

**КРИПТОВАЛЮТНАЯ ПЛАТЕЖНАЯ ПЛАТФОРМА**

# **ccore**

# **WHITEPAPER**

Июль 2017

## **Содержание**

### **Введение**

#### **1. Понятие и особенности Score**

##### **1.1. Что такое Score?**

##### **1.2. Структура Score**

##### **1.3. Как работает Score ?**

#### **2. Какую проблему решает Score**

##### **2.1. Какие существуют проблемы**

##### **2.2. Как мы сможем решить эти проблемы**

#### **3. Продажа токенов Scoin (ICO)**

##### **3.1. Цели ICO**

##### **3.2. Параметры ICO**

##### **3.3. Инвестиционная привлекательность**

#### **4. План развития**

## Введение

Со времени создания первой криптовалюты Bitcoin прошло много времени. За это время криптовалютными энтузиастами была сделана огромная работа, создано много важных проектов, что и привело к росту популярности криптовалют во всем мире. Резко увеличилось число заинтересованных людей, о чем свидетельствуют заявления операторов криптовалютных кошельков об увеличении количества кошельков на несколько млн. только за 2016г. Повысилась стоимость многих криптовалют, общая капитализация всех криптовалют превысила рекордных 100 млрд. долларов США. Но при всей этой положительной динамике существуют ряд нерешенных задач. На сегодняшний день основная проблема заключается в том, что бизнес не воспринимает криптовалюту как средство оплаты за товары и услуги. И главная причина – высокая волатильность цен на криптовалюты.

Наша команда разрабатывает платформу Score, преследуя цель предлагать предпринимателям и потребителям комфортные условия работы с криптовалютами, *где высокая волатильность цен на криптовалюты перестает быть проблемой*. Для этой цели мы создали «умный контракт» на базе Ethereum и выпустили 100 млн. токенов Scoin. Токены Scoin – это цифровая валюта, с помощью которой можно будет оплатить в интернет магазинах за товар или услугу.

## **1. Понятие и особенности Score**

### **1.1. Что такое Score**

**Score** – это криптовалютная платежная платформа, с помощью которой владельцы криптовалют получают возможность совершать покупки в интернет-магазинах за криптовалюты, при этом не теряя часть своих средств в виде комиссии за обмен и перевод.

А владельцы интернет магазинов смогут принимать к оплате криптовалюту, при этом не теряя часть своего дохода из-за колебания курса криптовалют.

До сих пор большинство владельцев криптовалют воспринимают криптовалюту как инструмент спекулятивных действий на биржах, где крупные игроки, имея большие активы, могут создать на рынке ситуации, выгодные для себя, и тем самым получить прибыль за счет мелких игроков рынка. В этих условиях децентрализованная валюта теряет свой экономический смысл.

Платформа Score, используя преимущества децентрализованной валюты, предлагает выгодные условия работы, как предпринимателям, так и потребителям, тем самым увеличивая долю оборота криптовалют в бизнесе. Таким образом, мы сможем изменить восприятие самой сути криптовалют от инструмента спекуляции к полноценной валюте, которой можно расплачиваться как в интернет-магазине за покупку телефона, так и в ресторане за чашку кофе.

### **1.2 Структура Score**

Score состоит из трех модулей:

#### **1. Score Exchange**

sExchange – это криптовалютная биржа, где можно обменивать криптовалюты между собой и на фиатные деньги.

#### **2. Score Wallet**

sWallet – это мультивалютный кошелек, где хранятся средства пользователей Score.

### 3. Cscore Pay

cPay – это полноценная платежная система, которое позволяет корпоративным клиентам продавать товары и услуги за криптовалюты, интегрируя cPay на сайт интернет магазина.

#### 1.3 Как работает Cscore?

В рис. 2 показана схема работы Cscore.

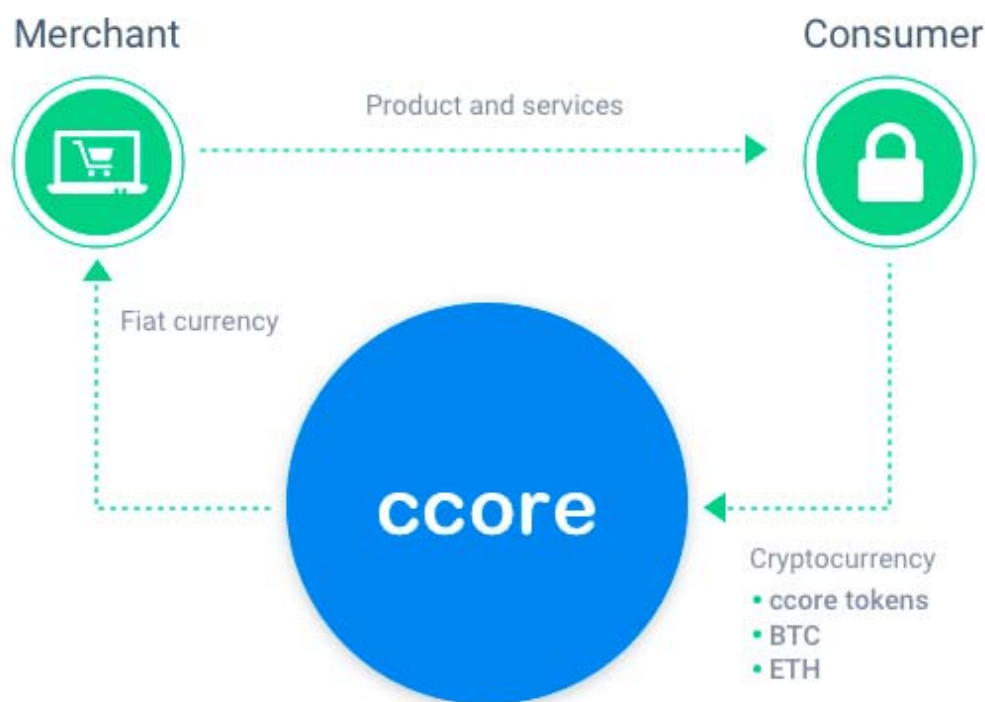


Рис. 2.

Взаимосвязь Cscore с участниками рынка:

#### 1. Продавец

Продавец интегрирует расширение cPay на свой интернет-магазин. cPay рассчитывает стоимость товара по выбранной криптовалюте (токены Ccoin, BTC, ETH, и тд) по нынешнему курсу на бирже cExchange (cExchange – это биржевой модуль платформы Cscore). После оплаты потребителем криптовалютой, cPay

отправляет криптовалюту в cExchange, где происходит автоматический обмен криптовалютой на фиатные деньги (валюта выбирается предпринимателем в настройках cPay). Полученные средства отправляются на счет предпринимателя в cWallet.

Такой подход придает уверенность предпринимателю, что полученная за товары и услуги криптовалюта к вечеру не снизится в цене, и он не понесет убытки.

## **2. Потребитель**

Score предлагает выгодные условия работы не только предпринимателям, но и потребителям. При оплате криптовалютой за товар или услугу потребитель не оплачивает комиссию за транзакцию, если имеет счет в cWallet. А также не придется ждать подтверждения транзакции, поскольку перевод происходит между счетами cWallet.

## **2. Какую проблему решает Score**

### **2.1. Какие существуют проблемы**

На сегодняшний день основная проблема заключается в том, что криптовалютам не удастся приравняться к фиатным деньгам. С целью уяснения этой проблемы, рассмотрим основные функции денег:

- Средства обращения;
- Средства накопления;
- Мера стоимости.

На сегодняшний день криптовалюты обладают не всеми вышеперечисленными функциями. Высокая волатильность цены криптовалют не позволяет обеспечить меру стоимости и, тем более, сохранять эту стоимость. Это и является основной причиной отказа предпринимателей принимать криптовалюты к оплате товаров и услуг.

### **2.2 Как мы сможем решить эти проблемы**

Нашей целью является создание комфортных условий работы с криптовалютами для всех участников рынка, *где высокая волатильность цены криптовалюты перестает быть проблемой.*

Наша команда разрабатывает платформу Score для решения существующих проблем.

В п.1.3 подробно описана взаимосвязь Score с корпоративным клиентом, где с помощью расширения cPay работа с криптовалютами может восприниматься бизнесом как источник дополнительного дохода, а это в свою очередь приведет к росту популярности криптовалют в бизнес среде. В итоге криптовалюты приобретут функцию «мера стоимости» и станут полноценными конкурентами фиатных денег.

### **3. Продажа Scoin токенов (ICO)**

#### **3.1. Цели ICO**

В данный момент наша команда состоит из 9 человек:

- Специалист по биржевой торговле, финансовый консультант.
- Фулстек разработчик;
- UI/UX дизайнер;
- Фронт-енд разработчик;
- Бак-енд разработчик;
- QA инженер;
- Менеджер по маркетингу;
- Контент менеджер;
- Менеджер по обратной связи

Чтобы осилить такой сложный проект в максимально короткие сроки, нам нужно увеличить команду до 20 человек. Кроме того, нужны средства на маркетинг, оборудование, непредвиденные расходы. Учитывая все эти моменты, мы планируем провести Pre-ICO и ICO чтобы собрать средства для реализации проекта.

#### **3.2. Параметры ICO**

**Общее количество токенов:** 100 000 000 Scoin токены

**Количество токенов на продажу:** 60 000 000 Scoin токены

##### **ICO**

**Начало:** 09 Ноября 2017

**Конец:** 30 Ноября 2017

**Scoin токены на продажу:** 60 000 000 SCO

**Принимается к оплате:** ETH

**Минимальная транзакция:** 0.1 ETH

**Курс обмена:** 1 ETH : 1000 SCO

**Бонус:**

Первая неделя: 1 ETH : 1200 SCO



Транзакция более 10 ETH: 1ETH : 1500 CCO

#### Структура расходования Scoin токенов:

60% - на ICO

20% - останется в фонде развития проекта для привлечения инвестиций при необходимости масштабирования

20% - распределяется между командой Score

#### Структура расходования ICO фонда:

60% - разработка

30% - маркетинг

10% - непредвиденные расходы

## **2.3 Инвестиционная привлекательность**

Инвестирование в Score на ранней стадии развития является очень выгодным вложением по ряду причин:

- Предлагая инновационное решение бизнесу по использованию криптовалют для оплаты товаров и услуг, при достаточном финансировании Score имеет все возможности стать одной из крупных площадок по оборотам в этом секторе.
- Scoin токены будут использоваться как средство для оплаты товаров и услуг платежной системой cPay. При росте популярности cPay в бизнес среде, спрос на токены Scoin будет увеличиваться.
- Scoin токены являются официальными токенами биржи cExchange. И все добавленные инструменты (BTC, ETH и т.д.) будут торговаться с парой Scoin токен. Это приведет к увеличению спроса на токены Scoin, а в последствии и к увеличению его стоимости.

### **3. План развития**

#### Октябрь 2017г.

- Разработка демо-версии

#### Ноябрь 2017г.

- Проведение ICO

#### Декабрь 2017г.

- Начало разработки платформы
- Включение Ccoin токенов в криптовалютные биржи

#### 1 Квартал 2018г.

- Разработка приложений cWallet для iOS и Android
- Официальный запуск cWallet

#### 2 Квартал 2018г.

- Официальный запуск cExchange
- Начало торгов на cExchange

#### 3 Квартал 2018г.

- Официальный запуск cPay
- Подключение первых интернет-магазинов к Cscore