

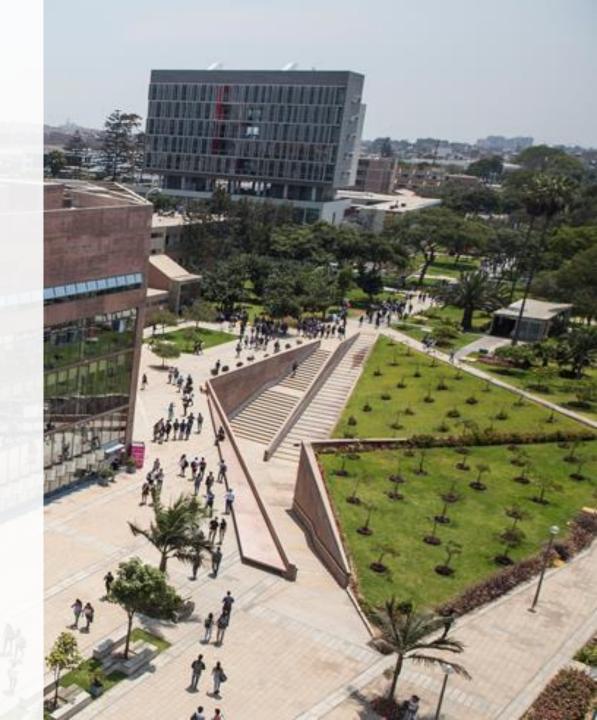


Empresa y Entorno

Profesor: Rubén Tsukazan

Sesión: Fundamentos de la

Contabilidad de Gestión





Empresa y Entorno Finanzas I

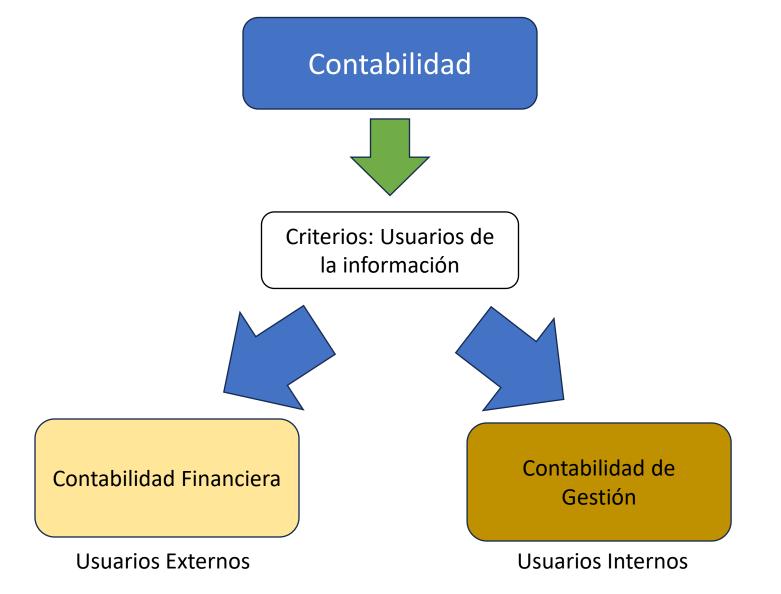
Agenda:

1. Contabilidad de Gestión



1. CONTABILIDAD





1. CONTABILIDAD DE GESTIÓN



La contabilidad de gestión es el área encargada de proveer datos e información relevante a los funcionarios y gestores corporativos principalmente con la intención de orientar las actividades y acciones estratégicas.

Considerada como una rama esencial de la contabilidad, **pero sin connotación obligatoria**, centra sus procesos en la recopilación y el análisis de la información vinculada a las operaciones financieras que integran la cadena de valor de un negocio.



1. CONTABILIDAD DE GESTIÓN - CARACTERÍSTICAS



- •Por su naturaleza **interna**, los colaboradores y gestores acceden muy poco al departamento. Esto significa que su información no puede darse a conocer externamente;
- No tiene carácter obligatorio;
- •La metodología aplicada al área se adapta a las demandas de la empresa;
- No se restringe a las actividades financieras, por lo que considera las operaciones del área de producción;
- Presta atención en el pasado reciente para sugerir y/o emprender acciones futuras;
- •Tiene connotación ética reflejando así, la realidad de la empresa;
- •Es **periódica**, es decir, sus procesos son regulares

1. CONTABILIDAD DE GESTIÓN - PROPÓSITO



Tiene como propósito principal apoyar y colaborar con la toma de decisiones de índole económica aprovechando la información extraída de la contabilidad financiera y aportando, en especial, datos valiosos sobre el presupuesto y los costos de una organización.





Costos:

El coste es un concepto de la contabilidad que se refiere al valor del consumo de los recursos que han sido necesarios para poder producir productos o prestar servicios.

Ejemplos de costos:

- Ingredientes para la fabricación del producto
- •Salarios de los empleados (mano de obra)
- Empaques o envases.

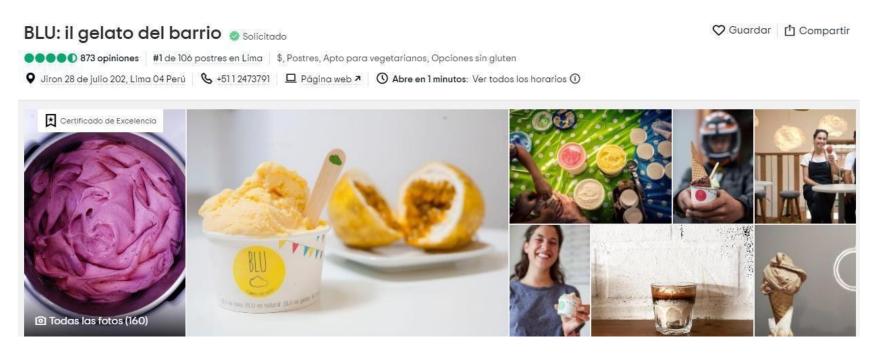




Costos:

Los emprendimientos enfrentan principalmente 3 tipos de costos: Costo de arranque o Inversión inicial (1), Costos fijos (2) y Costos variables (2).

Ejemplo:





1.- Costos de arranque (Inversión inicial):

Estos son los costos en los que el emprendedor incurre antes de operar.

Ejemplo "BLU: il gelato del barrio", éstos incluyen; comprar los utensilios del local, las sillas y demás mobiliario para la atención de los clientes, la señalética requerida y el equipo de producción.



https://www.tripadvisor.com.pe/Restaurant_Review-g294316-d8459941-Reviews-BLU_il_gelato_del_barrio-Lima_Lima_Region.html#photos;aggregationId=&albumid=101&filter=7&ff=193108741



2.- Costos fijos:

Son los costos que suceden de manera regular, sin tener relación directa a las ventas o cuanto produce el negocio. Los costos fijos son usualmente identificados porque no varían y son de manera mensual de forma recurrente.

 Para el ejemplo de "BLU", los costos fijos incluyen el alquiler del local, los salarios y la servicios básicos (electricidad, agua, internet).







3.- Costos variables:

Son los costos que dependen del número de unidades producidas y también de las unidades vendidas.

 En el ejemplo de "BLU", los costos variables serán los insumos, como el yogurt, la fruta obtenida directamente del productor (para asegurar la calidad del producto), las copas y cucharas descartables.









Comportamiento de los costos

La forma tradicional de clasificar los costos de operación de un proyecto es la que los diferencia entre costos fijos y variables:

Costos Fijos

Son costos en que deberá incurrir en un periodo determinado, independientemente del nivel de producción de la empresa (alquiler de bodegas, seguros de máquinas, etc).

Costos Variables:

Son aquellos que dependen del nivel de producción (costo de los envases, mano de obra, materias primas, etc).

Costos Totales = Costos Fijos + Costos Variables

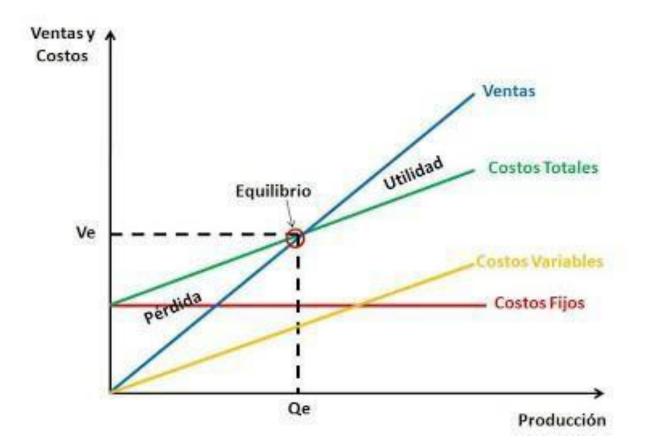
Utilidad = Ingresos - Costos Totales



Comportamiento de los costos

Punto de Equilibrio

Es el nivel de ingresos (Ventas) que iguala a la sumatoria de los **costos** totales. En este punto no existe utilidad ni pérdida.





Costos directos:

Son costos de los factores de producción que podemos asignar directamente a un producto, ya que no intervienen en la elaboración de otros (materias primas).

Ejemplos:

- Materias primas e insumos.

Costos indirectos:

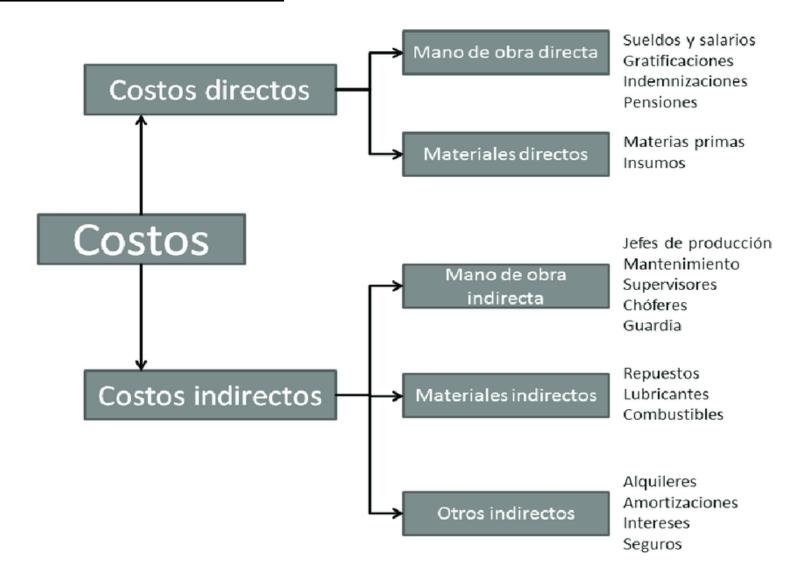
Afectan a todos el proceso de producción y por lo tanto no podemos asignarlos solo a un producto en concreto.

Ejemplos:

- Salarios de jefes y gerentes.

PUCP

Costos directos e indirectos:





Maximización de los beneficios

La empresa maximiza su beneficio neto total en el nivel de producción en el que la diferencia entre el ingreso total y el costo total se hace máxima.

UTILIDAD = TOTAL INGRESOS - COSTO TOTAL









Presupuesto:

Para que los negocios consigan alcanzar la meta deseada, es de suma importancia la elaboración de un presupuesto en el que se vuelquen las ganancias que se desean obtener, los costos y los ingresos.

La elaboración de un presupuesto les permite a las empresas administrar adecuadamente sus ingresos y egresos, de tal manera que estas cuenten con los instrumentos necesarios para alcanzar sus metas a corto, mediano y largo plazo.

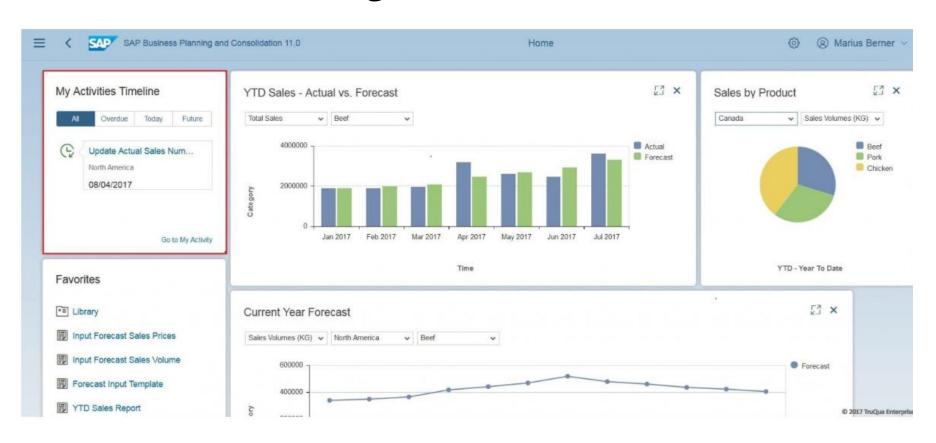


Presupuesto básico ejemplo

Costos de arranque	USD	Costos fijos (por mes)	USD	Salario por empleado	# de empleados	costos variables (por unidad)	Costos	Unidad	Precio (USD)
Vehiculo	25000	Salarios	3000	1500	2	Yogurt	0.5	0.05	10
Refrigerador	2000	Gasolina	500			Fruta	0.5	0.05	10
Licuadora	1000	Electricidad	500			Azucar	0.12	0.03	4
Licencia	500	Renta				Tazas, Servilletas	0.018	0.004	4.5
Sillas, Señalizaciones, otros	1000	Marketing	500				0		
Total	29500	Total	4500			Total	1.138		
Ingresos (por 30 dias) Numero de clientes	6000	Clientes (por dia)	# dias						
		The same of the sa	-			E SHITTING THE STATE OF THE STA	a web 7 (C) Abre en 1 minutos:	Ver todos los horarios (1)	
Unidad por compra	1							N/4/2	
Precio por unidad (USD)	3						A A		
Frecuencia de compra	1						100		
Total de venta en unidades	6000							Sir I	
Total de ingresos por ventas (USD)	18000					@ Todas las fotos (60)			

Sistemas de planeamiento financiero

SAP Business Planning and Consolidation (BPC)



Sistemas de planeamiento financiero

Oracle Hyperion Financial Planning







Actividad Grupal

Se desea implementar un negocio de panadería online, identificar cuáles serían los principales costos asociados:

- Costos variables.
- Costos fijos.
- Costos de arranque (inversión)

