```
# # Contabilease: Product Roadmap Estratégico (v3.0)
   ## 📋 Visão Geral
   **Status:** Em Desenvolvimento (MVP)
   **Última Atualização:** 27/05/2024
   **Product Manager:** [Seu Nome]
   **Alvo Principal:** Contadores de PMEs e escritórios contábeis médios
   ## @ Objetivo Estratégico
   Construir a plataforma de referência em conformidade contábil IFRS 16 para PMEs,
   começando pelo Brasil com expansão internacional integrada desde o dia 1.
   ## OKRs do Trimestre (Q3 2024)
- | Objetivo | Key Results (KRs) |
- |:---|:---|
- | **Validar Product-Market Fit no Brasil** | • KR1: 100 contadores ativos no programa
   beta<br/>
br>• KR2: 70% de retenção na semana 4<br>• KR3: 25% conversão para paid
   (após MVP2) |
 **Entregar Valor Central com Excelência** | • KR1: 95% de precisão nos cálculos
   automáticos<br>• KR2: Tempo médio de geração de relatórios < 3s<br>>• KR3: NPS
   > 40 entre usuários beta |
   | **Preparar Base para Internacionalização** | • KR1: 100% do código com i18n
   implementado<br/>
<br/>
KR2: Sistema de países configurado no Supabase<br/>
<br/>
KR3:
   Documentação técnica para expansão |
   ## Koadmap Detalhado
   ### Y Fase 1: MVP Foundation (4-6 semanas) - **EM ANDAMENTO**
   **Theme:** Validar solução automática de taxa de desconto como core value
   proposition
- | Épico | Funcionalidades | Métricas de Sucesso | Status |
- | :--- | :--- | :--- |
- | **Core Calculation Engine** | • Cálculo automático de taxa (Selic + spread)<br>•
   Interface de override manual<br/>
visualização de metodologia | • 60% usam cálculo
   automático<br>
• 90% precisão nas simulações | 
▼ In Progress | 
   | **Internationalization Base** | • Estrutura i18n com next-intl<br>• Tabela countries
   no Supabase<br/>
sistema de locale detection | • 100% strings externalizadas<br/>
br>•
   0 regressões de UI | <a>V</a> Concluído | </a>
```

```
| **Basic Contract Management** | • CRUD de contratos<br>>• Cálculo de lease
 liability/ROU<br>• Visualização de resultados | • 70% criação de ≥1 contrato<br>•
 Tempo de cálculo < 1s | ₹ In Progress |
 ### 🎻 Fase 2: Monetization (2-4 semanas após MVP1) - **PLANNED**
 **Theme:** Entregar contabilidade pronta como evento de conversão
| Épico | Funcionalidades | Métricas de Sucesso |
 |:---|:---|
**Accounting Export** | • Geração de PDF/Excel<br/>br>• Layouts específicos para
 auditoria<br/>br>• Histórico de gerações | • 15% taxas de geração/contrato<br/>br>• CSAT >
 4.5/5 na exportação |
 | **Paywall & Pricing** | • Limite free (5 contratos)<br>• Checkout integrado
 (Stripe)<br/>
br>• Painel de gestão de assinatura | • 5% conversão free→paid<br>• 0%
 churn no primeiro mês |
 ### Fase 3: Scale (6-8 semanas após MVP2) - **BACKLOG**
 **Theme:** Escalar para escritórios contábeis com multi-usuário
| Épico | Funcionalidades | Métricas de Sucesso |
 | :--- | :--- | :--- |
| **Multi-tenant Architecture** | • Gestão de clientes múltiplos<br>• Roles e
 permissions<br/>
br>• Dashboard consolidado | • 10+ escritórios ativos<br>• 20+
 contratos/escritório |
 | **Enhanced Compliance** | • Alertas de vencimento<br>• Controle de
 modificações<br/>
- Audit trail completo | • 50% taxa de uso de alertas<br/>
- 30%
 redução de tempo de auditoria |
 ### S Fase 4: Global Expansion (8-12 semanas após V1) - **FUTURE**
 **Theme:** Expandir para primeiro mercado internacional (Espanha ou México)
| Épico | Funcionalidades | Métricas de Sucesso |
| :--- | :--- | :--- |
 | **Localization Framework** | • Suporte a múltiplas moedas<br/>br>• Regras fiscais
 específicas<br/>
- Traduções completas | • 80% coverage de tradução<br>
- Suporte a
 3+ países |
 | **International Compliance** | • Normas locais equivalentes<br>• Documentação
 regional<br/>
Suporte multilíngue | • 100% conformidade local<br/>
NPS > 30 no
 novo mercado I
```

```
##  Métricas Principais de Produto
   | Métrica | Meta MVP1 | Meta MVP2 | Meta V1 |
- | :--- | :--- | :--- | :--- |
  | **Weekly Active Users (WAU)** | 50 | 150 | 500 |
   | **Retenção (Dia 7)** | 40% | 50% | 60% |
   | **Conversão Free→Paid** | - | 5% | 10% |
   | **NPS** | 30 | 40 | 50 |
   | **Tempo até 1° Valor** | < 3min | < 2min | < 90s |
   ## Processo de Desenvolvimento
   **Metodologia:** Modified Scrum (2-week sprints)
   **Release Cycle:** Continuous Deployment (Vercel)
   **Quality Gate:**
  - 100% TypeScript coverage
  - V Tests para todos os cálculos financeiros
  - V E2E tests para fluxos críticos
   - Security review para RLS (Row Level Security)
   ## 7 Cronograma de Entrega
   ```mermaid
 gantt
 title Cronograma de Entrega Contabilease
 dateFormat YYYY-MM-DD
 section MVP Foundation
 i18n Infrastructure
 :done, 2024-05-20, 7d
 Core Calculation Engine :active, 2024-05-27, 21d
 Basic Contract Management :2024-05-27, 21d
 section Monetization
 Accounting Export :2024-06-17, 14d
 Paywall & Pricing
 :2024-06-24, 14d
 section Scale
 Multi-tenant Architecture: 2024-07-08, 28d
 Enhanced Compliance :2024-07-15, 21d
 ## / Riscos e Mitigações
- | Risco | Impacto | Probabilidade | Mitigação |
- | :--- | :--- | :--- |
```

```
 - | **Complexidade regulatória** | Alto | Médio | Parceria com contadores especialistas |
 - | **Adoção mais lenta** | Alto | Alto | Programa beta agressivo com suporte 1:1 |
 - | **Concorrência de ERPs** | Médio | Baixo | Diferenciação via especialização e UX |
 - | **Problemas de performance** | Médio | Baixo | Otimização contínua e monitoring |
 - - | **Checklist de Validação
 - - [] 10 contadores recrutados para beta program
 - [] 18n totalmente implementado e testado
 - [] Cálculos validados por 3 contadores especialistas
 - [] RLS implementado para todas as tabelas
 - [] Pipeline de deploy automatizado na Vercel
 - [] Sistema de monitoring de errors (Sentry)
 - [] Documentação técnica para expansão futura

 -**Próxima Revisão do Roadmap:** 24/06/2024
```

 Este roadmap segue melhores práticas de product management com foco em outcomes (não outputs), métricas claras e entrega iterativa de valor.

\*\*Atualizações em Tempo Real:\*\* [Link para documento interno]