Economia Aplicada aos Negócios

Economia para Empresários, Diretores, C-Level e Donos de Negócios

1. Descrição:

Este curso foi elaborado para proporcionar uma compreensão detalhada e ampla sobre a prática e os princípios econômicos aplicados ao mundo dos negócios.

Ideal para empresários, diretores e executivos de todas as áreas que enfrentam desafios complexos e exigentes, nos quais, as decisões estratégicas precisam ser tomadas rapidamente e com precisão. Assim o objetivo é fornecer as ferramentas e os conhecimentos necessários, para que esses líderes possam tomar suas decisões baseadas em dados e análises econômicas robustas.

Oferece uma compreensão dos conceitos fundamentais de Microeconomia, que analisa a formação de preços pela oferta e demanda, considerando as escolhas dos consumidores e a busca das empresas por minimizar custos e maximizar lucros. Estuda modelos de concorrência perfeita e imperfeita, monopólio, oligopólio e equilíbrios pela teoria dos jogos. Também aborda Macroeconomia, que examina indicadores econômicos como PIB, inflação, desemprego, câmbio e balança comercial, a partir da oferta e demanda no mercado e nas famílias, além de analisar as políticas fiscais e monetárias e seus efeitos na estabilidade econômica e na economia internacional.

Através de estudos de caso, projetos práticos e simulações, os participantes serão capacitados a identificar e analisar o impacto das decisões e das políticas econômicas. Aprenderão métodos de análise de mercado, gestão financeira, e estratégias de crescimento econômico.

Através de estudos de caso, projetos práticos e simulações imersivas, será possível aplicar as teorias econômicas a cenários empresariais reais e a realizar análises de mercado detalhadas, utilizando ferramentas e técnicas modernas para interpretar dados econômicos. Desenvolve habilidades para planejar e controlar orçamentos, gerenciar custos e investimentos, e entender estratégias de crescimento.

- **Objetivos:** Capacitar líderes empresariais com conhecimentos econômicos práticos para otimizar a gestão de seus negócios.
- **Público-Alvo:** Empresários, diretores, C-Level, gestores e executivos.
- Benefícios:
 - Entender a dinâmica econômica que afeta os negócios.

- Tomar decisões estratégicas com base em dados econômicos.
- o Gerenciar finanças empresariais de forma eficaz.
- o Analisar e interpretar indicadores econômicos.

2. Conteúdo do Curso - 03/08

Módulo 1: Fundamentos de Economia para Negócios

Descrição: Introdução aos conceitos básicos de economia e sua aplicação no ambiente empresarial.

O que os alunos poderão fazer ao final deste módulo? Compreender os fundamentos econômicos e aplicar esses conceitos para tomar decisões estratégicas em negócios.

Aula 1: Princípios Econômicos Aplicados aos Negócios

- Descrição: Introdução aos conceitos básicos de economia e sua aplicação no ambiente empresarial.
 - O que é economia? Definição e escopo da economia.
 - Conceitos Fundamentais de Economia: Introdução a termos como escassez, escolha e oportunidade de custo.
 - **Estruturas de Mercado:** Análise das diferentes formas de organização de mercado (concorrência perfeita, monopólio, etc.).
 - Aplicação Prática dos Conceitos: Exemplos de como os conceitos econômicos são aplicados nas decisões empresariais.

Aula 2: O que é Economia Aplicada aos Negócios?

- **Descrição:** Explicação detalhada do que é economia aplicada aos negócios.
- **Objetivos**: Exemplos de como a economia aplicada aos negócios é crucial para a tomada de decisões estratégicas.
 - Definição de Economia Aplicada aos Negócios: Explicação do conceito e sua importância.
 - Importância para Decisões Estratégicas: Como a economia aplicada influencia a estratégia empresarial.
 - **Exemplos Práticos:** Casos reais de empresas que utilizam economia aplicada nas suas decisões.
 - Ferramentas e Métodos: Introdução às ferramentas usadas para análise econômica em negócios

Aula 3: Economia e Tomada de Decisões Empresariais

- Descrição: Exemplos de como a economia influencia decisões de investimento, produção e preços.
- Objetivos: Mostrar a aplicação da economia na tomada de decisões empresariais.
 - Decisões de Investimento: Como a análise econômica guia as decisões de onde e quando investir.
 - Planejamento de Produção: Utilização de conceitos econômicos para determinar níveis de produção e alocação de recursos.
 - Formação de Preços: Influência dos princípios econômicos na determinação de preços dos produtos e serviços.
 - Estudos de Caso: Análise de exemplos reais onde a economia afetou decisões empresariais importantes.
 - Slides
 - Título: Economia e Tomada de Decisões Empresariais
 - Decisões de Investimento
 - Planejamento de Produção
 - Formação de Preços
 - Estudos de Caso
 - Resumo e Conclusão

Módulo 2: Microeconomia Aplicada aos Negócios

Descrição: Exploração detalhada da microeconomia e suas aplicações práticas nos negócios.

O que os alunos poderão fazer ao final deste módulo? Aplicar conceitos de microeconomia para desenvolver estratégias empresariais eficazes e competitivas.

Aula 4: Teoria da Firma

- Descrição: Decisões de produção e diferenciação entre custos fixos e variáveis.
 - o Decisões de Produção: Como as empresas decidem o que e quanto produzir.
 - o Custos: Diferenciação entre custos fixos e variáveis, e suas implicações.

Aula 5: Mercados de Bens e Serviços

- Descrição: Ferramentas para análise de mercado e estudo de diferentes tipos de concorrência.
 - o Análise de Mercado: Ferramentas e técnicas para análise de mercado.
 - Concorrência: Estudo de diferentes tipos de mercados e como eles funcionam.

Aula 6: Teoria dos Jogos

- Descrição: Aplicação da teoria dos jogos em estratégias empresariais.
 - Aplicação em Negócios: Exemplos de como a teoria dos jogos pode ser usada para estratégias empresariais.

Módulo 3: Macroeconomia Aplicada aos Negócios

Descrição: Exploração dos principais indicadores macroeconômicos e das políticas que impactam as decisões empresariais.

O que os alunos poderão fazer ao final deste módulo? Analisar indicadores macroeconômicos, entender políticas monetárias e fiscais e desenvolver estratégias para se adaptar à economia global.

Aula 7: Indicadores Macroeconômicos

- Descrição: Estudo do PIB, inflação e taxa de juros e seu impacto nas decisões empresariais.
 - o PIB: O que é e como é calculado.
 - o Inflação: Como medir e interpretar.
 - o Taxa de Juros: Impacto nas decisões empresariais.

Aula 8: Políticas Macroeconômicas

- Descrição: Análise de políticas monetárias e fiscais e seu efeito na economia.
 - Política Monetária: Como o banco central controla a oferta de moeda e as taxas de juros.
 - o Política Fiscal: Uso de gastos públicos e tributação para influenciar a economia.

Aula 9: Economia Global

- Descrição: Impacto da globalização na economia local e estratégias de adaptação.
 - o Impacto da Globalização: Como a economia global afeta os negócios locais.
 - o Adaptação: Estratégias para se adaptar às mudanças econômicas globais.

Módulo 4: Economia Comportamental Aplicada aos Negócios

Descrição: Exploração dos princípios da economia comportamental e sua aplicação na tomada de decisões empresariais e estratégias de marketing.

O que os alunos poderão fazer ao final deste módulo? Aplicar conceitos de economia comportamental para melhorar a tomada de decisões empresariais e desenvolver estratégias de marketing eficazes.

Aula 10 Princípios da Economia Comportamental

- Descrição: Introdução à economia comportamental e seus principais conceitos.
 - Princípios Básicos: Introdução à economia comportamental e seus principais conceitos.

Aula 11: Tomada de Decisões Empresariais

 Descrição: Aplicação da economia comportamental na melhoria da tomada de decisões empresariais. Decisões Empresariais: Como aplicar a economia comportamental para melhorar a tomada de decisões.

Aula 12: Marketing e Economia Comportamental

- Descrição: Utilização da economia comportamental para desenvolver campanhas de marketing mais eficazes.
 - Estratégias de Marketing: Utilização da economia comportamental para desenvolver campanhas de marketing mais eficazes.

Módulo 5: Economia Digital Aplicada aos Negócios

Descrição: Estudo das transformações digitais e seu impacto nos negócios, incluindo modelos de negócios digitais e estratégias de marketing digital.

O que os alunos poderão fazer ao final deste módulo? Compreender a transformação digital, aplicar modelos de negócios digitais e desenvolver estratégias de marketing digital eficazes.

Aula 13: Transformação Digital

- **Descrição:** Como a digitalização está mudando o cenário empresarial e as novas oportunidades que surgem com a transformação digital.
 - Impacto nos Negócios: Como a digitalização está mudando o cenário empresarial.

Aula 14: Modelos de Negócios Digitais

- Descrição: Exploração de exemplos de modelos de negócios digitais, suas características e aplicações em diferentes setores.
 - Modelos Digitais: Exemplos de modelos de negócios digitais e suas aplicações.

Aula 15: Marketing Digital

- Descrição: Ferramentas e técnicas de marketing digital essenciais para crescer no mercado digital, incluindo SEO, mídia social, e-mail marketing e análise de dados.
 - Estratégias de Marketing Digital: Ferramentas e técnicas para crescer no mercado digital.

Módulo 6: Finanças Aplicadas aos Negócios

Descrição: Princípios básicos de gestão financeira, avaliação de investimentos e opções de financiamento para empresas.

O que os alunos poderão fazer ao final deste módulo? Compreender os fundamentos de gestão financeira, avaliar oportunidades de investimento e escolher as melhores opções de financiamento.

Aula 16: Fundamentos de Finanças Empresariais

- **Descrição:** Princípios básicos de gestão financeira para empresas e a importância do fluxo de caixa.
- Objetivos: Compreender os conceitos fundamentais de gestão financeira e aprender a gerenciar o fluxo de caixa da empresa.
 - Conceitos Fundamentais: Introdução aos princípios básicos da gestão financeira, incluindo ativos, passivos, patrimônio líquido e fluxo de caixa.
 - Importância do Fluxo de Caixa: Como o fluxo de caixa impacta a saúde financeira da empresa e estratégias para mantê-lo positivo.
 - Demonstrações Financeiras: Compreensão das demonstrações financeiras essenciais, como balanço patrimonial, demonstração de resultados e demonstração de fluxos de caixa.
 - **Orçamento Empresarial:** Desenvolvimento e gestão de orçamentos empresariais para planejamento e controle financeiro.
 - Gestão de Capital de Giro: Técnicas para otimizar o capital de giro e garantir a operação eficiente da empresa.

Aula 17: Avaliação de Investimentos

- Descrição: Técnicas de avaliação de investimentos, como VPL e TIR, e a tomada de decisões de investimento.
- Objetivos: Aprender a avaliar diferentes oportunidades de investimento e tomar decisões informadas.
 - Conceitos de VPL e TIR: Definição e importância do Valor Presente Líquido (VPL) e da Taxa Interna de Retorno (TIR) na avaliação de investimentos.
 - Cálculo de VPL e TIR: Métodos e fórmulas para calcular VPL e TIR, com exemplos práticos.
 - Análise de Projetos: Comparação de diferentes projetos de investimento usando VPL, TIR e outros indicadores financeiros.
 - Risco e Retorno: Avaliação do risco e retorno associados a investimentos e como balancear esses fatores nas decisões.
 - **Tomada de Decisões:** Critérios para a tomada de decisões de investimento com base na análise financeira e estratégica.

Aula 18: Financiamento Empresarial

- **Descrição:** Exploração das diferentes fontes de financiamento e como determinar a melhor estrutura de capital.
- Objetivos: Entender as opções de financiamento disponíveis e como estruturar o capital da empresa.
 - Fontes de Financiamento: Diferenciação entre financiamento próprio e financiamento de terceiros, e suas respectivas vantagens e desvantagens.
 - Empréstimos Bancários: Tipos de empréstimos disponíveis, requisitos, e processos de obtenção.

- Mercado de Capitais: Como levantar capital por meio de emissão de ações e títulos.
- Capital de Risco: Exploração de opções de financiamento através de capital de risco e venture capital.
- **Estrutura de Capital:** Princípios para determinar a melhor combinação de dívida e capital próprio para maximizar o valor da empresa e minimizar o custo de capital.

Módulo 7: Tecnologias Emergentes e Inovação nos Negócios

Descrição: Análise das tecnologias emergentes, como inteligência artificial, blockchain e estratégias de inovação, e seu impacto nos negócios.

O que os alunos poderão fazer ao final deste módulo? Aplicar a IA e automação, entender blockchain e criptomoedas, e desenvolver estratégias de inovação e empreendedorismo.

Aula 19: Inteligência Artificial e Automação

- **Descrição:** Aplicações da inteligência artificial e automação nos negócios.
- Objetivos: Explorar como a IA e a automação podem otimizar processos empresariais.
 - Fundamentos de IA: Introdução aos conceitos básicos de inteligência artificial e aprendizado de máquina.
 - Automação de Processos: Exemplos de como a automação pode ser aplicada para melhorar a eficiência e reduzir custos.
 - Ferramentas e Tecnologias: Revisão das principais ferramentas e tecnologias de IA e automação utilizadas nas empresas.
 - Casos de Sucesso: Análise de estudos de caso de empresas que implementaram IA e automação com sucesso.
 - **Desafios e Considerações Éticas:** Discussão sobre os desafios e considerações éticas na implementação de IA e automação.

Aula 20: Blockchain e Criptomoedas

- Descrição: Impacto do blockchain e das criptomoedas nos negócios e no mercado financeiro.
- Objetivos: Compreender a tecnologia blockchain e o papel das criptomoedas no futuro dos negócios.
 - Introdução ao Blockchain: Explicação do que é blockchain e como funciona.
 - Aplicações do Blockchain: Exemplos de aplicações do blockchain além das criptomoedas, como em cadeias de suprimentos e contratos inteligentes.
 - Criptomoedas: Visão geral das principais criptomoedas e seu impacto no mercado financeiro
 - Vantagens e Desvantagens: Análise das vantagens e desvantagens do uso de blockchain e criptomoedas nos negócios.
 - Regulamentação e Segurança: Discussão sobre os aspectos regulatórios e de segurança relacionados ao blockchain e criptomoedas.

Aula 21: Inovação e Empreendedorismo

- Descrição: Estratégias para fomentar a inovação e desenvolver uma mentalidade empreendedora.
- **Objetivos**: Aprender métodos para incentivar a inovação e aplicar uma abordagem empreendedora nos negócios.
 - Cultura de Inovação: Como criar e sustentar uma cultura de inovação dentro da empresa.
 - **Métodos de Inovação:** Exploração de métodos como design thinking, inovação aberta e prototipagem rápida.
 - Empreendedorismo: Desenvolvimento de habilidades empreendedoras e identificação de oportunidades de negócios.
 - **Financiamento de Inovação:** Fontes de financiamento para projetos inovadores, incluindo capital de risco e incubadoras.
 - Casos de Sucesso: Análise de histórias de sucesso de empreendedores e empresas inovadoras.

Módulo 8: Encerramento e Aplicações Práticas

Descrição: Recapitulação dos conceitos principais, aplicação prática e planejamento futuro para implementar os conhecimentos adquiridos.

O que os alunos poderão fazer ao final deste módulo? Reforçar o aprendizado, aplicar conceitos em situações reais e planejar estratégias empresariais com base nos conhecimentos adquiridos.

Aula 22: Revisão dos Conceitos Principais

- Descrição: Recapitulação dos principais conceitos abordados no curso e sessão de perguntas e respostas.
- Objetivos: Reforçar o aprendizado e esclarecer quaisquer dúvidas remanescentes.
 - Resumo dos Conceitos Chave: Recapitulação dos principais tópicos do curso.
 - Sessão de Perguntas e Respostas: Discussão interativa para esclarecer dúvidas.
 - **Exemplos Práticos:** Revisão de exemplos práticos para reforçar o entendimento.
 - Orientação para Aplicação: Preparação para a aplicação dos conceitos no ambiente empresarial.

Aula 23: Aplicação dos Conceitos

- **Descrição:** Análise de casos reais e desenvolvimento de projetos práticos.
- Objetivos: Aplicar os conceitos estudados em situações reais e desenvolver habilidades práticas.
 - Estudos de Caso: Análise de exemplos reais de empresas aplicando conceitos econômicos.

- **Desenvolvimento de Projetos**: Atividade prática para desenvolver projetos baseados nos conhecimentos adquiridos.
- Ferramentas Práticas: Introdução a ferramentas para a implementação de conceitos.
- Feedback e Avaliação: Sessão de feedback para avaliar o desempenho dos projetos.

Aula 24: Planejamento Futuro

- Descrição: Estratégias de implementação dos conhecimentos adquiridos e recursos adicionais.
- **Objetivos:** Planejar a aplicação prática dos conceitos no desenvolvimento de estratégias empresariais e identificar recursos para aprendizado contínuo.
 - Desenvolvimento de Planos de Ação: Estratégias para aplicar os conhecimentos adquiridos.
 - Recursos Adicionais: Identificação de materiais e recursos para aprendizado contínuo.
 - Networking: Orientações para se conectar com outros profissionais e comunidades relevantes.
 - **Definição de Metas:** Estabelecimento de metas de longo prazo e métodos de avaliação contínua.

AULAS COMPLETAS - RESUMO DOS VÍDEOS

Mod1A1

Economia Aplicada aos Negócios

- o Bem-vindos ao curso de Economia Aplicada aos Negócios.
- Este é o Módulo 1: Fundamentos de Economia para Negócios.
- Aula 1: Princípios Econômicos Aplicados aos Negócios.

Sobre o autor

- o Arthur Nasser, economista formado pela FEA-USP e mestre pelo Insper.
- 15 anos de experiência como executivo.
- Aplicação prática de conceitos econômicos em ambientes corporativos.

• Aula 1: Princípios Econômicos Aplicados aos Negócios

Conceitos fundamentais da economia e sua aplicação nos negócios.

Objetivos de Aprendizagem

- o Compreender a definição e a importância da economia nos negócios.
- Aprender os conceitos fundamentais de oferta e demanda, elasticidade, comportamento do consumidor e custos de produção.
- o Analisar as diferentes estruturas de mercado.
- Aplicar esses conceitos econômicos para tomar decisões estratégicas informadas.

• Fundamentos da Economia

- o O que é economia?
- Conceitos básicos e princípios fundamentais.

• O que é Economia?

- o Estudo da produção, distribuição e consumo de bens e serviços.
- Análise das escolhas dos indivíduos, empresas e governos.

• Economia no Contexto Empresarial

 Importância para a tomada de decisões estratégicas e otimização dos recursos.

• Conceitos Fundamentais de Economia

- o Oferta e demanda.
- Elasticidade.
- o Comportamento do consumidor.

• Oferta e Demanda

- Quantidade de bens e serviços que produtores estão dispostos a vender (Oferta).
- Quantidade que consumidores estão dispostos a comprar (Demanda).
- o Ponto de equilíbrio.

Elasticidade

Medida da resposta da demanda ou oferta a mudanças no preço.

Comportamento do Consumidor

- Preferências e escolhas dos consumidores.
- o Teoria da utilidade e curvas de indiferença.

• Estruturas de Mercado

o Concorrência perfeita, monopólios, oligopólios e concorrência monopolística.

Custos de Produção

- Custos fixos e variáveis.
- Economias de escala.

• Aplicação Prática dos Conceitos Econômicos

Análise de mercado, estratégias de preços e gestão de recursos.

• Exemplos práticos: Análise de Mercado

- Dados de desemprego durante a crise de 2008.
- Vendas de e-commerce durante a pandemia de COVID-19.

• Desemprego e a crise de 2008

- Aumento nas taxas de desemprego.
- o Impacto em setores específicos.

• Monitoramento das Vendas de E-commerce na Pandemia

- Crescimento significativo das vendas.
- Mudança no comportamento do consumidor.

• Parabéns por concluir o curso de Economia Aplicada aos Negócios!

- Aplicação dos conceitos para otimizar recursos e melhorar a performance empresarial.
- Contato para dúvidas, críticas e sugestões.

Mod1A2

Conteúdo Final

■ Economia Aplicada aos Negócios

- Bem-vindos à Aula 2 do nosso curso de Economia Aplicada aos Negócios.
- Vamos nos aprofundar no conceito de Economia Aplicada aos Negócios e entender sua importância no contexto empresarial.

Aula 2: O que é Economia Aplicada aos Negócios?

- Definição clara do que é Economia Aplicada aos Negócios.
- Crucial para empreendedores e gestores que desejam tomar decisões informadas e estratégicas.

■ O que é Economia Aplicada aos Negócios?

- Definição e importância da economia aplicada aos negócios.
- Influência nas decisões estratégicas empresariais.

■ Importância para decisões estratégicas?

- Influência nas decisões de investimento.
- Impacto na produção e preços.
- Exemplo: Como a análise de mercado pode definir a estratégia de entrada de um produto.

■ Exemplos práticos:

- Empresa A: Uso da análise de demanda para lançamento de produtos (Pesquisas de Mercado).
- Empresa B: Ajuste de preços baseado em custos e concorrência (Precificação dinâmica).

■ Ferramentas e Métodos:

- Análise SWOT: Forças, fraquezas, oportunidades e ameaças.
- Análise PESTEL: Fatores políticos, econômicos, sociais, tecnológicos, ambientais e legais.

■ O que aprendemos?

- Definição do que é economia aplicada aos negócios.
- Importância para decisões estratégicas.
- Exemplos práticos e ferramentas de análise.

■ Parabéns por concluir a Aula 2!

- Aplicação dos conceitos para otimizar recursos, entender o mercado e melhorar a performance da empresa.
- Contato para dúvidas, críticas e sugestões (arthurnasser@gmail.com).