

Capacitações completas para um mercado competitivo

Certificação de Projetos Seis Sigma Aumento das entregas on time in full de tubos e escapamentos



Empresa

Voitto Tubes

Ramo

Processadora de aço

Equipe de Projeto

Arthur Claudino Gomes de Assis – Líder Green Belt

Descrição do Problema A Voitto Tubes é uma empresa reconhecida no ramo de processamento de aço, está no mercado a 30 anos e alcançou um grande marketshare investindo em seus produtos para possuir qualidade e confiabilidade. No entanto, embora a empresa possua excelência em produção, ela enfrenta dificuldade em entregar os produtos corretos no prazo. Atualmente, somente 63% das entregas ocorrem dentro do prazo correto e com o pedido inteiramente dentro do acordado, chamado de on time in full (OTIF_Entrega). Esse indicador ameaça a confiança da Voitto Tubes perante seus clientes, que fazem reclamações constantes, e não é financeiramente saudável para a empresa.





Oportunidade

O projeto a ser desenvolvido terá a possibilidade de aumentar a confiabilidade da Voitto Tubes perante seus clientes, aumentando o índice de satisfação, que possibilita maior desenvolvimento comercial. Ao resolver esse problema, a empresa que já possui excelência na produção, se tornará mais lucrativa.

Título do projeto

Aumento das entregas on time in full de tubos e escapamentos.

Indicador principal do projeto

OTIF_Entrega: Entrega on time in full – Entregas que ocorrem dentro 100% de acordo com o pedido e dentro do prazo acordado.

Escopo do projeto

FORA:

Linhas: - Telhas;

- Andaimes;
- Peças automotivas;

Modais de entrega: - Outros exceto terrestre e aéreos;

Pedidos com origem em: - Centros de distribuição;

DENTRO:

Pedidos feitos de: Todo Brasil.

Linhas: - Tubos;

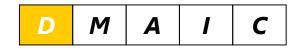
- Escapamentos;

Modais de entrega: - Terrestre

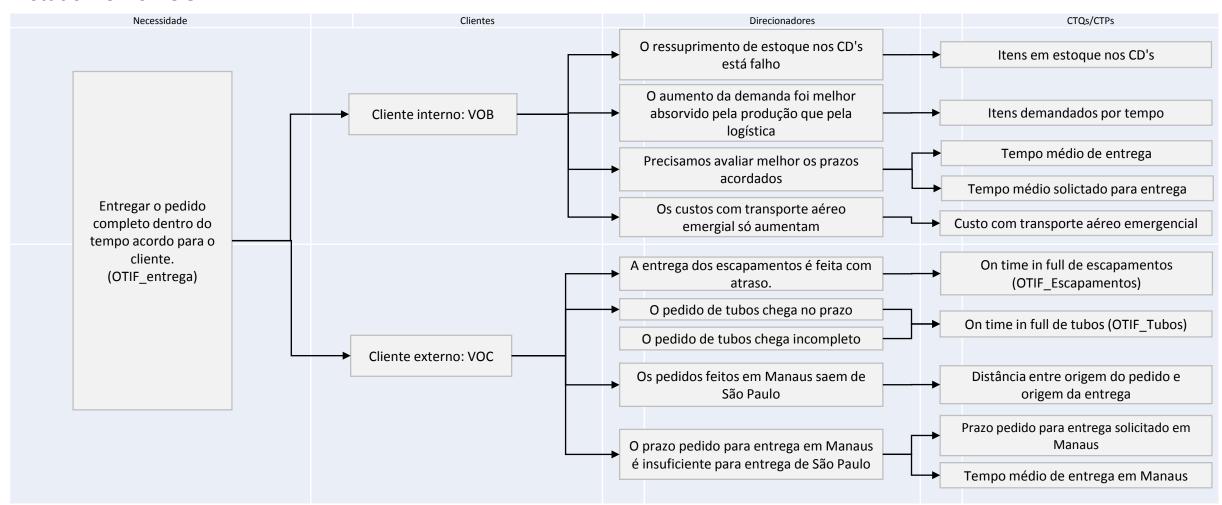
- Aéreo

Pedidos com origem em: - Fábricas de São Paulo



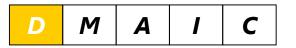


Estudo VOB e VOC



Indicadores secundários relevantes: OTIF_Tubos e OTIF_Escapamentos





S	T. Control of the con	Р	0	С
Fornecedores	Insumos	Processo	Produtos	Clientes
Área de TICliente	Portal do clienteQuantidade de produtoEspecificações do produto	Implantar pedido	- Pedido implantado no sistema da Voitto Tubes	- Área comercial
Área comercialÁrea de TICliente	Pedido implantadoMapa de entregasDisponibilidade do produto	Acordar prazo de entrega com o cliente	Prazo acordadoPedido liberado para expedição	- Área de expedição
Área de operaçãoPlano de saúdeCliente	Pedido liberadoSeparadorMaterial para embalagem	Separar e embalar produto	 Produto separado e embalado Nota fiscal emitida Etiqueta de identificação impressa e colada no produto 	- Logística/ Modal de transporte
- Logística	Produto separado e embaladoNota fiscalDefinição de modal	Transportar produto até o cliente	- Produto em transporte	- Modal/ Transportadora
- Modal/transportadora	Produto transportadoNota fiscal	Entregar o produto	- Produto armazenado no local de entrega	- Cliente



Estatística descritiva

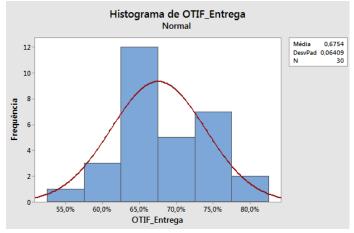
Após avaliação da base de dados foram encontrados erros de digitação em alguns campos, que foram corrigidos e os dados apresentaram a seguinte estatística descritiva.

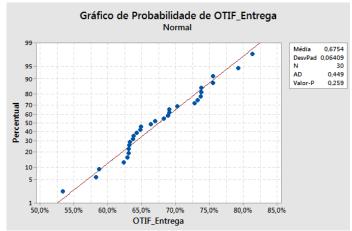
Estatísticas

Variável	N	N*	Média	EP Média	DesvPad	Mínimo	Q1	Mediana	Q3	Máximo
OTIF_Entrega	30	0	0,6754	0,0117	0,0641	0,5330	0,6310	0,6662	0,7332	0,8130

A análise considera os dados dos últimos 30 meses referente ao indicador OTIF_Entrega. O valor mais recente do indicador é de 62,9%. O valor médio do indicador nos últimos 30 meses foi de 67,5%, a mediana foi de 66,6%, os valores mínimo e máximo foram de 53,3% e 81,3% respectivamente, e o desvio padrão de 6,41%.

Teste de normalidade

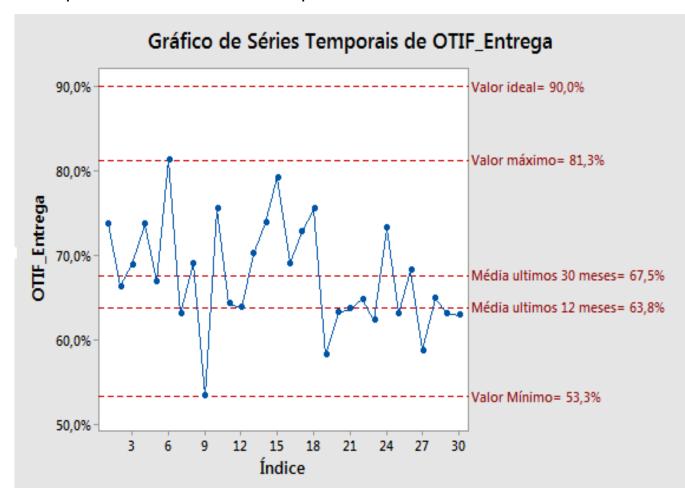


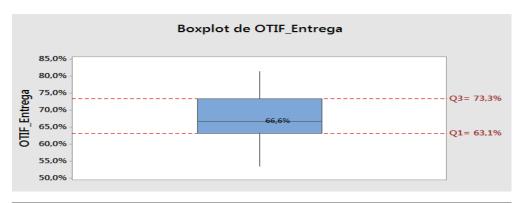


O histograma do OTIF_Entrega apresenta a distribuição dos dados nos últimos 30 meses. Através do teste de normalidade, avaliamos que o p-valor = 0,259. Como o p-valor > 0,05, os dados são aproximadamente normais, e portanto previsíveis.



Comportamento histórico do problema





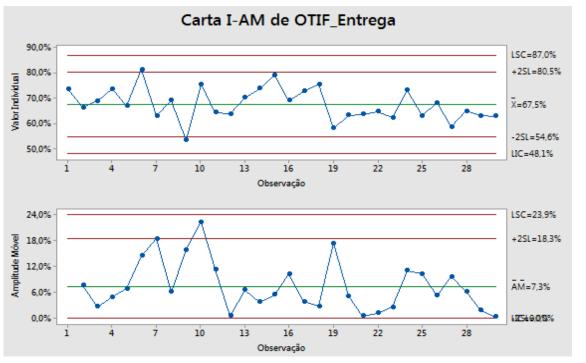
O Gráfico de séries temporais mostra que que o OTIF entregas vem reduzindo com o tempo, a média dos últimos 12 meses é 3,8% menor que dos últimos 30 meses. Em um quarto dos meses o OTIF foi menor 63,1% e em um quarto dos meses o OTIF foi maior que 73,3%. A lacuna de performance em relação a média dos últimos 12 meses, que melhor representa o valor atual do indicador, é de 26,2%.

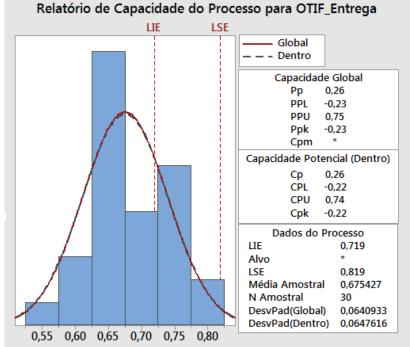
Meta do projeto

Aumentar o OTIF_Entrega em 13,1%, para 76,9%, até 25 de março de 2022.

Estabilidade e capacidade do processo

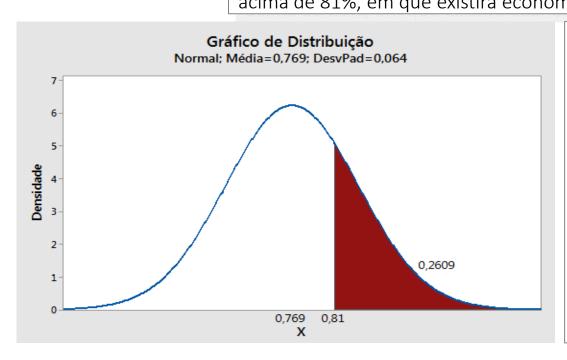
O processo não apresenta evidencias de causas especiais, e portanto é estável. Os valores de Cp e Cpk são respectivamente 0,26 e -0,22, como Cpk < Cp < 1, o processo atual não é capaz. O processo está descentralizado para a esquerda, limite inferior, e possui baixo potencial.





Ganho financeiro do projeto

Definimos a meta do projeto baseado na lacuna de performance de 26,2%, optando por reduzir pela metade essa lacuna, e portanto melhor OTIF_entrega em 13,1%. Atingindo essa meta, o processo estará entregando um OTIF_entrega médio de 76,9%. Ainda assim, como não atuaremos sobre o desvio padrão da amostra, que é de 6,4%, identificamos que irão ocorrer resultados acima de 80%, valor 3,1% acima da média. Sendo a amostra normal, teremos o seguinte gráfico de distribuição de probabilidade com probabilidade de ocorrência de valor acima de 81%, em que existirá economia com variação a cada 1 p.p.



Portanto, 26,1% das amostras estarão acima de 80%.

Para encontrar o valor médio do ganho financeiro previsto, divide-se os valores acima de 80% em 1 p.p. para estimar o ganho em cada intervalo. Entregas modal terrestre: 65 (MT) Redução média por p.p.: R\$110,00 (\$MT) Entregas modal aéreo: 15 (MA) Redução média por p.p.: R\$290,00 (\$MA)

Na próxima página encontra-se a tabela com a distribuições de probabilidade divididas por ponto percentual, apresentando o valor do valor financeiro em cada faixa de distribuição de probabilidade, o total do ganho financeiro esperado para o projeto é de R\$13.193,95 mensais.





Tabela de ganho financeiro do projeto por p.p. acima de 80%

Intervalo	Probabilidade (%P)	Modal terrestre (MT*%P)	Modal Aéreo (MA*%P)	Redução média de gastos (MT*%P*\$MT + MA*%P*&MA)*P.P.	Redução acumulada
81% <x<82%< td=""><td>4,81%</td><td>3,1265</td><td>0,7215</td><td>R\$ 553,15</td><td>R\$ 553,15</td></x<82%<>	4,81%	3,1265	0,7215	R\$ 553,15	R\$ 553,15
82% <x<83%< td=""><td>4,25%</td><td>2,7625</td><td>0,6375</td><td>R\$ 977,50</td><td>R\$ 1.530,65</td></x<83%<>	4,25%	2,7625	0,6375	R\$ 977,50	R\$ 1.530,65
83% <x<84%< td=""><td>3,66%</td><td>2,379</td><td>0,549</td><td>R\$ 1.262,70</td><td>R\$ 2.793,35</td></x<84%<>	3,66%	2,379	0,549	R\$ 1.262,70	R\$ 2.793,35
84% <x<85%< td=""><td>3,08%</td><td>2,002</td><td>0,462</td><td>R\$ 1.416,80</td><td>R\$ 4.210,15</td></x<85%<>	3,08%	2,002	0,462	R\$ 1.416,80	R\$ 4.210,15
85% <x<86%< td=""><td>2,53%</td><td>1,6445</td><td>0,3795</td><td>R\$ 1.454,75</td><td>R\$ 5.664,90</td></x<86%<>	2,53%	1,6445	0,3795	R\$ 1.454,75	R\$ 5.664,90
86% <x<87%< td=""><td>2,20%</td><td>1,43</td><td>0,33</td><td>R\$ 1.518,00</td><td>R\$ 7.182,90</td></x<87%<>	2,20%	1,43	0,33	R\$ 1.518,00	R\$ 7.182,90
87% <x<88%< td=""><td>1,58%</td><td>1,027</td><td>0,237</td><td>R\$ 1.271,90</td><td>R\$ 8.454,80</td></x<88%<>	1,58%	1,027	0,237	R\$ 1.271,90	R\$ 8.454,80
88% <x<89%< td=""><td>1,21%</td><td>0,7865</td><td>0,1815</td><td>R\$ 1.113,20</td><td>R\$ 9.568,00</td></x<89%<>	1,21%	0,7865	0,1815	R\$ 1.113,20	R\$ 9.568,00
89% <x<90%< td=""><td>0,90%</td><td>0,585</td><td>0,135</td><td>R\$ 931,50</td><td>R\$ 10.499,50</td></x<90%<>	0,90%	0,585	0,135	R\$ 931,50	R\$ 10.499,50
90% <x<91%< td=""><td>0,65%</td><td>0,4225</td><td>0,0975</td><td>R\$ 747,50</td><td>R\$ 11.247,00</td></x<91%<>	0,65%	0,4225	0,0975	R\$ 747,50	R\$ 11.247,00
91% <x<92%< td=""><td>0,46%</td><td>0,299</td><td>0,069</td><td>R\$ 581,90</td><td>R\$ 11.828,90</td></x<92%<>	0,46%	0,299	0,069	R\$ 581,90	R\$ 11.828,90
92% <x<93%< td=""><td>0,32%</td><td>0,208</td><td>0,048</td><td>R\$ 441,60</td><td>R\$ 12.270,50</td></x<93%<>	0,32%	0,208	0,048	R\$ 441,60	R\$ 12.270,50
93% <x<94%< td=""><td>0,22%</td><td>0,143</td><td>0,033</td><td>R\$ 328,90</td><td>R\$ 12.599,40</td></x<94%<>	0,22%	0,143	0,033	R\$ 328,90	R\$ 12.599,40
94% <x<95%< td=""><td>0,14%</td><td>0,091</td><td>0,021</td><td>R\$ 225,40</td><td>R\$ 12.824,80</td></x<95%<>	0,14%	0,091	0,021	R\$ 225,40	R\$ 12.824,80
95% <x<96%< td=""><td>0,09%</td><td>0,0585</td><td>0,0135</td><td>R\$ 155,25</td><td>R\$ 12.980,05</td></x<96%<>	0,09%	0,0585	0,0135	R\$ 155,25	R\$ 12.980,05
96% <x<97%< td=""><td>0,05%</td><td>0,0325</td><td>0,0075</td><td>R\$ 92,00</td><td>R\$ 13.072,05</td></x<97%<>	0,05%	0,0325	0,0075	R\$ 92,00	R\$ 13.072,05
97% <x<98%< td=""><td>0,03%</td><td>0,0195</td><td>0,0045</td><td>R\$ 58,65</td><td>R\$ 13.130,70</td></x<98%<>	0,03%	0,0195	0,0045	R\$ 58,65	R\$ 13.130,70
98% <x<99%< td=""><td>0,02%</td><td>0,013</td><td>0,003</td><td>R\$ 41,40</td><td>R\$ 13.172,10</td></x<99%<>	0,02%	0,013	0,003	R\$ 41,40	R\$ 13.172,10
99% <x<100%< td=""><td>0,01%</td><td>0,0065</td><td>0,0015</td><td>R\$ 21,85</td><td>R\$ 13.193,95</td></x<100%<>	0,01%	0,0065	0,0015	R\$ 21,85	R\$ 13.193,95





Definição – 23/09/2021 a 07/10/2021 Medição – 08/10/2021 a 07/12/2021

Análise – 08/12/2021 a 07/01/2022

Melhoria – 08/01/2022 a 23/02/2022

Controle – 24/02/2022 a 25/03/2022

Cronograma



Contrato de Projeto





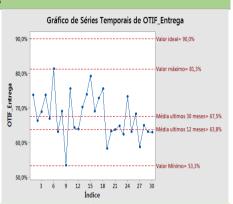
Projeto:	Aumento das entregas on time in full de tubos e escapamentos	Líder:	Arthur Claudino Gomes de Assis
Cliente:	Logística	Patrocinador:	Albertina Silva
Área:	Comercial, Expedição e Logística	Data:	07/10/2021

Objetivo do Projeto

Aumentar as entregas que ocorrem corretamente, isso é, com todos os produtos corretos de acordo com o pedido e dentro do prazo acordado com o cliente, das linhas de tubos e escapamentos, com entregas por modal terrestre e aéreo, originados das duas Fábricas em São Paulo. O indicador utilizado para medição que contempla essas características é o OTIF_Entrega.

Justificativa / Histórico

A Voitto Tubes é uma empresa reconhecida no ramo de processamento de aço, e embora possua excelência reconhecida em produção, entregando produtos de qualidade, ela vem enfrentando dificuldades na logística, falhando na entrega dos produtos corretos no prazo correto. O OTIF_Entrega caiu no ultimos dois anos, em uma análise nos ultimos 30 meses é possível avaliar que o OTIF_entrega dos ultimos 12 meses foi, em média, 3,8% menor do que comparando todo o período, sendo que a média dos ultimos 12 meses foi de 63,8%, e 25% dos dados dos ultimos 30 meses se concentram abaixo de 63,1% do indicador. A empresa vem sofrendo com reclamações de seus clientes a respeito dos pedidos e possui inclusive advertências sobre multa contratual caso a situação permaneça como está. A empresa avalia que existirá um ganho financeiro relacionado à redução de gastos com imprevistos nas entregas de R\$170,00 por pedido entregue por modal terrestre, e R\$290,00 por modal aéreo, por ponto percentual com um OTIF_Entrega a partir de 80%, e considera que o valor ideal para o indicador é de 90%. Considerando a lacuna de perfomance de 26,2% entre os ultimos 12 meses e o valor ideal, a meta será definina sobre 50% da lacuna de performance, aumentando o indicador em 131.% em 6 meses.



 Definição da Meta
 KPIs

 Aumentar OTIF_Entrega em 13,1%, para 76,9%, até 25 de março de 2022.
 OTIF_entrega

Limites do Projeto (Inclui | Exclui)

Inclui: Pedidos feitos de toto Brasil, das linhas de tubos e escapamentos, com modais de entrega terrestre e aéreo, com origem em São Paulo | Exclui: Linhas de telhas, andaimes e peças automotivas, com todos os modais entrega exceto terrestre e a aéreo, com origem nos centros de distribuição.

Premissas e Restrições do Projeto

O projeto só contemplará pedidos originados das duas fábricas em São Paulo, não incluindo pedidos originados diretamente dos centros de distribuição.

Equipe de Trabalho				
	Nome	Cargo	Área / Empresa	
Líder:	Arthur Claudino Gomes de Assis	Green Belt	Melhoria Contínua	
Patrocinador:	Albertina Silva	CEO	Alta Administração	
	Hugo Fonseca	Analista de dados	Melhoria Contínua	
Membros	Isadora Gonçalves	Analista de suprimentos	Área de expedição e logística	
da equipe:	Jéssica Ully	Coordenadora de relacionamentos	Área Comercial	
	Luisa Iglésias	Sucesso do cliente	Área comercial	
Especialistas para suporte técnico:	Luiz Barroso	Coordenador de Infraestrutura	Área logística	
	Rafael Lúcio	Coordenador de TI	Área de TI	
		. ~		

Contribuições para o Negócio

A empresa estima que a partir de 80%, a cada ponto perceual, existirá um ganho financeiro relacionado à redução do gastos com imprevistos de R\$170,00 por pedido no modal terrestre, e R\$290,00 por pedido no moral aéreo. Portanto, para a meta prevista, mantendo o mesmo desvio padrão atual, o valor financeiro será o apresentado abaixo.

Valor do Ganho Financeiro (R\$):	13.193,95			
Responsável pela Aprovação:	[gerente de unidades da regional São Paulo]			
Validação Final do Projeto				
Aprovação:	[assinatura do gerente da regional São Paulo]			



www.voitto.com.br





@grupovoitto



grupovoitto