

Projeção de Venda

O objetivo da tela é proporcionar uma gestão precisa e dinâmica, em tempo real (online), sinalizando a tendência de como será o fechamento do mês ou semana, com base nas vendas por dia útil (segunda a sexta feira).

Sistema Gestão de Vendas

Principal | Cadastros | Consultas | Operações

Atualização das Informações On-line

Projeção de Venda

Pesquisar | Limpar | Exportar

Filtros

Período: SEMANA | Referência: 201231 | Canal Venda: RCA | Divisão: | Região: | Setor: SELECIONE | Fornecedor: |

Mix Estratégico | Marca Própria

Resultado da Consulta

Divisão	Projeção Venda								Projeção Cliente							
	Meta Venda	Valor Venda	%Cobertura Venda	GAP	Valor Projeção	%Cobertura Projeção	Valor Venda Anterior	%Crescimento Venda Anterior	Meta Cliente	Quantidade Cliente	%Cobertura Cliente	GAP	Quantidade Cliente Projeção	%Cobertura Projeção	Quantidade Cliente Anterior	%Crescimento Cliente Anterior

Aqui será apresentado o Orçado, Realizado, Projeção de Vendas e Clientes Atendidos por Divisão, Região, Setor, sempre comparando com o mês ou semana anterior.

Esta mesma visão será apresentada para Mix Estratégico e Marca Própria.

Será possível acompanhar a tendência de fechamento também por fornecedor. Basta selecionar no filtro o fornecedor desejado.

Para realizar uma consulta semanal, o filtro de período deve estar em **SEMANA** e digitar no campo **"REFERÊNCIA"** o número da semana precedido do ano. Exemplo: 201233 para pesquisar a semana 33 do ano de 2012.

Para realizar uma consulta mensal, o filtro de período deve estar em **MÊS** e digitar no campo **"REFERÊNCIA"** o número do mês precedido do ano. Exemplo: 201208 para pesquisar o mês de Agosto do ano de 2012.

Sistema Gestão de Vendas

Principal | Cadastros | Consultas | Operações

Atualização das Informações On-line

Projeção de Venda

Pesquisar | Limpar | Exportar

Filtros

Período: SEMANA | Referência: 201231 | Canal Venda: RCA | Divisão: | Região: | Setor: SELECIONE | Fornecedor: |

Mix Estratégico | Marca Própria

Resultado da Consulta

Divisão	Projeção Venda								Projeção Cliente							
	Meta Venda	Valor Venda	%Cobertura Venda	GAP	Valor Projeção	%Cobertura Projeção	Valor Venda Anterior	%Crescimento Venda Anterior	Meta Cliente	Quantidade Cliente	%Cobertura Cliente	GAP	Quantidade Cliente Projeção	%Cobertura Projeção	Quantidade Cliente Anterior	%Crescimento Cliente Anterior