



AWS LATAM

Black Belt 2023

Ofertas Empacotadas

AI/ML



O que são as ofertas empacotadas?



As ofertas empacotadas são um tipo de estratégia de vendas que consiste em combinar diferentes produtos e/ou serviços em um único pacote, com uma praticidade geralmente mais fácil do que se adquirido os produtos e/ou soluções de forma separada.

O que são as ofertas empacotadas?



- As ofertas empacotadas se concentram em ir além de vender “SKU e/ou Part-Number”, focam em fornecer uma solução completa para um problema ou necessidade do cliente.
- Ela agrega os componentes de serviços AWS para atender a um conjunto casos de uso, já possuem pré- definições de configuração para atender aquele caso e já incluem os serviços básicos para implantação e operação da oferta.
- Por serem consideradas como serviço, focam em pagamentos recorrentes, seja das soluções AWS (no caso de ofertas de soluções), quando em pagamentos de Mão-de-obra (no caso de ofertas de serviços).

Vantagens das ofertas empacotadas



Economia de Tempo

ao combinar vários produtos ou serviços em um único pacote, os clientes economizam tempo e esforço na pesquisa e seleção individual de cada item.

Comodidade

as ofertas empacotadas podem ser uma maneira conveniente de oferecer aos clientes tudo o que eles precisam em um único lugar, sem a necessidade de construir por si só.

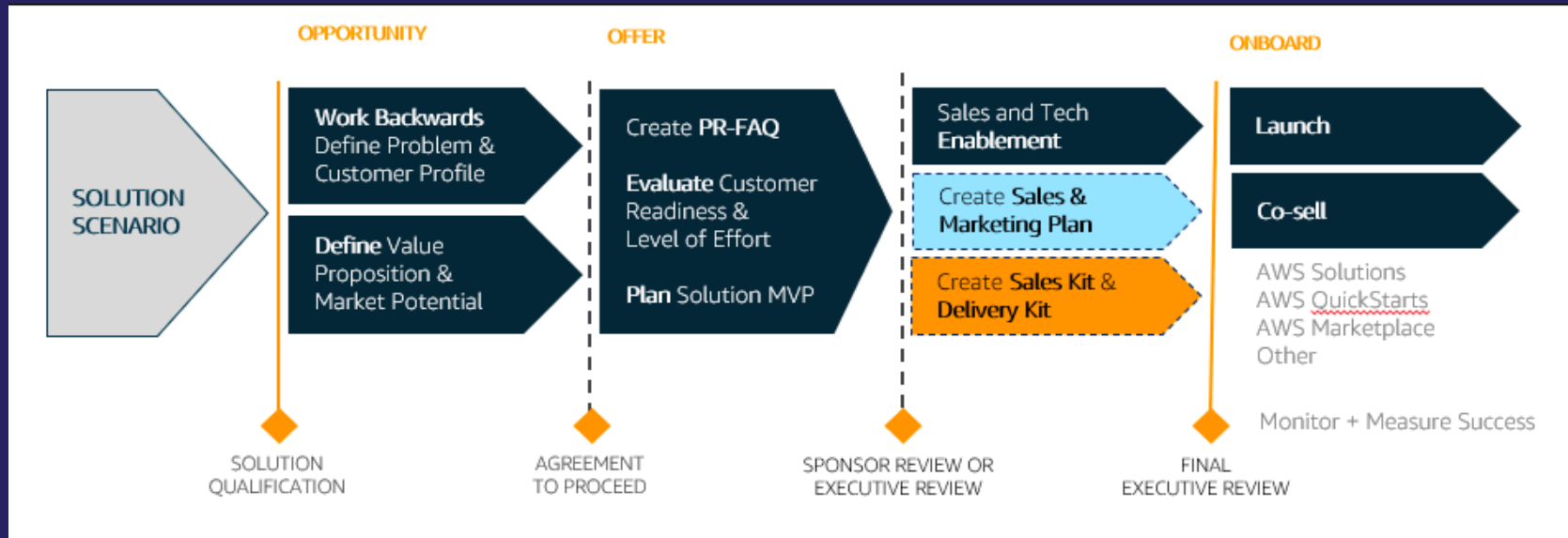
Valor percebido

a oferta empacotada pode ser vista como um valor maior para o dinheiro investido do que a compra de produtos ou serviços individuais, aumentando a percepção de valor para o cliente.

Facilidade

Uma pessoa comercial consegue explicar de uma forma muito mais prática e segura para um cliente a experiência de uma oferta empacotada.

Componentes de uma oferta



Exemplo 1: Meu Primeiro Ambiente na Nuvem



- O Meu Primeiro Ambiente na Nuvem é um servidor de computação remoto que pode ser acessado pela internet.
- Em vez de comprar e gerenciar seus próprios servidores físicos, as empresas e indivíduos podem adquirir o Meu Primeiro Ambiente na Nuvem tem a capacidade de servidor em nuvem de um provedor de serviços em nuvem.
- Isso permite que eles economizem custos de hardware e manutenção, além de oferecer maior flexibilidade e escalabilidade.

Exemplo 1: Meu Primeiro Ambiente na Nuvem



Casos de uso

Hospedagem de sites e aplicativos

O Meu Primeiro Ambiente na Nuvem pode ser usado para hospedar sites e aplicativos na internet, permitindo que as empresas publiquem e gerenciem seus serviços online sem precisar gerenciar a infraestrutura física.

Análise de dados

O Meu Primeiro Ambiente na Nuvem pode ser usado para executar análises de dados complexas em grande escala, permitindo que as empresas processem grandes volumes de dados e gerem insights valiosos.

Aplicativos de nuvem

Permite que os usuários executem aplicativos e serviços em servidores em nuvem, em vez de em seus próprios dispositivos. Isso pode ser usado para executar aplicativos pesados em dispositivos com menos recursos de hardware.

Novos projetos

O Meu Primeiro Ambiente na Nuvem pode ser usado para que empresas inovem novos projetos sem que exista um custo alto de piloto.

Virtualização de servidores

O Meu Primeiro Ambiente na Nuvem pode ser usado para virtualizar servidores, permitindo que as empresas executem vários sistemas operacionais em um único servidor físico e maximizem a eficiência de hardware.

Aplicações Robustas

O Meu Primeiro Ambiente na Nuvem com banco de dados dedicado entrega performance, segurança e disponibilidade para aplicações como: bancárias, de logística, comércio eletrônico, entre outras.

Necessidade de banco de dados dedicado

O Meu Primeiro Ambiente na Nuvem traz o benefício para empresas que precisam lidar com um grande volume de informações e dados sensíveis, que buscam performance dedicada, personalização, escalabilidade, entre outros, vislumbrando um alto grau de controle.



Exemplo 1: Meu Primeiro Ambiente na Nuvem



O que o Meu 1º Ambiente na Nuvem entrega:



Infraestrutura AWS



Storage SSD



Firewall e alto SLA



Fácil Implementação



IP Address estático



Simplicidade de acesso
e gerenciamento



Monitoramento de
Servidor



Licença de Windows
Server já embarcada



Banco de dados
dedicado*

*somente ofertas G e GG

Exemplo 1: Meu Primeiro Ambiente na Nuvem



Componentes AWS inclusos:



AWS Lightsail Server | **Bundle16**

Licença de Windows Server, 16GB RAM, 4 CORES, 320GB SSD, 6TB de Data Transfer.

Selected Instance:

Bundle: 16GB

Storage: 320GB

vCPU: 4

Memory: 16GB

Data Transfer Quota: 6TB

AWS Lightsail Server | **Bundle32**

Licença de Windows Server, 32GB RAM, 8 CORES, 640GB SSD, 7TB de Data Transfer.

Selected Instance:

Bundle: 32GB

Storage: 640GB

vCPU: 8

Memory: 32GB

Data Transfer Quota: 7TB

AWS Lightsail Managed Database | **80GB**

Banco de dados SQL, 2GB RAM, 1 CORE, 0.1TB de Data Transfer.

Selected Instance:

80GB

Engine: MySQL/PostgreSQL

vCPU: 1

Memory: 2GB

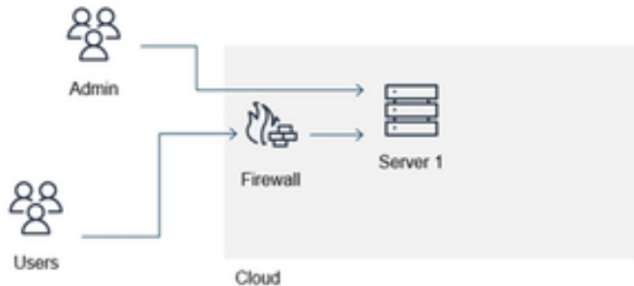
Data transfer quota: 0.1TB

Exemplo 1: Meu Primeiro Ambiente na Nuvem

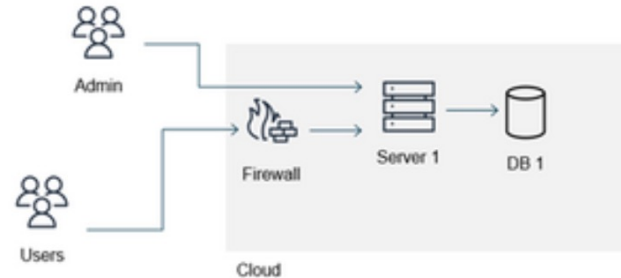


Topologia:

Meu 1º Ambiente em nuvem | P e M



Meu 1º Ambiente em nuvem em nuvem | G e GG



Exemplo 1: Meu Primeiro Ambiente na Nuvem



Estrutura de custos mensal:

O cenário atribuído é da solução na Região US East (N. Virginia), ligado 730 horas por mês (24x7x365) e segue a seguinte estrutura:

P | Meu 1º Ambiente na nuvem

SOLUÇÃO	DESCRIPTIVO	HORAS ATIVAS	CUSTO POR HORA (USD)	CUSTO TOTAL (USD)
AWS LightSail Server (Bundle16)	Licença de Windows Server, 16GB RAM, 4 CORES, 320GB SSD, 6TB de Data Transfer.	730	\$0.16129	\$117.74
Grand Total				\$117.74

Exemplo 1: Meu Primeiro Ambiente na Nuvem



M | Meu 1º Ambiente na nuvem

SOLUÇÃO	DESCRIPTIVO	HORAS ATIVAS	CUSTO POR HORA (USD)	CUSTO TOTAL (USD)
AWS LightSail Server (Bundle32)	Licença de Windows Server, 32GB RAM, 8 CORES, 640GB SSD, 7TB de Data Transfer.	730	\$0.32258	\$235.48
Grand Total				\$235.48

G | Meu 1º Ambiente na nuvem

SOLUÇÃO	DESCRIPTIVO	HORAS ATIVAS	CUSTO POR HORA (USD)	CUSTO TOTAL (USD)
AWS LightSail Server (Bundle16)	Licença de Windows Server, 16GB RAM, 4 CORES, 320GB SSD, 6TB de Data Transfer.	730	\$0.16129	\$117.74
AWS Lightsail Managed Database (80GB)	Banco de dados SQL, 2GB RAM, 1 CORE, 0.1TB de Data Transfer	730	\$0.04032	\$29.43
Grand Total				\$147.17

Exemplo 1: Meu Primeiro Ambiente na Nuvem



Referência: calculadora AWS

<https://calculator.aws/#/estimate?id=cbd00bb46f98252a9778be35ba9df2d346880c49>

Exemplo 1: Meu Primeiro Ambiente na Nuvem



Responsabilidade compartilhada dos serviços

Responsabilidade AWS

Fornecimento da solução em Nuvem

SLA dos componentes

Atualização e manutenção dos Componentes

Disponibilidade dos componentes para acesso pela Internet

Entrega de Mecanismos Implantação, Operação, Suporte e Backup

Suporte para problemas dos componentes

Responsabilidade Parceiro

Ativar a solução

Executar as configurações de segurança de acordo com aplicações do cliente no ambiente de Cloud

Executar os serviços para instalar e configurar as aplicações do cliente no ambiente de Cloud

Executar serviços adicionais de rede, caso necessários (exemplo: DNS, VPN)

Executar os serviços de operação, monitoria e backup

Executar os serviços de Backup (vídeo exemplo)

Acionar o Suporte AWS quando problemas forem detectados

Consulte Vídeo de Instalação e Operação ([Link](#))

Exemplo 1: Meu Primeiro Ambiente na Nuvem



Ativando a oferta SMB - Meu primeiro servidor na nuvem



Last Modified Date : 4/3/2023

Abstract:

Nesta sessão, apresentaremos como o serviço Amazon LightSail é ativado no console AWS. Você verá uma demonstração da inicialização deste serviço e como operar e monitorar a solução.

<https://partnercentral.awspartner.com/partnercentral2/s/resources?Id=a1G8W000004QrD4UAK>

Exemplo 2: Slalon (US Partner)



- Chat-based Enterprise Search with AWS GenAI Services
- AWS Generative AI Workshop
- AI Enhanced Engineering with Amazon CodeWhisperer Workshop

Exemplo 2: Slalom (US Partner)



aws marketplace

[Sign in](#) or [Create a new account](#)

[About](#) [Categories](#) [Delivery Methods](#) [Solutions](#) [AWS IQ](#) [Resources](#) [Your Saved List](#)[Become a Channel Partner](#) [Sell in AWS Marketplace](#) [Amazon Web Services Home](#) [Help](#)

slalom

AWS Generative AI Workshop[Continue](#)By: [Slalom](#)

Slalom helps our customers inspire and align around the possibilities for concretely activating value with Generative AI.

Overview

Join Slalom for a buzzword-free workshop that will provide you with the knowledge to understand Generative AI, Large Language Models (LLMs), and how AWS GenAI technologies can unlock real business value.

We help our customers understand the value of GenAI through a holistic approach encompassing strategy, technology and transformation. Realizing value from Generative AI initiatives requires an orchestrated approach across people, technology, process and business stakeholders.

Slalom's GenAI Workshop takes our customers through:

- Strategic Opportunity/Problem Definition
- Identify strategic domains and opportunities
- Initiative prioritization
- Challenger exercise
- Build conceptual organizational and technical foundation
- Define MVP plan

https://aws.amazon.com/marketplace/pp/prodview-myxwz2ynisl3u?sr=0-9&ref_=beagle&applicationId=AWSMPContessa

Exemplo 2: Slalom (US Partner)



aws marketplace

Search

Sign in or Create a new account

About Categories Delivery Methods Solutions AWS IQ Resources Your Saved List

Become a Channel Partner Sell in AWS Marketplace Amazon Web Services Home Help

slalom

AI Enhanced Engineering with Amazon CodeWhisperer Workshop

Continue

By: [Slalom](#)

Learn how to drive an increase of 30—50% in developer productivity through AI tools to work smarter and more efficiently & take your first steps to discovery use cases on how AWS Generative AI can deliver exceptional customer experiences.

Overview

Are you ready to harness the power of generative AI to take your engineering capabilities to the next level? Introducing Slalom's AI Enhanced Engineering with Amazon CodeWhisperer Workshop, where you'll discover how artificial intelligence can revolutionize your coding processes and boost productivity.

Let us show you how AI enhanced engineering is transforming the software industry. We'll also help you take your first steps in your Generative AI journey to drive real value and differentiate customer experience.

Activities:

1. Code Whisperer Overview: Understand the scale of capabilities and position on data security and privacy.
2. Adapt to your ecosystem: Analyze current software development approach, identify pain points, and focus areas.
3. Engineering Use Cases: Learn best practices and see live AI-enhanced engineering use cases.
4. Measuring AI Impacts: Glean insights on benefits and challenges from Slalom's AI adoption experiments.
5. Adoption approaches and enhancements across the SLDC: Receive tailored guidance on adopting, rolling out, and role-based usage for your organization.
6. CodeWhisperer Product Roadmap: Planned releases and impacts to drive further productivity increases.

https://aws.amazon.com/marketplace/pp/prodview-dyrdyw6mvj4yc?sr=0-1&ref_=beagle&applicationId=AWSMPContessa

Exemplo 2: Slalom (US Partner)



aws marketplace

Sign in or Create a new account

[About](#) [Categories](#) [Delivery Methods](#) [Solutions](#) [AWS IQ](#) [Resources](#) [Your Saved List](#)

[Become a Channel Partner](#) [Sell in AWS Marketplace](#) [Amazon Web Services Home](#) [Help](#)

slalom

Chat-based Enterprise Search with AWS GenAI Services (Workshop)

Continue

In this workshop, Slalom experts delve into the intricacies of chat-based enterprise search and its transformative potential for organizations. We explore real-world use cases, best practices, and the benefits of adopting chat-based search as a cutting-edge solution for enhancing search capabilities within your organization.

Workshop Activities:

- Strategic Opportunity/Problem Definition
- Initiative prioritization
- Challenger exercise
- Build conceptual organizational and technical foundation
- Define MVP plan

Outcomes:

- Insights and Ideas for chat-based search applications
- Identified and prioritized initial opportunities to implement chat-based search with Generative AI
- Identified barriers to success and mitigation actions
- Alignment on organizational and technology imperatives
- Determined action plans and next steps for MVP development
- Short proposal for MVP including timeline, cost, customer commitments, deliverables, and expected outcomes

Take advantage of this opportunity to stay ahead of the curve and leverage the power of Generative AI to unlock the full potential of your enterprise search capabilities with Slalom and AWS.

https://aws.amazon.com/marketplace/pp/prodview-rue276grkhqxq?sr=0-7&ref_=beagle&applicationId=AWSMPContessa

Atividade



- Baseado nos exemplos anteriores, criar uma proposta de oferta fictícia, com todos os elementos discutidos
- Esteja pronto para discutir e/ou apresentar sua oferta para o grupo



Obrigado