

Arkadiusz Piotrek

arkadiusz.piotrek@onet.eu

693 666 555

87-100 Toruń, ul. Bygdoska 68/6

Edukacja

inżynier — Wyższa Szkoła Bankowa w Toruniu

Toruń | 2016

licencjat — Uniwersytet Mikołaja Kopernika

Toruń | 2001 — 2006

**Wydział Jazzu kierunek saksofon — Szkoła Muzyczna
im. F. Chopina Warszawa**

Warszawa | 1998 — 2000

Certyfikaty

Kurs kasjerski

Zainteresowania

- Muzyka jazzowa - gra na instrumencie
- fizyka i teoria ewolucji
- literatura
- bieganie

Doświadczenie

Manager Oddziału Bankowego — Eurobank S.A.

Toruń | 05.2015 —

Dyrektor Oddziału Podległego — Bank Gospodarki Żywnościowej

Toruń | 04.2014 — 05.2015

- Praca z klientem detalicznym, instytucjonalnym i MSP
- Pozyskanie partnerów sprzedaży
- Powiększenie portfela oddziałowego o ok. 200 klientów ciągu 12 miesięcy
- Udzielanie kredytów, Lessingów i innych form finansowania
- Reanimacja oddziału – uzupełnienie kadry, uruchomienie sprzedaży i procesów kontrolnych, praca nad wizerunkiem placówki na rynku lokalnym, wdrożenie standardów jakościowych

Dyrektor Oddziałów w Toruniu i w Gdańsku — CitiHandlowy/Bank Handlowy w Warszawie S.A.

Toruń, Gdańsk | 08.2008 — 01.2013

- Praca z klientem detalicznym, zamożnym i MSP
- Prowadzenie oddziałów banku, organizacja pracy, rozliczanie z wyników
- Planowanie i organizacja eventów i spotkań z klientami zarówno istniejącymi, jak i potencjalnymi

Dyrektor Rynku Pomorze — CitiHandlowy/Bank Handlowy w Warszawie S.A.

Pomorze Zachód | 10.2007 — 08.2008

- Zarządzanie 8 oddziałami 4-6 osobowymi
- Zarządzanie procesem i efektywnością sprzedaży produktów kredytowych w podległym rynku

Kierownik Oddziału w Inowrocławiu — CitiHandlowy/Bank Handlowy w Warszawie S.A.

Inowrocław | 07.2006 — 10.2007

- Zarządzanie oddziałem czteroosobowym
- Odpowiedzialność za wyniki sprzedażowe, jakościowe, audyt i windykację
- Miejsce w pierwszej trójce rankingów sprzedażowych w kraju

**Zastępca Managera, Doradca Kredytowy —
CitiHandlowy/Bank Handlowy w Warszawie S.A.**

Visual Merchandising Manager — RESERVED

Toruń | 09.2004 — 04.2005

- Zarządzanie grupą sprzedawców od strony utrzymania odpowiedniego wizerunku salonu – grupa około 15 osób

Sprzedawca Dekorator — SBS S.C. Levis

Toruń | 09.2002 — 10.2003

- Obsługa klienta, przyjmowanie dostaw, inwentaryzacje, visual merchandising

**Asystent kierownika klubu, kierownik klubu — Tres
Amigos**

Toruń | 06.2000 — 08.2002

- Nadzór i kontrola nad klubem, organizacja imprez zamkniętych, organizacja promocji, sprzedaż i negocjacje usług – praca z klientem i dostawcami