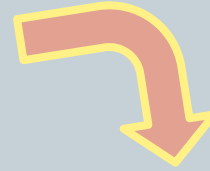


BUSINESS PLAN KEWIRAUSAHAWAN



Nama : Arkyana Usman Dwi B.
KLS : TI.18.C.2
NIM : 311810105

DISTRIBUSI BERAS KE KONSUMEN VIA E-COMMERCE





INDONESIA

adalah negara



AGRARIS



Sebagian besar



Penduduknya yang hidup di
pedesaan

Ber mata pencaharian sebagai
petani



MEREKA MEMILIKI KEINGINAN UNTUK
MENINGKATKAN PRODUKSI PERTANIANNYA

TETAPI

Banyak Masalah yang Dihadapinya....

SEHINGGA

Sulit Untuk Mencapai Apa yang
Diinginkannya



SALAH SATU PERMASALAHAN



Sawah



Beras



Gudang 1



Tengkulak 1



Gudang 2



Tengkulak 2



Agen Beras



Costumer



Penjual
warung kecil

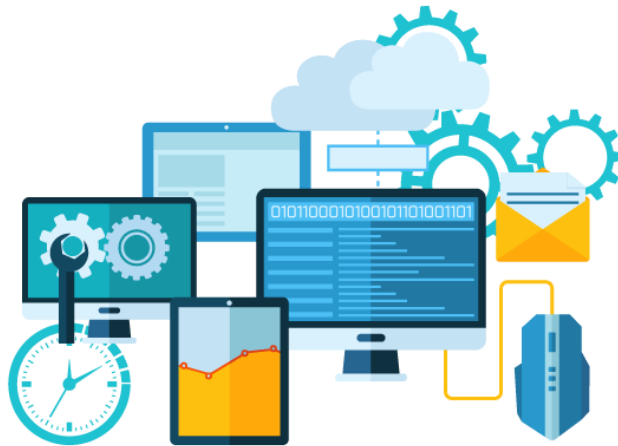


Warung Kecil



Costumer

USE A TECHNOLOGY



Several payments



Transparency
Data



Costumer get High Quality
of Product



with lower price

INTRODUCTION PROJECT NAME CODE



E-RICERS



INTRODUCTION



Sawah panen



Beras Jadi



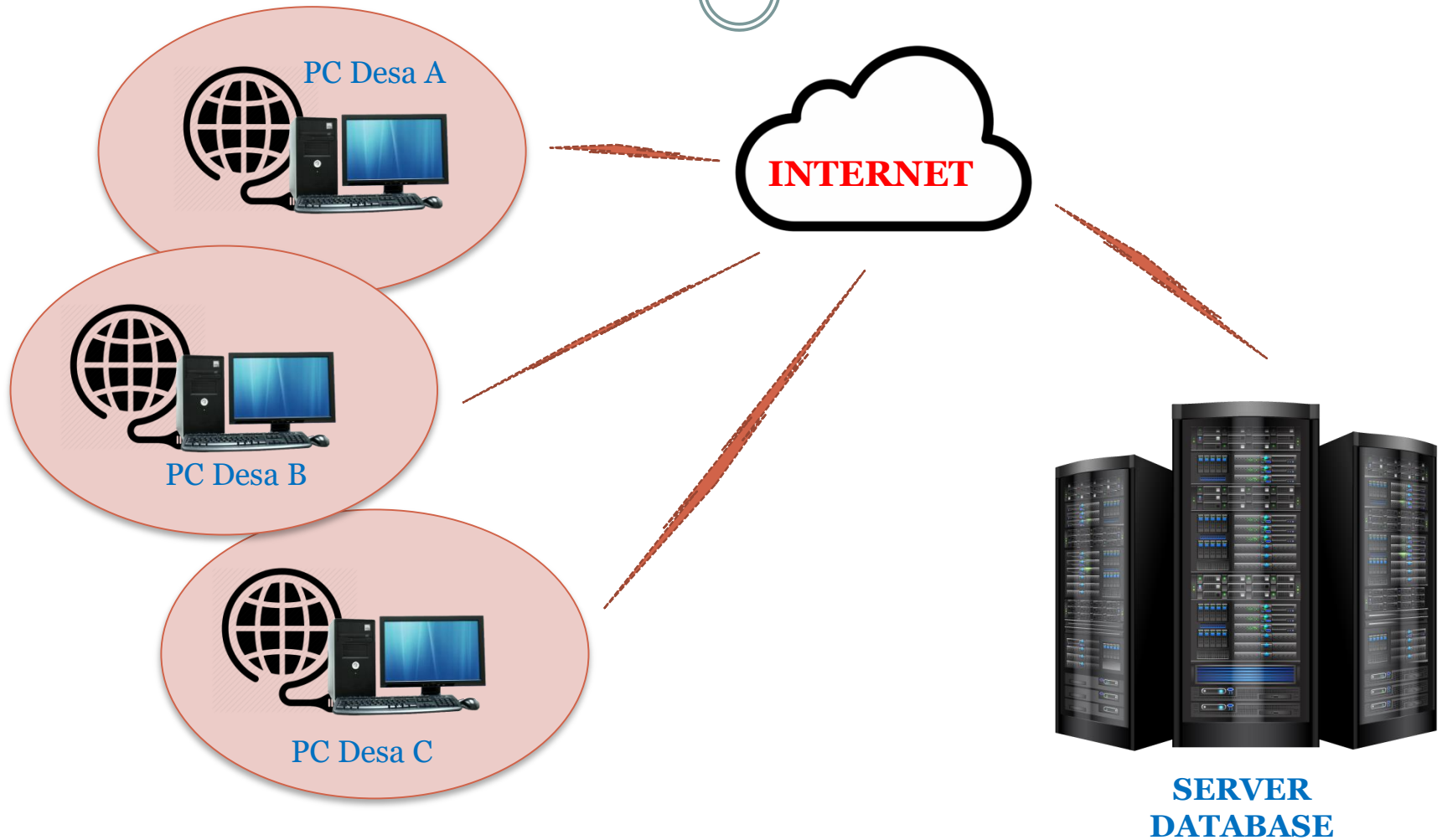
Gudang di beberapa tempat kota Besar



Truk dari/ke Gudang
(datang sekali seminggu)

- Input jumlah beras yg dikirim
- Input surat jalan
- Cek report penjualan
- Lacak posisi truk logistik
- Transaksi keuangan

INTRODUCTION



INTRODUCTION



Gudang di beberapa
tempat kota Besar



mitra e-ricers 1



Truk pengiriman ke mitra
e-ricers



mitra e-ricers 2

**Lalu, Bagaimana Cara
Belinya?**



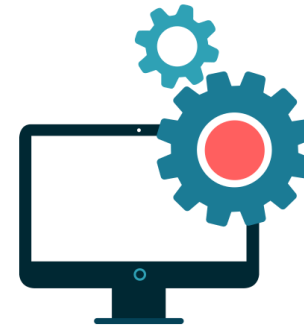
CARA PEMBELIAN



Datang langsung



Warung yg bermitra



Penjual Checkout
Beras dgn System

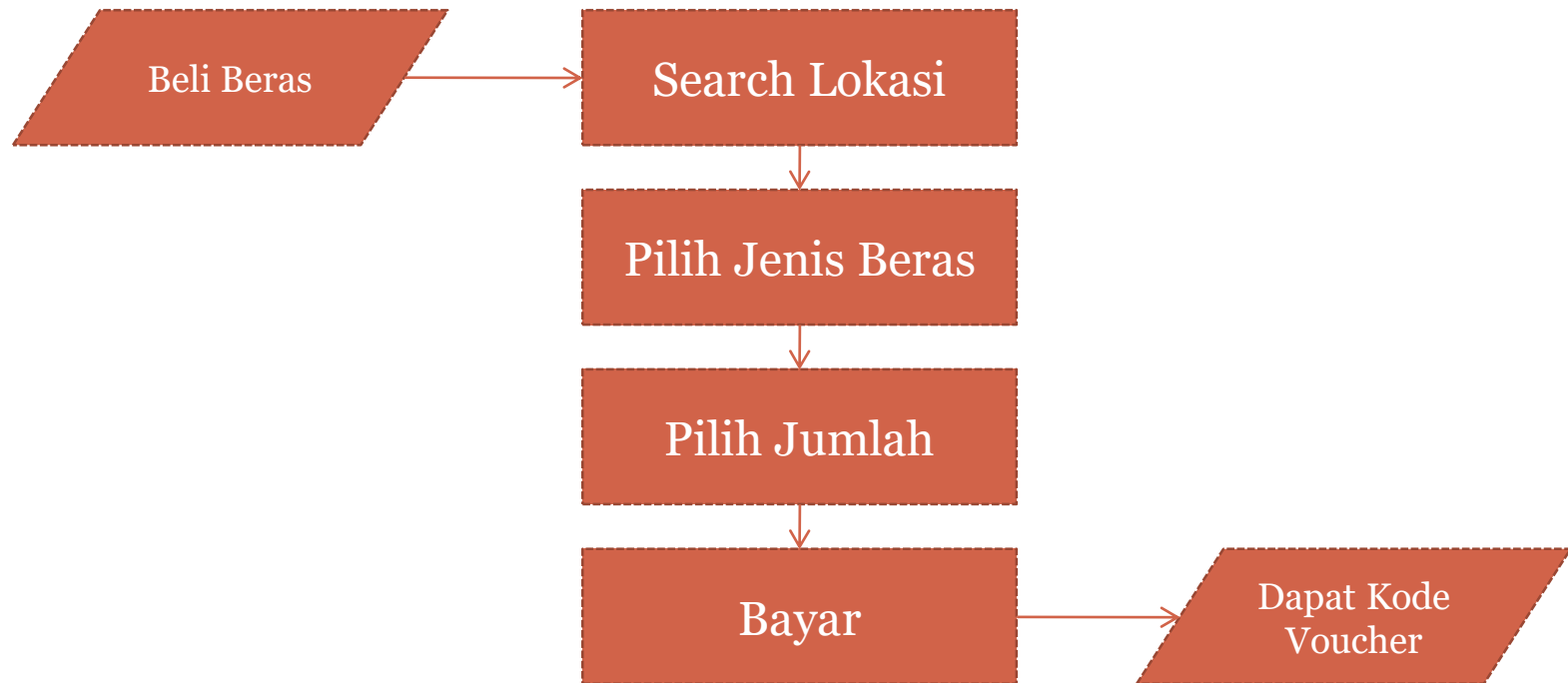


Gunakan Smartphone Kesayangan
Android atau iOS



Download Aplikasinya

CARA PEMBELIAN



CARA PEMBELIAN



Datangi



Warung yg bermitra

- IDR Cash



- Transfer Bank



METODE PEMBAYARAN

- E-Wallet



- Credit Card

SARANA DAN PRASARANA



INTERNET



Tower Triangle 2 buah sebagai media menempatkan perangkat, dipasang 1 dipusat yg tercover ISP dan satunya di desa yang dibutuhkan. Untuk tinggi disesuaikan kebutuhan dan jarak yang tercoverage.

SARANA DAN PRASARANA



INTERNET



Outdoor CPE/AP Outdoors 2 buah,
berfungsi untuk menghubungkan koneksi satu
tempat dengan tempat lain melalui udara
dengan jarak diatas 5 km dengan catatan tidak
terhalang dengan gedung maupun pohon.

SARANA DAN PRASARANA



INTERNET



Antenna Grid/Omni, sebagai tambahan agar sinyal yang didapat lebih maksimal.



SARANA DAN PRASARANA



INTERNET



Router, untuk menyebarkan koneksi internet dan membuat Server VPN agar bisa terkoneksi dengan Server Database dengan lebih secure.



SARANA DAN PRASARANA



KOMPUTER DAN PRINTER



Cukup menyediakan sebuah komputer standard minimal untuk Office dan juga 1 buah printer

SARANA DAN PRASARANA



TRANSPORTASI LOGISTIK



- Diperlukan truk untuk mengambil beras di desa.
- Dari gudang pusat akan diantar ke warung-warung yang telah bermitra menggunakan truk yang lebih kecil atau mobil box dengan bekerja sama dengan Perusahaan Logistik

SARANA DAN PRASARANA



WAREHOUSE



- Warehouse akan ditempatkan di kota-kota besar yang sesuai dengan target pemasaran agar lebih mudah terjangkau dengan konsumen
- Untuk langkah awal bisa menggunakan rumah atau ruko

SARANA DAN PRASARANA



SERVER DATABASE



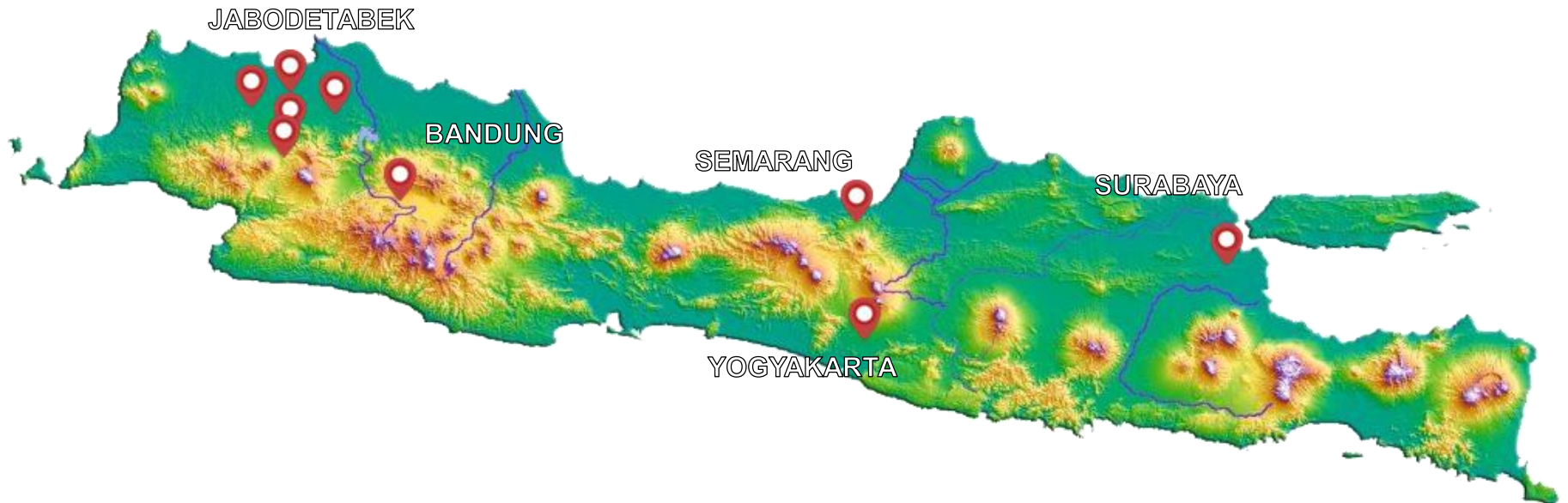
**SERVER
DATABASE**



CLOUD

Server Database di penyimpanan lokal atau menggunakan cloud

LOKASI PEMASARAN



KEUANGAN

MODAL AWAL PEMBIAYAAN

a. Internet

Tower Triangle Hot Dip		
Galvanize 12m	Rp	3.750.000,00
rbWAp LTE Kit + kartu sim	Rp	1.600.000,00
Kabel UTP CAT6 Belden 300m	Rp	1.650.000,00
Mikrotik Router 2011UiAS-2HnD	Rp	1.700.000,00
Switch TP-Link TL-SG108	Rp	350.000,00
	Rp	9.050.000,00

b. Komputer & Printer di Desa

Paket Rakitan PC Office & School			
Intel	Rp		2.619.000,00
LG 19" LED 19M38A-B (Analog)	Rp		850.000,00
Logitech Classic MK100 (K100 + B100)	Rp		130.000,00
Epson L3110 (Tabung Tinta Infus Resmi Epson) (Print, Scan, Copy)	Rp		1.990.000,00
	Rp		5.589.000,00

c. Web, Aplikasi, dan Server

VPS Linux 120GB SSD, 8GB RAM, 8 vCPU, Ip Public, 200Mbps Bandwith, bonus domain .com/.net	Rp	500.000,00
Desain Web Marketplace + Database	Rp	3.000.000,00
Build App Mobbile	Rp	1.500.000,00
Google Index and Google Ads	Rp	1.000.000,00
	Rp	6.000.000,00

KEUANGAN



BIAYA BULANAN & TAHUNAN

2. Biaya Bulanan

Internet	Rp	600.000,00
Biaya Pengadaan Karung Beras 20 kg, 60 pcs	Rp	100.000,00
Tinta Printer	Rp	300.000,00
Sewa Truk Logistik, 4 Trip per minggu	Rp	1.600.000,00
Sewa Ruko untuk Gudang	Rp	1.800.000,00
	Rp	4.400.000,00

3. Biaya Tahunan

Perpanjang VPS	Rp	500.000,00
Perpanjang Domain	Rp	250.000,00
Maintenance Web	Rp	500.000,00
	Rp	1.250.000,00

KEUANGAN



HARGA PRODUK

E-Ricer menjual beras bukan dalam hitungan karung, melainkan eceran seperti tabel di bawah ini :

Beras Kualitas Bawah I (kg)	Rp	9.850
Beras Kualitas Bawah II (kg)	Rp	9.700
Beras Kualitas Medium I (kg)	Rp	10.800
Beras Kualitas Medium II (kg)	Rp	10.600
Beras Kualitas Super I (kg)	Rp	11.950

Untuk harga dibawah Rp.10,000 hanya dapat menggunakan metode pembayaran cash, dikarenakan dibawah batas minimal pembayaran transfer.

KEUANGAN



POTONGAN TRANSAKSI

Dalam setiap kali transaksi berikut akan kami berikan tabel berapa persen potongan yang didapat.

Transfer Antar Bank	Free
E-Wallet (Gopay, Ovo dsb)	4 s/d 5 %
Kartu Kredit	4 s/d 6 %
Cash	2%

KEUANGAN



PENGHASILAN

Penghasilan yang pelaku usaha akan disetor oleh pihak e-ricers setiap minggu kedua, dihitung dari jadwal pengiriman beras ke tiap-tiap warung yang bermitra.

Petani	Seluruh Penjualan dikurangi
Mitra Warung	5% dari penjualan warung
E-Ricers	10% dari seluruh penjualan perbulan

Keuangan yang didapat dari Mitra Warung adalah 5% persen dari penjualan beras di warung tersebut tiap minggu kedua. Misalnya dalam dua minggu warung mendapat penghasilan Rp.400,000, maka, mitra warung mengambil keuntungan sekitar Rp.20,000,-

Sedangkan keuangan yang didapat dari pihak e-ricers adalah 10% persen dari penjualan beras dari petani setiap bulannya. Misalnya dalam sebulan petani mendapat penghasilan Rp.20,000,000,- maka, e-ricers mengmbil keuntungan 10% sekitar Rp.2,000,000,-

ANALISIS SWOT



Evaluasi mengenai kelemahan usaha (Analisis SWOT) sebagai berikut:

A. Strength (Kekuatan)

- Inovasi Baru di dunia Pertanian dan IPTEK.
- Meningkatkan kehidupan petani.
- Pilihan baru pembelian beras di masyarakat.
- Menjangkau koneksi internet ke desa-desa.
- Transparansi hasil penjualan oleh pihak yang terlibat.
- Metode pembayaran beragam yang memudahkan konsumen.

B. Weakness (Kelemahan)

- Pemberian pengetahuan kepada petani yang lebih mendalam.
- Pemasangan jalur internet yang terhambat faktor lingkungan, dan cuaca.
- Pada saat backup data di tengah malam, maka akan terjadi down server yang mengakibatkan tidak bisa melakukan transaksi.
- Pembelian beras melewati beberapa tahap yang menurut sebagian orang cukup rumit.

ANALISIS SWOT



C. Oportunity (Peluang)

- Pertanian salah satu bidang yang jarang tersentuh oleh teknologi yang membuat kami tertarik untuk terjun ke bidang tersebut.
- Menciptakan petani yang paham dan aktif di bidang teknologi.
- Pemerataan koneksi internet hingga ke desa.

D. Threaty (Ancaman)

- Ancaman dari makelar beras yang mungkin saja terjadi.
- Serangan web, server, mobile apps oleh attacker yang dapat merusak bahkan menghilangkan data.
- Penyalahgunaan promo oleh konsumen yang tidak bertanggung jawab.

QnA