# 周峰

男 | 10 年工作经验 | 1988 年 11 月 | 已婚

手机: 18682324315 E-mail: <u>1010243013@qq.com</u>

# 个人介绍

- 1、独立负责过小家电、无人机产品的全生命周期,扫地机器人产品已经进入小批量阶段。熟练掌握智能硬件产品设计到落地全流程;
- 2、拥有完整的产品规划经验,操盘过从需求、研发生产、营销推广到部门协调产品过程;
- 3、具备 AI 硬件产品经理(软硬结合类产品)需具备的市场能力、产品管理及成本控制三大核心能力;
- 4、有过管理 2 亿年销售的小家电产品线管理,独立开创教练机概念的无人机,以及 vslam 方案 B 端扫地机商业运作的成功经历,目前正在合作中;
- 5、个人特质:拥有良好的开放心态与好奇心,积极主动的去追求挑战。

# 工作经历

2018/10 - 今 深圳深岚视觉科技开发有限公司 高级产品经理 行业:机器视觉

### 工作业绩:

- 1、产品规划:人脸识别门锁、视觉导航扫地机器人两条产品线。解决了人脸识别核心模块集成到客户成品难的问题,直接将人脸识别作为单独的产品;定义了扫地机产品的战略规划。
- 2、资源整合:战略合作伙伴的获取、沟通与维护,以获取相关资源支撑业务的长期发展,如扫地机底盘资源及代工/分销资源,目前已经导入合作流程,正在进行深度合作。
- 3、推动研发: 拉通硬件、系统、算法等部门以及外部合作资源, 改变长达 3 年纯算法研究工作, 进入到工程阶段。

#### 工作职责:

- 1、市场研究:基于产品形态的市场/用户需求分析与挖掘;以及研究行业市场,了解智能机器人以及智能硬件行业动向,及时准确的进行竞品分析,提出相应的策略;
- 2、产品规划: 主要负责视觉导航扫地机产品需求分析、产品策划;
- 3、产品设计: 主导新产品设计,包括产品功能设计、关键技术参数设计、关键性能指标设计、ID 设计、成本分析、设备效益分析;包括不限于制定 PRD(软硬件规格定义,业务及功能设计)以及产品手册等产品包;
- 4、产品管理: 追踪产品的整个生命周期, 关注用户体验与反馈, 及时发现和解决问题; 持续优化、改进产品的体验与性能, 实现产品有序更新与迭代。
- 5、项目管理: 负责与研发团队以及公司其他部门沟通明确需求, 确保产品按照规划设计与实现;
- 6、资源整合:产业上下游,及研发相关资源,拓展机器人的产品合作伙伴,发现并挖掘潜在机会点,形成解决方案。
- 7、独立负责一条产品线,直接向总经理汇报。

# 2017/03-2018/10 深圳市高巨创新科技开发有限公司 产品经理 行业:无人机

#### 工作业绩:

产品管理: 改变无产品文档的状态, 将产品需求形成规范化的文档(软硬件及 App)以指导研发, 明确开发目标, 提高研发效率 50 %。

产品项目管理:改变原有无产品项目管理的状态,拉通软硬件、算法、结构等部门,各部门协同提高了研发效率。

需求挖掘: 在无人机市场疲软的状态下,拓展无人机编队表演产品线,突破 3 年无销售收入的状态。

# 工作描述:

- 1、市场调研:调研行业产品,通过竞品特点,分析竞品之间的差异化定位以及对手的资源和技术优势。
- 2、需求挖掘:通过对客户的业务观察、行业观察、跟客户交流、场景分析等方式,了解客户当前的真实需求,并且努力评估客户未来需求和态度的转变。
- 3、产品工作: 主导公司无人机/运动相机产品线规划工作。主导飞控/视频/视觉/光流等软件功能定义, 主导硬件功能定义以及 App 客户端的流程和交互界面设计。输出详细的软硬件产品需求文档。ID 设计把控以及产品持续优化。 并进行产品说明书编写、产品宣传推广等相关材料工作。
- 4、项目管理工作:全程跟进过产品研发,协调组织设计、研发、测试、生产,推动产品按时交付和持续优化。核算产品成本,定价。
- 5、商务工作:负责公司客户随访工作以及供应商定价协定。

#### 2015/05-2017/03 深圳市哈博森智能股份有限公司 产品经理/专员 行业:无人机

# 工作业绩:

产品规划:综合公司目前市场状态、销售渠道、研发实力等将公司产品规划为玩具级与入门级(教练级),使产品结构更加清晰并且提高销售额 30%。

产品组合优化: 优化产品组合, 将配件销售提高 20%。

产品经理工作流程规范:制定产品经理工作职责以及流程,确保研发过程中需求无错位。

#### 工作描述:

#### 1、市场研究:

- A、负责无人机产品的调研、需求分析、规划、产品设计、项目实施、数据分析等工作;制定产品的长期竞争策略、 对产品生命周期进行有效管理;
- B、负责收集产品市场和行业信息、竞争对手信息等产品相关的市场信息,并定期出具竞争分析报告;

# 2、产品规划:

- A、根据市场需求变化和用户反馈需求,制定具体产品的迭代计划;
- B、负责无人机、手持云台等产品的需求分析,制定产品组合战略和产品路径;
- C、策划及统筹产品的发展规划, 明晰定位、目标、策略并落实、实施;

- D、负责产品定义、管理、并输出 PRD(概念图、信息结构图、功能结构图、业务流程图和产品原型)。
- 3、App产品:
  - A、在软件产品开发前,完成交付给开发和测试团队产品需求文档、功能定义,协同用户体验设计师完成视觉设计,用户界面(Ui)、交互设计等详细设计文档;
  - B、协调技术开发人员, 跟踪开发进度, 完成产品的开发、测试、版本管理、评审、发布、产品上线等相关工作;
  - C、根据上线产品的用户反馈,收集和主动挖掘改进需求,根据业务需求持续改进产品。

#### 4、产品项目管理:

- A、跟进产品版本设计、开发、测试及上线工作进度,推进项目进度,以确保功能特性和交互符合需求;
- B、关注用户对于产品各项功能和整体体验的反馈,提出产品升级建议,不断增强用户体验;
- C、制定产品迭代计划,跟进处理产品需求,输出产品手册,产品设计原型,产品说明书等。

# 2012/07- 2015/05 广东太格尔电源科技有限公司 产品经理/专员 行业:小家电

### 工作描述:

- 1、市场研究:组织并执行市场调研,跟踪并研究相关产品用户需求,收集和分析竞争对手信息,研究其发展动态和行业动态,输出市场研究成果报告。
- 2、产品规划:
  - A、根据公司产品战略,进行产品市场细分,选取目标细分市场,确定产品定位;
  - B、制定产品战略和产品线规划。
- 3、产品开发:
  - A、需求分析和管理,新产品定义、差异化分析等;
  - B、在产品开发过程中,组织对产品的市场调研工作,定期收集市场调研的结果以及竞争对手的市场信息,以指导项目组的开发,并为产品开发各阶段评审提供决策依据。
- 4、产品上市发布:
  - A、组织和协调新产品试销、发布、上市计划以及上市推广;
  - B、经销商、销售人员及商务部进行产品培训。
- 5、品牌形象建设
  - A、终端店形象标准制定和考核;
  - B、宣传材料文案撰写。

#### 教育经历

2009/10 - 2012/06 河南财经政法大学(全国高等教育考试) 市场营销 本科

2008/09 - 2011/06 河南工程学院(统招)

汽车技术服务与营销 大专