

PROPUESTA FABRICANTES DE SOLUCIONES EMPRESARIALES

scram

PROPUESTA DE ESCALAMIENTO DE MARKETING DIGITAL



NOVIEMBRE 2024



ENFOQUE INTEGRAL DE MARKETING

Tras el éxito obtenido con los embudos de ventas y las campañas en Google Ads, estamos en una posición ideal para llevar la estrategia al siguiente nivel.

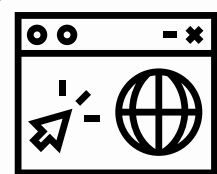
La clave para este escalamiento es garantizar que todas las piezas trabajen juntas, desde los anuncios, landing pages, hasta el sitio web y las redes sociales.

CREAR UN ECOSISTEMA DE MARKETING



Rediseño de landing pages

Para adaptar, integrar y seguir la misma línea con la nueva estrategia integral de marketing digital.



Nuevo sitio web

La idea es que se integren con el sitio, tanto las tecnologías y la estrategia general, además mantenerlo actualizado en forma permanente.



Nuevas Campañas

Trabajar en nuevas campañas adicionales Meta ADS (Facebook + Instagram) y Google ADS con nuevas estrategias.



Asesoramiento de Marketing

Queremos compartir las estrategias comprobadas que han funcionado con otros clientes exitosos, y adaptarlas a Fabricantes.

LÍNEA DE TIEMPO

- **Análisis y Creación de la Estrategia Integral**

Definir la estructura del ecosistema de marketing (landings, campañas, redes sociales, sitio web). Configuraciones de la plataforma Meta ADS, planificación y diseño de nuevos anuncios.

Día 10

- **Asesoramiento de Marketing y Nuevas Landing Pages**

Propuestas de acciones de Marketing para aumentar el valor de la marca. Crear nueva estructura de landing, diseño nuevo, creación y configuración de elementos.

Día 30

- **Lanzamiento Nuevo Sitio + Evaluación Constante**

Además Analizar métricas de campañas actuales, Evaluar constantemente el desempeño de las landing y la nueva estrategia. Identificar nuevas oportunidades.

Día 1

- **Rediseño del Sitio Web Principal + Revisar Redes**

Definir estructura del nuevo sitio, revisar propuestas de diseño, preparar recursos textos y gráficos. Análisis SEO, optimización de carga y seguridad. Planificación de Redes sociales.

Día 20

- **Nuevas Campañas Publicitarias + Ajustes web**

Anuncios Meta ADS y nuevas campañas en Google ADS nivel avanzado. Despliegue del sitio web de pruebas, ajustes necesarios.

60+

PRESUPUESTO: FABRICANTES DE SOLUCIONES EMPRESARIALES

INCLUYE	COSTE	DESCUENTO	TOTALES
Diseño de Landing + Sitio Web	\$28.500	-\$28.500	0
Cloud (Hosting), despliegue	\$1.120	-\$1.120	0
Asesoramiento de Marketing	\$27.600	-\$27.600	0
Herramientas avanzadas	\$14.700	-\$14.700	0
Gestión y Monitoreo Diario	\$29,500	-\$17,000	\$12,500

Inversión por el servicio: \$12,500 Mensuales*

*No incluye impuestos, ni inversión publicitaria

REQUISITOS



1

Nuestro ***Sistema de Adquisición de Clientes*** es un método probado que consiste en un proceso que se construye únicamente con el apoyo constante del equipo de **Fabricantes de Soluciones Empresariales**

2

Es necesario como mínimo **6 meses** de proceso, campaña activa e ininterrumpida para obtener resultados tangibles.

3

El resultado de nuestro esfuerzo se traduce en la generación diaria de contactos muy interesados a través de WhatsApp. Esto implica que equipo de **Fabricantes de Soluciones Empresariales** debe asegurar un nivel de atención al cliente excepcional. La captación efectiva de estos clientes depende crucialmente de personas que dominan técnicas de cierre de ventas en el equipo de **Fabricantes de Soluciones Empresariales**

PRINCIPALES

TECNOLOGÍAS

CON LAS QUE TRABAJAMOS



Gemini



NGINX



Google Cloud



mautic



git



Microsoft Azure



Google Ads

Meta



Copilot

Linux™

