Caldrà solucionar el repte plantejat aplicant la creativitat i els valors que caracteritzen el cooperativisme (l'ajuda mútua, l'autoresponsabilitat, la democràcia, la igualtat, l'equitat i la solidaritat) des del role playing. En finalitzar el joc posarem en comú quins valors s'han posat en pràctica, quina decisió heu pres i com s'ha pres, i el resultat final.

Sou persones relacionades amb **Acabus cooperativa**, que té com a visió global la responsabilitat social i el consum responsable. Abacus cooperativa ha de competir al mercat amb Amazon i altres empreses que ofereixen, entre d'altres, el mateix tipus de producte: productes educatius i culturals. Les vendes d'Abacus en les darreres campanyes de Nadal s'han reduït i Abacus té uns costos fixes importants; quotes del préstec per la construcció de la plataforma logística d'Igualada, l'equip humà (socis treballadors), ... Per això i amb la finalitat de no perdre quota de mercat, s'estan plantejant vendre productes una mica més comercials, com determinats videojocs o joguines com la Barbie, productes que fins ara no es venien perquè no els podien qualificar d'educatius. Com a equip heu de prendre una decisió consensuada de si comercialitzeu o no aquests productes en la propera campanya de Nadal.

Instruccions del joc

- Us dividiu en grups de 5: Cada persona desenvoluparà el paper d'un personatge que li haurà tocat a l'atzar. Cal que es posi a la pell d'aquest personatge i pensi quines necessitats té, perquè pugui opinar i prendre decisions segons el personatge que li ha tocat.
 - Cada un de vosaltres té un rol diferent: client potencial, responsable de botiga, responsable de comunicació, responsable financer, treballador de la plataforma logística d'Abacus coop.
- 2. Avui us heu trobat per posar-vos d'acord en alguns aspectes de la vostra decisió.
- 3. Abans de començar, feu una presentació a la resta de companys i companyes sobre qui sou en funció del rol que us hagi tocat.
- 4. Damunt la taula teniu un joc de targes que us ajudaran a anar seguint el debat. Cada cop que agafeu una targeta us plantejarà una qüestió per decidir. Heu d'anotar les decisions que adopteu en un full en blanc, que seran la base dels acords que prendreu al final i abans de tancar la sessió.

Joc de simulació_situació 2. Comercialitzem joguines més comercials?

Fonts documentals pautades:

- El costat fosc de la Barbie:
 https://www.elperiodico.cat/ca/gent/20180114/costat-fosc-barbie-6545496
- Opcions: https://opcions.org/consum/joguines-artesanes/