

LEADERSHIP AND CORPORATE ACCOUNTABILITY

GOVERNANÇA CORPORATIVA

LUIZ FRAGA E GUSTAVO GALEGALE

PDF exclusivo para Diego rodrigues de oliveira - CE25796 diegorodriguesoli9@gmail.com

LISTA DE FIGURAS

Figura 1.1 – Mapa Mental da Governança Corporativa	9
Figura 1.2 – Analogia a estudar mercado	
Figura 1.3 – Impactos macroeconômicos da governança e efeitos sobre o	
desenvolvimentodesenvolvimento	16
Figura 1.4 – Estrutura do sistema de Governança Corporativa	19
Figura 1.5 – As origens da Governança Corporativa	20
Figura 1.6 - Analogia ao mercado britânico	
Figura 1.7 - Analogia a crise financeira	22

LISTA DE QUADROS

Quadro 1.1 – Desdobramentos da Teoria da Agência dentro de uma empresa	8
Quadro 1.2 – Princípios essenciais da Governança Corporativa	17
Quadro 1.3 – Mecanismos de Governança Corporativa	18



SUMÁRIO

1 GOVERNANÇA CORPORATIVA	5
1.1 A importância da Governança Corporativa	
1.2 Uma breve introdução à Teoria da Agência	6
1.3 O QUE é Governança Corporativa	8
1.4 Benefícios – POR QUE Governança Corporativa?	14
1.5 Princípios, mecanismos e estruturas - COMO a Governança Corporativa deve	
funcionar	16
1.6 Origens e motivadores da Governança Corporativa	19
REFERÊNCIAS	24

1 GOVERNANÇA CORPORATIVA

1.1 A importância da Governança Corporativa

Se você acompanha o noticiário do Brasil, provavelmente deve se lembrar do rompimento de barragem em Brumadinho, dia 25 de janeiro de 2019, que foi o maior acidente de trabalho no Brasil em perda de vidas humanas e o segundo maior desastre industrial do século. Depois do rompimento da barragem em Mariana, foi considerado um dos maiores desastres ambientais da mineração do país. Controlada pela Vale S.A., a barragem de rejeitos, denominada barragem da Mina Córrego do Feijão, era classificada como de "baixo risco" e "alto potencial de danos" pela empresa. Acumulando os rejeitos de uma mina de ferro, ficava no ribeirão Ferro-Carvão, na região de Córrego do Feijão, no município de Brumadinho, Estado de Minas Gerais.

O desastre industrial, humanitário e ambiental causou a morte de 259 pessoas e o desaparecimento de outras 11. A tragédia fez com que o Brasil se tornasse o país com o maior número de mortes nesse tipo de acidente, somando-se a outros dois desastres com perdas humanas ou graves danos ambientais: o rompimento da barragem da Herculano Mineração, em Itabirito (2014, com três mortes), e o rompimento da barragem em Mariana (2015, com dezenove mortes).

A tragédia ocorreu em uma sexta-feira, 25 de janeiro. Na segunda-feira subsequente (28 de janeiro) a Vale S.A. perdeu 71 bilhões de reais em valor de mercado. Foi a maior perda de valor de uma empresa na história do mercado de ações brasileiro em um único dia, superando a Petrobras, que em maio de 2018 perdeu mais de 47 bilhões de reais, também em um único dia. As perdas da Vale a rebaixaram da terceira para a quinta posição entre as empresas mais valiosas do país.

Já o grave desastre ambiental com o rompimento de uma barragem de detritos da mineradora Samarco, ocorrido em 5 de novembro de 2015, no município de Mariana (MG), trata-se do pior acidente ecológico que já aconteceu no nosso país, de acordo com autoridades e especialistas ambientais.

Esse grave acidente contaminou severamente o Rio Doce, comprometeu o abastecimento de água a milhares de pessoas e o ecossistema da região, impactou o

GOVERNANÇA DE TI

agronegócio regional e causou danos ambientais até ao Oceano Atlântico, para onde o Rio Doce levou a lama contaminada da Samarco.

Apenas vinte dias após a tragédia, a mineradora Vale (controladora da Samarco) já havia se desvalorizado em R\$ 14,5 bilhões com a queda da cotação de suas ações. Investigações posteriores apontaram que a empresa sabia dos riscos de estouro da barragem, mas seus administradores os ocultaram dos diversos stakeholders da organização e não tomaram as medidas necessárias para evitar o acidente.

As multas aplicadas pelos diversos órgãos e instâncias governamentais à Samarco ultrapassam os R\$ 2 bilhões. E os mais de 40 mil processos indenizatórios abertos contra a empresa na Justiça devem comprometer suas atividades por alguns anos.

Ao longo deste capítulo, você entenderá o que a Governança Corporativa – ou sua ausência – tem a ver com esses tristes acidentes.

1.2 Uma breve introdução à Teoria da Agência

Quando Jensen e Meckling (1976) formalizaram a teoria da agência, não imaginavam que suas implicações seriam tão duradouras. Mas precisamos explicar a relação de agência para prosseguirmos:

Uma relação de agência (ou agenciamento) é um contrato no qual uma ou mais pessoas (o principal) envolve outra pessoa (o agente) para realizar algum tipo de serviço ou tarefa em seu nome, em que ocorre a delegação da autoridade do principal na tomada de decisões ao agente.

É justo assumir que, se ambas as partes buscarem maximizar seus benefícios na execução desse contrato, o agente nem sempre vai agir com os melhores interesses do principal em mente. Por isso, o principal pode tentar reduzir os desvios em relação aos objetivos organizacionais esperados, implantando algum mecanismo de incentivo ao agente, como por exemplo, bônus por atingimento de metas e desempenho.

O agente também demanda custos adicionais para informar ao principal de suas atividades e atender às necessidades de controle impostas por este. Entretanto, é quase impossível assegurar que, sem custo adicional, o agente tome as melhores decisões sob a perspectiva do principal.

Chamamos de custo de agência a soma dos seguintes itens:

- Gastos com o monitoramento realizado pelo principal;
- Gastos do agente para demonstrar suas ações;
- Perdas residuais do principal, decorrentes da diminuição do seu patrimônio, incluindo bonificação do agente.

Dessa forma, podemos notar que, por mais cooperação que possa existir entre o principal e seu agente, sempre existe um risco inerente a essa operação. Esse tipo de relação pode ser decomposta de forma análoga para os diversos níveis hierárquicos e funções dentro de uma empresa.

O quadro apresenta possíveis desdobramentos da teoria da agência dentro de uma empresa:

Principal - Agente	O que o Principal espera do Agente?	
Acionistas – Executivos	Executivos maximizem a riqueza do acionista (valor das ações).	
0.7		
Credores – Executivos	Executivos assegurem o cumprimento dos contratos de	
	financiamento.	
Clientes – Executivos	Executivos assegurem a entrega de produtos de valor	
	com qualidade (maior) e custo (menor).	
Governos – Executivos	Executivos assegurem o cumprimento das obrigações	
	fiscais, trabalhistas e previdenciárias.	
Comunidade –	Executivos assegurem a preservação dos interesses	
Executivos	comunitários, meio-ambiente etc.	
Executivos –	Empregados trabalhem com o melhor de seus esforços,	
Empregados	atendendo às expectativas dos executivos em relação às	
	duas funções.	

Executivos – Auditores	Auditores	Internos	avaliem	as	operações,	gerando
Internos	recomenda	ações que	agreguer	n val	or aos execu	tivos.

Quadro 1.1 – Desdobramentos da Teoria da Agência dentro de uma empresa Fonte: Elaborado pelo autor (2017)

Assim como na teoria da agência, o conflito entre as partes está presente na Governança Corporativa. Essa, por sua vez, busca normatizar e regular a relação entre as partes, de maneira estendida, abrangendo todos os demais stakeholders que participam do ecossistema da empresa.

1.3 O QUE é Governança Corporativa

O conceito de Governança Corporativa é abrangente e envolve vários aspectos:

- Aplicação prática de <u>múltiplas áreas do conhecimento</u>: Administração,
 Economia e Finanças, Contabilidade, Direito, Psicologia, Ética etc.
- Organização dos <u>relacionamentos</u> entre as muitas <u>partes interessadas</u>
 (<u>stakeholders</u>) em uma empresa: sócios, gestores, funcionários, clientes,
 fornecedores, governos, mercado etc.
- Estabelecimento de <u>regras para a tomada de decisões</u> que considerem a <u>longevidade</u> do negócio e o <u>bem comum</u>, ou seja, que gerem resultados positivos para a organização no longo prazo e benefícios para o maior número possível de <u>stakeholders</u>.
- <u>Direcionamento</u> para os processos de gestão, controle e comunicação na organização, que devem ser baseados na <u>conduta ética</u>, na <u>responsabilidade</u> e na <u>transparência</u>.
- O Mapa Mental a seguir mostra os elementos da Governança Corporativa:

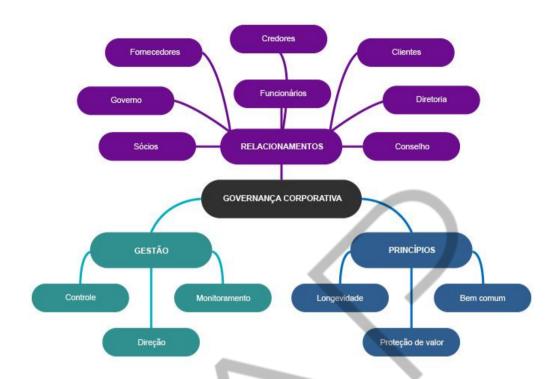


Figura 1.1 – Mapa Mental da Governança Corporativa Fonte: Fraga (2017), adaptado por FIAP (2018)

O Instituto Brasileiro de Governança Corporativa (IBGC) explica a dinâmica da Governança Corporativa da seguinte forma:

[...] é o <u>sistema</u> pelo qual as <u>empresas e demais organizações</u> são <u>dirigidas, monitoradas e incentivadas</u>, envolvendo os <u>relacionamentos</u> entre sócios, Conselho de Administração, Diretoria, órgãos de fiscalização e controle e demais partes interessadas.

As <u>boas práticas</u> de Governança Corporativa convertem <u>princípios</u> <u>básicos</u> em <u>recomendações objetivas</u>, alinhando interesses com a finalidade de <u>preservar e otimizar o valor econômico</u> de longo prazo da organização, facilitando seu <u>acesso a recursos</u> e contribuindo para a <u>qualidade da gestão</u> da organização, sua <u>longevidade</u> e o <u>bem</u> comum (IBGC, 2015, p. 20, grifo nosso).

A explicação de Oliveira (2015, p. 16, grifo nosso) destaca os objetivos da Governança Corporativa:

[...] é o conjunto de <u>práticas administrativas</u> para <u>otimizar o</u> <u>desempenho</u> das empresas – com seus negócios, produtos e serviços – ao <u>proteger</u>, de <u>maneira equitativa</u>, <u>todas as partes interessadas</u> – acionistas, clientes, fornecedores, credores, funcionários e governos –, facilitando o <u>acesso às informações</u> básicas da empresa e <u>melhorando o modelo de gestão</u>.

Note que ambas as explicações destacam o caráter prático da Governança Corporativa.

Porém, não é só no segmento privado que a Governança Corporativa acontece. Existem diversos esforços para se implantar estes conceitos nas empresas públicas. A OECD – Organização para a Cooperação e Desenvolvimento Econômico – apresenta, em suas Diretrizes de Governança Corporativa para Empresas Estatais, o seguinte (OECD, 2005):

[...] as empresas controladas pelo Estado (estatais) ainda representam uma parte substancial do PIB, emprego e capitalização de mercado. Além disso, estas empresas são frequentemente prevalentes em serviços públicos e indústrias de infraestrutura, tais como energia, transportes e telecomunicações, cujo desempenho é de grande importância para grande parte da população e para outras partes do setor de negócios.

Dessa forma, a governança das estatais será fundamental para assegurar uma contribuição positiva para a eficiência econômica e competitividade geral do país.

As Diretrizes apresentadas pela OECD (2005) e revisadas em 8 de julho de 2015, em uma segunda versão, abrangem as seguintes áreas:

I) Assegurar uma Estrutura Reguladora e Legal Efetiva para Empresas de Propriedade Estatal

A estrutura reguladora e legal das empresas de propriedade do Estado deve assegurar um nível de igualdade em mercados nos quais empresas de propriedade estatal e empresas do setor privado possam competir, de forma a evitar distorções de mercado.

II) O Estado na Qualidade de Proprietário

O Estado deve agir como um proprietário informado e ativo, e estabelecer uma política de propriedade clara e consistente, assegurando que a governança de empresas de propriedade estatal seja desempenhada de maneira transparente e responsável, com o nível necessário de profissionalismo e eficiência.

III) Tratamento Equitativo de Acionistas

O Estado e as empresas de propriedade estatal devem reconhecer os direitos de todos os acionistas e, em conformidade com os Princípios de Governança

Corporativa da OCDE, assegurar seu tratamento equitativo e acesso igual às informações corporativas.

IV) Relações com as Partes Interessadas (stakeholders)

A política de propriedade estatal deve reconhecer plenamente as responsabilidades das empresas de propriedade estatal para com as partes interessadas e requisitar que elas relatem informações sobre as relações com essas partes.

V) Transparência e Divulgação

Empresas de propriedade estatal devem observar elevados padrões de transparência, em conformidade com os Princípios de Governança Corporativa da OCDE.

VI) As Responsabilidades dos Conselhos das Empresas de Propriedade do Estado

Os conselhos de empresas de propriedade estatal devem ter autoridade, competências e objetividade necessárias para realização de suas funções de condução estratégica e monitoramento da administração. Devem agir com integridade e ser responsáveis por suas ações.

De acordo com o IBGC (2017), no Brasil, as empresas estatais são organizações por meio das quais um ente federativo (a União, os estados, os municípios ou o Distrito Federal) presta serviços públicos ou explora diretamente atividades econômicas. Tais organizações podem ser separadas em dois grupos:

- i) empresas públicas, que possuem seu capital social detido integralmente pelo Estado. Exemplo: Embratur.
- sociedades de economia mista (SEMs), nas quais o ente federativo é o acionista controlador, e acionistas privados detêm parte do capital da empresa. Exemplo: Petrobrás.

Recentemente, o IBGC realizou uma pesquisa com o segundo grupo avaliando as práticas de governança corporativa adotadas por essas empresas. Alguns dos achados dessa pesquisa são relevantes e merecem atenção, como por exemplo:

- 83% das SEMs listadas estão submetidas a pouco ou a praticamente nenhum regramento com efeito sobre adesão a padrões mais elevados de governança corporativa.
- Somente 11% dos membros titulares dos conselhos das SEMs são classificados como conselheiros independentes.
- Em 36% das SEMs não há nenhuma previsão formal de mecanismo de gerenciamento de riscos, sendo que 20% adotam mecanismos que não vão além da exigência regulatória específica do setor de atuação da SEM.

Esses achados ajudam a delinear o que podemos esperar, em termos de Governança, dessas empresas e que a abordagem ainda é bem incipiente.

Como a Governança Corporativa acontece nas empresas?

Imagine que você e mais dois amigos tenham identificado uma oportunidade de negócio. Então, vocês resolvem estudar o mercado para entender quem são os clientes, que tipo de produto eles desejam e que preço se dispõem a pagar por ele. Depois, analisam como o produto pode ser desenvolvido, fabricado, armazenado, distribuído e vendido. Por fim, avaliam quais são os riscos envolvidos nesse empreendimento e, diante de uma boa oportunidade, decidem criar uma empresa com o objetivo de se tornarem líderes de mercado em dez anos. A Governança Corporativa vai ajudá-los a tratar de questões como estas:

- Qual é a participação de cada sócio no negócio?
- Qual é a responsabilidade de cada sócio nas atividades da empresa?
- Como as decisões devem ser tomadas? (Quem decide? Quando decide?
 Com base em quê? Entre outras.)
- Em caso de divergências entre os sócios, o que deve ser feito para que se tome a melhor decisão possível, no espaço de tempo adequado?



Figura 1.2 – Analogia a estudar mercado Fonte: Banco de imagens Shutterstock (2017)

Vamos supor que a empresa tenha prosperado e, após três anos, passe a ocupar uma posição destacada no mercado em termos de qualidade técnica e satisfação dos clientes. Para continuar crescendo, será necessário aumentar o portfólio de produtos e serviços, captar mais clientes e, como nem tudo são flores, passar a enfrentar concorrentes de maior porte, com mais recursos financeiros, humanos e tecnológicos.

Para ir adiante, vocês decidem buscar mais um sócio para injetar capital na empresa e viabilizar sua expansão. Após alguns meses de procura, seleção e negociação, um bom candidato a sócio é encontrado. Uma de suas condições para investir na empresa é, no entanto, a contratação de um novo diretor-geral, com mais experiência e conhecimento, além de um bom histórico de realizações em grandes empresas do segmento.

A condição é aceita e o novo investidor entra no negócio. Os sócios formam um Conselho de Administração e iniciam o processo para a contratação do novo diretorgeral. Nesse momento, a Governança Corporativa vai ajudar sua empresa a tratar questões do tipo:

Quais são os objetivos da empresa – em curto, médio e longo prazos?

- Quais são as estratégias e políticas da empresa diante dos seus diversos stakeholders (clientes, funcionários, parceiros de negócio, governo etc.)?
- Qual é a nova participação e responsabilidade de cada sócio?
- Qual é a responsabilidade e nível de autonomia do novo diretor-geral?
- Como será o relacionamento do novo diretor-geral com o Conselho? Como, quando e o que ele deverá reportar?
- Como será a remuneração do novo diretor-geral?

Geralmente, quando uma empresa é criada, seus fundadores pretendem que ela prospere e dure por muito tempo, gerando riqueza e benefícios para grande número de pessoas. Entretanto, quanto maior o número de pessoas direta e indiretamente interessadas em uma organização, maior é a probabilidade de haver interesses conflitantes, divergências de opiniões e disputas (inclusive judiciais), como já visto na Teoria da Agência.

Nesse sentido, a Governança Corporativa assume papel fundamental, porque visa à profissionalização e ao aprimoramento constante da gestão com base na harmonização dos diferentes interesses em torno da longevidade da organização e do bem comum. Em resumo, a Governança Corporativa tem a ver com o estabelecimento, execução e monitoramento de regras e práticas para que isso aconteça, além da divulgação ampla dos resultados da organização.

Com o entendimento do QUE é a Governança Corporativa, vamos para a próxima seção deste capítulo, para compreender as principais razões que levam as organizações e países a adotá-la.

1.4 Benefícios – POR QUE Governança Corporativa?

A Governança Corporativa é importante para as organizações, para o mercado e para todo um país. Seu valor pode ser observado tanto pelos benefícios organizacionais como pelos benefícios macroeconômicos (SILVEIRA, 2015).

Ao adotarem efetivamente um sistema de governança, as organizações tendem a obter os sequintes benefícios:

- Aperfeiçoamento da alta administração: definição mais clara de papéis e responsabilidades dos executivos, melhor integração entre áreas e departamentos e processo decisório bem estabelecido.
- Relacionamento organizado entre stakeholders, especialmente acionistas, conselheiros e executivos, o que diminui a dependência de pessoas específicas.
- Melhoria dos mecanismos de avaliação de desempenho e do sistema de remuneração e incentivo dos executivos, favorecendo a meritocracia com responsabilidade.
- 4. Aprimoramento da gestão dos riscos, dos controles internos e da cultura de aderência às regras, diminuindo a probabilidade de resultados negativos.
- 5. Mais transparência e credibilidade junto às partes interessadas.

Quando as boas práticas de Governança Corporativa são adotadas de forma ampla pelo mercado, todo um país pode obter os seguintes benefícios:

- Mais investimento, crescimento e geração de empregos em decorrência do acesso mais fácil a recursos externos.
- 2. Aumento do valor de mercado e da atratividade das empresas por conta da redução do custo de manutenção de capital.
- Com processos decisórios melhor estabelecidos, as empresas tendem a obter melhor desempenho operacional, implicando na melhor alocação de recursos na economia.
- Redução dos riscos de fraudes e crises financeiras sistêmicas que, via de regra, causam grande impacto econômico e social.
- 5. Tratamento adequado às diversas partes interessadas nas organizações com impacto social, trabalhista e ambiental mais positivo.

Em resumo, a adoção em massa de boas práticas de Governança Corporativa pelas empresas, em conjunto com a proteção efetiva dos investidores, fortalece o mercado de capitais e o sistema bancário e aumenta a disponibilidade de recursos para investimento produtivo, ocasionando um maior desenvolvimento econômico

(Figura Impactos macroeconômicos da governança e efeitos sobre o desenvolvimento).

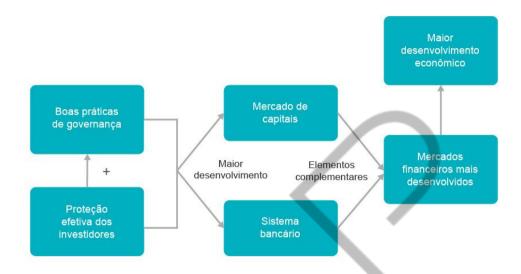


Figura 1.3 – Impactos macroeconômicos da governança e efeitos sobre o desenvolvimento Fonte: Silveira (2015, p. 817), adaptado por FIAP (2018)

Na próxima seção, vamos abordar como a Governança Corporativa deve funcionar nas organizações.

1.5 Princípios, mecanismos e estruturas – COMO a Governança Corporativa deve funcionar

O funcionamento adequado da Governança Corporativa é baseado em princípios essenciais. A organização não deve apenas respeitar estes princípios, mas também criar e manter as condições para que eles sejam praticados no dia a dia (Quadro Princípios essenciais da Governança Corporativa).

#	Princípio Essencial	Significado		
1	Transparência e integridade das informações prestadas	Disponibilização de informações que sejam de interesse dos stakeholders (internos e externos). As informações não devem se restringir aos aspectos financeiros e obrigatórios por leis e regulamentos, mas incluir outros aspectos, como: impacto socioambiental das ações da organização, perspectivas estratégicas, sistemas de incentivo e remuneração etc.		
2	Prestação de contas voluntária e responsabilização pelas decisões tomadas	Disposição espontânea dos executivos em apresentar os resultados de sua gestão e o racional de suas principais decisões, bem como de assumir a responsabilidade por suas ações e omissões.		
3	Avaliação de desempenho,	Avaliação regular e formal do desempenho dos executivos e órgãos de governança. A remuneração dos administradores deve		

	remuneração justa e meritocracia	ser influenciada pelos resultados, riscos e visão de longo prazo do negócio.
4	Contrapesos independentes no processo decisório	Existência de regras e mecanismos para assegurar que a tomada de decisão considere diferentes perspectivas e esteja protegida contra análises parciais, vieses e conflitos de interesses.
5	Sustentabilidade e visão de longo prazo na condução do negócio	Horizonte de longo prazo como balizador nas decisões de modo que garanta relações saudáveis com os <i>stakeholders</i> e iniciativas práticas para melhorar a situação das comunidades afetadas/impactadas pelas atividades da organização. Ex.: sucessão de lideranças, mitigação de passivos futuros e impactos socioambientais.
6	Respeito às formalidades, controles e supervisões independentes	Políticas, processos e controles que assegurem a gestão formal de riscos do negócio, a conformidade com leis e regulamentos e a realização de auditorias independentes. As áreas de controle e supervisão devem contar com autonomia, isenção e recursos necessários ao seu trabalho.
7	Tom e comportamento ético das lideranças	A alta administração, particularmente conselheiros e diretores, devem se comportar com integridade e alto padrão de conduta ética, praticando a liderança pelo exemplo. Os valores e a conduta ética devem ser divulgados e promovidos de forma constante por meio da educação dos administradores e funcionários, além de serem considerados nos processos seletivos da organização.
8	Cooperação entre colaboradores e promoção do interesse coletivo da organização	Criação e manutenção de um ambiente corporativo realmente colaborativo e participativo que previna a competição interna excessiva e privilegie o interesse da organização em detrimento de interesses individuais de quaisquer stakeholders.
9	Equidade e promoção da participação efetiva de todos os acionistas	Igualdade de direito de todos os acionistas e estímulo à sua participação nas assembleias. Tratamento imparcial e equânime para todos os acionistas.
10	Diversidade interna, tratamento justo dos stakeholders e ausência de políticas discriminatórias	Políticas concretas para a ampliação da diversidade (gênero, etnia, formação acadêmica, faixa etária, cultura, pensamento etc.) na organização e suas entidades de governança, com prevenção e punição a quaisquer atos discriminatórios em relação aos stakeholders.
11	Responsabilidade corporativa	Zelo pela viabilidade econômico-financeira da organização no curto, médio e longo prazos, com o uso adequado dos diversos capitais (financeiro, material, intelectual, humano, social, ambiental, reputacional etc.), reduzindo riscos negativos e aproveitando as oportunidades.

Quadro 1.2 – Princípios essenciais da Governança Corporativa Fonte: Adaptado de Silveira (2015), IBGC (2015) e Oliveira (2015)

Além do respeito aos princípios essenciais, são necessários mecanismos internos e externos para a implementação prática da Governança Corporativa (Quadro Mecanismos de Governança Corporativa):

#	Tipo	Mecanismo	Descrição
1		Conselho de administração	É o principal mecanismo de governança, responsável pelos interesses e estratégias de longo prazo da organização, tomando decisões críticas sobre investimentos, captação de recursos, seleção e avaliação dos principais executivos.
2	2	Sistema de remuneração	Os valores e forma de remuneração dos executivos, assim como os incentivos a serem dados aos conselheiros, são elementos importantes para garantir o alinhamento com os interesses do negócio, nível de engajamento e de tolerância a risco.
3	Interno	Concentração acionária e atuação dos acionistas	Influencia o comportamento dos executivos, podendo reduzir ou aumentar o risco de conflitos de interesses. Estruturas mais concentradas apresentam maior controle dos executivos, mas podem prejudicar sócios minoritários. Estruturas mais dispersas podem favorecer uma gestão mais profissional e maior liquidez, mas podem aumentar muito o poder dos executivos.
4		Estrutura de capital	Um nível maior de endividamento pode levar à priorização do pagamento a credores e acionistas, aumentando o controle financeiro sobre os resultados do negócio e levando a uma gestão disciplinada e responsável. Por outro lado, pode fazer com que a empresa não busque por financiamentos externos para projetos importantes, comprometendo suas atividades no futuro.
5		Proteção legal aos investidores	Com os direitos assegurados aos investidores, há uma tendência de menor impacto em caso de conflitos de interesse.
6	Externo	Possibilidade de aquisição hostil	Os administradores temem ser substituídos se a empresa for adquirida de forma hostil por um concorrente e, dessa forma, procuram disciplinar sua conduta.
7		Grau de competição no mercado	Quanto maior é a concorrência, menor é a margem de erros para os executivos, consequentemente, melhores tendem a ser os processos de governança.
8		Transparência e fiscalização	Quanto mais análises e avaliações são realizadas pelos agentes de mercado – como agências de classificação de risco –, maior a pressão para a tomada de decisões acertadas e assertivas por parte dos executivos.

Quadro 1.3 – Mecanismos de Governança Corporativa Fonte: Adaptado de Silveira (2015), IBGC (2015) e Oliveira (2015)

Para operacionalizar a Governança Corporativa, é necessário também criar uma estrutura permanente para cuidar do tema. O IBGC (2015), com base nas boas práticas de governança, recomenda o seguinte modelo para as organizações (Figura Estrutura do sistema de Governança Corporativa).

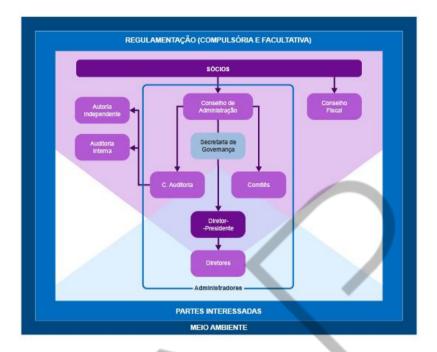


Figura 1.4 – Estrutura do sistema de Governança Corporativa Fonte: IBGC (2015, p.19), adaptado por FIAP (2018)

A próxima seção apresenta os fatos históricos recentes que evidenciaram a necessidade da adoção da Governança Corporativa nas economias modernas.

1.6 Origens e motivadores da Governança Corporativa

A lista de acontecimentos que culminaram com o surgimento e desenvolvimento da Governança Corporativa é bem ampla, podendo nos levar às organizações da época do Império Romano. Como o objetivo deste capítulo é proporcionar conhecimento mais aplicado e atual sobre o tema, vamos diretamente para o início da década de 1990, quando os agentes econômicos norte-americanos e britânicos se preocupavam em evitar a ocorrência de fraudes contábeis no mercado.

Oliveira (2015) aponta que as origens da Governança Corporativa estão em um tripé e um filtro (Figura As origens da Governança Corporativa).

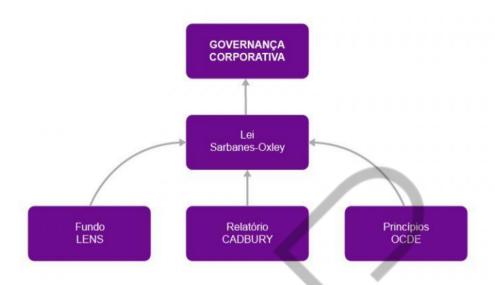


Figura 1.5 – As origens da Governança Corporativa Fonte: Mazalli e Ercolin (2018, p.21), adaptado por FIAP (2020)

Em 1992, Robert Monks implementou um novo modelo de gestão no **fundo de investimentos LENS**, baseado em cinco princípios, resumidos por Oliveira (2015):

- Obtenção de melhores resultados e geração de valor para as empresas, por meio da atuação e do monitoramento eficazes exercidos pelos acionistas;
- 2. A consolidação e a disseminação de valores éticos fortalecem as empresas, especialmente em momentos de recuperação;
- 3. Nas empresas, há uma relação direta entre ética e resultados;
- 4. Buscar a geração de riquezas tanto para os proprietários das empresas como para a comunidade onde atuam;
- 5. O desenvolvimento das empresas e a liberdade de atividade empresarial são sustentados pelo direito e pela vontade de realizar investimentos.

Com seus princípios, o modelo implementado no LENS foi um marco para sua época, quando os fundos de investimento não se preocupavam muito com a participação na administração das empresas.

O segundo pilar do tripé é o **Relatório Cadbury**, preparado por uma comissão que investigou o mercado britânico no início dos anos 1990, quando esse se

encontrava sob forte desconfiança dos investidores e da opinião pública, após uma série de escândalos financeiros.



Figura 1.6 - Analogia ao mercado britânico Fonte: Banco de imagens Shutterstock (2017)

O relatório Cadbury é considerado o primeiro código de boas práticas de governança do mundo. O documento propunha o estabelecimento da Governança Corporativa como um sistema de gestão e controle das organizações, além da clara responsabilização do Conselho de Administração pela governança. Suas recomendações se baseiam em quatro princípios básicos:

- 1. Formação do Conselho de Administração;
- Segregação de responsabilidades entre o Conselho de Administração e a Diretoria Executiva;
- Diretrizes para a gestão da empresa deveriam vir do Conselho de Administração;
- 4. Responsabilidade da administração em prestar contas e assegurar transparência nas informações (MAZALLI e ERCOLIN, 2018).

Em 1999, a **Organização para Cooperação e Desenvolvimento Econômico (OCDE)** publicou as primeiras diretrizes para Governança Corporativa com amplitude global, com base em **princípios** organizados nas seguintes categorias:

Proteção aos direitos dos acionistas;

- Equidade no tratamento dispensado aos acionistas;
- Proteção aos direitos dos stakeholders com legislação (ambiental, trabalhista, consumidor etc.);
- Comunicação transparente de informações financeiras e não financeiras;
- Responsabilidade do Conselho de Administração na definição da estratégia da organização e na fiscalização da Diretoria Executiva.

Os Princípios de Governança Corporativa da OCDE foram inovadores e se tornaram referência para os códigos de boas práticas de vários países, constituindo o terceiro pilar do tripé que originou a Governança Corporativa.



Figura 1.7 - Analogia a crise financeira Fonte: Banco de imagens Shutterstock (2017)

A segunda metade da década de 1990 foi marcada por crises nos mercados emergentes (Ásia, México e Brasil), enquanto o início da década de 2000 foi caracterizado por uma onda de fraudes contábeis em grandes empresas nos Estados Unidos e Europa. O quadro de crise de confiança nos mercados motivou o Congresso Americano a elaborar rapidamente uma legislação que se tornou uma importante referência para a Governança Corporativa: o **Sarbanes-Oxley Act (SOX)**. O nome da lei é uma homenagem aos seus idealizadores, os congressistas Paul Sarbanes e Michael Oxley.

Embora seja norte-americana, a SOX tem impacto global, pois impõe uma série de obrigações a todas as empresas que possuem ações negociadas nas bolsas americanas, podendo se estender às suas operações em outros países.

De forma resumida, pode-se destacar quatro grandes contribuições da SOX para a Governança Corporativa:

- Estabelecimento de controles internos nas organizações sob responsabilidade do diretor-presidente (CEO) e diretor financeiro (CFO);
- Obrigatoriedade de um Comitê de Auditoria;
- Responsabilidade dos principais executivos sobre os relatórios e informações contábeis-financeiras com severas punições em caso de fraudes:
- Restrição de serviços que podem ser feitos por empresas de auditoria para evitar conflito de interesses (MAZALLI e ERCOLIN, 2018).

No próximo capítulo, vamos entender um pouco mais sobre as estruturas que asseguram a governança corporativa nas organizações.

REFERÊNCIAS

IBGC – INSTITUTO BRASILEIRO DE GOVERNANÇA CORPORATIVA. **Código das melhores práticas de Governança Corporativa.** 5. ed. São Paulo: IBGC, 2015.

JENSEN, Michael C.; MECKLING, William H. Theory of the firm: Managerial behavior, agency costs and ownership structure. **Journal of financial economics**, v. 3, n. 4, p. 305-360, 1976.

MAZALLI, Rubens; ERCOLIN, Carlos Alberto. **Governança Corporativa**. Rio Janeiro: Editora FGV, 2018.

OLIVEIRA, Djalma de Pinho Rebouças. **Governança Corporativa na prática**: integrando acionistas. Conselho de Administração e Diretoria Executiva na geração de resultados. 3. ed. São Paulo: Atlas, 2015.

SILVEIRA, Alexandre Di Miceli da. **Governança Corporativa no Brasil e no mundo**: teoria e prática. 2. ed. Rio de Janeiro: Elsevier, 2015.

THORSTENSEN, Vera; FARIA, Antonio Pedro. A OCDE e a Governança de Empresas Estatais. São Paulo: Editora FGV, 2019.