

T.C. İstanbul Üniversitesi Sosyal Bilimler Enstitüsü Bilgi ve Belge Yönetimi Anabilim Dalı

Gelişen Bilgi Teknolojilerinin Bilgi ve Belge Yönetimi Hizmeti Veren Firmalarda Sektörel Dönüşüme Etkisi: Restore PLC. Örneği

Uğur ARI

Tez Danışmanı: Prof. Dr. Niyazi Çiçek

İstanbul-Nisan 2025



Problem, Amaç ve Araştırma Sorusu

Bilgi ve belge yönetimi hizmetleri, uzun yıllar boyunca fiziksel arşivleme, belge saklama, evrak güvenliği gibi süreçlere dayalı olarak yürütülmekteydi.

Ancak bilgi teknolojilerinde yaşanan gelişmeler ve dijital dönüşüm süreci, bu hizmet modelini zorunlu olarak dönüştürmeye başladı. Artık sadece belgeyi saklamak değil, dijitalleştirmek, analiz etmek, erişilebilir hâle getirmek ve güvenli bir şekilde yönetmek gibi çok daha bütüncül görevler ön plandadır.

Bu bağlamda araştırmamın temel problemi:

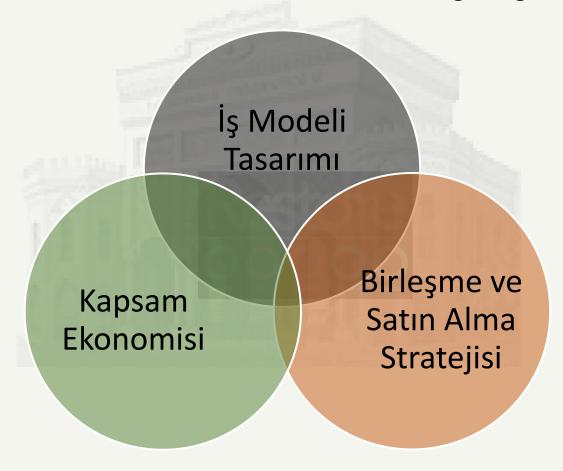
"Dijital dönüşüm, geleneksel belge yönetimi hizmetlerini nasıl yeniden şekillendirmiştir? Bu dönüşüm, firmaların stratejik iş modellerine nasıl yansımıştır?"

Bu sorunun yanıtını ararken incelenen örnekler arasından Restore PLC öne çıkmıştır çünkü dönüşümü hem teknik hem stratejik hem de finansal boyutlarıyla başarıyla yöneten az sayıda firmadan biri olarak dikkat çekmektedir.

Araştırmanın amacı, Restore PLC.'nin dönüşüm sürecinde nasıl bir iş modeli geliştirdiğini, dijitalleşmeye nasıl entegre olduğunu ve sektörde nasıl bir farklılaşma stratejisi geliştirdiğini kapsamlı bir şekilde ortaya koymaktır.



Literatür ve Kavramsal Çerçeve







EUROPEAN CENTRAL BANK

EUROSYSTEM













Bank of England







BUREAU VAN DIJK

A Moody's Analytics Company



REFINITIV® DATASTREAM®



Companies House







KURULUŞ VE GELİŞİM



KURULUŞ

- 2004 DYNO GROUP ADIYLA KURULDU.
- AYNI YIL İÇERİSİNDE UNVANINI MAVINWOOD OLARAK DEĞİŞTİRDİ.
- 2005 AIM'DE HALKA ARZ EDİLDİ

KRİZ

- 2008 ABD KAYNAKLI "BÜYÜK DEPRESYON" KRİZ BAŞLADI
- 2009 KRİZİN ETKİLERİ FİRMA ÜZERİNDE AÇIKÇA GÖRÜLDÜ

DÖNÜŞÜM

- 2009 YENI CEO ATANDI
- 2011 STRATEJÍ OLARAK ŞÍRKET SATIN ALIMLARI ÍLAN EDÍLDÍ

EKOSISTEM

- FAALİYET RAPORUNDA İŞ STRATEJİSİYLE BİRLİKTE OLUŞTURULAN EKOSİSTEM YER ALDI
- ŞİRKET SATIN ALIMLARININ HIZLANMASI

BÜYÜME

- COVID-19 KRÍZÍ
- KURUMSAL TAŞIMACILIKLA EKOSİSTEMİ BÜYÜTME
- YAPAY ZEKAYA DOĞRU



DİJİTAL DÖNÜŞÜM VE İŞ MODELİ

Çapraz Satış



RESTORE TECHNOLOGY

Güvenli BT Donanım İmha ve Geri Dönüşümü

Veri Merkezinin Taşınması ve Kurulumu

Güvenli Veri İmha



RESTORE DIGITAL

Dijitalleştirme

Bulut Tabanlı Hizmetler

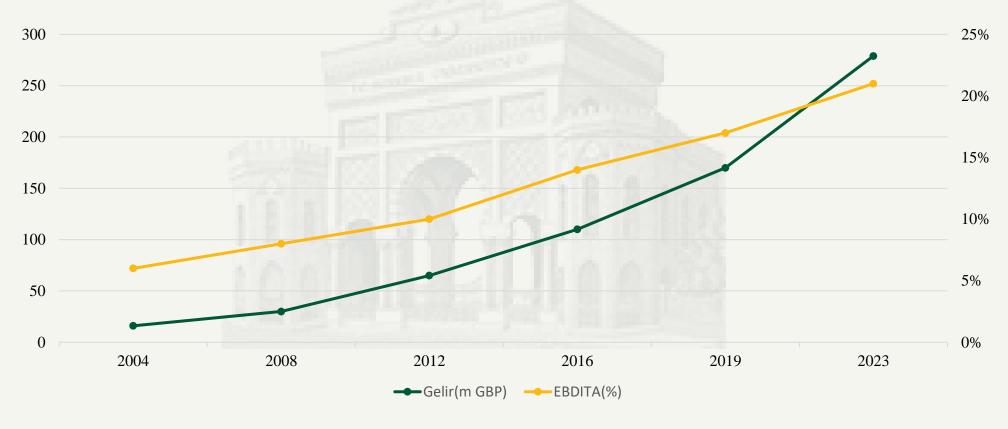
Yapay Zeka Destekli ORC Okuma Hizmetleri Telkinle (Yukarı) Satış



M&A

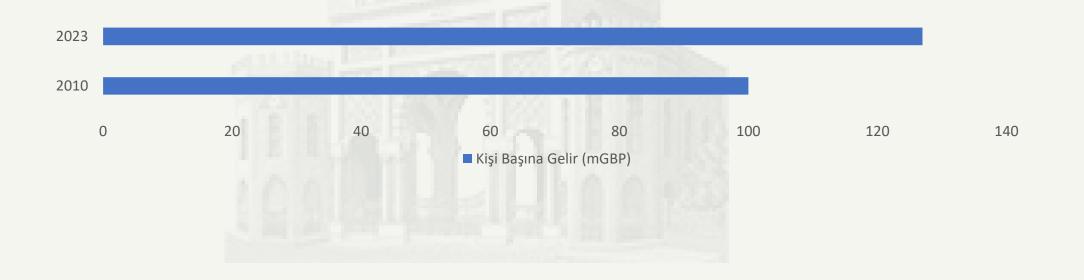


Finansal Performans





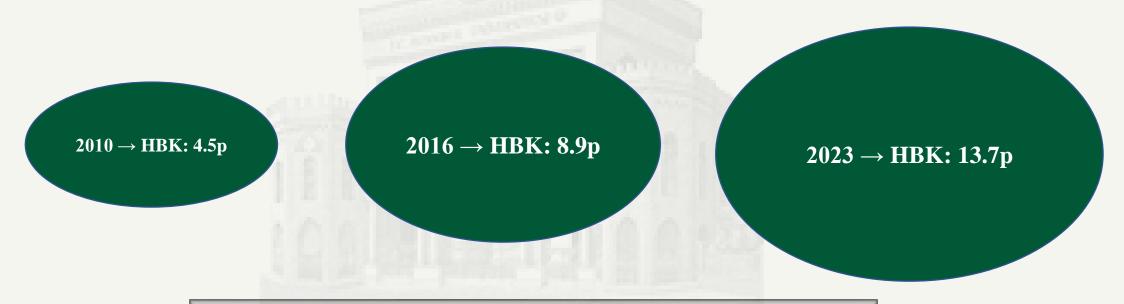
Finansal Performans



Restore'un dijitalleşmeye yaptığı yatırımlar, çalışan başına geliri %27 artırmıştır.



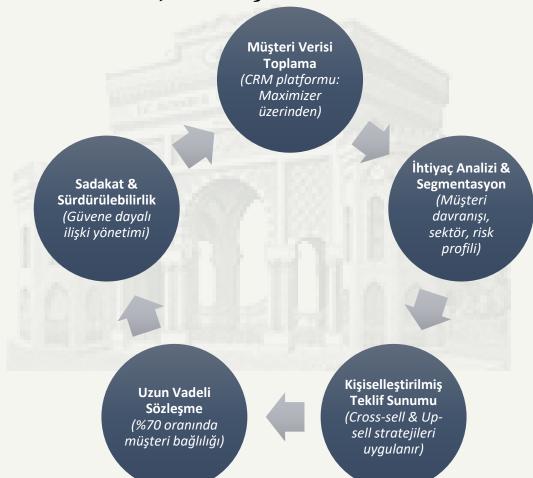
Finansal Performans



Restore'un büyüme stratejisi, dijitalleşme ve ESG yatırımlarıyla desteklenmiş; operasyonel verimlilik ve yatırımcı güveni güçlü bir mali yapı oluşturmuştur.



Pazarlama, Satış ve CRM Stratejileri



Restore, CRM altyapısını sadece satış için değil; müşteri bağlılığı ve sürdürülebilir gelir stratejisi için kullanmaktadır.



Bulgu ve Öneriler

Tezimin sonucunda ulaştığım temel bulgular şunlardır:

- **Dijital dönüşüm**, yalnızca teknolojik bir süreç değil; Restore örneğinde olduğu gibi, iş modelinin ve organizasyonel yapının **yeniden tasarlanmasıdır**.
- Restore'un oluşturduğu **entegre hizmet ekosistemi**, yalnızca operasyonel değil, aynı zamanda **stratejik ve finansal fayda** sağlamaktadır.
- ESG politikalarının erken entegrasyonu, yatırımcı güvenini artırmakta ve kurumsal itibar inşasını desteklemektedir.
- Satın alma stratejileri, yalnızca büyüme değil, aynı zamanda rekabetin ortadan kaldırılması ve teknolojik kapasitenin artırılması amacıyla da kullanılmaktadır



Bulgu ve Öneriler

Bu bulgular ışığında, **Türkiye'deki arşiv ve bilgi yönetimi hizmeti sunan firmalara** bazı önerilerde bulunmak mümkündür:

- Restore'un entegre modelini örnek alarak dijital ve fiziksel hizmetleri tek çatı altında sunmak,
- CRM sistemlerine yatırım yaparak müşteri ilişkilerini veri temelli yönetmek,
- ESG kriterlerini iş stratejilerine entegre ederek, uzun vadeli sürdürülebilirliği güvence altına almak.

Bu yaklaşımlar, hem **özel sektörde** hem de **kamu hizmetlerinde** bilgi yönetimi kalitesini ve verimliliğini önemli ölçüde artmasına yardımcı olabilir.



BULGULAR	ÖNERİLER
Dijital dönüşüm sadece teknoloji değil, yapısal değişimdir.	Organizasyonel yapılar dijitalleşmeye göre yeniden tasarlanmalı.
Entegre hizmet ekosistemi stratejik ve finansal fayda sağlar.	Dijital + fiziksel hizmetler birlikte sunulmalı.
ESG politikaları yatırımcı güvenini artırır.	ESG stratejileri şirket modeline erken entegre edilmeli.
Satın almalar büyüme kadar rekabet stratejisidir.	Rakiplerle işbirliği veya stratejik satın almalar düşünülmeli.



TEŞEKKÜRLER...

Bilgi ve Belge Yönetimi ile Arşiv çalışmaları kapsamında Restore PLC. örneği üzerinden dijital dönüşüm, entegre iş modeli, finansal başarı ve sürdürülebilirlik arasındaki bağlantıyı bütünsel bir bakışla ele almaya çalıştım.

Sorularınızı memnuniyetle yanıtlamaktan onur duyarım.

Uğur Arı – Yüksek Lisans Tezi Sunumu İstanbul Üniversitesi – Sosyal Bilimler Enstitüsü, 2025