



# Nowy Model Finansowania Działalności Związkowej

*Federacja Związków Zawodowych*

*Pracowników Automatyki i Telekomunikacji PKP*

**Wykorzystanie potencjału członków  
dla wspólnego dobra organizacji**



## Obecna Sytuacja

---

### Co robimy dziś?

- ✓ Ubezpieczamy domy i mieszkania
- ✓ Ubezpieczamy samochody
- ✓ Ubezpieczenia na życie dla bliskich
- ✓ Fundusze emerytalne
- ✓ Ubezpieczenia NNW i OC

### Dokąd trafiają pieniądze?

- ✓ Do różnych agentów ubezpieczeniowych
- ✓ Rozproszeni po całym kraju
- ✓ Brak korzyści dla federacji
- ✓ Utracone prowizje

## ! Problem do Rozwiązania

---

### Środki finansowe uciekają z organizacji!

Każdego roku tysiące złotych w prowizjach trafia do przypadkowych agentów ubezpieczeniowych, zamiast wspierać działalność naszej federacji.

**100%**

członków płaci  
za ubezpieczenia

**0%**

prowizji wraca  
do federacji



## Nasze Rozwiązanie

---

### Pośrednictwo Ubezpieczeniowe dla Członków Federacji

- ✓ **Wspólna siła:** Wykorzystanie potencjału wszystkich członków federacji
- ✓ **Zwrot prowizji:** Pieniądze, które i tak wydajemy, wracają do federacji
- ✓ **Lepsze warunki:** Promocyjne stawki dla członków dzięki grupowemu podejściu
- ✓ **Szersze wsparcie:** Nie tylko ubezpieczenia - kompleksowa pomoc prawna i finansowa

## Nasi Partnerzy

---



### **Insignis-Polska**

#### **Ubezpieczenia**

40 towarzystw ubezpieczeniowych

Komunikacyjne, majątkowe, osobowe,  
zdrowotne



### **Promeritum**

#### **Pomoc Prawna**

Kancelaria radców prawnych

Wsparcie w trudnych sytuacjach  
życiowych



### **PGW**

#### **Pomoc Finansowa**

Polska Grupa Wierzytelności

Odzyskiwanie odszkodowań, pomoc w  
trudnych sytuacjach, upadłości  
konsumenckie



## Jak to Działa?

---

### **1 Członek federacji potrzebuje ubezpieczenia**

Zamiast iść do przypadkowego agenta, kontaktuje się przez federację

### **2 Partner przygotowuje ofertę**

Insignis-Polska sprawdza 40 towarzystw i znajduje najlepszą opcję

### **3 Członek decyduje i zawiera umowę**

Otrzymuje promocyjne warunki jako członek federacji

### **4 Prowizja wraca do federacji**

Środki finansowe zasilają budżet na bieżącą działalność związkową

## **Korzyści dla Członków**

---

- ✓ **Promocyjne warunki:** Lepsze stawki dzięki sile grupy
- ✓ **Szeroki wybór:** 40 towarzystw ubezpieczeniowych - zawsze znajdziemy najlepszą ofertę
- ✓ **Kompleksowa opieka:** Ubezpieczenia + pomoc prawna + wsparcie finansowe
- ✓ **Wygoda:** Wszystko przez jedną organizację - swoją federację
- ✓ **Zaufanie:** Partnerzy zobowiązani umową do promocyjnych warunków
- ✓ **Wspólny cel:** Twoje pieniądze wracają do wspólnej kasy związkowej

## Korzyści dla Federacji

---

### Finansowe

- ✓ Stały dopływ środków z prowizji
- ✓ Niezależność finansowa
- ✓ Budżet na działalność
- ✓ Możliwość rozwoju

### Organizacyjne

- ✓ Większa wartość członkostwa
- ✓ Integracja członków
- ✓ Rozpoznawalność marki
- ✓ Silniejsza pozycja negocjacyjna





## Potencjał Finansowy

### Przykładowe wyliczenia:

Średnia prowizja z ubezpieczenia komunikacyjnego: **50-100 zł**

Średnia prowizja z ubezpieczenia mieszkania: **50-100 zł**

Średnia prowizja z ubezpieczenia na życie: **100-300 zł**

**500**

członków × 100 zł/rok =

**50 000 zł** rocznie

**1000**

członków × 100 zł/rok =

**100 000 zł** rocznie

*To tylko konserwatywne szacunki przy minimalnym zaangażowaniu!*



## Plan Wdrożenia

---

- ✓ **Krok 1:** Zatwierdzenie współpracy przez radę federacji
- ✓ **Krok 2:** Podpisanie umów z partnerami (Insignis, Promeritum, PGW)
- ✓ **Krok 3:** Kampania informacyjna dla członków federacji
- ✓ **Krok 4:** Utworzenie punktu kontaktowego (osoba/email/telefon)
- ✓ **Krok 5:** Rozpoczęcie działalności - pierwsze polisy
- ✓ **Krok 6:** Monitoring i raportowanie wyników

**Czas realizacji: 2 do 6 tygodni**

## Kluczowe Założenia

---

### Pamiętajmy:

- ✓ Każdy członek **i tak** ubezpiecza się prywatnie
- ✓ Nie wymaga to **dodatkowych** wydatków od członków
- ✓ To tylko **zmiana kanału** zakupu ubezpieczenia
- ✓ Prowizje, które teraz trafiają do agentów, **wrócą do federacji**
- ✓ Im więcej członków skorzysta, tym **większy budżet na działalność**

 **Sukces zależy od świadomości i zaangażowania członków!**

## Więcej Informacji

---

 **Federacja Związków Zawodowych Pracowników Automatyki i Telekomunikacji PKP**

 **Pro Meritum - Kancelaria Radców Prawnych**

 **Insignis-Polska - Pośrednictwo Ubezpieczeniowe**

 **Polska Grupa Wierzytelności**

## Podsumowanie

---

**Razem jesteśmy silniejsi!**

- ✓ **Wykorzystujemy:** Naturalny potencjał członków federacji
- ✓ **Nie obciążamy:** Żadnych dodatkowych kosztów dla członków
- ✓ **Zyskujemy:** Stałe źródło finansowania działalności związkowej
- ✓ **Pomagamy:** Lepsze warunki ubezpieczeń + pomoc prawna + wsparcie finansowe
- ✓ **Budujemy:** Silniejszą, bardziej niezależną organizację

**Podejmijmy decyzję o rozpoczęciu współpracy!**

To inwestycja w przyszłość naszej federacji.



## Pytania i Dyskusja

Dziękujemy za uwagę!  
Jesteśmy otwarci na pytania i sugestie.

**Kontakt:**

Federacja Związków Zawodowych Pracowników Automatyki i Telekomunikacji PKP

[federacjaait.org](http://federacjaait.org)