线酒店预订行业趋势预测

















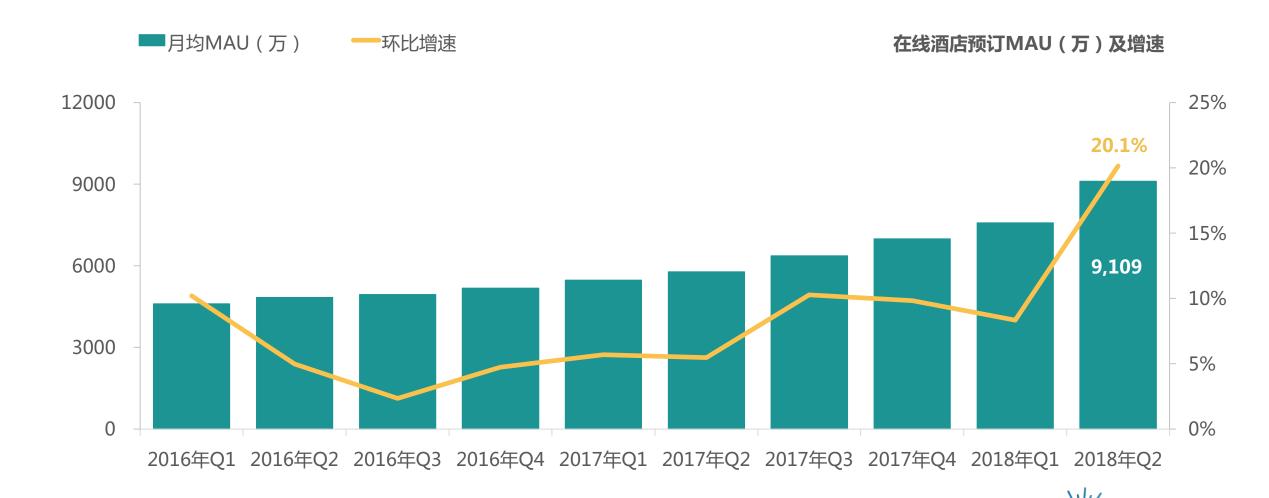
Part2One 2018年Q2在线酒店预订行业发展概况

- 在线酒店预订入口加速向移动端迁移 , 2018年Q2月均MAU超九千万
- 新用户主要来自三线及以下城市,一线城市用户渗透趋于饱和
 - 80及90后依然是在线酒店预订的主力人群,00后开始萌生酒店消费需求

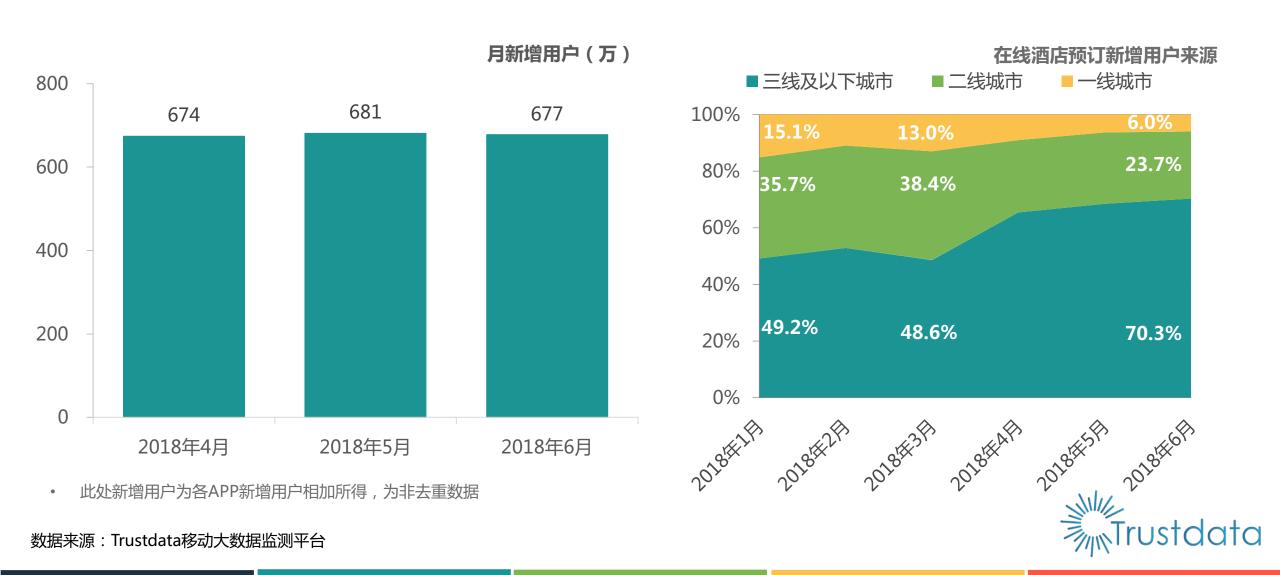




在线酒店预订入口加速向移动端迁移 2018年Q2月均MAU超九干万,季度环比增长20.1%,创2016年以来新高



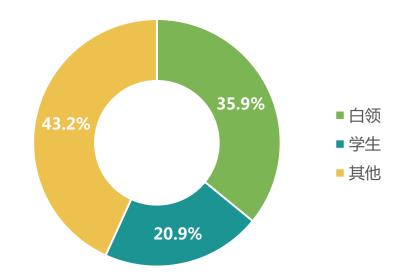
2018年Q2,在线酒店预订市场新增用户规模稳定 季度新增用户约2000万,三线及以下城市成为主要增长点,占比七成



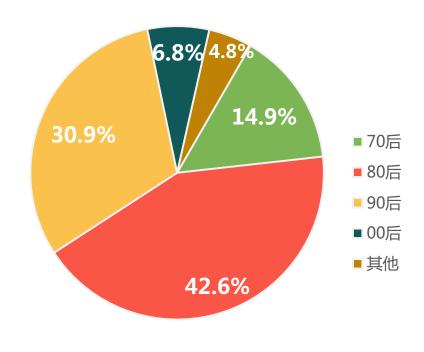
2018年Q2在线酒店预订用户性别分析



在线酒店预订用户职业属性分析



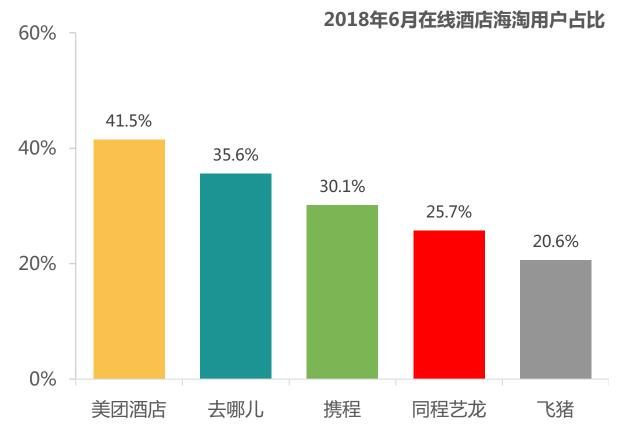
2018年Q2中国在线酒店预订用户年龄分析





在线酒店用户正在向高价值消费靠拢,海淘消费占比稳步快速提升美团用户海淘消费渗透率领先其他平台,潜在高价值用户占比更高







Part Two 在线酒店预订行业竞争格局

- 2018年Q2,美团酒店在线预订订单量近七干万,排名第一
- 2018年Q2,美团酒店在线酒店总间夜量超携程系之和
 - 2018年Q2,相较携程,美团酒店用户忠诚度更高











2018年Q2,美团酒店在线酒店预订订单量排名第一

7.4

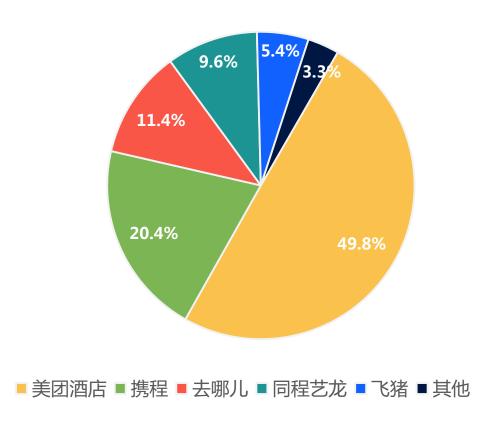
飞猪

2018年Q2在线酒店预订平台累计订单量(百万)

67.9 27.8 15.5 13.1

去哪儿

2018年Q2中国在线酒店预订市场份额(订单量)



• 本页数据为中国大陆用户在境内的酒店预订统计,不包括港澳台及海外,此处订单量指支付订单量

同程艺龙



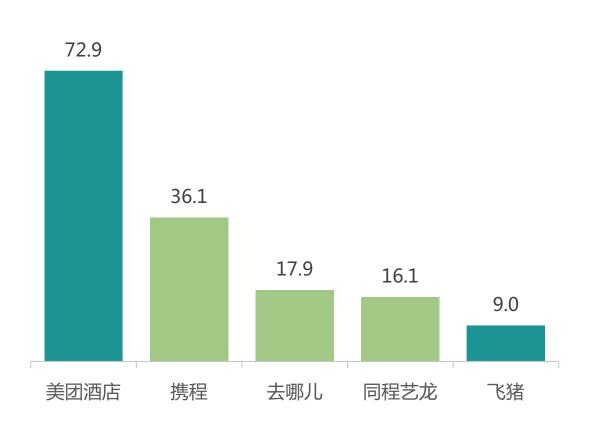
数据来源: Trustdata移动大数据监测平台

美团酒店

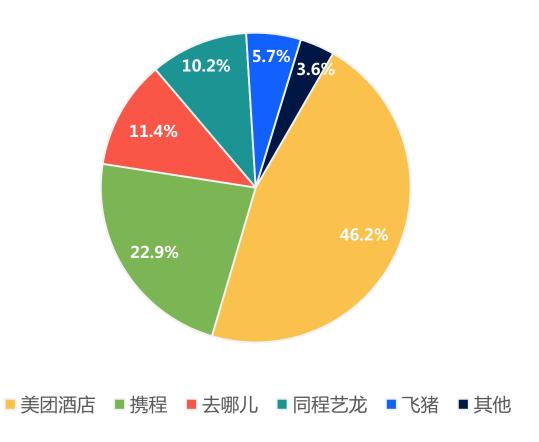
携程

2018年Q2,美团酒店在线酒店预订间夜量排名第一,超携程系之和

2018年Q2在线酒店预订平台累计间夜量(百万)



2018年Q2中国在线酒店预订市场份额(间夜量)

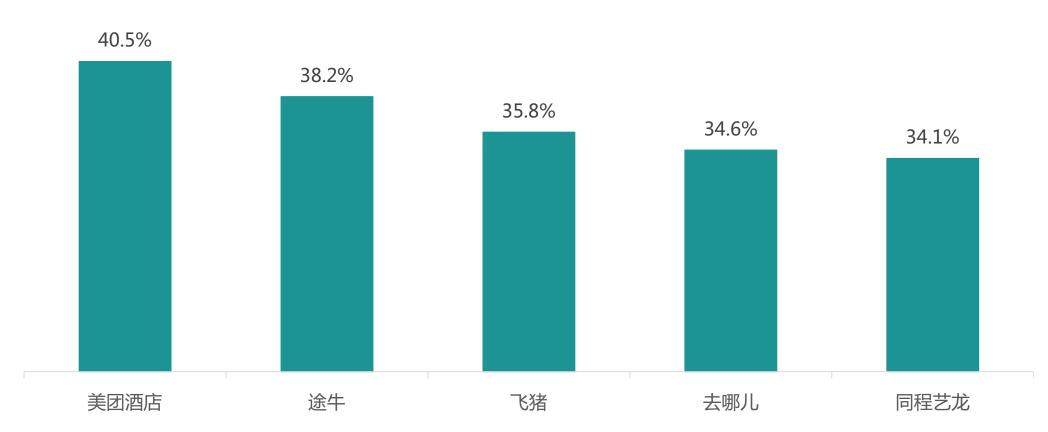


• 本页数据为中国大陆用户在境内的酒店预订统计,不包括港澳台及海外



美团酒店的年轻女性用户占比超四成,名列榜首途牛及飞猪排名紧随其后

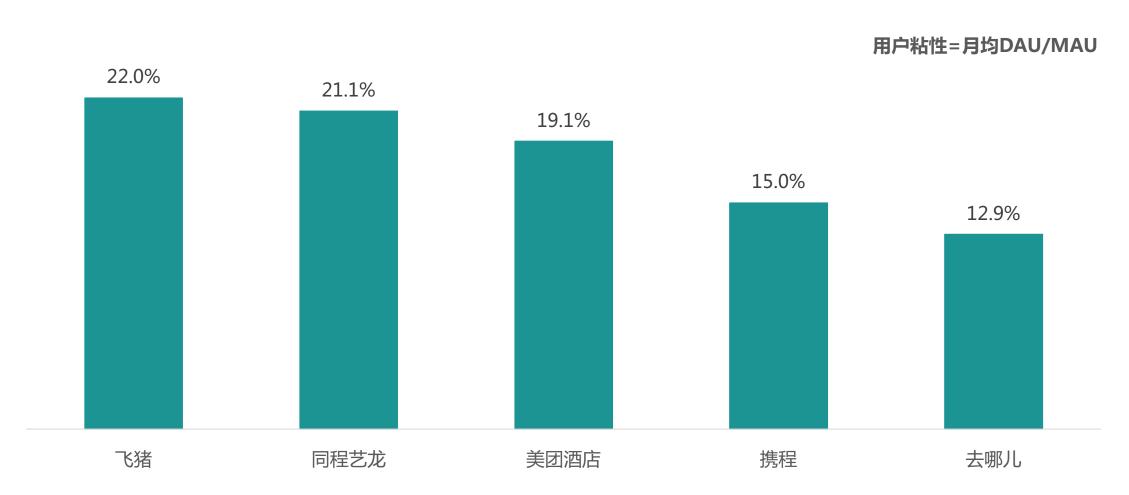
年轻女性用户占比



· 本页研究对象仅包含在线酒店预订行业Top5服务商

Trustdata

飞猪用户粘性排名第一,同程艺龙及美团酒店紧随其后

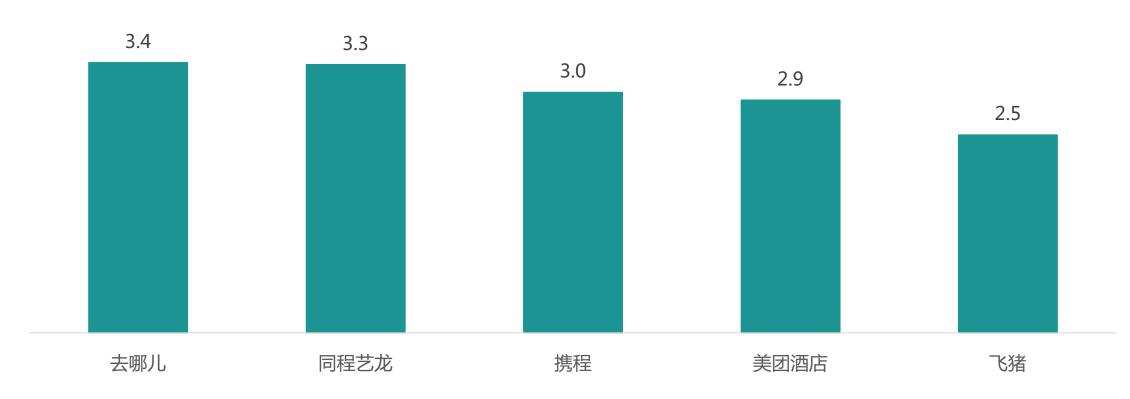


• 本页研究对象仅包含在线酒店预订行业Top5服务商



去哪儿用户日均打开次数最高,其次为同程艺龙及携程

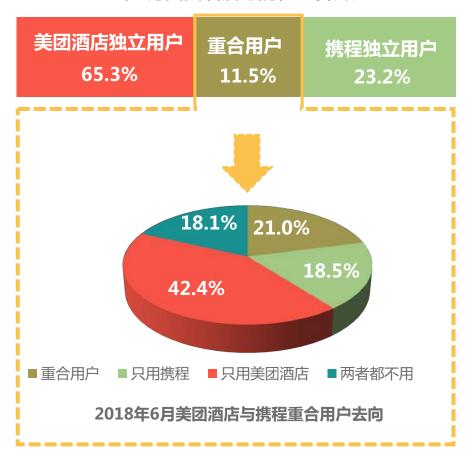




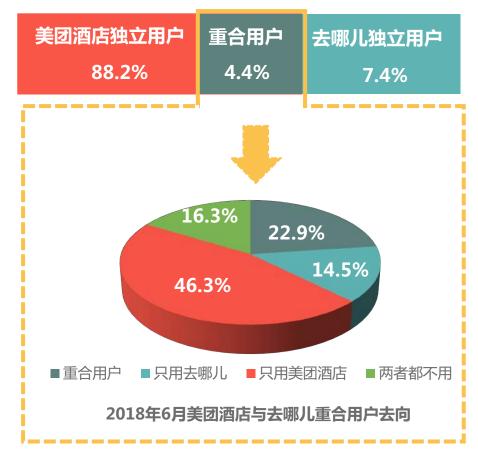
• 本页研究对象仅包含在线酒店预订行业Top5服务商

美团酒店用户吸引度明显优于携程及去哪儿 2018年5月美团酒店与携程的重合用户中,次月42.4%转化为美团酒店独有用户

2018年5月美团酒店与携程重合用户



2018年5月美团酒店与去哪儿重合用户



美团酒店、携程及去哪儿在线酒店预订平台订单量占比超过八成,通过分析三者的用户转化关系,分析三者的竞争力



Part Three 在线酒店预订行业趋势预测

同程艺龙正在由传统OTA向超级平台转化,在线酒店预订行业竞争格局逐渐清晰

四大竞争关键:低线市场、新一代用户、本异地综合场景、多样化住宿需求





传统OTA与超级平台两大模式相持不下,同程艺龙正在由前者向后者转化 在线酒店预订行业竞争格局逐渐清晰

传统OTA:向上拓展至旅行全服务







由酒店、机票、跟团游等单品出发, 积累客源和酒店、航司及旅行社资源, 向上拓展至旅行相关全服务



超级平台:服务领域下沉至旅行领域





背靠美团、淘宝等超级平台, 从既有生活服务、购物等高频服务出发, 下沉进入旅行等低频、垂直领域



在线酒店预订用户的消费选择和典型行为出现趋势变化,或成未来竞争关键

三线及以下城市

• 在线酒店行业快速向三线及以下城市渗透,三线及以下市场将会成为行业竞争的关键市场。

新一代年轻用户

- 既要满足60后、70后等商旅顾客需求,还需要抓住80后、90后乃至00后等消费力快速成长的顾客;
- •满足年轻、新一代用户的需求,争取其成为忠诚用户,成为各大酒店预订平台持续获胜的关键。

本异地综合场景

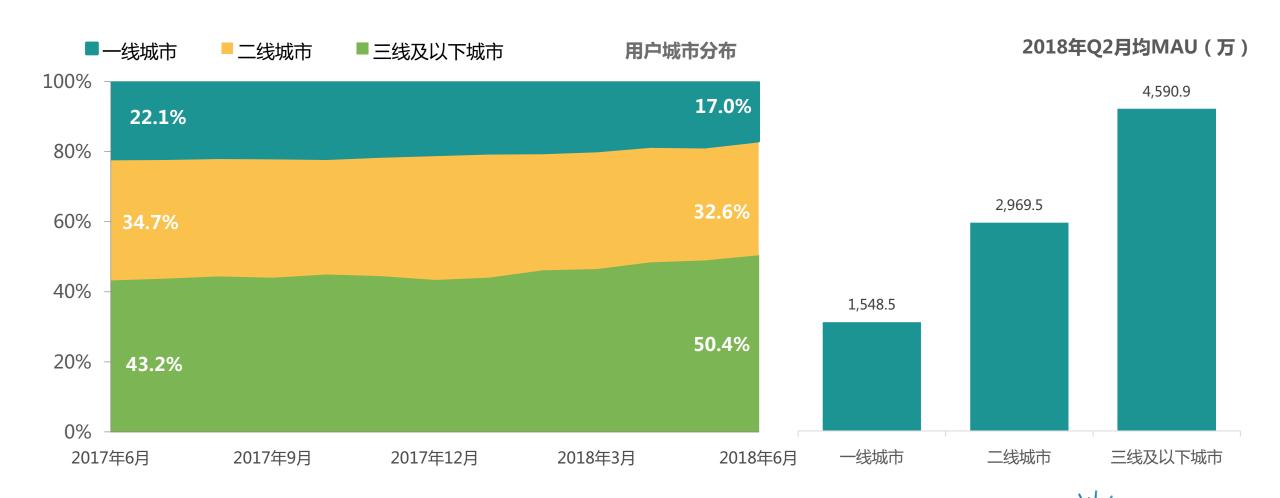
• 酒店预订从异地预订为主逐步转向本异地消费并举,需考虑同时满足本地和异地两种预订需求。

消费形态多样化

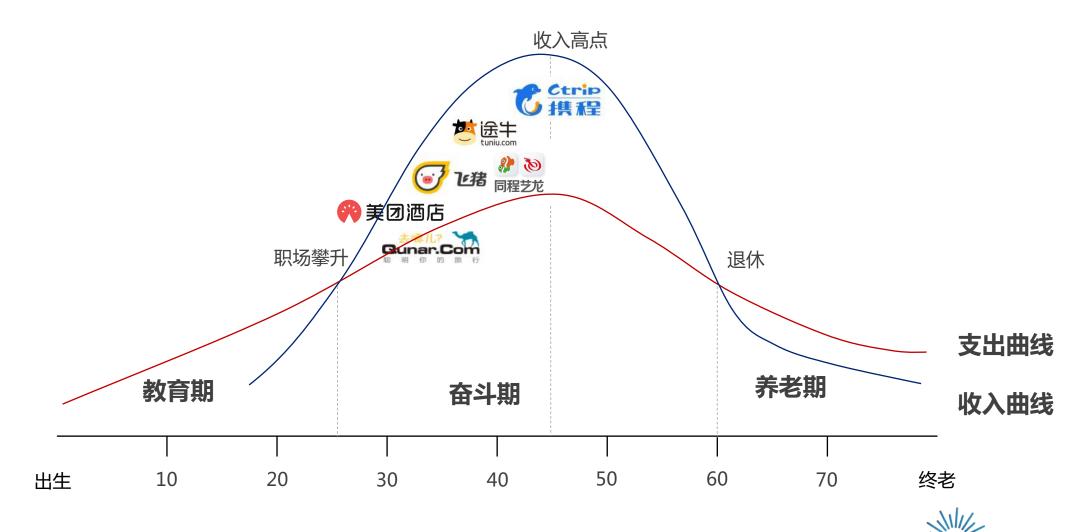
- 消费升级趋势下, 高星酒店、海景房及度假型酒店等需求走强;
- 共享住宿已成为一种典型生活方式和住宿领域的有益补充,或将成为各大酒店预订平台的未来战场。



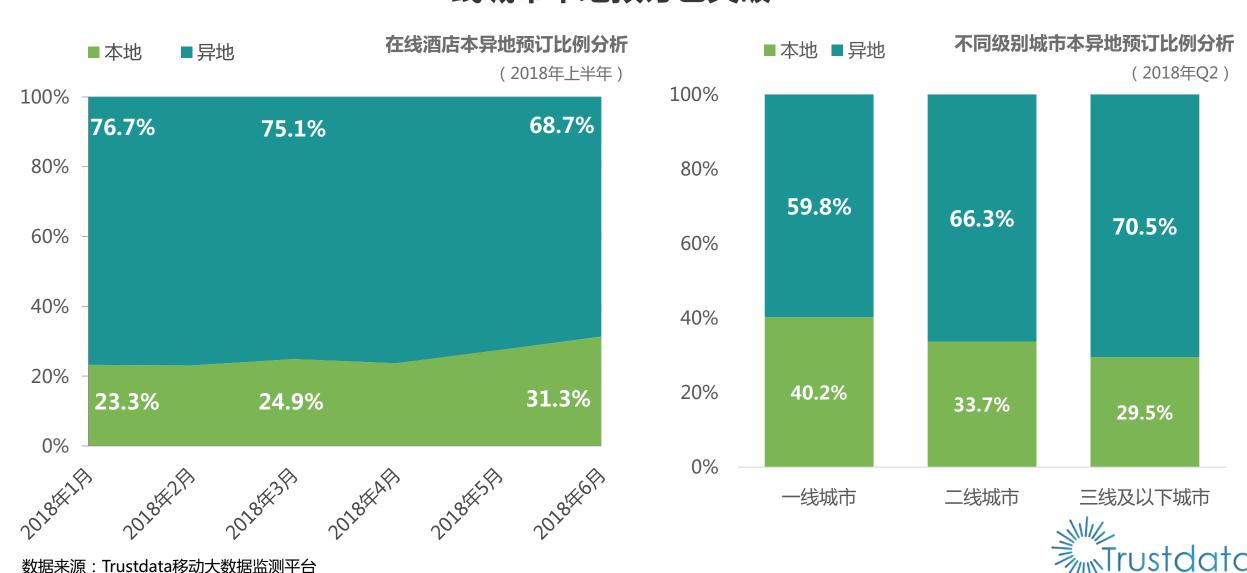
三线及以下城市已占在线酒店预订用户五成以上已成为在线酒店预订行业下半场之争的关键战场



从人生收支曲线来看,携程主力用户偏中年群体,当前消费能力较强 而美团酒店、飞猪主力用户偏年轻,消费力未来增长可期



在线酒店预订行业从异地预订为主逐步转向本异地场景并举,本地预订占比已超三成 一线城市本地预订已突破40%



消费升级之下,在线酒店预订需求更加多样化 高星、海景及度假型酒店需求强劲的同时,共享住宿成为重要补充



高星酒店竞争烈度上升

消费升级趋势明显,高星及中端酒店取代经济 连锁成为酒店预订最核心的品类需求。携程在 高星酒店的竞争优势明显,但也在被美团酒店、 飞猪凭借用户规模等优势挑战。



度假型酒店需求释放

周末游、亲子游、出境自由行等强劲需求之下,海景房、度假型酒店的预订量上升趋势明显。 "酒店即旅行"成为新一代旅行趋势下的广泛 共识,酒店本身即可成为旅行目的地。



共享住宿成重要补充

共享住宿概念已被广泛接受,Airbnb、途家、 小猪短租、榛果民宿等不断发力;携程、美团 酒店、飞猪亦纷纷与前述共享住宿平台联合, 为用户提供共享住宿房源。







Trust Us, Trust Data