

Centros de Influencia

UMVIRTUAL

Centros de Influencia

Cómo crear un centro de influencia

Descripción del curso

Este curso ofrece contenido teórico práctico sobre el proceso para crear un centro de influencia que ofrezca apoyo básico y ayuda para lograr un avance en la calidad de vida de la población objetivo.

Dirigido a:

Publico general interesado en emprender el proyecto de apoyo a la comunidad a través de un centro de influencia.

Objetivos

- Reconocer la necesidad de seguir el método de Jesús "atención de necesidades" como estrategia evangelista.
- Entender el concepto de centros de influencia y su aporte como estrategia de evangelización en zonas urbanas.
- Identificar los diferentes tipos de centros de influencia que se pueden establecer, analizar el proceso para desarrollarlos a partir de conceptos ya creados.
- Conocer la operación de centro de influencia a través del estudio de casos.
- Analizar estrategias propuestas para presentar el evangelio en diferentes centros de influencia y descubrir oportunidades de nuevas formas.
- Estudiar herramientas básicas de marketing para aplicar en un centro de influencia.

Duración

40 horas

Costo

\$1,500.00

Centros de Influencia

Organización del curso

No	Temas	Objetivos	Horas
1	Tema 1: Centros de influencia		
	 El método de Jesús - atención de necesidades - Casos de estudio. Definición de Centros de influencia Misión y objetivos de los Centros de influencia. 	 Reconocer la necesidad de seguir el método de Jesús como estrategia evangelista. Entender el concepto de centros de influencia Valorar el aporte de los centros de influencia como estrategia de evangelización en zonas urbanas. 	8
2	Tema 2: Estrategias para desarrollar Centros de influencia.		
	 Tipos de centros de influencia Proceso para desarrollar un centro de influencia a partir de conceptos ya creados. Casos de estudio de centros de influencia. 	 Identificar los diferentes tipos de centros de influencia que se pueden establecer. Analizar el proceso para desarrollar un centro de influencia a partir de conceptos ya creados. Evaluar el impacto de los centros de influencia a través del estudio de casos. 	12
3	Tema 3: Conexión del centro de influencia con la predicación del evangelio		
	 Operación de centro de influencia Oportunidades de presentar el evangelio. Estrategias para presentar el evangelio en diferentes centros de influencia. 	 Conocer la operación de centro de influencia a través del estudio de casos. Analizar estrategias propuestas para presentar el evangelio en diferentes centros de influencia. Descubrir oportunidades de presentar el evangelio en diferentes tipos de centros de influencia. 	10
4	Tema 4: Marketing y emprendimiento de centros de influencia.		
	 Entrega de Valor Administración de la relación con los clientes (CRM) Publicidad y Promoción 	 Identificar la propuesta de valor de su centro de influencia. Analizar la estrategia de administración de la relación con el cliente. Explorar estratégicas básicas de publicidad y promoción para comunicar la propuesta de valor de su centro de influencia. 	10
	Total de horas		40