

Артём Дружинин

Корпоративные финансы, прямые инвестиции, M&A

📍 Москва

☎ +7 915 185 2020

✉ artem.druzhinin@gmail.com

🌐 Гражданство - Украина

📅 08.08.1977

🌐 [linkedin.com/in/artemdruzhinin](https://www.linkedin.com/in/artemdruzhinin)



Более 20 лет опыта в корпоративных финансах, прямых инвестициях, M&A, создании и развитии новых проектов. Мой опыт был востребован как в крупных компаниях и инвестиционных банках, так и в фэмили офисах, на российском и международном рынках, в различных секторах экономики – от металлургии до девелопмента недвижимости.

Успешно проводил переговоры по покупке и продаже активов, созданию стратегических партнёрств и совместных предприятий, налаживанию диалога с миноритариями. Работая со всеми основными банками (Сбербанк, ВТБ, Credit Suisse, BNP Paribas, Deutsche Bank, итд.) и финансовыми институтами (EBRD, IFC), я привлек или реструктурировал более 1 миллиарда долларов заёмного финансирования.

Последние 11 лет, с небольшим перерывом, я фактически работал на одну группу компаний (фэмили офис), выполняя широкий круг обязанностей для контролирующего акционера. Основным, но не единственным, направлением работы был поиск новых инвестиционных возможностей в условиях наивысшей конфиденциальности.

На текущий момент я готов присоединиться к профессиональной и амбициозной команде, настроенной на реализацию новых возможностей на российском или международном рынках. Рассматриваю позиции руководителя высшего звена, с прямым подчинением контролирующему акционеру или CEO.

Получил международное образование в экономике и финансах в Массачусетском технологическом институте ([MIT](https://www.mit.edu)), который ежегодно входит Топ-5 американских университетов по версии журнала US News & World Report, а также в Лондонской школе экономики ([LSE](https://www.lse.ac.uk)), которая также входит в Топ-5 британских университетов.

Свободно говорю на английском. Готов к релокации.



Компетенции

Работа с HNWIs. Последние 15 лет карьеры работал напрямую с владельцами бизнесов. Понимаю все тонкости коммуникации с людьми, владеющими крупным капиталом. Вёл переговоры от их имени. Являлся генеральным директором и членом Совета директоров в нескольких компаниях.

Банковское финансирование. Успешное привлечение заёмного финансирования как от российских, так и от международных банков. Привлёк и реструктурировал кредитов в разных компаниях на сумму более чем 20 млрд. рублей в России и \$700 миллионов в США. Благодаря моим действиям сэкономлено более 500 млн. рублей на процентных платежах.

Слияния и поглощения (M&A). Ведение всего процесса M&A от поиска стратегических партнёров или активов для покупки до успешного выхода из инвестиций. Общая сумма сделок в России: более 10 млрд. рублей, сделок в США: \$1 млрд.

Запуск новых компаний. Успешный опыт создания эффективно работающей компании в сегменте девелопмента недвижимости. Создал новую юридическую структуру, привлёк команду из 20 человек, вошёл в несколько проектов и вывел первые проекты на операционную прибыль.

Инвестиционный анализ. Оценка инвестиционной привлекательности проектов и сделок: анализ отраслей и рынков, прогноз развития, расчёт стоимости компаний и активов, анализ плана интеграции.



2016 - по н.в.

АМР-СМК (Москва, РФ)

Управляющий директор, представитель бенефициара

АМР-СМК – холдинговая и управляющая компания (family office) с основными активами в металлургии и недвижимости.

Обязанности:

- Поиск, анализ и инвестиции в проекты по девелопменту недвижимости
- Развитие проектов, в которые были сделаны инвестиции

Достижения:

- Нашёл несколько новых проектов, привлёк стратегических партнёров
 - Бизнес-центр 33 000 кв. м.
 - Премиальный жилой комплекс 11 500 кв. м.
 - Комплексное развитие территории 55 га (общая площадь ~1.5 млн. кв. м.)
 - Земельный банк 34 га в Московской области
- Реструктурировал кредит на 4 млрд. руб. со значительной экономией на процентах
- Привлёк кредит на 3 млрд. руб. для покупки новых активов
- Получил банковскую гарантию на 1.5 млрд. руб. для одного из проектов
- Осуществил выход из одного проекта с прибылью более 300 млн. руб.

2014 - 2016

YARD Group (Санкт-Петербург, РФ)

Заместитель генерального директора, представитель бенефициара

YARD Group – новая и амбициозная девелоперская компания в Санкт-Петербурге.

Обязанности:

- Создание новой корпоративной структуры для инвестиций в девелоперские проекты

Достижения:

- Сформировал и руководил командой из 20 человек
- Работал на четырёх проектах общей стоимостью ~\$200 млн.
- Провел реструктуризацию \$30 млн. займа на одном из проектов
- Структурировал и проводил сделки по покупке земельных участков
- Де факто являлся операционным и финансовым директором

2009 - 2013

РТ-Металлургия (Москва, РФ)

Директор по стратегии и корпоративным финансам, представитель бенефициара

РТ-Металлургия – подразделение ГК «Ростех», управлявшее металлургическими компаниями: СМК, ВМЗКО, РусСпецСталь, несколькими проектными НИИ, итд.


Обязанности:


- Реструктуризация российских и международных кредитов
- Допэмиссии, продажа акций, переговоры с миноритариями, оценка компаний и проектов, валютное и товарно-сырьевое хеджирование

Достижения:

- Привлёк 660 млн. руб. для Ступинской металлургической компании (СМК) в рамках Федеральной целевой программы
- Увеличил до \$65 млн. и реструктурировал кредитный портфель СМК с ежегодной экономией на выплатах процентов в размере 30 млн. руб.
- Реструктурировал синдицированный кредит на \$60 млн от VTB London, VTB Austria, Société Générale, Erste Bank, и Banque Cantonale Vaudoise
- Организовал выкуп 4,5 млрд. руб. задолженности Волгоградского металлургического завода "Красный Октябрь" (ВМЗКО) перед Сбербанком и Газпромбанком с более чем 50% дисконтом
- Сопровождал процедуру внешнего управления на одном из предприятий, что привело к снижению долговой нагрузки на более чем 60% и, в конечном итоге, продаже стороннему инвестору
- Исполнял обязанности генерального директора ОАО "РусСпецСталь" и других аффилированных компаний, участвовал в разработке стратегии для непрофильных активов
- Привлёк экспортно-кредитное финансирование от EGAP и RZB Raiffeisen

2007 - 2008	<p><u>Detroit Investments</u> (Москва, РФ)</p> <p>Вице-президент, финансовый директор</p> <p><i>Detroit Investments – частная инвестиционная компания с активами по производству пива и безалкогольных напитков, также развивавшая проекты в жилой недвижимости.</i></p> <p>Обязанности:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Руководство корпоративными финансами • Планирование, бюджетирование, и финансовый контроль <p>Достижения:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Провел размещение \$130 млн. облигаций с привязкой к акциям от Citibank • Привлёк \$35 млн. от Росбанка для новых проектов в недвижимости • Структурировал покупку двух объектов недвижимости стоимостью около \$100 млн. каждый • Разработал и внедрил систему планирования, бюджетирования, и управленческого учёта
2002 - 2006	<p><u>Коми Алюминий</u> (Москва, РФ)</p> <p>Заместитель директора по финансам и стратегии, член совета директоров</p> <p><i>Коми Алюминий – проектная компания СУАЛ-Холдинга, перешедшая к РУСАЛу.</i></p> <p>Обязанности:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Стратегическое развитие и финансирование проекта по строительству боксито-глиноземного комплекса в Республике Коми <p>Достижения:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Пришёл в команду из двух человек; за 5 лет компания выросла до 70 человек и \$500 млн. капитализации • Успешно осуществил сделку по продаже 50% доли в проекте РУСАЛу • Привлёк \$320 млн. от международных финансовых организаций (EBRD/IFC), экспортно-кредитных агентств (EDC), и западных коммерческих банков (BNP Paribas и других) • Руководил получением совместной гарантии Всемирного Банка и Правительства РФ от политических рисков, что привело к выделению \$200 млн. в федеральном бюджете • Вёл переговоры с Rothschild, Lazard и Taylor-DeJongh по поводу услуг M&A
2000 - 2002	<p><u>Salomon Smith Barney</u> (Нью-Йорк, США)</p> <p>Финансовый аналитик в инвестиционно-банковском подразделении</p> <p><i>Salomon Smith Barney – американский инвестиционный банк, вошедший сначала в Citigroup, а потом в Morgan Stanley.</i></p> <p>Обязанности:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Поиск клиентов, презентации (pitching), оценка компаний, моделирование слияний и поглощений, аудит компаний (due diligence), подготовка и публикация документов для регулирующих органов (SEC), маркетинг сделок институциональным инвесторам (roadshow), вывод на биржу <p>Достижения:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Участвовал в сделках по размещению акций (IPO, SPO), облигаций, конвертируемых облигаций, а также сделках по слиянию и поглощению (M&A) на общую сумму более \$3 млрд.

	Образование
2000	<p>Massachusetts Institute of Technology (Кембридж, США)</p> <p>Степень бакалавра по экономике</p>
1999	<p>London School of Economics (Лондон, Англия)</p> <p>Общий курс по экономике</p>

	Владение языками
	Английский (свободно)