



# ARNAUD CHAMPETIER

## DÉVELOPPEUR WEB FULL STACK

*A la recherche d'un stage ou d'un CDI en développement Web*

### PROFIL PERSONNEL

- Après une école de commerce et un parcours professionnel ponctué d'expériences variées notamment dans les achats, le management commercial et l'enseignement, j'ai fait le pari de me réorienter dans le développement Web.
- Fort de mes expériences passées, je saurais allier mes anciennes compétences à mes nouvelles pour les bonifier.

### COORDONNÉES

-  69002 Lyon
-  arnaud.champetier9@gmail.com
-  06 68 00 81 48
-  <https://www.linkedin.com/in/arnaud-champetier-030b0797/>

### ÉDUCATION

Master 2 option Achats Internationaux.  
*Eudes, école de commerce & management, 2014.*

### LANGUES

Anglais et Espagnol : Courant  
Chinois : notions

### PARCOURS & COMPÉTENCES

- Formation intensive de 5 mois - Développeur web
- Wild Code School, Lyon.**
- Titre professionnel Développeur Web et Web Mobile, inscrit au RNCP, de niveau 5 (équivalent Bac+2)
- Programme pédagogique :**
  - Développer la partie front-end d'une application web en intégrant les recommandations de sécurité : **#UI/UX, #wireframes, #HTML, #CSS, #JavaScript, #React**
  - Développer la partie back-end d'une application web en intégrant les recommandations de sécurité : **#Javascript, #Express, #MySQL, #JWT**
  - Utilisation de **Git/Github**
  - Méthodologies agiles, présentation projets et démos, travail d'équipe
- Plus d'infos sur mon portfolio :  
<https://portfolio-arnaud-champetier.vercel.app/>

### EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

#### Complétude

fev 2020- sep 2022

- Intervenant pédagogique*
- cours d'anglais à domicile.

#### Formation par correspondance DPAFP (Français langue étrangère)

janv 2019 - janv 2020

#### UPTOO, cabinet de recrutement 100% commerciaux et managers commerciaux

nov 2016- oct 2018

- Business Developer*
- Enrichissement CRM via le web (Linkedin, societe.com, veilles annonceurs)
- Rédaction de contrats et négociation commerciale
- Suivi et pilotage des missions
- Interface entre la production et les clients (DG, DC et DRH)
- Promotion de l'image de l'entreprise (conférences, ateliers best sales practices)

#### LAPEYRE INDUSTRIES, Ameublement intérieur et extérieur

mai à dec 2015

- Acheteur stagiaire à la direction des achats*
- Evaluation des fournisseurs et négociation commerciale
- Préparation des appels d'offres avec l'équipe d'acheteurs

### CENTRES D'INTÉRÊTS

Sports, voyages, cuisine, lecture, musique...