

陈昌文微商赚钱第（1）招：在网络上搞培训赚钱。

网络上有很多人搞培训，我搞的是微商赚钱培训，因为很多人在做微商，市场非常大，传统行业不景气，于是，做微商的人更多了。

而很多人不知道如何做微商。

于是，我就搞了微商培训。

我是怎么搞的？

首先，打造一个 QQ 空间、一个微信、一个公众号，一个微博。

上面更新的都是培训的服务内容，培训的价格比如，初级课程 1999 ，中级课程 3999 ，高级课程 6999 元。

这些培训内容如何写？

培训广告如何打？我都是每天收集 50 个广告案例，把这些广告案例读懂了，内化成自己的功夫，然后发到自己的 QQ 空间，微信朋友圈、公众号，微博上就行了。

流量渠道呢？

首先，是自媒体，比如，今日头条，一点资讯，搜狐自媒体，其次是贴吧、QQ 部落、然后，我还组织了人拍视频，搞音频。

做网络培训生意，主要是坚持，你前面三个月肯定是没钱赚的。

或者说很难赚钱。但只要你坚持下去，关注你的人多了，就有人买你的单子，你也就能养活自己了。

我坚持了几年，收了几千，上万的会员，也赚了数百万。

我的目标是组织 20 个人，跟着我继续搞网络培训赚钱，一年看能不能弄到 1 个亿的收入。

如果你想成为网络培训的高手，你必须每天搞 5 万字原创出来。很多兄弟太懒，一天只能搞两篇文章，2000 字，这样的人是没前途的。

不过，你接触到了我，我就告诉你，你可以改编别人的软文。比如我的，你就可以改编。

当然，还有个策略。你可以直接复制别人的，这是最快的，

网络上做生意，不要脸，就能赚钱。我深以为然。

我还写过两本书《创业兵法》《如何创业当老板》这个书，当年也卖了很多，都是通过我们的软文，在网络上卖起来的，卖书的目的，其实也是为了搞网络培训。

卖书不赚钱，搞网络培训才赚钱，这些秘密，我都教给你们了。

你们能不能做起来，就看你们的造化。

想在网络上赚钱，你必须具备牛 B 的语言组织能力。

现在这个社会，最赚钱的就是搞软文营销，视频营销，音频营销，然后卖文化产品，卖社群产品。现代社会，物质已经过剩，实体产业没什么前途了。

如果你也想靠着搞软文赚钱，搞培训赚钱，完全可以加入我的内部群，跟着学习。

我这个人，就靠着一个键盘，网络上一年还是能弄 500 万+的。你别以为这个钱多。

其实，在网络上，比我猛的人大有人在，比如，那个搞《鬼吹灯》的家伙，那个搞《悟空传》的家伙，那个搞《三生三世桃花开》的家伙，年收入都是破亿的。

我还有一个学员，小王，这个家伙，是个女研究生，以前没搞软文营销培训之前，一个月赚 3000 块，她说，是她的实习工资，现在，她一天就能搞 2000 块，现在，也在搞团队建设了。

总结一下，你想在网络上赚钱，要会几个步骤。

第一、你看到什么项目赚钱，你就直接复制这个项目，然后通过百度竞价找到 50 个广告，直接改变成自己的。

第二、有本事，有团队了，就弄一个自己的品牌在网络上推广，推

广的多了，你的牌子大了，流量大了，成交率也会变得很高。

现代社会，都是走别人的路，最后上别人无路可走。

第三、大家关心赚钱，我就写赚钱，关心微商创业，我就写微商创业，我是为了大家活着的，这个是做网络培训赚钱的核心，如果只按照自己的喜好活着，这样的人，注定做不起来，即便是做起来了，也只能赚小钱。

时刻记住，客户才是我们的爷爷，毕竟，客户出钱养我们。

第四、没事，就在起点中文网，天涯，各大牛B的软文高手聚集地看他们的帖子，记住，只看那些年收入破亿的超级写手的帖子。

对于年收入过百万的写手，我是没兴趣多看的。

我始终相信，你关注什么级别的软文写手，培训高手，你就会成为什么样的人。

我是收集了上万个这样的案例，没事了，我就会在晚上的课上，讲给我的学员听。

陈昌文微商赚钱第（2）招：自媒体写作赚钱法

???很多兄弟都跟着我学写软文赚钱。

我今天就来教教大家如何用自媒体写作赚钱？

第一，你的题材，必须是对人有帮助的，比如创业软文，比如赚钱软文，比如运作自媒体的软文。

也就是看你软文的人，他必须看了过后，能操作，能赚钱，这样，他才会信任你，才会加入你的行列。

比如我吧，我写了很多软文，搞了很多音频，目前又在拍视频，都是教人怎么搞微商赚钱，创业的。

很多兄弟姐妹看了我的文章，听了我的语音，看了我的微商创业视频，觉得行。就付费 1999, 3999, 6999 加入了。

当然，我还有一个 999 的中医养生群。这个群，我是不打算怎么做了，偶尔，还是有人加进来。

里面有些内部资料，录音，也就有人去听。听了，又有人赚钱了。

自媒体写作想要赚钱。你必须到今日头条，百度百家，搜狐，与一点资讯持续更新。

当然，你的微博是必须有人去更新的，你的公众号要是有能力，也必须做起来。

我这个人啊，不喜欢更新微博，公众号，于是，我就招聘了一个员工天天去更新。

自媒体写作赚钱的要点，当然是天天写，一天要能搞 10 万字，你一天的收入就能轻轻松松过万。

怎么才能搞到 10 万字？我的法则是靠天涯，靠起点中文网，靠买书，其中的赚钱小道道，我都会释放到内部 QQ 群，或者是微信群。

当然，这些群都是收费的，没有免费的。

喜欢免费的人如狗，我早就不想搭理狗了。

当然，狗们也讨厌我，因为我这人啊，很喜欢讲真话，不仅仅狗讨厌我，一些人也讨厌我，

希望你不是讨厌我的那个人，因为，你读我的文章，确确实实按照我说的去做，确确实实能赚钱的。

这个社会，最赚钱的，应该就是自媒体赚钱法了，为何？

因为这个是没什么成本的，全靠智力，文章里能挖坑，就有人跳，每天不断的坑几个人，或者几十个人。我们赚钱的速度当然不会慢。

当然，被我们坑的人也很高兴，毕竟，我写的东西都是极具价值的。

他们跟着学，自然赚钱。

网络上很多人靠搞自媒体一年赚到几个亿。

如果你也想搞自媒体，可以跟着我学，几个亿你捞不到，踏踏实实弄，一年几百万，还是没什么难度的。

如果你真想学，就报名我的班就行了。

至于网络上有我的负面，你喜欢看，就带着你老婆，孩子妈妈、爸爸天天学习负面就行了。

我笑笑。

至于你真想跟我学，几千块而已，我绝对是实战派，不信，你去看我 QQ 空间 3 万+说说，数十年如一日的搞。

你就知道我是真说真干。

绝对不是虚言。

陈昌文微商赚钱第（3）招：聚焦赚钱法

???我在网络上搞过创业培训，恋爱培训，婚外情挽回，风水赚钱，中医赚钱，直播，卖某个不可言说的东西。

我也卖过书，不仅仅卖过自己的书，也卖过别人的书。

也搞过竞价，也搞过 seo，搞过社群营销，也搞过软文营销。还搞过装修网站。

赚钱吗？

都赚钱。赚了几个亿吗？没有，大钱有没有搞到？

我卖书的时候，一个月能搞 20 几万+。

我做某个不可言说的东西的时候，一天就能搞几十万。

我现在搞什么？微商创业培训。

可以说。我现在没有大富大贵，我的学员当中已经有好几个亿万富翁了。

我在总结，为什么我没有大富大贵，原因就是我这人太聪明了。总是喜欢换项目，也总是喜欢做很多事情。

比如吧，我又搞语音，又搞软文，又搞自媒体，又开始搞视频传播。

故而，我的收入并没有突飞猛进。

所以，从现在开始，在网络上开始聚焦，就搞微商创业培训，微商赚钱培训。

如果你们想学微商，就跟我学，其他的，我就不教了。即便是我知道，我也不教了。

我想说，搞微商非常暴利，我知道网络上的赚钱套路，我也知道微商的赚钱套路。

我肯定比大学教授牛 B。

为什么？因为我是实战派，我每天都在赚钱的第一线，不仅仅我自己赚钱，我还有很多被动收入。

这个被动收入，有的来自于我公司的人员，我的合作伙伴，有的来自于我的学员。

因为我的学员当中，有跟着我搞恋爱培训，创业培训，微商培训的，有的人在做不可言说的项目，咨询我的时候，会扔我几千到几万不等。

所以，在微商赚钱方面，我一定是比大学教授牛 B 的。

你如果找大学教授学习微商赚钱，只能证明你傻。

你找我就对了。因为我干这个至少 3 年以上了。我在网络上至少靠微商搞到了 800 万+。

你从我的 QQ 空间、微信上，以及每天跟着我上课的人，以及我各种各样的社群里，

都能看到些细节。

我说这么多是什么意思？

也就是如果我们真的想成为亿万富翁。

我们只有一个出路，选一个好的刚需项目，这个项目市场极大，然后，一辈子只做这一个项目。

这样，我们就能大富大贵，或许只要半年，我们的收入就会翻十倍了。

所以，现在我锁定：微商创业培训，微商赚钱培训。

这个市场足够大。我也很喜欢。

有兴趣的，你们可以从我的只言片语当中，学会聚焦两个字。？

我们是专业教人做微信，赚钱，搞互联网创业的。

自己也做微信赚钱的，想创业的，想互联网赚钱的，可以直接跟着我们学，绝对划得来。

互联网创业，互联网赚钱，微信赚钱，是社会趋势。

陈昌文微商赚钱第（4）招：持久战赚钱法

???做微商，看起来只是经营一个微信，实际上却是在经商。

既然是在经商，当然持久战非常重要，为何？

因为商场如战场，谁能活下来，谁赚钱。

2月份的时候，我让我的学员去今日头条上做恋爱培训，很多人都去了。当时，至少几十个学员都出单了。

为什么我知道几十个学员都出单了？

因为他们上课会告诉我，甚至，也会让我帮他们做售后服务，所以我是知道的。

后来，我没有继续鼓励他们做这个项目。这些当中有大部分就放弃了。

放弃了当然就不赚钱了。

现在最赚钱的几个人是谁？小冬、小武、小黑、小杨、小飞。

多的，我就不说了，说了，怕大家都去抄袭。

不过，抄袭也没有用，毕竟，这些兄弟，日赚 10 万+的人才们，都是有几十个微信的。

微信是可以在手机上，电脑上多开的。

某些兄弟，跟我学的时候，也就是付费 3999、或者 1999、或者 6999。

其中，某个人现在身价已经过了亿，当初是借钱跟我学的做微商。

微商，是可以让人富贵的。只是很多人没有耐心。

某学员，跟我学了微商，干上了恋爱培训这个项目。

干了 15 天，就没耐心了，说这个项目不赚钱。

我就告诉他，坏男孩一年搞几个亿。

某浪，一年也能搞几百万，某真，一年也能搞上千万，就是锁定恋爱培训市场。

我们这样的人，虽然没他们猛，靠着一个微信，一年几百万还是能捞到。为什么你这么容易就放弃了？

后来，我接触的人多了，开悟了，才知道，人穷了，饭都吃不饱，我们跟他论持久战。

这是精神层面的东西，而他要的是吃饭。故而，他发不了财。

也就是，某些人，确确实实只能当穷人，他们不仅仅不会付费学习，就算付费学习了，也吸收不到优秀的精神。

跟我做项目的人，很多，几百几千都有，真正赚到钱的，都是从一



而终，锁定一个项目搞到死。

这就是持久战的精髓，也就是，你如果没有耐心把一个项目操三年以上，我建议，你还是洗洗睡吧。

我这人最喜欢说的就是：踏踏实实打工，别想那么多。你我不是同路人。

还要说明一点。你如果真想做微商，请你踏踏实实追随一个老师，随随便便追随谁都可以，

但只能是一个老师，然后踏踏实实弄一个项目。

陈昌文释放的任何一个项目，都有人做起来，都暴利。

包括业务员培训，某兄弟，2个月内，已经做到了月收入破10万+。

也就一个人而已。

下一篇，我就谈谈业务员培训赚钱法吧，就是第5招了。

想创业，可以跟我们学，跟我们做项目。  
我们是专业教人做微信，赚钱，搞互联网创业的。

自己也做微信赚钱的，想创业的，想互联网赚钱的，可以直接跟着我们学，绝对划得来。

互联网创业，互联网赚钱，微信赚钱，是社会趋势。

我们会带着你们玩心理咨询，恋爱培训，泡妞培训，婚恋项目。

业务员培训项目如何操作？

1、打造一个微信、一个QQ空间。

2、不断的更新朋友圈，日志，都是有关于业务员培训的招生文案。

3、找一个 ps 不断的给自己做各种各样的付款截图，售前截图，售后截图。

4、自己能讲课，就自己讲课，自己不能讲课，就让别人讲。

5、喜马拉雅上搞语音做流量，火山小视频，快手上搞视频做流量。

6、可以做竞价付费流量，不过，要你烧得起。

7、我们早年喜欢做流量的地方是贴吧、QQ 部落，只要你踏踏实实的弄这个地方的流量，一个月也能搞 10 万+。

小李子最近两个月就在搞业务员培训，第一个月赚了 5 万+，第二个月赚了 10 万+。

人生很简单，找到一个项目干到死就行了。

至于，你太懒惰。你根本是不会赚钱的。

我们这样的人能赚钱，说白了，就是每天 16 小时的工作，从来没有节假日。

如果你是这样的人，你相信你做得到我说的这个工作强度，坚持三个月，只干一个项目。

不可能不赚钱。

如果你是凶猛的吃肉的人，就踏踏实实付费加入我的群里，跟着干微商就行了。

陈昌文微商赚钱第（6）招：戒色培训赚钱法

???网上有个贴吧，是专门用来戒色的。

只有从事过戒色活动的人，才知道戒色对人多好。

当然，还有很多喜欢色情的人，浪费了大量时间，精力，金钱，一无是处，天天只知道撸管。

戒色是个公益事业，不过，这个也可以赚钱。

赚钱并不可耻，当然，如果你觉得赚钱可耻，我的所有文字，你都不用读了。

我们这样的人，既释放价值，有赚钱。

比如，我就建立了微商赚钱培训的社群，凡是你想做微商，想赚钱的，都可以加入。

初级群 1999 元，中级群，3999 元，高级群。 6999 元。

那么，戒色培训如何做？

首先，你必须进入戒色吧、戒色恢复吧，里面都有很多戒色的人。

你看了这些文字，甚至在淘宝里去买几本关于戒色的书籍。这样，你就可以开始在语音平台，贴吧、QQ 部落，天涯，今日头条，百度百家，甚至，你也可以拍视频到处传播这个观念，这些戒色的疗法。

网络上有人专门做这个生意，

收费，500 的社群，或许做这方面的心理知道 666 块，一个小时，或者一个疗程。

中国沉迷色情的男人非常多，这个生意是非常有市场的。

喜马拉雅上面，有几个人做到了几百万的播放量。这个东西，转化成粉丝效应，粉丝价值，月收入 5 万 + 是有的，这是不会做追销的情况下。

如果你们知道中医养生的水有多深，你们就能明白戒色这个项目，有多暴利。

很多东西，都是建立在追销的基础上赚钱的。

何谓追销？

比如，你卖他一个心理知道是 666 元，聊了 3 个小时过后。你告诉他，需要在服用什么疗程的药，对身体有好处，价格 2000 块，一般这种先建立了信任感的追销，都会成交。

或者说，成交率非常之高。

我知道搞中医养生的，搞办公室风水，家庭装修风水，豪宅装修风水这个生意的人，都喜欢追销。

前面都是做 298 块钱的小单子。

后面都是做 5000 块，甚至 4 万块的大单子。

这种生意的模式都非常简单，就是淘宝买一个微信好。

开始在互联网上收集同行，同行收集的几个渠道。

1、贴吧、2、QQ 部落，3、淘宝里面也有很多同行。4、竞价网页。  
5、微信公众号。

这个戒色项目如何做得起来，我会在内部课程里跟学员们聊一聊。  
有兴趣详细了解的，持续关注我就行了。

当然，你悟性高的，看了我这文章，你自己也会做这个项目了。

网络上，每天都有人几千，几万的赚。

就看你能不能有这个思维，把这个项目操作起来。

陈昌文微商赚钱第（7）招：风水赚钱法

???第七招，我先讲微信风水赚钱法，

后面我讲微信风水培训赚钱法。

首先，在喜马拉雅上搜索风水两个字，然后点开用户，看看谁的粉丝多。

1 万粉丝以上的人，都属于做得不错的。

马上找到他们的 QQ 号码，微信号码、手机号码，在网络上搜一搜，用自己的小号加他们的 QQ 号码、微信号码。

加了这个号码过后，

看看谁的头像牛逼，就复制谁的头像，谁的朋友圈牛逼，就复制谁的朋友圈，谁的配图牛逼，就复制谁的配图。

经济能力强的，就招聘一个 ps 人员，招聘两个策划。

开始策划自己的朋友圈如何做。

这一步最多三天做完，创业，最好跟着你女朋友一起搞。

一个人搞起来太累了，几个人搞起来，容易一些。

但是我的经验是，做为一个老板你只能靠自己。靠不了别人。

接下来就是流量问题。

我见过一个做风水牛逼的小孩子，他是个软文高手，其每天只关注天涯上的鬼故事，而且是豪宅鬼故事。

说实话我最讨厌这种鬼故事，因为目前，我住的就是豪宅，不臭美了，继续讲这个软文小孩子。

我每天就在天涯风水，起点中文网，阅文集团，腾讯文学上找鬼故事。

收藏夹里收藏了几千个鬼故事，每天还在不断的收集，然后不断的更新豪宅鬼故事。

更新了过后，找了两个 90 后的小孩子，天天在微博，贴吧、天涯，小说网站上更新，

然后留上了自己的 QQ 号、微信号。给人看风水，一旦也就 298 块钱。

由于他天天写鬼故事，很多女孩子喜欢看，特别是有钱的，没事做的，骚得慌，天天看这个鬼故事，就别营销了。于是就找他看看自己的豪宅是不是有什么风水问题，整天疑神疑鬼的。

甚至，想知道是不是自己老公出轨的，也找他看，他就成了一个半仙，每天都能出个十几单的风水单子，几千块也到手了。

他写鬼故事之余，又跟这些客户聊天。跟这些客户聊天过后，随随便便关心引导一下这些客户，这就是追销，又是几千，几千的赚。

其实对于有钱人，几千块不算什么，就是买个心安，他赚的也就是这个钱。

现在，他已经把淘宝上说有关于风水的资料都买了，包括书与视频，天天研究，然后天天给他这些客户讲。

天天写 这种鬼故事软文，跟的人多了，他的收入又水涨船高。

具这个兄弟说，他现在已经联系了一个线下的风水店面，准备落地了。

其实这个兄弟是 3 年前，才跟着我学微信风水赚钱法的，我就不透露其名字了。长期跟着我学的学员应该知道。

不过，我告诉你们，风水赚钱，最厉害的，就是打造自己的朋友圈，然后搞朋友圈推广。

朋友圈推广如何搞的？就是每天花 500 做付费推广而已。

就是这么简单。

500 块扔出去，一般能赚 5000+，10 倍的收益还是有的。

这两年，我的学员当中，很多人靠着风水都发了财。我虽然知道这个项目是怎么玩的，但是我确实对这个项目不感兴趣。

如果你们对这项目感兴趣，自己悄悄玩就行了。

如果了解细节，可以加入我的社群。社群当然是有门槛的，如果你接受不了这个门槛，洗洗睡吧。

我们两不想见还是蛮好的。

或者，你继续在我的文字当中找钱吧。我的文字是非常值钱的。

只要你不是傻子，你就明白，我的文字非常值钱。

## 陈昌文微商赚钱第（8）招：风水培训赚钱法

很多兄弟不懂培训这个行当，更加不懂风水培训这个行当是怎么赚钱的。

其实搞风水培训赚钱，你只需要搞懂一个大师就行了。

这个大师就是李居明。

如果搞懂他？

很简单，打开淘宝，把他的书籍全部买了。他的他的视频买了。

然后，自己去租一间房子，不要有人打扰你，进了这个房子，只有一台电脑，不要有网线，

就带几本书，带上所有视频。

吃喝拉撒全靠外卖。24 小时播放李居明的视频，视频看累了，就看书，

实在累了就睡觉。

坚持三个月，下来过后，你就可以靠风水培训赚钱了。

怎么靠风水赚钱？别以为自己学了三个月，就牛逼透彻了。我只是为了让你在学员面前不露陷。

先搞取名改名培训赚钱法。

可以做竞价推广。

竞价推广的收费非常简单，你先把这些重要关键词都筛选出来，知道那个关键词赚钱，我们就上那个关键词，也就是别人推广的关键词，我们才推广。别人不推广的关键词。

我们就不推广。

总之，我们就是走别人已经赚钱的道路。绝对不创新。

我多年的经商经验告诉我，跟随者能活得很好，创新者有时候会更风光，但大多数创新者都会死的很难看。

如果你没多少钱，那么今日头条上你去搜索风水。就会看到很多文章。

看到这些文章过后，主要看这个文章的评论数。

如果这个文章的评论数量很多。

我们就模仿他的图片，他的文字风格继续写一篇，发布在今日头条上。

我有个学员，就是这样干的，他说每天大概能搞到 50 个流量。

靠着者 50 个流量，搞取名改名，一天能赚 2000 块。

近来，他觉得取名改名不好玩了，开始搞阳宅，阴宅风水培训，一名学员收费 8800。

一个月能收 20 几个学员，能搞到近 20 万左右的培训收入。

这个收入其实在做风水培训这一行是相当低的。

不过，这学员也才干了一年左右，有这个成绩，不错了。

总之吧，人各有志。我写这文章，也是这个意思，人各有志，你要是觉得我帮到了你，说声谢谢，我就说你这人，有感恩之心，未来必有前途。

你要是非常不爽，我写的这些文章，你也就洗洗睡，网络上，我们各走各的路。

陈昌文微商赚钱第（9）招：卖美剧赚钱法

???网络上有很多黑暗面的赚钱法。

我这几年来宣传了某个非常暴利的项目。

有些人靠黑暗的项目，日收入都过了 10 万+。



你们看懂了我的思维，确实在网上也能找到黑暗的项目去做。

但是我不再写黑暗的项目，也不再讲黑暗的项目。

我会讲一些正规的，或者，稍微有点灰色的项目。

比如，卖美剧赚钱法。最近有一部电视剧叫《权力的游戏》出到了第七季，网络上会更新。

更新了过后呢，就有人在相对应的贴吧去更新自己的微信号。

说，你加我的微信号，我就发网盘给你。

有的人是直接收费。1块钱到10块钱不等。有的人急于想看这个美剧，也就发了2块钱过去，遇到土豪了就会发10块。

有的人的是别人加过来了过后，直接发网盘给客户。客户可以免费获取，但他最后会扔出去一句话。也就是追销系统。

他说：“客官如果满意，就打赏一下，多少随心，如果不愿意打赏，也没事，感恩有你。”

话说到这个份上，只要不是太抠门的人，都会扔几块钱的。

由于中国无聊的人太多，追美剧，电影，追中国电视剧，电影的人都非常多。

各种各样的贴吧、QQ部落想看片子的人非常多。

据说《人民的名义》这部片子遭遇到泄露的时候，有的人就靠着卖网盘，一天卖出去5000份以上。

按照一份2块钱。这兄弟，也就日收入破万了。

其实网络上日收入破万，啥也算不上，只要你进入了行当，你就知道，我说的都是实话。

有时候，我们为了赚钱，都不喜欢睡觉了。

希望你看了我这篇文章，若有所思吧。

我自己搞微商培训，搞社群营销，大钱搞不到，小钱，几百万一年，还是没什么问题的。

主要也就是释放一些大家不知道的暴利赚钱项目，手法。

你们有兴趣，也可以跟着我搞社群营销。你如果模仿我，我绝对不骂你。

反正我初级群是 1999，中级的 3999，高级的 6999，其实我还有一个中医养生的社群，999 元的门槛，里面有很多内部录音。

你想学就进，进来了自己学群文件里的录音。

高级群，我经常给大家上课，你能学到什么，看你造化，有本事的老板，你来，如果你这个人没什么本事，婆婆妈妈，磨磨唧唧，也就别加入我的社群了。

我继续释放陈昌文微商赚钱 108 招。你学走一招半式，也就得道成仙。或者说鸡犬升天。

陈昌文微商赚钱第（10）招：自媒体做广告赚钱法

???自媒体很火，很多人都不知道如何赚钱。

我这里有个小孩子，也就是我经常讲内部课的时候骂的小崔同志。

这个小崔同志为什么经常被我骂呢？

就是没有营销能力，没有追单能力，甚至没有出小单子的能力。

不赚钱，老是找我借钱，我就怒了，我得给他想个招啊，不然，这小子天天吃我的，喝我的，就差没睡我了。

由于我们天天都在搞自媒体爆贴，我们做任何项目，都需要大量的流量。

比如，恋爱培训这个项目，我们需要大量的流量。

于是，我就让小崔这个家伙，找到别人爆了几百万浏览量的帖子，天天模仿别人的图片，模仿别人的写作风格。

他就找了 100 多个爆贴，就开始研究，模仿别人的标题，图片，内容。以及如果留品牌，联系方式等等。

他模仿了半个月，每天也能写出来几百万浏览量的爆贴一两个了。

这个时候，我就叫他，加了很多搞推广的 QQ 群，微信群。

里面有很多人收男粉，1 块钱一个。

于是，他就开始卖男粉，有时候，运气好，一天有 3000 流量，就卖 3000 块，有时候，一天有 500 流量就卖 500 块，他就这样搞，一个月搞下来，最少也有 3 万块。

这里偷偷说一句，这家伙已经开始搞陌陌，探探与直播游戏的男粉了。

每天开始都上万的男粉了。

这个行业，其实每天搞到上万的男粉，也不算牛逼的。

以前，我有个想法，就是说啊，我们不能只会打别人的广告，要会打自己的广告。

看到小崔的时候，我的想法变了。

这个社会上，确实一个人只能专一行的。

小崔是专业搞男粉的，他们这行也有他们这行的黑话，我就不多介绍了。总之就是，你干一行，爱一行就行了。卖粉，就卖粉。卖好粉，一年也能搞几百万。

有兴趣的兄弟，可以试一试这个项目。方法对了，男粉都是自动的，特别是夏天，大家都比较骚气，男粉更好圈。

其实冬天也好圈，冬天都孤单嘛。

反正卖粉，特别是卖男粉这个行业，做起来，就相当暴利的。

陈昌文微商赚钱第（11）招：直播卖壮阳药赚钱法

???我自己在做恋爱培训，泡妞培训。

我有一个学员，跟我学泡妞，我问他？你为什么要泡妞？

他说：“我要让她们给我卖壮阳药，我有一个兄弟，有十几个漂亮妹子，天天在直播平台吸粉，然后加到微信上面，卖壮阳药，所以，我想跟你学如何泡妹子，并且让她们去给我卖壮阳药。”？

说实话，我纵横网络多年，其实有一些创业学员也是卖壮阳药的。

小横，3年前就开始卖壮阳药了，操作手法如下：

1、找贴吧里找老中医同行。

2、找到200个同行，谁的头像牛逼，就复制谁的头像，他复制的是一个老中医在称药的头像，头发花白的老头子，很具有信任感。

3、名字取得的接地气，就叫着老横中医。我问，你姓横？这有点怪哦。他说，他本来就姓横。

好吧，世界上居然有这么奇怪的姓，不过不管了，赚钱就行。每天几千，几万的赚就行了。

4、复制同行的QQ空间、微信号、微博号。

5、找了两个黑客，天天研究百度贴吧发帖子。

前几年，一天能发3万帖，每天收入过2万。

现在百度审核的严格一点。于是，每天收入只有8000+。

6、于是，这哥们经常来找我，说，老师啊，我的收入下跌了，怎么办啊？

我说啊，你脑子呢？ 哪里有流量，哪里就有钱，阿冷知道吗？冯提莫知道吗？

一年几千万，是如何赚的？搞直播啊。

为何要搞直播？

因为流量风口到了直播平台，你反正有钱，招聘 5 个美女，天天直播，加微信就行了。

一个火箭加微信，不仅仅挣直播平台的钱，还可以卖壮阳药。

这个兄弟说干就干。干了 3 个月，可喜可贺的告诉我，老师，我现在的收入比以前还高了。

其实我早就知道直播赚钱了。

因为今年 3 月份的时候，我有个学员，其签约了 400 多个主播，

居然在 3 个月内开始做到收支平衡。

大家不要以为 400 个主播多。中国这个社会，非常大，看直播的太多。

土豪也多。无脑搭讪的也多。随随便便打赏点，也就够养活一个主播了。

所以，90 后都不喜欢找正规工作了。

话说？什么是正规工作？

只要能赚钱就行了。

所以，你的价值观跟我一样，只要能赚钱就行了，管他什么正规工作，当然，不要违法。

你价值观跟我一样，就可以加入我的社群。初级 1999，中级 3999，高级的 6999。

踏踏实实跟我学做微商赚钱。一年先捞几百万再说。？

## 陈昌文微商赚钱第（12）招：社群营销赚钱法

???现代社会，我绝对最暴利的项目有两个，

一个是软文营销，一个是社群营销。

就比如说：“社群营销吧”搞上来的都是纯利润。

我有一个学员，是唱歌专业户，其天天唱歌，歌声好听，于是，每天都会录几首歌，开始是用自己的手机录，传播到喜马拉雅上面。蜻蜓fm上面。

后来听我的话，搞了两个推广人员，传播到几十个fm平台，现在又在做网易公开课，腾讯云课堂，也拍一些快手与火山小视频传播到对应的平台。

其做法很简单，

不管是录音，还是视频，首先自己唱一首歌，然后点评一下自己用了那些唱歌技巧。

然后如果你想学，就付费199到999元不等。

他就靠这个，现在月收入破了20万+。

就一个90后的小孩子，开始搞起来的。

社群营销可以做的事情多了。吴晓波也搞社群，一年大概能搞3000万+人民币，

一个是通过演讲积累老板粉丝，一个是通过卖书积累老板粉丝。

我也买了吴晓波的社群。

里面确实确实可以学到很多知识，思维，一个思维就值几百万。

我认识一个老板，他们有一个社群，上海交通大学EMBA。

学费70万+，说白了，就是社群费用70万+。他告诉我，他们去学这个EMBA就是为了在里面交朋友的。

也就是说，人都有交朋友的欲望，只要你做社群，就有人来，只要你主题鲜明，就有人来。

比如，我就打造了几个不同类别的社群。

大家知道的，一个是创业社群，我在里面讲一些课，聚集一些创业者加入社群，就有人来，至少来了 5000+以上的人吧。

又比如，我做了恋爱社群，也有很多人来。

因为他们要学谈恋爱。

我们的流量口子在哪里？

就是天涯、部落、贴吧、今日头条、一点资讯，搜狐，还有付费流量，比如公众号、朋友圈。

其中，今日头条，一点资讯是我们的核心流量口子。

如果你也想做社群营销，可以加入我的社群跟着我学习。

我们的社群收费非常便宜，初级的 1999，中级的 3999，高级的 6999

我书的封面有我的微信号，支付宝号，直接转账就行了。？

陈昌文微商赚钱第（13）招：游戏代练赚钱法

???其实我赚钱的门道非常多。

以后，几个章节，我会告诉你们如何赚大钱，先把小钱思维灌输进去大家的脑袋。

斗鱼上有个魔兽世界频道。里面有人玩家叫太极龙，还有个叫益阳，还有个叫大逆罪人。

天天搞游戏直播，在里面杀人，打竞技场等级。

天天都有人看，几千人围观。

他们几年如一日的在里面直播，在里面与看直播的人互动。

围观的人高兴了，就扔几个鱼丸，他们说声谢谢。围观的人看的兴高采烈，就有人开始扔火箭，几百块就到手了。

有一次，益阳这个家伙居然被一个土豪扔了上百个火箭，直接变成那一周的直播榜第一名。至少搞了几千块，甚至过万了。

其实，这都不是他们主要赚钱的地方。

他们比较变态的赚钱地方有两个。

如何做的？

1、直播的时候报自己的 QQ 号码、微信号、群号。

你加过去一看，他上面就写了，帮打等级，2400，收费 1000 块，维护费用 300 块一周。

他每天都能接到 1 到 5 单的样子，也就是，这个生意，每天能赚到 3000 块的样子。

如果单子多了，打不完，就外包给其他打手。

2、他们经营着自己的淘宝店，也帮人练等级，各种各样的等级，这又是一笔收入。

其实，魔兽世界这个游戏人气已经不行了。

但由于这些人坚持做直播，简直营销自己的技术，一些本来不玩这个游戏的人，也付费给他们搞代练了。

如果你真想靠游戏直播赚钱，你可以开始搞王者荣耀，英雄联盟。我的意思是，哪里人多，我们就到哪里去做生意。

我们是商人，踏踏实实的唯利是图。

如果你想成为唯利是图的商人。可以加入我的付费社群，跟着我学习微商赚钱的具体方法。



如果你不喜欢钱，就算了。

我最讨厌那些不喜欢钱，自命清高的人。

以前我都骂这些人是傻逼，现在，我礼貌了。称这些家伙是人。?????

陈昌文微商赚钱第（14）招：写书赚钱法

???写书到底赚钱不赚钱？

凡是玩软文的高手，都知道，这是非常暴利的。

到底是如何玩的？

我来告诉你。

首先，你必须写连载的书籍，1/2/3/4/5、这样一章一章的写下去。

你就会跟雪球一样，越滚越大。

其次，你必须写大家都关心的事情，也就是刚需。

比如，我写微商赚钱 108 招。

这就是刚需，因为做微商的人非常多，想做微商的人也非常多，而且微商是成本低的，屌丝逆袭的好机会。

就算是传统企业的老板，很多也想学，也就是这是社会大趋势，富人想学，穷人中的聪明人也想学，只有傻逼才不想学。

这个市场大，是刚需。

再比如：大家都对赚钱感兴趣，于是，我就写 108 招赚钱法，很多人都喜欢，我这本书还没写完，就收到了一些预付款。

可见大家对这个东西很感兴趣。

那么，还有那些操作小技巧呢？

1、你招聘两个推广人员，把你写的书籍，每天出来的书，都发到贴吧、天涯、微博。用 seo 的手法，找到关键的关键词，在天涯，贴吧、微博上做关键词曝光，这是自动流量的形成。

2、再找 10 个推广人员，在各大自媒体平台不断的推广你的书籍。

你的书籍就会很出名，出名过后，就有人来找你买书。

你可以定一个高价格比如我就定到 99 元一本。当然，我的书很有价值。99 元太便宜了。

简直是连买代送了。

3、再招聘两个做音频的人员，把书籍的内容录制成音频，不断的释放到音频平台，你的书籍名声进一步扩大，然后，你就能卖出去更多。

4、再招聘几个搞笑的演员，把你的书籍当成道具，拍一些广告，上传到各大视频网站。

只要取好了标题。

那么跟风的人非常多，你的书籍销售量进一步增长。

5、别以为卖书不赚钱。主要是书籍后面还有后端服务。

比如，书卖出去了，很多人看了，传阅了。

觉得陈老师还行。于是，又付费几千块加入我的社群，跟着我进一步学习了。

总是有人识货，只要你不断的写，就有人不断的看，就有人不断的买。

某人，姓雾满拦江的。可能大家都知道。这家伙，就是靠我说的这个模式。

一年捞 5000 万+。

我们咬咬牙，努力干，也能做到这个水平。

如果有想靠写书赚钱的，可以加入我的社群，我会告诉你更多的细节，让你赚到更多的钱。

## 陈昌文微商赚钱第（15）招：复制赚钱法

???复制这两个字，其实是赚钱的核心。

只是很多人一辈子都不懂，不干，也不愿意干，也不敢干。

如何算是复制？

比如，你看到我写书赚钱，我网络上有很多软文，你就复制过去，把这些软文变成你自己的。

留上你的支付宝，微信号，就有人给你付费了。

你看我做什么服务，你就做什么服务就行了。

当然，很多小孩子没本事自己做服务。就把人扔给我了。我呢，收取他们 10%的服务费。

其实，这个业务，我本来不想做的。我自己做，赚的更多。

但是我想呢，既然是我的学员，我能帮就帮一帮。

继续说复制赚钱法。

最赚钱的领域是那些？最风骚的复制，是复制谁？

1、社群营销，2、金融领域。3、培训领域、4 软文领域。

也就是，你想靠着复制赚大钱，最好选择虚拟的行业，实体行业没必要复制，你可能复制出来都是亏本的。

如何干起来？

1、买一个微信+QQ。直接复制能赚钱的人，比如我吧。有很多兄弟就是这样干的，直接复制我的 QQ+微信。

一年也能搞 50 万+。

2、招聘 3 个推广人员，在天涯，贴吧、部落，fm、视频、自媒体平台推广。日日夜夜的推广，给推广人员拿提成

这里我说一句，推广人员是最重要的。推广人员拿走 90% 的利润都是可以的。

3、要学会改编别人的东西。

如果只知道一味的复制，势必只能赚小钱。

要学会改编，打造自己的品牌。比如，你看到一个教育行业的文案，你能不能通过竞价，通过贴吧、通过天涯。通过公众号找到 100 个文案。

然后试着用自己的话语讲一词，形成新的文案。

然后，贴上自己的姓名。自己的品牌。

这样，你就可以形成品牌优势，你连续做这个项目三年。

年收入破千万还是没什么问题的。

4、必须学会与人合作。也就是你必须招聘 20 个人，跟着干。

一个人的力量有限，分工合作，改编软文的改变软文，搞推广的搞推广。搞客服的搞客服，搞售后的搞售后。

只有如此，你才能赚到更多的钱。

5、开始只复制一个微信，后来开始复制 QQ，再后来复制微博。再后来复制合伙人，再后来复制别人员工模式，再后来复制别人公司模式，再后来复制别人的集团模式，再后来复制别人的生态圈。

你复制到什么境界，就做什么样的大佬。

想要靠复制赚钱的，想要跟我合作的，直接加入我的社群就行了。

踏踏实实把复制两个字研究透彻，人生就是复制。

里面有一个关键技巧。

就是，你必须只复制一个最牛逼的人，若是复制多了，不仅仅自己眼花缭乱，自己的脑袋也乱了。

都乱了就不知道做那个项目了，最后就不赚钱。

我有几年，也是眼花缭乱，因为赚钱的项目太多了。

导致 我跟风了太多项目，于是我就不赚钱了。

陈昌文微商赚钱第（16）招：陌陌，探探卖粉赚钱。

???有个兄弟是这样干的。

其找了很多美女的头像，如何找的？

在淘宝上去买了很多美女的套图。

然后打造了自己的微信号，打造了自己的 QQ 空间。

当然，是用这个美女打造的。

然后，就混迹在陌陌、探探上面，

这时候，就有很多人加他的微信，他也同意了。

一般，一天，他就能加到 3000 人到 5000 人。

然后，他就加了很多卖阳痿早泄药，男科病的 QQ 群，微信群。

每天固定在群里发广告：

5000 陌陌精准男粉 1 块一个，收的大老板来。

每天如此。 他慢慢的积累到了一些医院的客户，积累到了一些卖某些图，某些片子的客户。

这些客户都是有钱人，自己也会用这些男粉再做一次转换，一般能搞几万块出来。

有一天，我就问这个兄弟，你为什么不自己做转化？而只是卖粉呢？

他哈哈一笑。说：老师，你不是说，要从一而终，要聚焦吗？

人啦，不要太贪心了，我只赚一部分钱，也给其他兄弟们留口饭吃。

嗯。是的，这兄弟俨然是得道之人，赚钱的人，都是得道的人。

何谓得道的人？

1、从一而终，2、只做一个项目，3、有耐心，持续的干三个月再说，每天工作 16 小时。

其实，任何项目都很暴利，前提是你能不能踏踏实实弄三个月，能不能费尽心思的搞三个月。

如果你有这个本事，你就可以加我的付费社群，进一步学习。

我的付费社群非常有价值，初级的 1999 元，中级的 3999 元，高级的 6999 元。

陈昌文微商赚钱第（17）招：持续死磕赚钱法

???赚钱的秘密，不外乎下面几招。

1、持续死磕。

什么意思？就是你必须每天工作 16 小时，14 个小时搞推广。

2 小时用来参考同行的竞价，朋友圈，QQ 空间，公众号，把所有的广告，图片，都内化，改编成自己的广告，然后发布到自己的 QQ 空间与朋友圈。

持续死磕的意思是，你必须坚持三个月，不要命的干。

只要有这个精神。老师推荐的任何一个项目，都可以让你财富自由。

如果没有这个精神，你就是再聪明，也是赚不到钱的。

## 2、从一而终。

这个是非常非常重要的。这几年，我做过泡妞培训，股票培训，竞价，心理咨询，网站 seo，办公室装修，写书，创业培训，管理培训，投资理财培训。

风水，算命，理财。

反正是，很多暴利项目我都干过。

赚钱吗？

告诉你们，都赚钱。

但是没有从一而终赚钱。如果我一直只干一个项目，而且几十人只干一个项目。

我相信，我手上的现金是现在的百倍以上。

我也有很多学员，三个月就能换两个项目，这也导致他们不赚钱。后来听我的话，锁定一个创业培训，踏踏实实的跟着我干，比如，小冯同志，现在一个人，一个月也能搞 10 万+的样子。

前几个月，我推荐过恋爱培训，赚钱的哥们，都是从一而终的，从来不考虑其他项目，永远都做一个项目，于是，一个月，也能搞几万。

从一而终，是最最重要的。

## 3、分工合作。

也就是，你想赚小钱，靠自己一个人打造一个朋友圈，再外面搞推广，就行了。

但是你如果要赚大钱，必须分工合作。

如何分工合作？

首先，你要招聘专业的今日头条推广人员，说实话，我们从今日头条上赚的钱最多，今日头条上一篇爆贴，就能带来 5000 块的收入。

其次，我们要招聘 2 个做音频的人员，把我们的软文都录制成音频，在各大平台播放。

再其次，我们要招聘 2 个付费推广人员，各种竞价，朋友圈，公众号推广，智慧推，我们都要干起来。

再其次，我们要招聘视频推广人员，视频推广人员的作用，当然是用来拍视频推广的。

你要是按照我这个套路去弄，一年可以弄到上千万。

里面的具体道道，我会在 YY 课上与大家细讲。

今年，我就打算给大家细讲这种团队模式赚钱法了。

### 陈昌文微商赚钱第(18)招：小三分离赚钱法

???网络上，有个回心转意公司，专门分离小三，一年可以搞几千万。

如何干的？

1、打造一个竞价网页。专门搞小三分离，婚姻挽救，出轨挽救这些关键词。

2、?有实力，你就租用一个豪华办公室，做好展示面。

无实力，你可以只打造一个微信号，做好展示面。?

展示面如何做？

写上，你有 159 套分离小三的方法、几十名专业的小三分离师、从事这个行业多年。



3、固定电话，手机号码都留上，有实力的，可以买一个靓号。有靓号会提高成交率。

推广渠道：有钱直接搞竞价。

无钱呢？

贴吧、QQ 部落、离婚吧，出轨吧、小三吧，女人吧、情人吧、各种各样的女人 QQ 群、微信群里去推广。

这个需求是刚需，因为一个女人有了小三是很痛苦的，他们愿意付出很多金钱来解决这个问题。

这当然也是个好生意，适合有耐心的人做，也适合长期做。

因为，这个世界总是有人出轨，这个世界，总是有小三。

人类不灭亡，小三就不灭亡。

还有一个方法，就是利用 seo 做网站。

不过，我现在不太推荐没什么实力的人做 seo 了。

我现在做 seo 的手法，都是群体式 seo。

何谓群体式 seo？

就是我招聘了很多编辑，软文写作高手，他们在网络上天天搞原创，不断的扔出去很多关于我们产品与服务的软文。

扔的多了，我们的产品与服务就卖的好了。

这就是我所谓的群体式 seo。

这一招，其实可以用一辈子。而且是有积累的，越做越牛逼。

小三分离赚钱法，弄好了，一年一个人，就可以弄 300 万吧。

日收入过万，不是什么难事。

陈昌文微商赚钱第（19）招：送电子书赚钱法

???有个小孩子是这样干的，他看我写了几千篇文章。很是牛 B。

他也知道我在网络上，靠着几千篇文章，几百万字，搞了至少 800 万+。

但是这个小孩子深知自己没本事搞这么多东西出来，他来找过我。

我说，你花 2000 块钱去买个机械键盘，就是那个樱桃牌的。大爷我就是用这个键盘敲字收钱的。

他没怂，去买了。

买了过后，拍了照片发我，说：买了，老师接下来如何办？

我说：“现在每天敲 10 万字，随便你敲什么。”

这小孩子直接怂了。说：“你杀了我吧”

他说：“老师你还有其他赚钱办法吗？”，说实话，赚钱办法我有几千招，任何人跟着我学，都能找到赚钱的门路。

现在我写这个《陈昌文微商赚钱 108 招》目标，就是教会很多小白，大咖学会新的赚钱门道。

于是我就出了一招：送电子书赚钱法。

如何干？

就是我把我的软文，几千篇，都整理出来，修改成自己的名字，我每天不断的更新，你就不断的改。改了过后，你就把这个文字在贴吧里送，在 QQ 群里送，在游戏直播里送，你去讲公开课，在公开课上送。

反正，只要你能送出去的地方，你就送就行了。

其实，赚钱，就是分享，不断的分享，只要你这个人像太阳一样，发光发热，自然万物生长。

万物生长过后，自然开花结果。

这就是佛祖赚钱模式。

佛祖赚钱模式，我下一节继续深化的讲。

只要你不断的讲经说法，说的都是对的，都对大家有好处，大家得了你的好处，自然你建立一个社群，就有人不断的付费给你。

就如同，送电子书赚钱法一样，你送给了太多的人。太多的人受了你的好处，你建立的社群要付费加入，大家就愿意付费加入。

其实，我每天在网络上讲语音课，也是这个策略。

讲的多了，受到我恩惠的人多了，自然有人送钱给我。

只是太多的人都是索取者，不愿意付出，或者 是付出一点点，就觉得自己亏大了，就不愿意再付出了。

这样的人，注定贫穷。

所以，如果你有兴趣，自己没什么能力，就把别人有价值 的电子书改成自己的，然后每天送 16 小时。

然后打造一个微信号，天天等着收钱就行了。

陈昌文微商赚钱第（20）招：分钱赚钱法

???如果你只想赚小钱，自己一个人打造一个微信，找到一个项目，不断的扔软文广告，或者搞付费广告就行了。

比如，就说出书这件事吧。你自己也可以写，自己也可以推广，每天也能卖几本，但这是小钱，你永远做不大。

我们如何把一个项目做大呢？

就是必须得分钱。

比如，我出书卖钱，60%的利润，分给编辑，分给推广人员，甚至分给寄快递的。

这样，所有的员工都认为这件事是自己的事情，他们就会想尽办法做好。

比如，一个小孩子跟着我搞付费推广，

付费推广的钱是我出的，电脑也是我出的，我还得给他发工资。

但是赚了钱，我还是分他 60%。

很多人就不理解了，这打工的，凭什么分的比老板还多？

其实，这就是格局问题。有格局的人，是把饼做大的人，而没格局的人，只想要更多的百分比。

如果你一天只能赚 500 块，就算 100%归你，你也是一个穷人。

如果你能激励员工？把利润搞到 1 万块，就算你只分 40%，其实也有 4000 块，虽然员工分走了 6000 块，看起来比你多。你心里可能不平衡。

但你要学会算账。你招聘了 20 个员工，每个人都拼命干，都给你 40%。

你自然是最富的。

其实，高明的人，都是分钱的高手，如果你不懂分钱，永远只有你一个人打天下，

如果你懂了分钱，就有很多人愿意跟你打天下。

其实做为老板，不懂打天下没关系，只要你有本事分天下，自然有人帮你打天下。

如果你们想学分钱的规章制度，细节，可以加入我的付费社群，进一步跟着我探讨学习。

陈昌文微商赚钱第（21）招：减法系统赚钱法

???人必须做减法，何谓减法？

就是你必须只有一件核心的事情，一个核心的项目，非核心的事情，非核心的项目，必须砍掉。

否则，你死无葬身之地。

什么叫非核心的事情？

比如，做饭，对我们做项目的人来讲，就是非核心的事情，因为做饭，我们不能赚钱。

这件事，必须扔给别人去干。

同样，洗衣服也是这样的事情。我们必须扔给别人去干。

这些都是简单的减法系统，我一讲，你就懂了。

那么，更加高深的减法系统是什么呢？

这就要看你擅长什么了，比如，我非常擅长写软文，搞内部营销，也能搞好图片营销，还能搞好推广。

但是明显，我对写作，写软文更有天赋，也更感兴趣。？

于是，我就只写软文，把图片营销的事情，交给其他员工，把推广的事情，也交给其他员工。？

这样，我就聚焦一切核心资源继续搞软文，时间长了，软文就成了我的核心竞争力。

这就是比较高深的减法系统了。

当然，还有比这个减法系统更高深的境界。

就是，什么也不做，把一切都教给员工了。

自己默然，整个公司就做好了，整个企业就做好了。

这个层面的减法系统，我就暂时不讲。因为能把第二个等级的减

法系统做起来的人，已经可以赚到很多钱了。

陈昌文微商赚钱第（22）招：蠢人赚钱法

???何谓蠢人赚钱法？

只是我经历的多了，才总结出来这个赚钱法。

这个社会上，真正赚钱的人，都是大智若愚的。

我有一个合伙人，非常的愚蠢，说什么，他都听不懂。你告诉他一件事，他基本都会搞砸。

但是，就这兄弟，做项目，赚的是最多的。

为何？

因为他听懂了，听话、照做、执行。

每次，他来问我如何赚钱？

我就告诉他推广+复制别人的内部营销系统。

然后他就不问了，他就去搞推广+复制别人的内部营销系统了。

他是如何推广的呢？

就两个渠道，一个今日头条，一个贴吧。

反正，我去看他工作的时候，他要么在贴吧，要么在今日头条。

我说，你这么蠢，怎么知道如何玩的？

他说：我就天天在贴吧里看，看别人如何发帖子的。看的多了，我发现，有人在里面卖顶帖软件，有黑客在爆各种各样的吧。

于是，我就加了他们的QQ，QQ群，微信群。发现里面有很多爆吧的资料，发现里面有很多贴吧软件可以用。于是，我就拿来做实验，在网

上搜集对应的软件资料，于是，我每天都能发几千个帖子了。

我做项目，也就有了每天几百流量。抄袭一下别人的内部营销系统，也就出单了。

然后踏踏实实的与老大分钱，老大帮我把售后做了，我也就赚钱了。

那么，今日头条我是怎么玩的呢？

很简单，我收集了很多评论多，浏览量多，也就是大家所谓的爆贴。

然后，老师讲的，名词换名词，动词换动词，形容词换形容词。

格式，排版，图片，都不用换。

别人能爆 200 万的浏览量，我就能爆 150 万的浏览量。

我就靠着这样吧流量做起来，每天也能搞到万把块钱。

这就是这个蠢人为什么赚钱。

那么，我经常招跟我学微商赚钱，创业赚钱的学员，也就 1999 的创业培训，3999 的恋爱培训，6999 的微商培训。很多学员跟着我学。

有的学员一进来，只听了一节课，就开始说：“老师，你没告诉我具体的步骤啊，只告诉了我项目啊”

一说这个话的，我就知道这是一个聪明人。这种人太聪明，没耐心，于是穷就正常了。

以前呢，我还帮着这些人升级他们的思维，现在想想，没必要，你帮他，他就会骂你，因为他太聪明了。

如果我耐心的告诉这种聪明人“你把我所有的录音听完，自然知道如何做了？”

他马上就会说：“那么多，你要累死我啊，你能不能直接告诉我答案？”

这样的聪明人，就是直接想要答案，他不知道，创业，赚钱这种事，是需要耐心的，是需要了解各个方面的细节的。

而他们只知道要最核心的答案。

一旦他们得不到答案，他们就暴跳如雷，就日妈倒娘，就骂老师没本事。

这样的人，是不适合做微商的，确切的说，是不适合发财的。

你是聪明人？还是蠢人呢？

大智若愚，大音希声，大巧若拙，大辩若讷。

陈昌文微商赚钱第（23）招：带着学员做项目赚钱法

???我在网络上有数千学员，有时候，我会带着学员做一些项目。

其中大家知道的两个比较突出的项目，是创业培训，恋爱培训，还有一些不突出，拿不上台面的，我也不想说的项目。

就说说创业培训，与恋爱培训我是如何带这些学员做项目赚钱的吧。

其实对我来讲很简单。

我告诉他们推广的地方： 社交媒体、自媒体、微信、微博、QQ 空间！豆瓣、天涯、QQ 部落、知乎、贴吧、朋友圈，竞价，智慧推，腾讯课堂，网易课堂，快手，直播，火山小视频，今日头条，一点资讯，百度百家，搜狐自媒体。

然后我让他们锁定两个自己最喜欢的流量渠道，然后把天涯，贴吧里的牛 B 的恋爱帖子，创业帖子到处搬运，打造一个 QQ 空间，一个微信。

看谁的标题好，就抄谁的，

谁的头像好，就抄袭谁的，谁的文案好，就抄袭谁的。

总之，就是抄袭+搬运+每天 16 小时，加永久性的拼搏+从一而终+坚持到底。



有那么几十个学员在跟我合作，也听进去了，

于是，我于他们的分配比例一般按照 学员 9、我 1 的分配比例。

他们每天能搞到几千，几万的。

我也就能搞到几百几千，这算是被动收入吧，大家皆大欢喜。

这就是我的带着学员做项目赚钱法。

此法看似简单，实则需要强大的内功，甚至需要个人崇拜。

你有没有魅力，能不能持续给学员带去利益，能不能用心帮学员做好售后服务，都是你能不能赚钱的核心点。

如果你有兴趣，当然也可以加入我的社群，跟着我合作各种各样的项目。

目前，我重点推的：1999 的创业培训， 3999 的恋爱培训。 6999 的微商赚钱培训。

等到我这个《陈昌文微商赚钱 108 招》出版过后，大家也可以做微商，开始卖我这本书。

书籍是刚需，我会给对应的人一个批发价格，大家就做好微商代理，卖书，也是可以赚钱的。

当然，网络上也有靠着卖我录音养家糊口的人。

陈昌文微商赚钱第（24）招：录制音频赚钱法

???录制音频是可以赚钱的，很多人知道，很多人也不知道。

今天我就来聊一聊如何录制音频赚钱？

首先，你必须非常勤奋，你必须有一个东西可以卖，比如我吧，我就有一本书卖，其实是三本。

《陈昌文创业兵法》《陈昌文如何创业当老板》《陈昌文微商赚钱 108 招》？。

我们每天录制 200 个音频，必须要高质量，不管你录制什么都可以，但必须有价值，让听众愿意听，听了觉得你讲的好，讲的对。

然后，你在音频中间插入书籍的名字。

然后，找一个推广人员，把你的音频传播到 20 个以上的音频平台。

日日如此，坚持三个月，

慢慢的，你的名气就大了，就有人来找你买书。

我就是用这个策略赚钱的。

你当然也可以用这个策略赚钱。

录制音频赚钱是很多人都在做的事情。

但有的人赚不到钱，主要是他们太懒了，他们一天才录制几个非常少的音频，又不注重自己的质量。故而赚不到钱。

其次，他们不注重推广，就自己一个人录制，一个人推广，这种模式，太慢了，根本赚不到钱，必须分工合作，必须有专业的人，天天给你做推广。才能赚大钱。

再次，你还必须有专业的人帮你做内部营销系统。

何谓内部营销系统？

就是你必须有个人帮你打造 QQ 空间、微信号、甚至公众号。

每天必须扔出去 3 万字的软文，必须把图片上的付款信息，为什么要付款，付费过后有那些服务，把他表述清楚，你才可能赚钱。

我有一些员工，甚至有一些合作伙伴，他们可能都认为自己很努力了，我们公司是 9 点上班，

有的人 8 点就来了。

但是他们不知道，我其实早上 6 点就开始写文章，读书，等到他们上班的时候，我其实已经写了上万字了。

已经弄了 3 到 5 篇文章了。

所以我说：“我并未见到几个努力的人，这样，我见到些不赚钱的人就正常了。”

我的一个兄弟，做泡妞培训，5 个月都没赚钱，为何？

答案很简单，其实他顶多算一个优秀的员工，甚至，连一个优秀员工的素质都没有，

故而他的收入极其低下，养不活自己。

太正常了。

所以，你们跟我学，首先要学我的工作态度，工作精神。

我们早上 6 点就开始拼命的搞自己的项目，所以，我们肯定赚钱。

如果你是这样的人，就可以加入我的社群，我让你见到什么叫日赚 10 万的风景。

如果你不是这样的人，洗洗睡。????

## 陈昌文微商赚钱第（25）招：录制视频赚钱法

???视频是这个时代的趋势，不管是火山小视频，还是快手，甚至是腾讯视频，今日头条视频，西瓜视频，都有很多人在上面日收入 5 万+ 的。

如何录制视频？那些视频赚钱？

其实很简单，

你首先天天玩快手，玩秒拍，

然后看看什么样的视频最火爆。

然后，你就招聘几个演员，甚至，你自己没钱，就自己上了。

反正，你看到快手上面，那个视频火，你就翻拍那个视频，

我始终相信一个规律：现象即本质，有就是，既然别人火了，就有别人的道理。

于是，我们顺着这个现象去弄，虽然我们不懂得内部的道理，但是我们一定也会火。

至于火的程度，就看我们模仿的有多像，只要我们模仿的像，我们肯定就能火。

现代社会，我们想要赚钱，就要与时俱进，只要我们跟紧这个短视频的风口，只要我们挖空心思的搞创意，只要我们的名头火了。

我们的产品与服务，自然卖得出去。

我就是靠着这个逻辑赚钱的。

我们看到最近的电视剧火，我们就拍里面的一个片段，上传到各大视频平台。

我们看到一个西游记的视频火，我们就拍一个西游记的恶搞视频上传到网络上。

反正，只要什么火，我们就搞什么视频。

这就是我的录制视频赚钱法。

有用的拿去。

想学具体细节的，可以加入我们的内部社群。付费 3999 元就行了。

当然，还有一个 1999 的创业社群。一个 6999 的微商社群。

随随便便的加，你只要不缺钱，你进来，绝对不亏本，我能教会你很多的赚钱小道道。

## 陈昌文微商赚钱第（26）招：打造公司赚钱法

??我的赚钱核心逻辑，就是打造公司。

我这个人，从来不喜欢自己做事，就比如，刚开始，我要订一个披萨来吃，因为我饿了，早上吃的少。

我就叫一个小伙子过来，说，你去订几个披萨，让员工们吃一吃。

我自己是不做事的，都是交给别人做。

我也在网络上搞视频，搞音频，但都是交给别人做。

我在网络上搞软文，也是交给别人去发。

我这个人，虽然自己也写软文，而且写非常多的软文，这是因为我喜欢，而且，写软文也赚钱。

但我从来不自己做事情。我喜欢团队，喜欢拥有团队。团队才是赚钱的核心。

一个人，赚的钱始终是有限的。

几十个人，几百个人的团队才能赚大钱。

只有分工合作，比如，招聘的人专门做招聘，她才能做的非常细致。

比如，一个员工要辞退，不应该由老板亲自去辞退，因为浪费时间嘛，让人事去就行了。

刘邦，毛伟人，之所以纵横天下，无人能及，就是他们会用人，会打造团队。

项羽不行，他身边没什么得力的人，就算有，也被他气跑了。

刘备那么牛逼，就是因为会用人，手下人才济济。

诸葛亮呢，自己很聪明，但是最后，也落得过，蜀中无大将廖化作先锋的下场。

真正的领导者，是打造团队的高手，是让员工做事的高手。

设计好分钱制度，设计好分钱文化，让大家多劳多得，让大家踏踏实实为了自己的利益而分斗。

这就是打造公司的赚钱方法。

我打造公司的细节是，我先找到一个赚钱项目，比如：恋爱培训，微商培训，

我在这个上面赚到钱了。我立刻招聘一个推广人员，然后，让这个推广人员开始帮我做软文推广，音频推广、视频推广。

接下来，我继续招聘做软文的人，让软文推广人员写软文，到今日头条，百度百家，一点资讯，搜狐自媒体上做推广。

再接下来，我会招聘两个音频人员，帮我做很多音频，不断的给我做推广。

再接下来，如果大家都赚钱了，营业额-成本=利润，利润很高，我就继续招兵买马，扩大我的三个分支，

也就是 软文+音频+视频。

让每个分支继续给我搞推广，扩大名气，扩大流量，我继续赚钱。

我就是这样搞公司赚钱的，如果你想理解我搞公司赚钱的细节。

可以加入我的付费社群进一步学习。

初级微商培训群 1999，中级微商赚钱培训 3999，高级微商赚钱培训 6999

做微商，踏踏实实的弄，在这个社会上，这个互联网世界中，一定是暴利的。

陈昌文微商赚钱第（27）招：闷头干活赚钱法

??真正能赚钱的人,是闷头做事的人,只管自己的推广有没有做好,  
自己的广告有没有做好,  
今天关注了几十个同行吗?

今天我有没有找到 50 个同行的微信, 50 个同行的 QQ 空间。

我的付费推广广告如何? 能不能同时推广 2 个广告, 3 个广告, 测试一下效果?

我是不是严格按照《陈昌文微商赚钱 108 招》这本书的要求, 每天工作 16 个小时, 一年四季都无休息?

真正赚钱的人, 不是想着, 我要出单, 不是想着我要赚钱。

而是手上一直在干活, 头脑里一直在思考广告。

我有一个?兄弟, 是专业搞恋爱培训的。

其媒体早上 5 点钟就起床了。然后吃点早餐, 进公司里。

收集 1 个小时广告。差不多 7 点。

然后, 就开始在贴吧、天涯、部落、豆瓣、今日头条上搞推广。一直推广到中午 12 点, 吃饭 15 分钟。睡觉 15 分钟。

从下午 1 点, 继续开始推广, 推广到晚上 6 点, 吃饭。

吃完饭了, 差不多搞搞, 7 点了, 开始推广到晚上 10 点。睡觉。

其中, 有人找他 QQ 聊天、微信聊天。

他就整理好泡妞培训的广告, 扔过去, 愿意付钱的就付钱, 不愿意付钱的他也不搭理。

反正就是这么简简单单的循环, 日日夜夜的循环。

17 年, 每天的收入都是 5000+以上。

这兄弟从来没有节假日, 没有大年三十夜, 说实话, 我也是这样一

个无趣的人，

于是，我也就有了一些收入。

凡是能赚钱的人，都是闷着头把自己的工作做到极致。

凡是不能赚钱的人，都是偷懒到极致。

比如吧，你打工，其实也能赚到很多钱的。

比如我让你做语音，你一天是不是能做到 20 个？

是不是能把语音做到极致。

你能做到极致，我的货卖的特别多，大家都知道是你的功劳卖出去的。

老板焉能不分钱给你？

所以，不赚钱，自己考虑一下自己的原因。

自己考虑一下是不是闷着头把工作搞到极致了。

如果一个公司每一个员工都是这种闷着头拼命干。那么这个公司，一天搞几万，几十万，都是正常的。

如果大家不是闷着头干，成天就知道抱怨自己不赚钱，收入低，

那么一辈子，也就只能收入低了。

陈昌文微商赚钱第（28）招：投资核心竞争力赚钱法

???每个人都可以发大财，赚大钱。

特别是有点文化的人，在互联网上卖文化，是可以发大财的。

今天呢，我讲的是公司层面的东西。就是投资核心竞争力赚钱。



何谓核心竞争力？

就是你靠着赚钱，吃饭的家伙。

比如，我的核心竞争力是写软文，我为什么写软文这么牛 B？

很简单，数十年如一日的写，每天读《孙子兵法》《道德经》《论语》，无论是我公司的办公室，还是家里的办公室，都有非常非常多的书籍。

看得多了，自然下笔如有神。？

既然是我的核心竞争力。那么我就应该持续不断的投资，一是投资时间，一是投资金钱，不断的把这个核心竞争力放大。

但是我虽然知道这个道理，还是没有按照这个道理去做。

我做了竞价业务，我做了 seo 业务，做了装修业务，做了恋爱培训业务，做了带学员做项目的业务。

总之，我就是做了很多其他业务，这导致我的核心竞争力荒废了。也就导致我的收入下降了。

我痛定思痛，决定专门招聘 20 个人，从软文+音频+视频方面来放大我的核心竞争力。

什么意思呢？

就是弄 20 个人，只用来服务我写的软文。放大我软文的市场推广，如此，我就能赚到更多的钱。

其实公司的运作就是如此。

比如，你一本书卖的很火，好了，所有人都开始卖这本书就完事了。

不管其他任何项目再赚钱，我们也不跟随了。

我就知道卖某图的人，每天可以搞 10 万块。

我也知道搞风水算命的，每天可以搞 2 万块。

我也知道搞小三分离的，一年可以搞几千万。

我也知道，搞业务员培训的某雨，一年可以搞几千万，甚至过亿。

但是，我都不会去搞他们的项目。

因为，那些不是我的核心竞争力。我们只在自己的核心竞争力上投入金钱+人力。

所以，我现在搞付费推广，也搞免费推广，搞音频，搞视频，也搞软文，但都只卖一个产品，只做一件事。

什么时候，你找到你的核心竞争力，找到你公司的核心竞争力。

所有人，都开始投资这个核心竞争力的时候，所有的心思，所有的金钱，所有的人都开始投资整个公司的核心竞争力的时候，这个公司的发展，必将突飞猛进，这个公司的必将在一个月内赚大钱。

这就是投资核心竞争力赚钱法。

你听我的，财富自由，你反对我的观点，对不起，继续穷。?????

陈昌文微商赚钱第（29）招：股票培训社群营销赚钱法

???这个社会上什么东西最赚钱？

显然是金融类的产品，但是你又不懂，是赚不了这个钱的。

不过，我今天教你了过后，你就会赚钱了。

1、打开天涯？，你就可以找到股票论坛。

2、打开百度，股票吧。

3、打开新浪财经，东方财富网。

总之，你在网络上能找到的股票论坛你都找到。

然后你就开始观察里面的帖子，那个种类的帖子火，那个种类的贴

子跟帖的人多。

然后，你就把这些牛逼的帖子收藏起来，每天都要收藏 200 个以上的牛逼帖子。

其实，我看了很多年这种帖子了。

大概有几个种类的帖子，

1、有人在里面谈国学，用中国古代哲学思维，心理学思维，与现代经济学思维结合起来的帖子，最迷人，这样的贴子，写得好，会有很多人跟随。

2、喜欢分析中国宏观大势，世界大势，预测性的帖子，也会有人跟，有人信。

我搞股票培训，股票社群的时候，主要抓的就是这两类帖子。

然后，把这个帖子发布到各大股票论坛，也就是别人在前面发一个，你就在后面发一个。

还有一个办法，就是把天涯上的帖子搞到搜狐，搞到贴吧，把贴吧上的搞到天涯。

还有一个策略，你只要在百度里搜索，凡是跟股票有关系的，只要能发布的地方，你就找几个好帖子去发布。

还有一个办法，把这些帖子通过自己制作成音频，发布到各大音频平台，同时，如果你长得帅气，也可以把这些帖子通过自己的演讲，制作成视频，发布到各大视频平台。

我知道很多搞股票社群营销，讲师的都是这样干的。我有一个泡妞学员，就是这样干的，已经收了 500 多个股票学员，社群学员了。

每个人收费 6800，一年时间就搞了几百万。

大家不要以为炒股的人就聪明，实际上，中国这个市场上，炒股的人，很多都是笨蛋，他们根本不懂什么股票，

买股票也不知道他买的这个公司的董事长是谁，甚至这个公司具体有什么业务他都不知道。

完全是道听途说，或者在网络上自己看到点信息就做决定，几十万，甚至上百万就投入进去了。

我认识一个上海老太太，自己有几套房子，儿子是老板。

这老太太，就天天逛逛菜市场，但她有钱，她也炒股。

亏了赚了，都无所谓，总体来讲，亏了几百万。但还是天天谈论股票，觉得这个有意思。

其实，中国炒股的 80%可以说都是瞎炒股。

但这帮人有钱，有兴趣搞这个社群营销的，你们可以去搞，搞这个培训的你们去搞。

反正，这帮人，除了谈论股票，就是在各大论坛里盯着别人发的帖子找消息。

这就是散户，他们有钱，你们就学点知识去培训他们，去搞他们的社群营销就行了。

具体细节，我以后会在我的 YY 课上讲。有兴趣做这个项目的，可以加我 QQ、微信。

也可以付费加入我的社群。?????

陈昌文微商赚钱第（30）招：搜集同行赚钱法

???不管你做什么项目，你都不应该自己动脑。

我讲这句话，很反常识，大部分人都接受不了，但我说的是真理。

一般情况下，你的身价不高，就说明你的智力很平庸，跟大多数人一样。

于是，你想出来的营销方案，广告，销售套路，赚钱套路，基本都是平庸的，也就是说，按照你的想法，是不会赚钱的。

如果你想赚钱，也不是不可能，只是，你要走另一个道路，就是搜集天下间所有能在网络上出现的同行。

观察同行用的是什么图片，什么文案，其微信号、公众号、QQ空间是如何打造的。

其微博是如何打造的。

注意，你根本不需要修改什么，你只需要直接复制到自己的QQ空间、微信上面，开始收费，做服务就行了。

赚钱就是这么简单。

只要你搜集的同行足够多，你在里面辨别什么样的广告，文案，图片能赚钱就行了。

你就能发大财。

有个山东的哥们是做风水的，有一个安徽的小孩子，就完完全全的抄袭这个兄弟的文案，图片。

这个小孩子，收入就越来越高，也搞起来了一个公司。

这就是完完全全承认自己无能，不搞原创，不用自己的头脑想问题，只要搜集到了足够的同行，

只要每天都编辑同行的文案与广告，然后在今日头条，快手，语音平台上把流量做起来。

他就有钱赚。

其实，赚钱是个态度问题。

如果你态度不好。你自然是不赚钱的。很多人明明很笨的，但是呢，就是认为自己很牛逼。不承认自己是个平庸的人，非要自己搞策划，搞广告文案，于是这样的人就平庸一生。

我有个兄弟也是这样，他明明不能独立赚钱，可是，他就是有一颗独立赚钱的心。

于是，他一直不赚钱。

其实最聪明的赚钱方法是，你看到谁赚钱了，直接复制他的文案，广告，推广手法。

然后再搜集几百个优秀的同行，把所有优秀的文案，广告都内化成自己的功夫，你的收入就突飞猛进了。

这就是搜集同行赚钱法。

陈昌文微商赚钱第（31）招：心静赚钱法

???人若想赚钱，必须心静。

我给你一个项目，你就踏踏实实弄这个项目。

1、弄这个项目的广告文案。如何弄？

到百度、搜狗、360、手机端的搜索引擎里，去收集同行的广告，至少每天收集 60 条。

2、招聘一个员工，这个员工是搞策划的，让他们重复第一条，每天要弄出来一个超级文案+图片。

这个文案+图片必须是高质量的，必须每天下班之前，给老板检查。

我们是搞微商培训的，我就让一个专业的策划，每天重复这个动作。

然后把这个文案，广告给我，我就把这个文案广告发布出去。

3、心如止水，只管自己能赚钱的项目。其他不赚钱的项目都砍掉。

人们总是忘记自己手上吃饭的项目，而去追逐那些让自己亏本的，看似非常好的项目。

这都是心不静的灾难。

4、招聘两个推广人员。这两个推广人员只管两件事，第一，疯狂的找牛 B 的文案，图片，把文案与图片结合起来。

然后在网络上推广。

第二、渠道为王，天天测试各种牛 B 的渠道。

付费渠道，然后去推广。

5、绝对不让员工的事情非常多，非常杂，精细化分工，分的越细，员工的事情越少越好。

专心致志的把每一件小事做好。

老板再把每一件小事组合起来，就形成了一个链条，一个生态。

老板靠着生态赚钱。

6、老板可以亲自打造内部的营销系统+图片系统+日志系统+话术系统。

实际上，当你的业务做大了过后。话术系统，也就变成了客服要做的事情。

这个时候，老板就必须做监控了。

7、这 6 个步骤你做好了过后，必须踏踏实实的锁定一个项目，聚焦一个项目。

公司的所有人，绝对不允许做两件事，我们只做一件事，把这个行业几千个，几万个同行都找出来。

把牛 B 的，优秀的广告，全部变成自己的。

再把几百个，牛 B 的付费推广平台，免费推广平台，如贴吧等，做精做透彻。

然后，?老板，做好售后服务，做好话术。

心如止水的干，动作少，赚钱快

只要你吃透了我这一招。你不赚大钱，是不可能的。

不过，我还要告诉你的一个意思。

心如止水的意思是，你必须相信你能成功，必须相信自己肯定赚钱，那么你长期坚持下去，绝对能做到日收入破 5 万+?????

陈昌文微商赚钱第（32）招：广告赚钱法

赚钱的核心秘籍，就是广告做的好。

无论你从事任何职业，任何工作，卖任何产品与服务。

你之所以能赚到钱，就是因为你广告做得好。

产品好，非常重要，服务好，非常重要。但是如果广告做不好，产品与服务，都是百搭。

当然，最高明的产品，本身就是广告，最高明的服务，亦然。

比如，老干妈，苹果手机，本身就是广告。而海底捞的服务，本身也是广告，会自动传播。

但我们开始创业的人，绝对不追求这个境界，这是有经济基础的人才能追求的境界。

开始，我们必须先靠广告致富。

我这人，闲来无事，就只做以下三件事。

我要求我所有的学员，也只做以下三件事。

1、没事就收集同行的广告，这些广告，一来可以整理整理，发到自己的朋友圈。二来看广告过了，我们自己写的广告文案就牛 B 了。

其实，一个人自己写的文案广告一般都特别差。

那些专业的文案广告，绝对具有煽动性，绝对成交。



我虽然写了几百万字，扔到网络上。但是我知道，我还是不行的。

毕竟，我只知道按照自己的想法写文案，而高明的文案，是句句切中客户需求点。

我只是为了说真话，教人赚钱。

而别人是只管自己赚钱。于是，别人的广告文案赚钱更多。

2、搞软文广告，也就是我没事的时候，就只管搞软文广告，外面的贴吧、天涯、微博，今日头条、搜狐自媒体，一点资讯，各种视频网站，都有我们很多软广告，我们的软广告多了。

外面看的人多了，知道我们的人多了，买单的人就多了。

如果你迷茫，我就希望你重复我的动作。

3、琢磨搞点长文案，长广告，扔到自己的 QQ 空间、朋友圈。

我这个人，不仅仅是琢磨，而且，会迅速形成文案，迅速做。

所以我 QQ 空间里，有 1000 多篇长文案，为我带来了数百万的收入。

而且，还在持续给我带来收入。

人一辈子，只要吃透了一个行业的广告，我想开一个公司，带着几号兄弟们发家致富，都不是难事。

网络上，有很多人，看广告的买单，做广告的人致富。

我这个人呢，既看广告，但不是为了买单，是为了做广告让别人买单。

如果你对这个赚钱方法感兴趣，可以加入我内部社群，进一步学习广告赚钱法。?????

??我这个人有很多赚钱的能力，比如我写的软文就能帮我赚钱。

有时候，我的软文一天给我赚 5000，有时候，一天给我赚 2 万+。

基本上，我搞了 3 年软文过后，每天都能靠软文赚到钱。

于是，就有小孩子来找我，说，陈老师，你能不能教我学习软文赚钱？

我说可以，你付费 6999 元跟我学，我叫你干什么，你就干什么，我才收你这个徒弟。

如果，你只是付费跟我学，然后我叫你干什么，你又不干。

那么，你是学不会软文赚钱的。

有的小孩子有勇气，就付费 6999 跟我学习软文赚钱法，于是，我就有了一个徒弟。

也就靠着收徒赚了 6999 元。

这便是收徒赚钱法的一种。

其实，我知道网络上还有风水收徒赚钱法，还有房中术收徒赚钱法。

就是说这个房中术收徒吧，很多人在各大贴吧发布其房中术的秘籍，谈的很神，搞的是修仙，道家养生那一套。有的搞的是气功。

反正就是各种各样的中国古代房中秘术。

说的神乎其神，现代人，都闲得慌，想找乐子，于是看到这些人的帖子，就加了这些人的微信号+QQ 号。

这些人，早就打造好了自己的微信号，QQ 号用来营销。

于是，有些人付费了，2000 块，到几万块不等。于是，这个收徒赚钱法，也算是成立了。

有兴趣的小孩子可以去干，但是我建议未满 18 岁的小孩子，不要尝试，也建议，未成年人不要阅读我的书籍。

再讲一下软文收徒赚钱法吧。如果你真想成为一个软文高手，你必须每天读一本书，最好每天读读中国的古文，只要经常读古文的人，软文都会非常牛逼。

然后呢，写的软文必须接地气，拒绝有别人听不懂的词汇。

再其次，你要天天研究营销与广告。

你必须卖得出去的东西。比如，我写软文，就有人加入我的赚钱社群。

因为，他们知道，以我的能力，可以教会他们在网络上赚到几百万，几千万。所以，他们付费几千块跟我学，也就理所当然了。

软文这个东西，也不是谁都能学会的。

如果说实在是学不会呢，就改编别人的广告。

如果改编都不会呢？那么你就直接复制别人的广告吧。

这都不会呢？直接洗洗睡。

陈昌文微商赚钱第（34）招：快手赚钱法

???快手上面，一天赚几万的人非常多。

到底如何做的？

1、注册一个快手账号。

2、招聘一个摄影师，专业的摄影师。

3、招聘 4 个演戏的。

4、直接在网络上找一些搞笑，二逼，逗逼，傻逼的段子，可以是文字的，也可以是视频的。

5、直接翻拍。

何谓翻拍？

就是别人说啥，你说啥，别人演啥，你演啥，总之，你就是不要创新，天天搞。

每天必须搞出来 3 个以上的视频。

搞出来过后呢，

6、招聘 2 个推广人员。

这两个推广人员，把你们拍出来的视频，直接上传到、?土豆网 优酷网 迅雷看看 百度视频

酷 6 网 六间房 56 网 奇艺高清

凤凰宽频 激动网 天线视频 Google 视频

新浪宽频 腾讯视频 中国网络电视台 东方宽频

爱布谷 搜狐视频 东方宽频 第 1 视频

芒果 TV 爆米花视频 和讯视频 网易视频

乐视网 迈视网 琥珀网 中关村视频

太平洋\_游戏视频 新浪网\_游戏视频 17173\_游戏视频 新华网视频

快手，火山小视频，西瓜小视频，美拍。

这个工作是非常复杂的。

推广非常重要。

7、你这样搞，关注你的人多了，你就可以卖一些服务或者是产品。

服务，比如，我在做恋爱培训，创业培训，微商培训，你就可以跟我对接，我就可以帮你做售后服务。

你自己也可以找一些服务来做，你会什么，你就可以卖什么。

现在，图文、音频竞争都很激烈，而视频竞争不是这么激烈。

所以，如果你想搞这个方面的业务，你就可以直接干起来。

其实，如果你特别的穷，你一个人，用一个手机也是可以干起来的。

很多快手上赚钱的人，都是一个人干起来的。

8、兄弟们，这个社会是越不要脸的人越赚钱，越自信的人越赚钱。

其实，某些时候，不要脸=自信=富裕。

只是很多人太好面子，太有良心，太喜欢做好人了，故而穷。

凡是跟着我学的，都踏踏实实豁出去吧，每天能搞几万块，才是真理，其他的都是狗屁。

陈昌文微商赚钱第（35）招：招聘员工赚钱法

???招聘员工赚钱法，首先，你必须得自己能赚钱。

比如，我写软文能赚钱过后呢，

我就开始招聘一个编辑，让这个编辑帮我整理更多的软文。

编辑没有能力写赚钱的软文，我就让他帮我搜集软文，每天给我 50 篇牛逼的关于赚钱的软文广告。

等到他帮我搜集了 3 个月过后，由于他天天看赚钱的软文广告，没吃过猪肉，也见过猪跑了。

于是，我就开始让他写赚钱软文。

先在天涯上写一周，主要是练手。

说白了，现在天涯没落了，赚钱少了。然后，我就会让他开始写今

日头条，一点资讯，百度百家，搜狐软文广告。

其实，贴吧是可以赚到很多钱的，但是贴吧里的帖子刷贴刷的太快了。

没有耐心的人，没有技术的人，做不了贴吧。

所以，我花 6000 块钱招聘过来的员工，只是让他们搞自媒体，自媒体相对简单一些。

等到一个编辑能给我赚钱了，我又招聘下一个编辑，招聘到 2 个到 3 个的时候。

我就开始琢磨着把这些软文转化成语音。

于是，我又开始招聘做语音的人，把软文做成语音，一般，两个做语音的就够了。

做好了过后，我会把这些语音上传到

喜马拉雅 FM、蜻蜓 FM、荔枝 FM

等 20 几个语音平台，我还会把我的软文、语音都弄到小说平台上去。

总之扩散的越开越好。

等到语音平台赚钱了。

我又开始招聘摄影师，演员，导演，把我的软文演艺成视频。

把这些视频又释放到快手，火山小视频，西瓜小视频上。

这些所有的动作，都是员工完成的，而且，都是以战养战。

招聘员工赚钱法里面最重要的两点。

1、必须是听话的员工，员工如果不听话，直接开除。

对待员工要强势，你不强势，员工就不会生产金钱。只要做过老板的人都懂的。

2、分工合作是必须的，聚焦是必须的，公司只能做一件事，就是聚焦，聚焦到极致，才能赚钱。

我以前，做了很多事情，亏本很大，现在，我聪明了。整个公司，只做一件事，

如果你想学习如何做微商，可以跟着我学，如果你想搞微商创业，可以加入我们的付费社群学习。

我是专业的，我靠 QQ、微信已经在网络上搞了数百万，绝对有资格，绝对实战派。

3、不要让员工做开创性的工作，员工没这个能力，也没这个心思，你把开创性的工作干完了。

交给员工做就行了。

总之，你想赚小钱，自己一个人干就行了。

但是，你想赚大钱，就必须上员工。

陈昌文微商赚钱第（36）招：守好自己的项目赚钱法

???不管别人的项目多么赚钱。我们的守好自己的项目。

不管别人的老婆多漂亮，我们都守好自己的老婆。

不管外面的世界多精彩，我们每天都耕种自己的公司。

创业的时候，尝试很多项目，忽然，有个项目让我们赚了几百万，于是，我们就看上了其他更赚钱的项目，心就慌了。

有个小孩子，跟着我做创业培训，每天日收入破万了。

有一天，他来找我：“老大，我看泡妞培训的黑总日收入破了 10 万+”

我想做泡妞培训，这个项目肯定比我这个创业培训赚钱啊。

我哈哈一笑。说：“你还是老老实实的搞你的创业培训吧。”

这个叫小 A 的兄弟说：“老大，你就坑我吧。”

于是，小 A 怀揣着梦想，去干了泡妞培训。

几个月过去了，哭丧着脸来告诉我说：“老大，这泡妞培训出单寥寥，怎么不赚钱啊？”

我就说啊，你做泡妞培训，你是一个新人，你以前做创业培训，有成绩，你做泡妞培训，理应有成绩，

但是人呢，总是有一个路径依赖，也就是，你成功的项目是创业培训，就说明创业培训更你有缘，

有句话叫：不忘初心，方得始终。你忘本了。你不赚钱正常。

告诉你，我以前还有个学员，小 C。

这家伙，做创业培训的时候，也赚了不少钱，但是赚钱过后，他就不跟我混了。

他开始去搞房地产中介，有一个月，赚了 30 多万。

跑来向我报喜。

后来又过了半年多，他又来找我，说：“老大，我现在还是想做会创业培训”

我说为什么呢？

他说：“房地产中介不赚钱了。”

我说：“那你来吧，以后不要换项目了。”他说好。结果，没做到两个月又换项目了。

现在，这个兄弟，彻底穷逼了，花光了钱，去打工了。

为什么会这样？

答案很简单，一个习惯换项目的人，总是心定不下来。



心定不下来，就不会有积累，总是这山望着那山高，一个人，一辈子，能守好自己最开始赚钱的项目，就已经万事大吉了。

我这个人啊，从今过后，就只守好自己的项目，减法，减法，再减法，聚焦，聚焦再聚焦。

我再也不会多做一个项目，再也不会看见别人的项目赚钱，就去追。

谁追，谁倒霉。耕自己的地，让别人说去吧。？

陈昌文微商赚钱第（37）招：彻底聚焦赚钱法

???我有很多文章，都谈论过聚焦。

但是，我们的聚焦还不够狠。

比如，我还有的同志，用的是直接的 QQ、微信在搞营销。

他们没有我起的早，没有我话术做得好，没有我认真，他们有自己的事情。

他们会做推广，但内部营销做的不好。

所以，我应该砍掉他们做内部营销，做自己营销 QQ、微信的时间，完全分工合作。

公司，只应该有一个流量入口，公司只应该开一个微信+QQ 赚钱。

少则得，多则惑，或者说，公司只应该拥有一个品牌，一个流量入口。

利出一孔，这是秦国统一天下的秘密。也是华为壮大的秘密。

老干妈这么牛 B，就是因为只做一个产品。

我们也必须向牛 B 的人学习。

我现在搞微商培训，微商创业，微商赚钱。有付费门槛，如果有兴

趣跟着我这一辈子，只做一个项目，只做一件事的，你踏踏实实的来跟着我做事就行了。

我们只锁定一个项目，什么都不干。我们只做一件事，我们每天疯狂的工作 16 个小时。

我们的目标，在互联网上打响一个品牌，打穿一些具体的关键词。

如果你想创业，想赚钱，那么，你只需要锁定一个品牌关键词，锁定一个品牌，一直干，

不管你招聘 100 人，还是 10 个人，你都必须只干一件事，所有人，都锁定一个关键词，

我必须把所有不利于聚焦的事情全面清理。

我必须说服，让公司所有合伙人，所有员工心悦诚服的跟着我，只关注一个关键词，只关注一件事。

当我们所有人全面进攻一件事的时候，我们每天赚几十万，都不是个事情。

当我们所有人都分散开了。我们想养活自己，都难，都得靠命。

持续投资，是最了不起的事情。持续做微商，持续搞创业商学院，持续投资自己的名字，持续带领学员，持续搞互联网项目。

持续聚焦，把聚焦这两个字弄的非常彻底，

我们就必然非常有前途。

《毛选》必须读、孙子兵法必须读。伟大的人物思想里，都有聚焦的一面。

如果你想聚焦互联网创业，微商创业，赚钱。想跟着我做具体的项目，欢迎加入内部付费社群。

如果你不是这种人，没办法死磕 16 小时，没办法为了一件事业而献身，你就不跟我是同类，也别想改变命运了。?????

陈昌文微商赚钱第（38）招：清理负面信息赚钱法

???每一个在网络上做生意，时间久了，必然有负面信息。

这个负面信息，是必须要清理的。

如果你不清理，时间长了，你的收益就会降低，就会延缓你赚钱时间。

我有一个学员，小杨，跟着我搞创业培训的。

他就有很多人骂，因为他赚了不少钱，后来他就找到我，说：“老师，你看怎么办呢？”

我就告诉他。

1、你专门招聘一个员工，天天帮你清理负面。

2、找到你网上负面信息派生出来的关键词，在百度知道，百度文库，百度贴吧，天涯，新浪微博，上面都对你的负面关键词做 seo。

不懂 seo 的，可以在我的内部课上问。我会讲出来最地道的 seo。

3、把你的所有文章，都发布到天涯，百度贴吧，新浪微博，知乎，豆瓣。

4、你必须拥有两个自己的贴吧，这个很简单，你找两个小贴吧，去申请吧主就行了。

申请了过后，所有的文章，都要搬都贴吧里。

甚至，你的说说，也要搬进去。

全面的上正面信息。

只要正面信息多，成交率就高。

我告诉了我这个学员，这四招。他就去执行了。

现在每天收入大概在 5000 到 2 万之间。虽然赚的不多，但也欣慰。

人生其实非常简单。

就是你听不听话。

我说了，听话、照做、执行，你做不做到得到？

你要是做不到。你这一辈子就孤苦无依，你就不赚钱。

我有很多学员，都不听我的话，我说去做正面信息，他们不愿意做。

结果，骂他们的人很多。

是会影响生意的。

真正聪明的人，见微知著。

真正聪明的人，懂得给自己做牛 B 的舆论。

如果你网络上有很多关于你的正面舆论，你自然赚到无数的钱财。

如果都是你的负面，你怎么赚钱呢？

某牛 B 的统领，就是因为其对手不断的制造负面的舆论而倒台的，历史上，这种事情很多。

所以：防民之口甚于防川。

古语诚不欺我也。

陈昌文微商赚钱第（39）招：释放价值赚钱法

???真正的高手，是只管释放价值赚钱的。

有个小女孩，是个残疾人，下床都要人照顾的。

我 5 年前就认识她了。但她每个月的收入都是 10 万块以上。

她是怎么做到的？

她就是靠在网络上释放心理咨询的价值。

她其实不是心理咨询师。

她只是一个爱好者，一个帮助人的人，一个释放价值的人。

凡是，别人有心理问题，她就认认真真的回答，然后留上自己的名字、联系方式。

当然，现在她经常留的就是自己的 QQ、微信，电话号码。

她的具体做法，有如下几点。

- 1、收集网络上的?心理咨询网站，看到谁有问题，就会回答。
- 2、在知乎、豆瓣上有心理问题的人，她也去回答。
- 3、?建立自己的微信群、QQ 群，回答有心理问题的人。

她帮完了这些 QQ 群、微信群里的人，一般都会说，你随意打赏，多少都没关系。

穷一点的给几块钱，富的，可能就是几百，有时候，遇到土豪了，就一天几千了。

不过现在，我都知道她做了 5 年以上了，她积累了很多富人客户，这些人，有离婚的，有男女朋友问题，有抑郁症等各种问题的。

都定时找她心理辅导。

她还是抽时间去辅导那些没有什么钱的人。

我问她为什么要这么做？

她说：“释放的价值多了，总是会遇到土豪的”

这个小姑娘，就靠自己天天不断的释放价值，不仅仅养活了自己，让自己过上了有尊严的生活。

还让家里的人过上了有尊严的生活。

我自己也是这样一个人。

我习惯性释放价值，带领大家赚钱。

我自己是个老板，有自己的公司。

同样，我还在网络上不断的讲课，发文章，发语音，发视频，帮助很多想创业，想做微商的人。

有的人骂我讲的不好。有的人知道我的价值。

反正，不管他们骂也好，喜欢也好。我就是天天释放几万字，释放视频，释放录音。

释放的多了。就吸引到了一些土豪，老板。

他们看了我 QQ 空间、微信里，有付费的社群，价格分别是 1999、3999 、 6999 。

于是，他们根据自己的经济实力，根据自己的需求，就买了我的单子。

就这样，居然有上万人加入了我的各种社群。

我一年就靠着释放价值，就有了额外的近千万的收入。

一个人，一旦喜欢上了释放价值，就会疯狂的释放价值。

比如我吧，我就爱上了释放价值。

因为释放的越多，关注的人越多，喜欢我的人越多。

当然，讨厌我的人也越多。我拉黑就行了。

不招人嫉是庸才，如果这个世界上没人黑你，证明你是普通人，证明你是穷人。

我早明白了这个道理。所以，不管别人如何骂我，我每天都会疯狂的释放价值。

这就是释放价值赚钱法，希望你学会了。？

陈昌文微商赚钱第（40）招：阶梯式赚钱法

???我有个学员，是跟着我做恋爱培训的。

开始的时候，他收费是一单 5000 块，干了几个月，只能勉强养活自己。

这个人就是小李。

后来，小李就来找我了。

说：“老大，你说恋爱培训暴利，说黑总，刚总，希总他们一天几十万，我为什么赚不到钱呢？”

“老大，你不是老给我讲，大单系统吗？为什么我搞大单系统就不赚钱呢？”？

我说：“小李，你别急，每个人的情况不一样，大单系统也不是适合每一个人的。我今天教你阶梯式报价赚钱法。”

何谓阶梯式赚钱？

也就是，你赚不了大钱，就赚小钱，小钱赚多了也就成了大钱。

更加有意思的事情是。如果你多出小单，你可以让学员做升级系统，只要你服务的好，学员自然会付费，你自然就赚的多了。

其实，我搞创业培训，搞微商赚钱培训，也是这个套路。

怎么做的？

第一、先设定一个 299 的单价，说这是体验课程，你想来，可以来体验一下。我会发你一些录音，资料，你听了合适，就可以报下一个价格。

第二、第二个价格，你可以设置成 999、这是一个初级班。比如，每周上一次课程。没有一对一的咨询。

第三、你可以设定一个 1999 的初级班，这个课程，每周有 2 次课程。

导师有空了，会对你进行一对一的咨询。

第三，你可以设定一个 6999 的课程。有一对一咨询，导师精心指导

你。

每周呢，有 5 次课程。

着就是阶梯式，有递进的报价方法。这样去做，成交率就会高很多。

?我一般建议，大家至少报出来三个价格，有递进关系。但不建议大家的价格体系超过 5 个。

小李同志，一听，就按照我的方法去搞恋爱培训了。

果不其然，第一天就出了 3 个 299 的单子，非常开心。

以后，每天都有 299 的单子，偶尔也有 1999 的单子，一周呢，有一个 6999 的单子。

由于每天都能见到现金，于是他非常开心了。拼命的干，业绩越来越好。每天非常开心。

还由于是有阶梯式的，他专注做这个项目，还有人升级，于是，他又有升级费可以赚。

就这样，他每个月大概能搞到 50 万+。

这就是阶梯式报价赚钱法。如果你想学更具体的赚钱法，可以加入我内部社群进一步学习。

陈昌文微商赚钱第（41）招：电子书赚钱法

我是搞电子书赚钱的专家。  
我是如何搞的？

1、我写了三本电子书。《陈昌文创业兵法》、《陈昌文讲透如何创业当老板》、最近的一本新书《陈昌文微商赚钱 108 招》

里面都是货真价实的创业经验，赚钱经验。

在网络上广为流传，到处都有人卖我的电子书，每天都有数千人，甚至数万人阅读我的文字。



阅读的多了，就有人认可我的价值观，想要跟我进一步学习，于是，就加入了我的付费社群。

## 2、那么，最开始的时候我是如何做的呢？

首先，我把我所有的电子书，都做成了语音，放在了喜马拉雅、荔枝FM、蜻蜓fm上面，很多人听，就有人进一步索取我的电子书，后来，我还印刷了实体书，也有很多人找我买。

其次，我的合伙人，还把我的电子书做成了视频，在网络爱奇艺，优酷，各大视频平台上播放。

有人看见了，又来找我。想加入我的社群进一步学习。

3、搞电子书，一定要写最具有价值，最直接的赚钱套路，对大家的好处越大，大家就越想了解具体的东西。越想了解具体的东西，就会进一步阅读我们的说说，朋友圈，图片，文字。

对我们就越认可，于是，就有人进一步付费学习。

4、QQ空间、微信、微信公众号上宣传我们的电子书，有人进一步就有人进一步索取。

5、建立百度网盘，把百度网盘分享出去，注意，用公开链接，不要用有密码的，很多人会输错密码，造成看不了电子书。

6、总之，你要想尽各种办法，让你的电子书传播的够广泛。

而你的电子书里，说清楚了你是干什么的。

比如，我是干社群营销的。我有微商培训课程，微商创业赚钱的课程，

你想学，初级群 1999、中级群 3999、高级群 6999、只要你踏踏实实的跟着我学，就能赚钱。

我们这里日收入过万的人，天天都有，其实在网络上，一天搞到几万的人到处都是。

为什么呢？

因为互联网非常的大，因为互联网可以让几万人，几十万人同时关注你。

一天有 10 个人买单，你至少就能赚几万了。

7、如果有人问你要了电子书，你就要截图，如果有人对你说了感谢的话，你也要截图。然后把这些截图发布到自己的 QQ、微信、公众号、微博里面。

如此，关注你的人，相信你的人就更多了。

于是你就能赚到更多的钱。

本质上，赚钱，就是看有多少人相信你。

8、电子书要持续写，每个月，都写一本，而且，你可以印刷 100 本，进行发售。

只要你不断的卖书，你的所有书，都会越卖越好。慢慢的，你就可以靠卖书财富自由。

9、现代社会，大家都有手机，挤地铁，公交的时候，就喜欢看电子书。

只要你写，就有人看。我的电子书里面，都是创业，赚钱的秘密，喜欢看的人非常多。

我建立了社群，想创业的人，赚钱的人，都愿意听我的内部课程。这样我赚的钱就越来越多。

不管做什么事情，我们踏踏实实的弄，大钱没有，一天几千，几万还是有的。

陈昌文微商赚钱第（42）招：听话、照做、执行赚钱法

听话、照做、执行赚钱法，其实是最牛逼的赚钱法。  
看起来有点蠢，其实是最牛 B 的。

如何做？

1、比如，你加入陈昌文的社群。

陈老师给你一个项目。

比如、创业培训。

ok，陈老师讲语音，每天 10 个，你就去弄 10 个，

每天让你上传到 20 个 fm 平台，你就听话、照做、执行。

说了，你可以跟老师合作，你 9 我 1，你就别讲价，先干起来再说。

2、让你去贴吧发帖子，你就去贴吧发帖子、别说难。多试验，多思考，多探索，可以到淘宝上去买发帖子方法，你多试验几次，一定学得会的。

因为别人能发帖子赚钱。你就能。

让你去天涯搞 seo 的帖子，你就去搞。

让你去搞微博 seo，你就去搞。

别废话，干起来。

3、让你买一个 10 年的，有太阳的号，买一个微信号，你就直接去买，别说贵。

4、让你复制谁，你就复制谁，让你每天搞 50 个广告同行，你就找 50 个广告同行。让你每天搞 5 万字的原创，你就搞。如果你搞不出来，就复制别人的。

做到高度的听话、照做、执行，不要问为什么。

很多人一辈子，就是喜欢问为什么，就变成彻底的傻逼了。

那些听话、照做、执行的人，踏踏实实的干，都是每天几千，几万的赚。

5、你赚到钱了，让你招聘推广，你就招聘推广，让你招聘助理，你就招聘助理，不要舍不得钱。

团队是慢慢打造起来的。但是，你必须得去执行这个动作。

6、每天必须死磕 16 小时，只要做不到死磕 16 小时，基本都算是废物。

只要不能绝对聚焦自己的项目，基本都是不赚钱的人。

7、我有一个合伙人，很聪明，但是不听话，喜欢睡觉，于是，一个月只能赚几千块，又睡觉去了。

勉强活着。

8、我有一个学员，小飞。对我是言听计从。让做正面信息，就做正面信息，让发帖子，就发帖子，让扩大团队就扩大团队，现在有 5 个人跟着他混。

发完工资，每个月净利润 30 万+。

赚的不多。但别人是个 18 岁的孩子，别人只是个初中生。

很多人都以为自己聪明。

其实，真赚钱的人，都不想搭理这样的人，所以，这样的人感觉自己怀才不遇。

我们呢，还是踏踏实实弄自己的项目。

如果你是一个听话、照做、执行的人，就可以付费来跟我学创业，微商，赚钱。

如果你不是，洗洗睡吧。

聪明人非常多，不赚钱的二逼也非常多。  
你是哪个？

陈昌文微商赚钱第（43）招：道德经赚钱法

道德经里面有很多赚钱的秘密。  
只是太多的人，必须失败了过后，才能读得懂。

我也是如此吧。

我只有经历过了一些失败，一些不赚钱的时候，才能明白道德经里面讲的什么赚钱法。

1、永不放弃，永不灰心。

人要想赚钱，不管投入多少，亏损多大，都必须一如既往的干，

人要非常积极的死磕自己的项目，还要给予跟随自己的员工信心。

一个老板，如果放弃了，如果灰心了。就寒了员工的心，员工就不积极了。公司就倒闭了。

2、少则得，多则惑。

这句话，可不是玩笑。

人只应该做一件事情，一个人失败，就是因为干了太多的事情。

人很难干好很多事情。

我们必须砍掉那些不赚钱的事情，那些价值低的事情，专心致志的干价值高的事情。

果断舍弃那些不赚钱的项目，人，事。

找到自己的核心竞争力，all in.

3、做熟不做生，真正精明的老板，不是看到别人的项目赚钱，就冲锋上去。

而是只做自己熟悉的行业，那怕别人都嘲笑这个老板没种，是个傻逼，他也只干自己熟悉的事情。

其实，中国的市场非常大。当我们把一个件事做到极致了。

自然会赚非常多的钱。

比如，创业培训，微商培训，泡妞培训，恋爱培训。

随随便便那个项目，只要做到极致了。身价都能过亿。

但是，我们只做自己熟悉的事情，不熟悉的不摸，不看，不想。

一个行业，我们没有在里面摸爬滚打过，这钱，就交给别人赚。不能盯着别人的市场，放弃了自己擅长的市场。

我们很多小孩子，就习惯性放弃自己擅长的市场，去做自己不擅长的市场。

人都是贪婪的，贪婪的人，只会死得更快。

贪婪的人，做不好一个企业。只有倒闭。

4、我们的出路，就是聚焦我们的核心竞争力，我们的出路，就是搞减法系统。

我们的出路，是让整个公司都聚焦核心竞争力。

老板到底拥有什么核心竞争力。整个公司，都应该围绕老板的核心竞争力来工作。

在核心竞争力中，老板还要细化，还要找到核心竞争力中的核心竞争力。

如果按照这个套路来创业，来做项目，不赚钱，是不可能的。

此4步，便是道德真经赚钱法。谁学会，受益一生，子女也受益。

陈昌文微商赚钱第（44）招：演讲赚钱法。

靠演讲一年搞几千万的人，甚至上亿的人太多了。  
我有个学员，来问我，老师“我喜欢演讲，如何赚钱？”

我说，很简单啊，暂且称其为小A吧。

我说：“小 A，你先打开中国讲师网，中华讲师网。你看看，里面有很多演讲的内容，里面 有很多人在演讲。”

然后，你选择一个主题。

比如，你喜欢讲管理。

接下来，你在淘宝里面，把所有讲管理的录音、视频、软文、书籍都买了。

你看一本，就讲一本，拍成视频，上传到快手，爱奇艺，优酷等各大平台。

上传上去过后呢，留下自己的名字，QQ 空间，微博。

你只要天天搞 10 个小时，你越讲，就越专业，根据一万小时定律。

1000 天过后，也就是 3 年过后，你就成了专家。

你就能赚到超级高的利润。

其实，根本用不了 3 年，你只要坚持三个月，

就能吸引到很多粉丝了。

你就可以靠演讲吸粉，甚至搞直播，

然后靠打赏生活了。

其实，直播就是这样一个模式，养活了很多主播。

只我直播的时候，这些人有的是游戏演讲，有的是唱歌演讲，有的是户外演讲。

本质上，我们都可以称其为演讲。

只是，你想把你娱乐化，还是专业化。

娱乐化，比如玩游戏，吸粉是很快的，这些玩游戏的虽然很穷，但当你吸了几万粉丝过后，里面是有富人的，你随随便便卖点东西，就有

人买单，也就养活你了。

当然，当你的粉丝过了 10 万，你一年是可以轻轻松松搞几百万的。

当然，有些人没有变现能力，于是，我就建立了社群，专门帮你们变现。

我在付费群里，会教你们如果变现，如何赚粉丝的钱。

网络上有些女主播卖粉丝、让专业的变现人员撸红包。这个模式，赚钱也蛮厉害，一天可以搞到?5000+到几万块。

如果有兴趣搞主播演讲，自己又是美女的，其实可以走这条路。

如果?你是男人，那么，你可以玩游戏，讲游戏，搞娱乐吸粉，吸粉过后，反正你用你的微信、QQ 空间玩一些虚拟产品，与服务，也是有人买单的。

有的人就是卖打游戏的绝招，或者收徒弟，一个月也能搞十几万。

如果你像我一样，专业卖暴利项目，教人创业，其实一个月也能搞几十万。

反正，到处都是赚钱的路子，

只要你愿意每天死磕 16 小时，搞演讲，吸粉就行。

你如果想日收入破万，在互联网上搞项目，你可以付费加入我的内部群，跟着我学，我会把这些赚钱的小道道全部教会你。?

陈昌文微商赚钱第（45）招： 游戏账号，装备倒卖赚钱法

本人是玩游戏的老手，2002 年，就开始玩传奇，也开始了倒卖游戏装备之路。

那个年代，靠着倒卖游戏账号，装备，搞传奇私服，一年年收入破千万的满地跑。



那个年代，大家对黑客技术防范措施很少，病毒满地爬，你甚至明明知道网吧里每台机器都有病毒，都会盗号，但，你还是没办法。

手机都不能普及的年代，找回账号难度非常大。

当然，我只是叙述一下那个年代，讲一讲赚钱的思维，方法，我告诉你们的方法，现在也是能用来赚钱的。

比如，我曾经在传奇里面买了一个手镯，15 块，转手就 50 块卖给了另一个网吧里玩传奇的小孩子。

那个年代，35 块是一个农民工两天的工资，甚至更多。

那个时候，我就理解了互联网是极其暴利的，有一个网站，5173 靠着倒卖游戏账号，装备，一年捞几个亿利润。

后来我玩魔兽世界，里面很多人开始倒卖金币，也有人倒卖游戏账号，现在，这个游戏没落了。但是 2007 年以前，这个游戏里面倒卖金币，账号的人，都是赚大钱的。

今天，我给大家讲什么呢？

就是王者荣耀+英雄联盟的倒卖账号与各种交易。

如何做？

首先，你加几万个游戏 QQ 群。

然后，建立自己的微信、QQ 号、QQ 群、微信群。

然后，别人收什么账号，你就到各个群里去打广告，有人低价卖给你，你就加点钱扔给买主。

就是这样不断的吃信息差。

到处倒卖。

弄 20 个员工，天天给你推广，倒卖，一年，其实可以弄到上千万的。

倒卖游戏账号，信息，装备是非常暴利的，也是灰色产业。

只要下得苦功夫，一年一套房子是不成问题的。

越是玩的人多的游戏越是暴利，做的时间久了，还有人是回头客。

这个行业富人也是多的，愿意花钱的人也是多的。

只要有货，只要你天天推广，对一个游戏研究透彻了，确确实实是有人不断的买单的。

其实，就是魔兽世界这个人口不是很多的游戏，里面依然有很多发财的点。

比如，帮别人刷坐骑，刷装备，刷等级等代练，依然可以让某些人一个月搞几十万。

网络上的暴利项目非常多。我会不断的释放出来，你也可以加入我的内部社群，我直接带着你们搞暴利项目，一天赚几万，几千的人，到处都是。

门槛费初级 1999，中级 3999，高级 6999，接受不了门槛的，就不要打扰我了。

我的时间很宝贵，不想跟不懂事的人说话。

#### 陈昌文微商赚钱第（46）招：拉黑赚钱法

小红是我的一个学员，其日收入已经破了 10 万+。是专业搞恋爱培训的。

他当初是借钱来听我课的，他说，老师，我这个人不会赚钱，你有没有什么办法，让我赚钱。

我就说了两个字：“拉黑。”

他说：“什么意思？”

我就解释了：“一个人不会赚钱啊，就因为自己身边有很多垃圾流量，垃圾人，垃圾事情。如果你彻底的与这些垃圾人，垃圾事情断绝了关系，

手里，心里只有自己项目的推广，成交，你肯定赚钱。”

下面，我给出拉黑赚钱法的具体步骤。

没本事执行的就别看了。未成年人，也别看。

1、电话里，不能给自己赚钱的人全部拉黑，除了自己血缘关系的亲人不拉黑，其他全部拉黑。

别问为什么。

2、QQ 里，所有不能给自己钱，不能赚钱的人全部拉黑，不管什么同事，同学，朋友，踏踏实实的拉黑，一心一意的拉黑。

3、微信里，不能给自己赚钱，对自己没用的人，统统拉黑。

注意，我所谓的有用的人，只能是给自己搞流量，搞营销，搞成交的人。

4、只要喜欢吸引你的注意力的人与事，仔细推敲一下，又不能给自己带来真金白银的人，

全部拉黑。

5、拉黑心法，快准狠，毫不留情，绝对与犹豫，

我们的生命很短暂，经不起浪费，更加经不起无关紧要的人浪费。

我们的生命，都必须燃烧给自己的项目。

比如，你想燃烧给泡妞培训，恋爱培训这个项目。

你就全身心的投入到这个项目上面，天天搞推广。

你也可以加入我的 3999 元的社群，我帮你做售后服务，你只需要推广+收钱就行了。

把那些耽搁你的人与事都拉黑。

小王开始是怎么做的呢？

就是到外面租了一个房子，从此，就与任何无关的人断绝了关系，一心一意的研究做流量，搞推广，搞成交。

每天都是研究同行的广告。

小王做到了这一步，是我学员当中出单非常迅速的，他出单，只用了9天时间，以后，就陆陆续续的不断的出单。

目前，这个项目，我也建议大家搞小单系统，也就是999块到1999块的价格，大家都可以做。

再小的单子，我就不建议大家干了。

反正，这个项目异常暴利。

中国找不到女朋友的人非常多。男女比例失衡非常严重。

所以，我觉得，你如果完全学会了我的拉黑赚钱法，可以直接开始操作恋爱培训，泡妞培训这个项目。

也可以跟我合作，跟我合作的规则是，你9，我1分钱法。

不过，记住，我只跟我的付费学员合作，其他闲杂人等，我不合作。

陈昌文微商赚钱第（47）招：感恩赚钱法

???小王是个感恩的人。

每次，他来找我聊天，总是扔50块的红包，不管是QQ聊天，还是微信聊天。

有时候会扔88元，我不缺这点小钱，甚至我心里很清楚，这就是来浪费我的时间了。

但小王这个小伙子，愿意扔钱，我又不好意思拒绝，于是，就耐着性子给他解答。

于是，他的收入就越来越高，从没什么收入。到日收入破 500+，然后破 1000+，然后破 2 万+。

总是在突飞猛进。

我是做互联网的老手，搞微信营销，搞 QQ 空间营销，搞语音营销，软文营销的老手，

把我的经验都交给他了。

他自然赚钱。

当然，你看到我说这些，千万别给我发红包，其实我非常恶心人给我发红包的，就算是买我的书，我也很恶心别人给我发红包。

因为我最多登录微信电脑版。微信手机版，都在工作人员哪里，我是不看微信手机版的，所以，我也是领不了红包的，所以我恶心别人给我发红包。

又不多，还浪费时间。

如果你真想跟我学习互联网赚钱之道，项目之道，创业之道，你可以付费 1999 加入我的初级社群，每周一，我都会给这个初级社群上课。

我有个 3999 元的社群学员，叫 小狼， 这个人啊，学习的时候，不仔细，喜欢快进，喜欢骂人，没有人想搭理他。

为什么没有人想搭理他呢？

因为赚钱的人从来不想搭理不赚钱的人。

真正能赚钱的人，一天都是几千块，几万块，每分钟都是钱，是绝对不允许自己浪费时间的。

所以，一个在社会上没有感恩之心的人，很难获得贵人的帮助。这样的人，也就没什么前途了。

一个人，对任何事都特别感恩，这样的人，就有前途。

一个人习惯性的绝对别人对不起他，觉得别人应该给予他好处。这样的人，很难混好社会。

如果你明白感恩两个字，你就能赚钱。如果你不明白，你就只有贫穷。

陈昌文微商赚钱第（48）招： 讲故事与写故事赚钱法

陈昌文最牛 B 的，就是讲故事，然后是写故事。

为什么要写故事，因为故事最具有杀伤力，最具有影响力，营销力。

要习惯性讲真正的赚钱故事。

小薛是我在某个公司做业务主管的时候，带的一个新人，

我们经理告诉我，今天，来了一个新的业务员，你去带一带，他在公交站台等你。

于是，我就从公司，坐了几个小时的的车，到了嘉定办事处，下车的时候，就碰见了小薛，

矮矮的个子，瘦得不得了。

背景：我当年打工的那个公司，在上海有很多办事处， 总公司在 X 江。办事处在 X 定。

那个时候，我很穷，出行就是公交车+地铁。

我见到了小薛。

帮着他抬着他的行李。那个时候，我们是真穷。工资是 1500 块一个月。

那个时候，其实我已经是一个跑业务的老手了。我天生就是一个跑业务的老手，我感觉我的客户都很喜欢我，我脸皮也厚，别人不让我见，我就在门口等几个小时，甚至一上午。

一个材料员，我能等上半天。

我跟很多客户的关系就都很好。

小薛就跟着我跑业务，帮我提包。我们很穷，但很温暖，一起跑业务，一起喝水，一起挤地铁，公交。

辛辛苦苦的跑着。

小薛这个人，见到我做什么，他就做什么，没有什么废话，很冷静，虽然很瘦，但感觉很听话、照做、执行。

后来我的功夫他都学到了。于是，他也开始了每个月赚 8000+，后来甚至赚到了 2 万+一个月。

我带过很多业务员，有的业务员嘴上很牛逼，实际上很不听话，偷懒，于是，一年下来，只能那点基本工资，能出个小单子，就不得了了。

后来，小薛离开了我，去了某岛跑新的建材业务。

后来，我得知，他升了经理，再后来，创业了，做了 X 海的菜篮子工程的一个供应商，

其年收入有几十万吧。

陈昌文，就是靠着写这些忧伤，励志，简单而又赚钱的故事，营销了很多很多人。

有的人就付费加入陈昌文的社群进一步学习了。

当然，你们也可以学学这种讲故事的手法，

以后，我会写非常多的故事，讲非常多的故事。

从此过后，我只讲故事。

陈昌文微商赚钱第（49）招： 朋友圈说说赚钱法

我以前，就靠朋友圈，说说，一年就能搞 500 万+。几年前，我就能做到了。

我是如何干的？

1、我找了几个合伙人，他们只管在天涯、贴吧、QQ 部落里面发帖子。

当然，现在有人在今日头条，一点资讯，新浪上发帖子了。还有人在语音平台，视频平台上发东西。

2、我会在朋友圈+说说+日志里，释放很多帮人赚钱的信息，这是我做创业培训的搞法。

我还干过恋爱培训，我会在朋友圈，说说里，释放很多婚姻的故事，泡妞的故事。

有的故事是我的真实故事，有的故事是我改编的。

3、释放故事，释放理论的同时，我会要求观看我朋友圈的人转发，转发了，我会送一些内部资料。

有的人转发了，我的粉丝就更加多了。

4、我会在释放价值的同时，释放一些付款截图，与客户的售前对话，售中话术截图，售后话术截图。

同时我会释放出来我帮助别人服务的价格体系，一般是三个价格体系。

不管我做恋爱培训，还是创业培训，我都释放三个价格体系。

5、赚钱的核心，其实是朋友圈发图片，发说说+外部流量系统。

我就是永远永远的重复以上这 5 个动作。

不断的提高收入的。

我教出来很多跟我学习赚钱的学员，我建立了 3999 元的社群，专门吸收想搞恋爱培训的学员，

跟着我一起重复这个动作。

有的孩子，搞了 10 个微信号，就是你们知道的小黑，

搞了 10 多个微信号重复这个动作。



不过他有一些很低的收费，比如 1598 、 999 、 1198，这样的价格。

我建议啊，大家如果做不了大单，我们就踏踏实实做小单。

你们做小单子，我也帮你们做售后。

小黑同志组织了 10 几个兄弟这样干，日收入早就突破了 10 万+。

赚钱，根本不用去外面干体力，根本不用上班，就是把我这几个步骤做到极致了。什么都有了。

当然，我也带过一些员工，这些员工太懒惰了。他们做事不仔细，没有强度，是不可能赚钱的。

如果你想三个月改变命运，能每天死磕 16 小时，欢迎加入，

如果你做不到拼命干活，去打工。

陈昌文微商赚钱第（50）招： 反复锤炼一招赚钱法

???我有一个同学小张，其是学经济学的，而且只学经济学，天天就是讲比较优势，成本概念，国家贸易。

他只讲这个。也只读经济学，也只研究经济学。

后来，他就在天涯上开帖子，天天写经济学的帖子，也回答一些别人的经济学问题，看起来很专业的样子，其实，他也是非常专业。

他建立了自己的 Q Q 群，付费 3000 块才可以加入。一年，就收了 700 多人。搞了几百万。

我把这个故事，讲给了我的学员。

我的学员当中，有一个在上海做房地产中介的小伙子，老家是云南的，家里非常穷。这个小伙子说，他又瘦，又没有人才，也没什么本事，是不可能娶到老婆，买上车的。

虽然当房地产中介，但是也没有能力卖出去房子。只能混公司的底

薪。

但是这个小孩子听了我说的这个张的经济学故事过后。

其开始在天涯，贴吧，网络上各大平台写关于房价涨跌的帖子，他自己本来是搞房地产中介的，算是个内行，一些概念用来忽悠外行，还是忽悠得了。

再加上，他天天都看国内关于房子的帖子，于是在网络上不断的发这表这样的帖子。

吸引了很多对房价涨跌感兴趣的有钱人关注他，于是，他也建立了自己的社群。

收费 5000 块。半年时间，就搞了 300 多会员。

互联网时代，就是这么神奇，这就是社群营销，只要你有一技之长。你要你专注于一个点。

在网络上发表你的观点，你只要真专业，真能帮到人，

是有人愿意付费给你的。

我讲了这个两个人的故事，我想，听到我这两个故事的人，会有很多人因为我讲的这两个故事财富自由。

互联网时代，你只需要反复锤炼一招，把一招练到极致，这一招对社会上的人有价值，你恰好有懂得一些销售的知识，你就很容易在网络上获得高收入。

陈昌文微商赚钱第（51）招：手机靓号赚钱法

??小嘻嘻是我女朋友，跟了我几年，啥也没得到。

主要是我那几年太穷了。

于是，后来我赚到了点小钱，可惜，小嘻嘻已经跟别人结婚了，据说，孩子都能打酱油了。

我呢，总是觉得亏欠别人。

我这一辈子，跟谁相处，都觉得亏欠别人，这心态，确实让我吃了不少亏。

但也见证了不少弥足珍贵的感情。

我觉得吧，既然，我不能跟她再一起，就让她富起来吧。

于是，我就开始找项目给她。我扔给她的项目，就是这个手机靓号项目。

这个项目很简单。

1、加很多靓号群，包括 QQ 靓号、Yy 靓号、手机靓号，车牌靓号，反正是有靓号的群，我们都去加。

为什么呢？

因为买靓号的人，基本都是有钱人，他们只要是靓号，就买。

我自己也买 QQ 靓号，也花过几千，几万的，买了些私人的手机靓号。

我某个项目的支付宝，就是一个手机靓号，为什么呢？

因为我觉得在网络上做生意，靓号就是身份证，有一个，总是很牛逼的。

我想，跟我想法一样的人很多。

2、看看别人发的什么广告，自己也去发广告，这个时候，就有人加你的微信、QQ 号码。

同时你也能见到同行是如何做的。

有的人是建立一个 QQ 群，把有靓号需求的人都拉到 QQ 群，然后持续对他们进行营销。

有的人在做一个竞价页面，网络上有人搜索靓号，他就把这个靓号加几百，几千不等，卖出去。

上海这个地方，有很多小孩子做这个生意，就是在繁华的地方，比如徐家汇，租用一个小摊位，就开始卖手机靓号。

你买了，就可以去大型的手机营业厅改身份证。

如果你买的特别贵的手机号，他们还会陪你去改身份证。保证你不会受骗。这个利润是奇高的。？

3、小嘻嘻开始做这个项目的时候，说：‘我没有货源怎么办？’

很简单，找有货源的人谈，一是在淘宝上谈，二是在竞价上谈，比如，在上海，你在竞价上找到他们，可以约线下见面的，有几十家人都在做这个生意。

你去跟他们谈，你帮他们代卖，比如他们卖 1 万块的手机号码，你卖 1.5 万。

如果卖出去了，你就抽 5000 提成，或者 3000 提成，送他们两千，

只要你天天在赶集网，贴吧、QQ 空间、QQ 部落，反正能发帖子的地方去发布，

你是能卖得出去的，随着你积累的客户越来越多，销量就会越来越大。

其实 QQ 靓号的需求也是非常大的。也是非常暴利的，有兴趣的，也可以按照我这个方式去搞。

4、小嘻嘻听了我的话，非常努力的干，开始是让自己的妹妹干，后来又让自己的姐姐干，后来又让自己的弟弟干。

现在已经招聘了 10 多个员工，天天猛推广了。

我没跟她联系了。毕竟是以前的人。

但我知道，她换了辆奔驰，也就三年时间。

或许她富了。

我心甚慰。

如果你想知道一些更加具体而又暴利的细节，你可以加入我的付费社群进一步咨询。

反正，跟着我学，只要你不是极度愚蠢，你都可以很容易的致富。

万把块跟着我学，绝对划得来，老老实实跟我做互联网创业，比什么都值得。

## 陈昌文微商赚钱第（52）招：正能量赚钱法

??8年前，我有一个兄弟，是做建材业务的，卖防火材料的。

这个兄弟，每天吃完饭过后，就说，这个公司不行，老板是个垃圾，没有前途，销量不好。

他天天这样说，其实，他还是个主管，但是由于他天天这样讲。

他身边的业务员也这样讲。

后来，他这个部门的业绩就越来越差，大家都没有信心干下去了，很多优秀的业务员要么离职，要么要求调动到其他部门工作。

这个兄弟，就是就是小华，小华这个兄弟啊，我第一次跟他接触，他就抽着烟问我：“你以前是干什么业务的啊？有前途吗？”

我就说“有前途啊，我以前是干建材的，跳槽到这个公司里，想多赚点。”

小华大吼一声：“鬼才相信你有前途，你要有前途，还会来这个破公司，实话告诉你，这个公司也没前途。”

我听了，每说话，后来，我就有意无意躲开这个傻逼。

但是这个傻逼呢，还经常拉帮结派，我吃过饭过后，他就叫我出去抽烟。我就说：“我不抽烟的。”

后来，这个傻逼老是给自己的车加油，然后到公司报销。

有的兄弟，就偷偷举报了这个傻逼，于是，老板就把这个傻逼开除了。

开除这个小华同志过后，我们所有的人都特别开心。我们也不知道为什么，反正获得这个消息过后，我们就特别开心。

后来我又碰到一个新的业务员，这个业务员叫着小丁。

他进公司过后，跑了6个月，一单也没开，

但是他每天都激情万分的打电话，线下去见客户，积极得很。

公司的老总，老板，经理都被他感动了，帮了小丁同志很多。

大家都认为小丁只是才华有限，但很积极，多学学，以后一定可以顶的起大梁的，可以成为公司的骨干。

小丁也说：“我一定要跑出来单子。”

有一个生产部的老干部，对着小丁说：“你干不出来的，放弃吧，别干了。我们这业务都是大单子，动不动就是几百万，上千万的，不是一般人有本事搞出来的。”

小丁说：“我要是跑不出来单子，我是不会离职的，我必须做出成绩来。”

我与小丁一起出差，小丁都是认认真真的跑业务，从不偷懒，也鼓励我们要拼命干，一定要干出来成绩。

后来小丁积累了太多的客户，一年过后，他就陆陆续续疯狂出单了。

一年就搞了几千万的单子。有些人说，小丁是运气好。

其实我心里清楚，小丁是特别拼命啊。这都是上一年的积累。

现在，我已经离开那个公司多年了。

后来，我因为自己的一些私人证明的事情回到了那个公司。

我发现，小丁已经做到了经理的位置上。

我私人证明的一些东西，还是他帮我搞定的。

几年了，我都没见过这个人，但是，我有一些老同事告诉我，小丁在上海买了两套房子了，老婆也开始做生意了。

小丁或许已经做到了总监的位置，一年可能搞几百万了吧。

我有一个学员，是跟着我搞泡妞培训的，在 3999 元的泡妞培训社群里。

这个人也是特别积极，每天就是疯狂的推广，做广告，收钱，从不说负面的言语。

有些人专门散播负面言语，他就把这些人的微信拉黑了。他只管干活。

这个小伙子，现在的日收入每天保持在 2000+，虽然不多。

但是，充分证明了，你只要是个正能量的人，你就能赚钱。

你若是个负能量的人，你去死吧，太恶心了。我必须把你拉黑。

对于负能量的人，我们就一个字：滚。

对于正能量的人，我们欢迎，跟这些人打成一片，因为我们知道，这样的人有前途。

陈昌文微商赚钱第（53）招：跟随赚钱法

???小范这个孩子，我 5 年前就认识他了。

是一个比较笨的孩子，家里也比较穷。

但这个孩子有一个特征，就是谁牛逼，他就跟谁混。

谁的项目，赚钱，他就跟着这个人做。

老老实实的跟随别人，绝对不多想，别人做什么项目，他就做什么。

比如吧，我告诉他，某迹，搞泡妞培训，一年搞几千万。

他说：“陈昌文老师，我也去搞。”

我说：“别人搞视频推广，QQ空间推广，音频推广，软文推广。”

他说：“我也学他，搞起来”

我说：“别人搞今日头条，每天就是改编别人的爆贴子。”

小范说：“我也去搞，等我搞到钱了，我就招聘两个编辑跟我一起搞。”

他开始搞泡妞培训的时候，就踏踏实实跟随这些赚钱的大神干。别人干啥，他就干啥。

有一天，我就问他，我说：“范老板，你什么时候转行啊？”

他说：“我也想转行，但是我现在不转行，等到我把这个行业里所有的人都击败了，市场拿到手里 90%了，再考虑转行。”

我听了哈哈大笑：“说，你这一辈子，都不会转行了。”

他也哈哈大笑，我只知道，几年过去了，他车房，老婆，孩子都有了，也有了自己专业的恋爱培训公司。

这就是跟随赚钱法的典型代表，只管找到一个行业里，牛 B 的人，全身心的跟随着干就行了。

绝不二心，绝不换项目，绝不多话。

我有一个学员，小强。

小强同志，没跟我以前，在一个公司当白领。后来，觉得白领赚钱遥遥无期，一个月就几千块。

于是，他就去当了演员，进了一个演戏的公司当了一个专职的演员。

当了 2 个月，他就辞职了。

我问他：“为什么？”

他说：“那个公司做的事情，不是我的理想，我要去寻找我的理想。”



混了大半年，也是一枚穷屌，什么都没有。

有一天，他看到我搞创业培训赚了几百万的小钱。

于是，他就说：“我也要搞创业培训，我说，你想搞就搞吧。”

于是，他就跟着我搞创业培训，

这个项目是非常苦的，好在，小强这个家伙舍得吃苦。搞了几个月，前一个月赚了几千块。后面几个月，收入都是破万的，甚至几万的。

但是突然有一天，他给我说：“陈昌文老师，我不干了。”

我说：“为什么？”

他说：“我觉得房地产中介是个好生意，我手里有 10 几万，想开一个店去干。”

于是他开了一个店去干，干了几个月，他非常兴奋的告诉我，赚了几十万。

时间有过了大半年。有一天，他哭丧着脸来找我：“老大，我想来搞创业培训了。”

我说：“为何？你的房地产中介老板当的不挺好？”

他说：“倒闭了，没生意，发了几个月工资给员工，没钱了。”

于是，小强又跟我搞了 2 个月创业培训，赚了几千块，心神不定，说这个项目做不起来了。

后来，他又去某公司打工了。

再后来，他就不联系我了。

小强这人，其实非常聪明，也很有激情，但是心神不定，不能老老实实跟随一个人，踏踏实实撸一个项目。故而，这个人基本上这辈子就报废了。

他的心如同猿猴。

其实，很多人都是这样，看到这个项目，又想其他项目更赚钱。

跟随一个老板，又想跟随其他老板，美其名曰：“海纳百川”

其实啊，真正赚钱的绝招是：跟随一个人，只学一个人，只跟一个项目。一辈子从一而终。别人有肉吃，你就有汤喝。

若是你自己绝顶聪明，你当然可以做其他很多事情。跟随很多人，但是，你自己掂量掂量自己是不是很聪明。

如果不是：踏踏实实玩跟随赚钱法。如果你想跟我学赚钱，我建立了几个付费的 QQ 群。几千块就可以加入。我会把一切赚钱的秘密都告诉你。

踏踏实实跟着干就行了。

陈昌文微商赚钱第（54）招：只经营有结果的人赚钱法

??小真是一个很努力的孩子，每天都非常早的来上班，每天都干到很晚，

也不出去玩。我多拼他就多拼。

搞了两年，而已没赚到什么钱。

我以前以为，只要一个人拼命，就可以了，后来我发现，这样的人一辈子也不会赚钱的。

这样的人，只能选择吊着他。

小王是一个很偷懒的孩子，经常睡觉，经常睡觉，经常睡觉，但是他经常出单。

他的话术做的非常好，软文也做的非常好，喜欢玩游戏，但是做事的时候非常认真，每个月，都能给我搞 5 万块钱。

我以前很讨厌他，后来我就慢慢的喜欢上了这种人。

小花是一个嘴巴里非常喜欢讲成功的人，觉得自己很牛逼，但是不

怎么上进的人，连上班都迟到。

小花干了三年了，一直在亏损，亏损了上百万。

我一直以为小花能干起来。其实我心理也清楚，这样的人是没什么用的，不可能发财。

8年前，我就明白了一个道理。真正有本事的人，都是有结果的人，也就是这个人能赚钱的，每天都在出单，每天都在赚钱。

而没本事的人，无论如何也是不赚钱的，他只能浪费时间，不管他有多努力，有多上进，嘴巴里讲的话有多好听，他只能浪费你的金钱与时间，这是他唯一的功能。

经营企业，不是经营那些上进的人，不是经营那些想学习的人。其实一个公司，那些想学习的人其实是灾难。其实是一种傻逼思维。

真正有意义的是结果思维。

也就是我今天能不能出单，能不能赚钱。

如果一个人不能做到为公司赚钱，为企业赚钱。那么，这个人基本上就等于废物。是没什么意义的。

远离这样的人，我们才有未来。

以后的社会，是创业者的社会，只有真正的创业者才能生活的好，其他人，就去打工吧。

没什么好说的。

也就是真想赚钱，真想赚钱，就是：经营有结果，能赚钱的人。

其他人，我们不经营。????

陈昌文微商赚钱第（55）招：装逼赚钱法

???小孙这个人，自从跟我做心理咨询项目过后，就喜欢装逼了。

他是怎么装逼的呢？

1、搞了很多奔驰，宝马，保时捷的汽车图片，放到自己的微信朋友圈，QQ空间。

有时候还坐在车里，不知道他是ps的，还是花钱摆拍的，反正就是很有逼格的样子。

他说这样，有信任感。

2、出去旅游，他本来是个穷鬼，身价不到十万，可是他却跑到泰国，新疆，泰山等地旅游。

当然少不了摆拍照片。

3、小孙去了很多5星级宾馆，什么高楼游泳池，咖啡馆里去拍了招聘，

比如上海某酒店88层喝咖啡拍了照片。

其实，我告诉你们：哪里装逼成本很低，几百块就行了，逼格非常高。

我去过，只要你不点吃的，你是可以在里面混的。没人管你的。

服务员过来，说：“先生，你要喝点什么吗？”

你就说：“我再看看，等人来了一起。”

服务员就走了，我穷的时候，就在哪里蹭过市面。

里面有很多外国人，有很多美女，非富即贵的人在里面混，连大堂经理都是超级美女，绝对不输给一线明星。

4、去了一些非常豪华的私人高端健身房，拍了一些照片。

5、找了一些模特与自己合影。

这个我也玩过，很简单的，几百块就可以找一个兼职的模特，跟你不断的合影。

你还可以拍些小视频，各种兼职的演员非常多。  
男人与美女在一起，就显得有逼格。

小孙就采取这些装逼的模式，把自己的 QQ 空间、朋友圈都打造的很高大上。

然后，还搞了一些非常牛 B 的名头来做心理咨询。

他这样搞，找他咨询的人就相信他，

他每天都可以搞到 5000+。

我还有一个合伙人，小肖。

这个人为人老实。

我说：“你也装装逼，我给你钱，你到外面去装逼就行了。”

小肖说：“老板，我觉得为人还是真诚一点好，踏实一点好。”

小肖每天都卖力的写朋友圈。

我说，小肖：“你抄袭牛 B 的同行就行了，不用自己写的，只需要改自己的名字。”

小肖说：“老板，做人不可以那样无耻。”

小肖拍了一张自己的照片上传到 QQ 空间、微信里。

我说，你找公司 ps 给你美化一下，美图秀秀知道吗？

现在都是照骗时代。搞直播的也是这样搞的。

小肖说：“我喜欢为人真实一点。”

可就是这么一个真实的孩子，找不到女朋友，没人愿意跟他。

确切的说，他没有女人跟他。

他自己跟着我做项目，也赚不到什么钱。

偶尔出个单子，也是小单。

他越来越绝望。

后来，他就辞职了，我也没留他。

要是他能学学小孙，估计现在都是公司老板了。

只是，有些人装不了逼，与是就只能看别人装逼了。

这就装逼赚钱法，你学会了吗？

没学会付费加入我的内部群，我天天教你们混社会的绝招。??????

陈昌文微商赚钱第（56）招：打扮自己赚钱法

???小美是我一个女性朋友，是个模特，长的只能说普通偏上，不是一个特别漂亮的姑娘。

个子有 1.75 米。

但小美同志，每天必须花 1 个小时到 2 个小时打扮自己，眼线，头发，衣服，鞋子，裤子，无所不用其极。

小美天天花很多心思打扮自己。

包括上班的时候，她也时不时用镜子照照自己。

时不时口红一下。

冬天里记得穿皮草，夏天里?记得超短裙。而且她为了让自己的腿好看，也健身。

小美为什么要花这么大的力气打扮自己呢？

讲个故事，小美有一次与另一个同事闹矛盾了。

原因是小美女神的报表没做好，老板要看，另一个同事说：“小美工作能力不行，做不好的。”

结果，小美就哭着，闹着要开除这个同事，我们都认为这事不靠谱，你打扮起来是很漂亮，但是工作归工作。

但是没想到，他们的经理，果真就以另一个同事工作不负责任，挑拨离间的原因辞退了。

其实，很多员工心理想，要留，肯定留小美，毕竟办公室里一朵花，那个丑点的，开除，就开除了。

再招聘一个就行了。

毕竟：物以稀为贵。

其实，早在我读大学的时候，我就明白了，永远不要跟美女作对，如果你跟美女作对，后果就是，你在跟所有雄性动物作对，虽然，那些雄性动物得不到那个美女，但是，他们就是要搞你。

所以，后来，我碰见漂亮的美女，就非常尊重，非常老实，因为这些女人，基本都会嫁一个有钱男人或者有本事的男人。

果不其然，小美的老板的儿子到公司里来看他老爸，就碰见了小美，就开始约小美。

后来，小美辞工了，据说，老板的儿子开了一个新公司，要创业，把小美弄过去当助理了。

我们成年人，都懂这个助理是什么意思。

我自己也招聘过美女，也招聘过长相普通的。

拿我自己来说，我们有时候，确实会无所谓的牺牲普通长相的女人，而留下那个打扮的很漂亮的美女。

其实，有些美女仔细看，是经不起推敲的，但就是会打扮。

包括很多大明星，他们有专业的形象设计师，服装设计师，化妆师。

其实，我们在社会上混，不管是男人，女人，都要重视这个点，只要我们努力去打扮自己，其实是可以卖个好价钱的。

这就跟商品的包装是一个道理。

人也是需要包装的。

我带很多付费学员玩微商，我也希望你们打扮自己。

有的孩子不打扮自己，一头黄毛，一个屌丝样，是没人付费的。

但我有一个学员，小海，这个家伙，就是一头黄毛，一个屌丝样，居然出了一单。

不过，第二天，出单的那个客户就找小海退钱，扬言：对他的长相不信任。

你们去看金融公司，豪车店卖车，你们就理解我说的：打扮自己赚钱法了。

陈昌文微商赚钱第（57）招：品牌赚钱法

???我是如何打造品牌赚钱的？

我告诉你们，品牌才是真正的自动赚钱机器。品牌才是长盛不衰的秘籍。

你们也可以跟着我学习如何打造品牌赚钱。

1、首先是我的名字：陈昌文，我每天就宣传这个名字。

宣传几年下来，至少几万人，甚至 10 万人知道我了。

就连有些房地产中介都知道我的名字，要打电话给我，卖房子。

2、做一个《创业商学院》长期做，大家都知道我是干这个的，就有



人找上门来，我这就成了自动流量入口。

他们找我干什么呢？学习创业，做项目。

我也带着他们搞恋爱培训，情感培训，心理咨询。

3、写 3 本书《陈昌文微商赚钱 108 招》？、《陈昌文讲透创业兵法》、《陈昌文讲如何创业当老板》。

不仅仅有实体书销售，也有电子书在网络上传播。

很多人读了我的书，觉得我这人靠谱，就跟着我做项目了。或者，付费进入我的社群学习了。

4、？打造创业商学院贴吧，陈昌文贴吧、天涯陈昌文帖子，微博陈昌文文章。

打造微信号、QQ 空间。

每天不断的写原创，把原创都扔到贴吧、微博、QQ 空间、微信。

原创多了，文章就自动在网络上传播。有人看了我的文章，就进一步付费跟着我学习了。

5、开始搞连载原创《陈昌文微商赚钱 108 招》、这本写完了，开始搞《陈昌文创业赚钱 108 招》、《陈昌文公司运营赚钱 108 招》。

都是连载，都是对以前知识，招式的迭代升级。

保证释放的信息越来越优秀，具有价值。

6、干脆带着学员做具体的项目：恋爱培训，泡妞培训，心理咨询，创业培训。

打造后端服务团队，什么单子都接，大单小单都接。形成利益共同体，利益捆绑。

跟着我的人更多了，我的品牌也就更响。

7、计划招聘一名专职员工，在每一个内部群里和大家聊天，推广项目，解决大家项目的问题。解决大家各种各样的做生意的问题。

与跟着陈昌文做项目的人深度捆绑。

8、开始做视频节目，选择品牌。

9、20 几个音频平台上面，都有陈昌文原创的音频，播放量达到几个亿。

进一步提升知名度。

大家完全可以按照陈昌文的品牌战略，做自己的网络品牌。

我相信，只要大家踏踏实实撸自己的品牌。跟着老师做项目，一天赚 5000+，几万块，都不算个事情。

陈昌文微商赚钱第（58）招：小单系统赚钱法

???我做创业培训，泡妞培训，恋爱培训，电话咨询，管理咨询，投资咨询，都搞过大单系统。

何谓大单系统，有就是 2000 块到 20 万+的单子。

这样的单子有吗？有的，其实我们的小丽每天都有几个大单，他是专业搞泡妞培训的，每天有 5000+到 3 万+的收入。

我们的小?火同志，搞创业培训的，每天也有 3000+的收入，也是搞大单系统。

我们搞泡妞培训的，有几个哥。

可能跟我时间长的，都知道这几个哥，专业搞小单系统。

何谓小单系统？也就是每单都是 398/598/698/888/999。其最大单子就是 1298.

这个定价是我 2015 年的定价了。

赚钱多吗？

每天 1 个微信上面，出 15 单到 20 单，虽然都是小单，加起来也有 3000 块，他们 10 几个人操作的小单系统，我的意思是他有 10 多个员工，每天收入大概就是 3 万+。

与我合作过后，我也就拿了他们一个零头，也就是 3000 块钱的样子，一般搞培训，我跟他们，都是 9/1 分层，他们 9、我 1。

做小单系统，每天肯定是有许多单子的。很稳定的出单，感觉非常有未来。

大单系统呢？不太稳定，这是实话。

小雨是做泡妞培训大单咨询系统的，收费是 1 万块。

一般，一周才能出 1 单，运气好了有两单，一个月能搞到 5 万块，只是，大单系统，人轻松。

他也是把售后给我做的，我一般跟他 55 分层，大单系统，我们一般搞电话咨询，视频咨询，QQ 咨询还要加上培训课程。

别人付出的钱多，自然我们要做大量的服务。

以后吧，我尽量让大家大单系统也做，小单系统也做。

但是，如果你想稳定出单，还是建议大家从小单系统撸起。

每天都有钱赚，还是让人蛮愉快。如果你想跟我玩恋爱培训，咨询小单系统，可以加入我的内部社群干起来，也可以关注陈昌文。????

陈昌文微商赚钱第（59）招：激活系统赚钱法

???我有几万学员。他们都在我的各个 QQ 群里、微信群里。

一般情况下，我不怎么搭理微信群里的人。

基本只搭理 QQ 群里的人。

我是如何做的？

1、招聘一个助理，每天往 QQ 群、微信群里扔项目广告，现在一般扔泡妞培训，咨询广告，恋爱培训咨询广告，婚姻咨询培训，广告。

以后，我会开始扔心理咨询的广告。

2、开始扔流量渠道，也就同行流量渠道在哪里，我们就到哪里去发广告。

什么火，我们就在哪里去做广告。音频平台火，我们就到音频平台做广告，竞价火，我们就到竞价平台做广告，直播火，我们就到直播上面做广告。

贴吧火就贴吧，反正哪里有流量，我们就到哪里做广告。

3、当我们不断的扔同行的广告，扔流量渠道过后，就会有人跟我们做项目对接，何谓项目对接？

也就是他们会开始想尽办法的去出单，出了但过后呢，我会帮他们做服务。

当我把服务做到极致的时候，他们可以放心大胆的接到更多的单子。

我们大部分钱都分给学员，如此，跟我们做项目的人越来越多。

我们就能赚到更多的钱。

4、我这种激活模式，是只激活我已经有的付费学员。其实，你也可以把我这个激活模式拿去激活那些非付费学员，都是一样的。

只是，激活非付费学员恶心些，激活付费学员，舒心些。

这个世界，总是这样，有钱的人舒心些，没钱的人恶心些。

5、真正做项目，赚钱的高手，每天都要扔 100 个以上的图片，扔

10 篇以上的原创文章，扔 30 个以上的朋友圈，说说。

不断的搞激活系统，激活系统做的好，就有人付费，就有人跟着你做项目。

然后你就可以赚到更多的钱。

6、具体的激活系统，图片营销系统，日志营销系统，话术营销系统，我会在课上继续给大家讲。

在 YY 里，在付费 QQ 群里，我都会讲给大家。

大家只要踏踏实实按照我的思路来，每天几千块，几万块，在互联网时代不算什么。

7、我不敢休息，说白了，我们都是失败者，才选择网络创业，所以，我们必须不断的释放价值，帮助广大学员赚钱。

陈昌文微商赚钱第（60）招：正规项目赚钱法

???小白，我认识有 20 年了。

小白一心想发财，我?读小学的时候，小白就开始在江油市里面搞赌博机。

那个时候，他还是个小孩子，只是，他是城市里的小孩子，我是农村的小孩子。

他有 50 块，就叫上我，我跟再他后面，看着他跟着那些城市里的孩子赌博。

他有一个好哥们，小军子，我当然只能叫一声：“军哥。”

我小时候，一直被人欺负，个头小，没本事，家里穷。

我家里人打工，在外面认识了小白的父母，所以，我有幸认识到了小白。

我读大学的时候，小白还请我去玩了几天，我很感激他。

小白在我读大学的时候，就去了，北京混。

据说，有一些理发店的美女，都跟他搞到一起了，他可以做哪些我们想做的苟且之事。

其实，我还是个初中生的时候，就知道这苟且之事很好玩，但是，我没有资本玩这苟且之事。

小白有，他早早的就玩了很多苟且之事。

我读大学的时候，跟小白见过一面，我手里只有一个月 400 块的生活费，而小白，手里有几万块。

后来，我知道小白是帮别人卖 X 粉的。就是在 KTV，酒店里卖。

等到我大学毕业了，在社会上找不到工作，受尽白眼，被父母，以及守大门的老大爷都看不起的时候。

我父母告诉我：“小白被判了无期徒刑，说是 10 公斤的 X 粉。”

小白的妈妈，也是搞不正规项目的，也就是黑灰色项目。

其妈妈拥有 6 个男朋友。每个男朋友，都给她 100 万到 300 万不等。

小白的妈妈有 3 个儿子，都是跟不同男人生的，

小白是他的大儿子，现在还在监狱，小白的小弟弟在读高中，大弟弟在读研究生。

不知道，他这两个弟弟会不会也做灰色，黑色项目。

小白的妈妈为这三个儿子都买了房子。

房子里没人住而已。

黑色，灰色项目，赚钱是非常快的，很多人都去做，这需要极高的智力。

还有一些人没有智力也想做。

我有很多学员，也想做黑色，灰色的项目，我都劝他们不要做。

黑灰色项目，来钱快，去的也快。

我这个人，就是堂堂正正的搞正规项目。

因为堂堂正正的项目有积累。

而且我可以招聘员工跟着我干。

如果你是黑色项目，灰色项目，很难有积累的。

很多人总是心术不正，一辈子才不赚钱的。

心术正的人，赚钱是非常快，也非常犀利的。

说实话，我身边那些心术正的员工，我就会多跟他们讲话，多带带他们，而那些心术不正的人，

我就直接开除，或者不搭理。

因为浪费时间。

当我们锁定一个正规项目，比如，恋爱培训，我们是可以做一辈子的。

有积累，而且越做越大。

所以，我建议我所有的付费学员，都跟着我做正规项目。

### 陈昌文微商赚钱第（61）招：治疗脚气膏赚钱法

???郁可可是个模特，超级美女，15年的时候，就报名我的创业班跟我学创业了。

那个时候，她还发了我几张她的照片。我看了她的照片过后，于是决定偷偷去她空间看了，确实是个美女。

后来，我讲课的时候，提到一个项目，?治疗脚气赚钱法。

一般我选项目有几个规则，介绍给大家。

1、市场非常大，脚气很多人得。

2、是刚需产品，有就是说，得了脚气要医，这基本上算是刚需。

3、成本极低，我们都是通过淘宝拿货，然后 oem，贴自己的牌子，如此成本低，利润也高。

4、可以长期做。我不喜欢做短期的产品，做一波就没有了。

我要做的是长期的产品，脚气这种病永远都有人有，只要有人，就有这种病。

5、正规项目，可以团队操作。

一般灰色项目，黑色项目，你只能几个哥们做，没办法招聘员工做。

而正规项目，是可以招聘员工的，容易扩大团队，你就能赚大钱。

而且，春夏秋冬都可以做，没有淡旺季。

我没想到的是，可可居然选了这个项目去做，一个模特，去搞这个网络推广，是蛮奇怪的。

她的推广方法，是游戏直播+美女直播+快手+火山小视频+西瓜小视频。

当然，还在各大贴吧做帖子，这是她男朋友负责的，然后找了一个小姑娘给他们寄快递，发货。

每个月能搞到 20 几万，做了两年的成绩。

团队没做大，我现在建议她放大推广团队。

其实，你只要愿意放大你的推广团队，只要推广人员合格，你一般都是可以持续赚钱的。

跟这个项目差不多的，还有阳痿早泄药项目。



不过，这个项目有些灰。

我一般不建议做。

但我知道，此项目也是异常暴利。

手法如下。

1、竞价、贴吧、QQ 部落找同行。

2、复制同行。

3、复制同行的推广渠道。

4、淘宝拿药 oem

5、打造推广团队，搞推广，收钱发货。

想玩这个项目的，自己去玩就行了。

想跟我玩恋爱培训，心理咨询，跟着我进一步学习的，直接付费加入我内部群，我会在群里讲细节。

陈昌文微商赚钱第（62）招：做小事赚钱法

???何冰与张扬都是我的合伙人。

何冰这个人，喜欢干大事，每天都有很多奇怪的想法，

比如：，“陈昌文，我们学员搞图片项目，一天搞几万，我们也弄几个人去搞吧。”

我说：“这钱我不赚，我只做正规项目，白色项目，我想要做大，做强。”

何冰说：“先赚钱，管那么多干嘛呢？”

我懒得说服他，他就组织了几个人去干。干了一段时间，搞了 20 几万，

又过来找我说：“老板，这个项目太恶心了，我打算回归正题。”

我说：“好。”

干了几个月正题。何冰又来找我：“老板，我觉得我们公司没什么技术，互联网时代，没技术的公司很丢脸，要不，我们招聘几个竞价人员干竞价卖货？这样很高大上嘛。”

我说：“你要干，就干吧，我懒得管你。”

于是，何冰又花了两个月组建了竞价团队，选好了货品，开始卖了，卖了3个月，会本了，开始赚钱了。

可是问题出来了，我们以前都是搞虚拟服务的，收上来的就是现金。

这个竞价卖货，天天都要发货，天天都要包装，天天都要算成本，支出，利润。

何冰非常烦这个，又干了半年，来找我：“老板，我觉得，我还是跟着你干虚拟服务，这个竞价我实在不想干了。”

何冰这个人，就是这样折腾，几年下来，赚的都亏进去了，如果我仔细算算，可能还亏了几十万，甚至上百万。

张扬也是我的合伙人。

张扬父母是工程师，读书的时候，数理化好，由于太偏科，高考的时候，语文、英语都特别差，考了个大专，读大学的时候，就是打魔兽世界与传奇。

是个游戏狂，不怎么跟人说话。

自从跟我混过后。从来不跟我讨论战略，也不给我出主意，一般是我开会的时候逼他，

我说：“张扬，这个项目怎么才做得起来？你再不说话，我要搞死你了。”

我边说，边握起拳头要去揍他，他才开口说：“老板，你说干啥就干啥。”

张扬这个兄弟，不管你说什么，他直接就去做了。

比如，我说，早上找 10 个同行，他肯定去找。

我说，你发 20 个同行的微信号+QQ 号+网站+公众号给我，不一会他就发给我了。

我说，你去搞贴吧推广，他永远就在贴吧，搞顶帖子的工作。

我说：“你去传语音平台。”

他就成天到晚在哪里传了几百个。

公司有一大半的钱，都是因为他赚来的。我心知肚明。

其实赚钱，是不谈战略的，只谈战术就行了。

张扬同志也是这么干的。

他甚至只干战术。

他是怎么干的呢？

1、每天找 30 个同行，QQ 同行，微信同行，公众号同行，网页同行。

2、改变同行的广告，不管是今日头条还是贴吧的广告，先改变，改变了过后，就到对应的平台发。

3、按照我的要求，做图片营销系统，售前对话，售后对话，服务对话截图。

他给自己规定的，就是每天搞到 2000 流量，每天出 10 单。

出单了过后，就把人交个我做售后。

张扬同志跟我是分工合作的，从来不说我分他钱少了，无论我给他多少，他都笑嘻嘻的，

他总是笑嘻嘻的。要么就是严肃的在哪里搞流量。

张扬同志就是这样，没什么想法，只干小事，最差，每天也能为公

司带来一万块的收益。

公司里呢，还是要张扬这种同志多一点，才有发展。

如果都是何冰这种角色，我们开公司的，早就倒闭了。

所以啊，我就总结了，公司只有做把小事做好了，才能做起来。

如果，我的学员，愿意跟随我做恋爱培训，我也希望你们都如同张扬一样，天天就按照张扬同志的动作，做小事。

只要你们做小事。我保证你们三个月内，每天都能赚几千，几万。

如果你们不愿意做小事，对不起。

你们这一辈子一无所有。？

陈昌文微商赚钱第（63）招：顾客满意赚钱法

很多人不懂得在网络上如何赚钱。

我今天给大家介绍一招我常用的顾客满意赚钱法。

我做创业培训的时候，天天给学员讲课，不断的在网络上散播我的想法，观点，不断的帮助学员赚钱。

有的人在我的帮助下，就赚钱了。

有个学员，小王，是因为用我的理念在外面已经赚了 2 万块。

然后找我付费的，他说，他不付费给我，总是心理有亏欠，

因为我的观点，理念帮了他太多，他非常满意我的课程。

也想付费进内部社群在多学一点。

这就是顾客满意赚钱法，也就是，你必须让你的顾客非常满意你。

只要你天天这样做。外面就有很多人会付费给你。你就赚钱了。

再比如，我做了恋爱培训，教了很多男孩子追女孩子。

结果，我在课上给他们掏心掏肺的讲我混社会的经验，创业的经验，恋爱的经验。

有一些哥们听了我的课程，又觉得非常满意，我给他们服务了几个月过后，这些哥们就开始报我的创业课程了。

他们又开始给我钱。

很多人总是说钱难赚，我想说，如果你竭尽全力的去服务你已经有的顾客，你已经有的顾客就会重复买单，多次买单，甚至会买他开始可能根本不需要的服务。

比如，有些人本来跟我学泡妞的，结果非常满意我的服务，问有没有其他课程，他们也想报。

如果你能持续不断的去做你的服务。那么顾客是会转介绍其他人来进一步买你的服务的。

如果已经有上百人购买过你的服务，你其实只需要把服务做到极致，等着生意裂变就行了。

这就是我的顾客满意赚钱法。

陈昌文微商赚钱第（64）招：销量营销赚钱法

小冯是跟我学陈昌文销量营销赚钱法的。

为什么是陈昌文销量营销赚钱法？

1、也就是我们的任何广告必须带来销量。如果没有销量，这就是傻逼广告。

小冯怎么做的？

首先看别人是不是在网络上赚到钱了。

如果没赚钱，我们就不抄袭，也这个人没结果，如果赚钱了，带来

了销量，ok，毫不客气的抄袭。

2、招聘的员工，这个员工每天都有销量，何谓销量？  
也就是今天有出单，小冯就留下。

如果2个月不出单，

不管这个人多勤奋，多喜欢拍马屁说好话，

那么，也是必须开除这个人的，因为他不能带来销量。

3、销量是营销唯一的结果，小冯坚持销量营销赚钱法。

于是，身边都是有销量的合伙人和员工，

于是小冯公司每天日输入都破了3万+。

小赵是个好人，他也创业，还是在上海，每个月房租都是2万+。

卖了自己的房子来教房租，养员工的。

1、他的合伙人不能带来销量，他还留着，养着，继续亏本。

2、他的员工3个月不能带来销量，他说培养一下，继续亏本。

3、他身边的合伙人+员工，都是不能带来销量的人，都赖着他，

于是，他把钱花光了，宣布倒闭。

陈昌文的流氓观念是：如果带不来销量，那么就不要跟这个人交往，说话，踏踏实实去找那些能带来销量的合伙人+员工=陈昌文销量营销赚钱法。?????

陈昌文微商赚钱第（66）招：系统赚钱法

???我最博大精深的理论，就是系统赚钱法。

谁要是完全掌握了我这个系统赚钱法，

我一年能捞数百万，你一年也就能捞数百万。

我的系统赚钱法，是什么呢？

1、软文系统赚钱法，我做什么都是系统思维。比如我写书，已经写了三本。

最近写的《陈昌文微商赚钱 108 招》就是一章一章的写，这就是系统思维。

系统思维有什么好处？

也就是读者看了第一章，就要接下来看第二章，然后是第三章。

这样一直追下去。

我们出单的几率就更大。

2、音频系统赚钱法，何谓音频系统赚钱法？

也就我们做音频，绝对不是只做一天，而是做几年，几十年，做一辈子。

如果我们讲创业，就每天讲，无休息，从不停止。

如果我们讲微商也是这样，如果我们搞泡妞培训也是这样，搞心理咨询也是这样。

3、视频系统赚钱法，也就是我们每天都要制造视频，然后上传到快手+火山小视频+爱奇艺等等平台。

4、全面辐射系统。

何谓全面辐射系统？

比如我们做自媒体，我们不仅仅是在今日头条上搞文章，我们还要把这些内容辐射到贴吧+微博+QQ 空间+微信+公众号+一点资讯+新浪博客+搜狐自媒体等等，

也就是我们会专门招聘一个员工，这个员工就负责把我们的信息辐射到全部网络，不光是软文。

包括视频，音频，我们都会做全面辐射系统。

## 5、分工合作系统。

什么是分工合作系统？

也就是我们从来不一个人干所有的活，而是一个人只做他擅长的事情，一个人的事情做的越少，他越专业，我们赚钱就越多，效率就越高。

比如，一个人专门写说说，另一个人转发到5个微信号上去。

如果一个人专门写说说，又要转发说说，那么，这个人就会非常累，如果再去搞视频，这个人就会进一步的累，如果在叫他去搞音频，这就把其累死。

所以，我们必须搞分工，然后由老板把每一个部分都联系起来，形成一个品牌。

6、品牌系统赚钱法，也就是我们所有的软文+音频+视频都会形成一个固定的品牌，比如《创业商学院陈昌文》，就是一个品牌，所有的音频+视频+录音都是这个品牌，

辐射赚钱系统，也是围绕品牌系统来运作的。

7、团队赚钱系统。我们所有的事情，都是通过团队来完成的，我们相信人多力量大，相信团队的力量。

团队系统配合分工合作系统，就是一个完美的群体作战协同系统。

## 8、聚焦系统+减法系统合二为一。

想要赚钱，我们必须聚焦我们公司的核心竞争力。所有人只打造核心竞争力。

所有人都做减法，只做最重要的事情，次一重要的事情往后面排。



如果一个公司做两个项目，赚的钱就少。

只做一个项目，赚的钱就多。

人的精力是有限的，中国的市场是非常大的，竞争是非常激烈的，

专业化的思维才能赚大钱。

所以我们必须研究聚焦系统+减法系统。

9、当然我们还有内部营销系统+图片营销系统+日志营销系统+尾巴营销系统+300 系统+369 系统。

都是系统化思维搞营销，出单的。

详细讲解，操作，大家可以付费加入我的内部社群，

篇幅所限，我就不写了。?????

陈昌文微商赚钱第（67）招：服务红包赚钱法

???小杜大学毕业 1 年，跟着我服务。

我是不给他发工资的。

我说，有本事，你自己赚钱。

于是，他就竭尽全力的服务我的网络上的一些客户。

我在网络上有数万的付费学员。

有的人是跟着我做项目的。

有的人需要解决一些问题。

目前，又收了一些泡妞培训、咨询的客户。

接下来，我们还会收一些心理咨询的客户，能做些什么服务，我们都会扔出来。

那么，小杜是如何通过服务赚钱的呢？

也就是一对一的咨询。

电话咨询、视频咨询、QQ、微信咨询。

小杜竭尽全力的做服务。一般时间是 10 分钟，到 60 分钟。

客户需要什么，他就竭尽全力的解答。

客户满意了，就会扔一个红包给他，有的 1 元，有的 88 元，有的 300 元。

有的也不会扔红包，又的还会骂小杜没本事，不负责任。

不过，小杜没灰心，继续做。

结果就是每天都能赚到几百块的红包。一个月下来也有万把块钱。

而且小杜由于是自己给自己赚钱，所以非常努力，非常拼命，也非常专心，我连续绩效考核都不用了。

其实，这个赚钱法，还可以进一步发挥。

比如，服务完了，说一句，如果觉得满意，可以打赏，也可以不打赏，只要讲这一句话，很多人都会打赏的，这就会进一步提高小杜的红包收入。

其次，由于小杜服务的特别好，客户会转介绍其他客户给小杜，有时候，我们又是一笔高收入。

服务做的好，客户是会发红包的，大家大钱没有，小钱还是能赚的。

只是我们赚大小钱多了。也便成了大钱。？

其次，网络上一天能搞几万的，美女直播撸红包，陌陌探探撸红包，美女游戏直播撸红包，也很暴利。

大家想详细学，也可以加入我的内部付费社群学习。

陈昌文微商赚钱第（68）招：制造稀缺资源赚钱法

???我以前做项目，求的是数量，帖子每天发几千，上万个。

音频每天扔十几个出去。

视频每天扔几十个出去。

我以为，只要够勤奋，扔的东西多，就能赚钱。

确实是这样。我扔了很多软文+音频+视频出去，也竭尽全力的把服务时间做长，希望能多赚钱。

能赚钱吗？

这样确实能赚钱。

但赚的少。

转化率低，因为，这个操作模式，我是在网络上制造垃圾，或者说，品质不高的东西。

现在，我的策略变了。

开始制造极高质量的文章+音频+视频。

因为我相信，物以稀为贵了，我相信稀缺的东西，是有人付出高昂的代价来买的。

只有稀缺，才是未来，只有质量高的东西，才可以做到自动传播。

而且我修炼出来了一种思维，就是系统思维。

也就是我以后出去的所有东西，都是系统化的。

比如《陈昌文微商赚钱 108 招》《陈昌文创业赚钱 108 招》《创业商学院陈昌文 108 条赚钱法》？

我出去的东西质量高，又是品牌化的东西，又是系统化的东西，

如此干，转化率就极高，口碑就极好。

我们这样做，我们的收入就会变得越来越高，转化率，就会变得越来越好，甚至，会好到极致。

如果，你们也学我这样干。

那么，你们的收入，转化率，都会变得越来越好，越来越高。？

我们以后，只求精品，绝对的精品，精雕细琢的做好每一个工作，不向网络上制造垃圾，只向社会释放高质量的内容。????？

更多陈昌文老师书籍加微信 17792706479