

Relatório - Estágio Quod

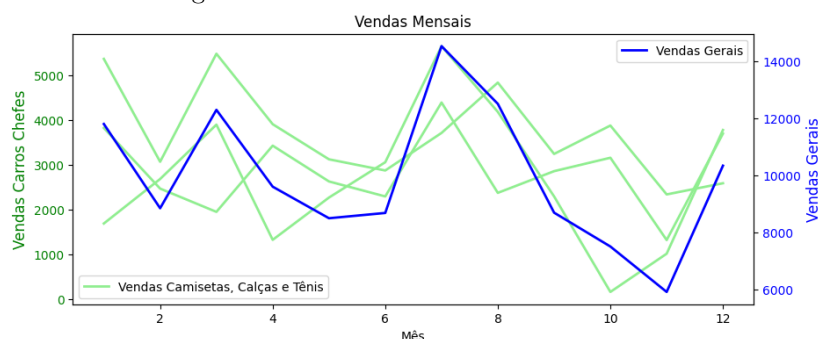
Arthur Antonio Rezende Pereira

Agosto 2024

1 Análise dos Resultados

Os produtos que geram mais receita para a loja são camisetas, calças e tênis. Na divisão por categoria, a Marca A é líder de vendas, seguida das Marcas B e C. O lucro bruto mensal fica em torno de oito a dezesseis mil reais na maioria dos meses, com exceção de junho, outubro e novembro, conforme vemos no gráfico 1.

Figure 1: Gráfico de vendas no ano de 2023



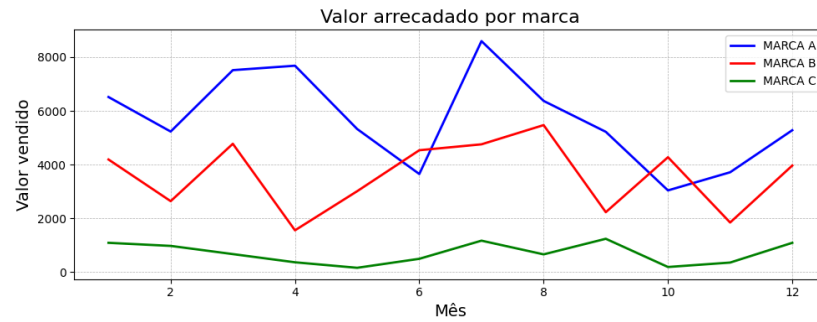
É possível observar que, no mês de junho, todos os produtos apresentaram crescimento em relação ao mês anterior, com um pico, inclusive, na receita de tênis. Já nos meses de outubro e novembro, a receita de tênis apresentou o pior valor no ano, e os valores arrecadados de camisetas e calças ficaram em níveis intermediários.

Analisando o número de vendas, vemos que o número de unidades vendidas de tênis não é tão expressivo; porém, por ter um valor mais elevado de venda, contribui para a arrecadação da loja. Dessa forma, a análise de vendas de tênis deve receber atenção ao longo do ano, com a finalidade de evitar quedas prolongadas na arrecadação, como observado no gráfico 1, em que a receita de tênis estava em queda desde agosto.

Ao olhar para o gráfico 2, que compara o valor arrecadado por categorias, vemos que a Marca A e a Marca B possuem uma arrecadação similar, embora a

Marca A seja líder em número de unidades vendidas. Para aumentar a receita da loja, seria necessário equiparar ainda mais a receita entre as Marcas A e B e tornar a Marca C mais atrativa aos clientes.

Figure 2: Gráfico de vendas no ano de 2023



Outro ponto a ser observado é que o valor de dezembro está na média dos meses anteriores, o que deveria ser diferente, por se tratar de uma época de muitas compras. Portanto, revisar a campanha de Natal da loja é uma atividade importante