

To achieve a better Organizational performance, it is a must that the organization's strategy should be clear and that the employees' behavior is aligned with the business core values that translate strategy

لتحقيق افضلك اداء للمؤسسة يجب ان تكون استراتيجية المؤسسة واضحة وينطلق سلوك موظفيها من قيم العمل المؤسسية التي تحقق استراتيجيتها.

# ORGANIZE THINKING

# تنظيم التفكير

- Identify strategic approaches as per the vision
- Identify organizational business core values
- Identify the theory to adopt for aligning
- The key element for alignment
- Alignment methodology

- تحديد التوجهات الاستراتيجية كما تصفها رؤية المؤسسة
- تحديد قيم العمل الاساسية التي تتبناها المؤسسة
  - تحديد المنهج الفكري لربط الاستراتيجية بثقافة المؤسسة
  - تحديد عناصر الربط الاساسية
    - منهجية الربط

# ORGANIZATION'S VISION

# رؤية المؤسسة

identify the strategic approach of the organization vision

تحدید التوجهات الاستراتیجیة
 لرؤیة المؤسسة

#### ORGANIZATION VISION

# رؤية المؤسسة

#### Example

# (XXX) is a Financial Services Group their vision is to be:

- The Leading Islamic Retail Bank in Service Quality, Convenience and Innovation for Highest Customer Satisfaction
- The Market Leader in Consumer Finance – Excelling in Risk Management, Innovative Marketing, Distribution and Processing
- The Preferred Provider of Financial Solutions for Targeted Business Clients – Leading in Risk Management, Products, Speed and Quality

#### مثال

مجموعة مالية تقدم خدمات مالية ولها رؤية لتحقق التالي,

- ان تكون المجموعة هي البنك الاسلامي الرائد للافراد ، في جودة الخدمات وحسن تقديمها والابداع لتحقيق اعلى قناعة للعملا ء
- ان تكون المجموعة الرائده في تمويل المستهلكين وادارة المخاطر والتسويق الابداعي في التوزيع واليات العمل f
- ان تكون المجموعة مقدم الحلول المالية الافضل لاصحاب الاعمال المستهدفين والرواد في ادارةالمخاطر وتنوع المنتجات والسرعة والجودة

# ORGANIZATION CORE القيم الاساسية للمؤسسة VALUES

 Identify core values of the organization by perspective of the BSC  تحدید القیم الاساسیة علی محاور بطاقة الاداء المتوازن

# ORGANIZATION CORE VALUES القيم الاساسية للمنظمة

#### Example

#### People ...

- We Insist on Personal Integrity
- We Value and Recognize Teamwork and Collaboration
- We Practice Open Communication
- We Commit Ourselves to Learning and Self-Development
- We Reward for Performance
- We Practice Delegation and Empowerment

مثال

### الناس

- نحن نشدد على الاستقامة الشخصية
- نحن نثمن ونقدر العمل الجماعي والتعاون
  - نحن نمارس التواصل المفتوح
  - نحن نلتزم بالتعليم وتطوير الذات
    - نحن نكافئ الاداء
    - نحن نمارس التفویض و التمکین

## ORGANIZATION CORE VALUES

### Example

#### Customers ...

- We are Market-Oriented and Customer-Driven
- We Deliver Superior Customer Service
- We Anticipate and Meet Customer Needs Better than Competition
- We Maintain Absolute Confidentiality

مثال

### محور العملاء ...

- نحن نتوجه الى السوق وخدمة العميل
- نحن نقدم خدمة متميزة للعميل
- نحن نحقق غایات العمیل افضل
   من المنافسین
- نحن نحافظ على السرية المطلقة

## ORGANIZATION CORE VALUES

#### Example

#### Execution ...

- We Insist on Flaw less Execution in Everything we Do
- We Insist on Personal Ownership and Accountability
- We Fight Complacency and Act with a Sense of Urgency
- We Improve Productivity Continuously
- We Demand Managers who Lead by Example

مثال

#### fff??????????

- - ? ? ? ? ? ? ? ? ? .
  - ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ?
    - ? ? ? ? ? ? ? ? ?
- ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? 🔾
- ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ? ?
  - ????????
  - ? ? ? ? ? ? ? ? ?
    - ? ? ? ? ? ? ?

Theory to adopt for aligning **STAR MODEL** .

A focus to be given to the behaviors of the people managed by all different methods of governing, i.e. training, coaching, watching ..etc

**5** People

The reward, promotion and incentives are as important as a major element in the star model

4 Rewards

Vision, mission, strategic objectives

The writer put the structure of the organization as the second important vehicle that properly carry the strategy

Structure 2

Policy, procedures, processes, internal information flows, control &measures, Planning & goal setting

Information / Secision Processes

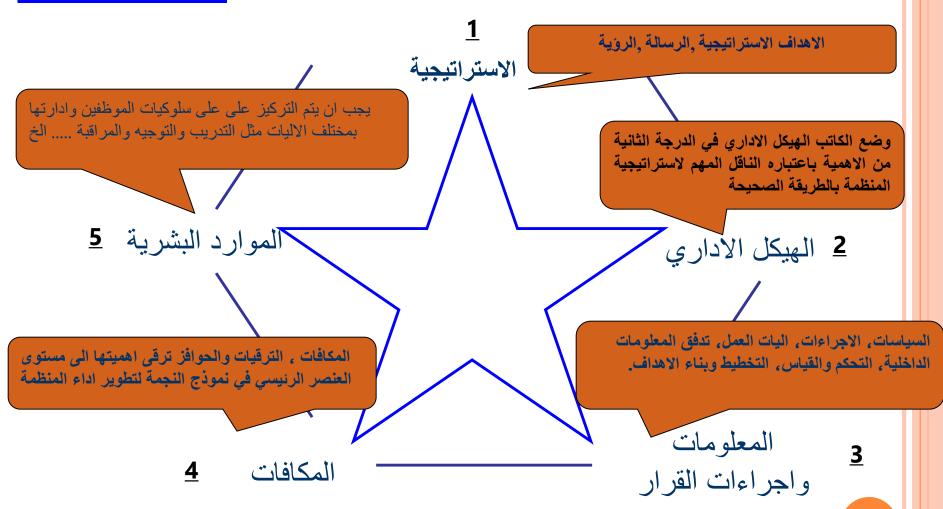
• Alignment is your ideal. Great companies have a "Tight Star".

Strategy

• when you want to change,...Re-alignment is required...

عبدالمجيد البطاطي

# Theory for aligning تحديد المنهج الفكري لربط الاستراتيجية بثقافة المنظمة STAR MODEL



- Alignment is your ideal. Great companies have a "Tight Star".
- when you want to change,...Re-alignment is required...

## DONALD HAMBRICK

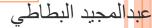
# دونالد هامبريك

هو بروفيسور امريكي في الادارة ابتكر نموذج النجمة. يعتقد البروفيسور هامبريك ان الشركات يمكن ان تكون ناجحة اذا عملت وتبنت نموذج النجمة، ولكن يمكن ان تؤدي اداءا افضل اذا قامت الشركة بضبط وربط الاستراتيجية ليعمل نموذج النجمة في مستوىً مختلفاً. اذا تم تطبيق نموذج النجمة بنجاح عن طريق اختبار مختلف العناصر والتاكد ان كل تلك العناصر مرتبطه مع بعضها جيدا فسينتج عن ذلك ان تعمل الشركة باداءٍ افضىل.

## DONALD HAMBRICK

# دونالد هامبريك

He is an American professor in Management who created the concept of STAR model. He believes that companies can be successful working with the star model, but they can perform better if they make a re-alignment to their strategies that make the STAR model operate in a different level. If the realignment implemented successfully by testing the different elements and get sure that they are all well interlinked, it will result that the company will perform better.



# PEOPLE ARE THE KEY













# **ALIGNMENT METHODOLOGY**

منهجية ربط الاستراتيجية بثقافة العمل

# STRATEGY

VISION — FUTURE
VALUES — CULTURE

Vision's Carrying platform

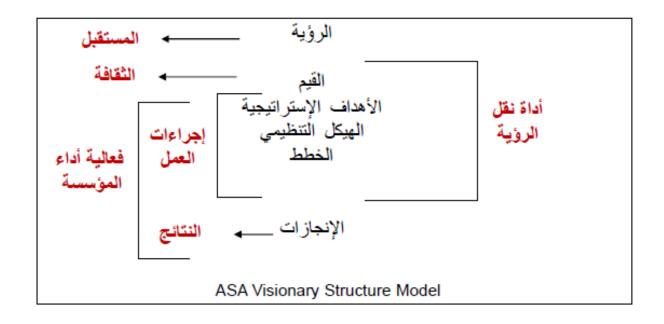
STRATEGIC OBJECTIVES
Organization Chart
PLANS
ACHIEVMENTS

Business
Process
Performance

Results

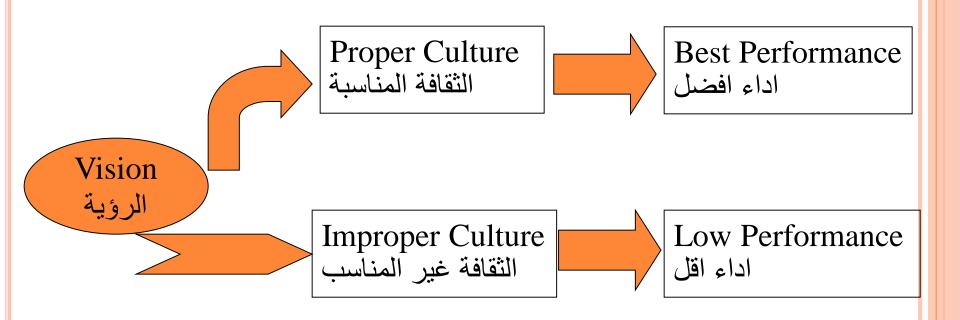


# النموذج الفكري لهيكل الرؤية المؤسسي



## ALIGNING STRATEGY WITH CULTURE

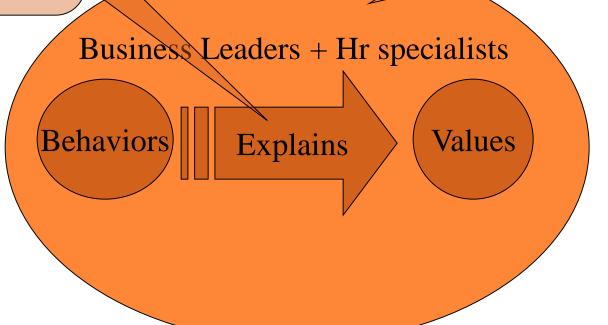
ربط الاستراتيجية بثقافة العمل



# PROPER CULTURE

This means living the values

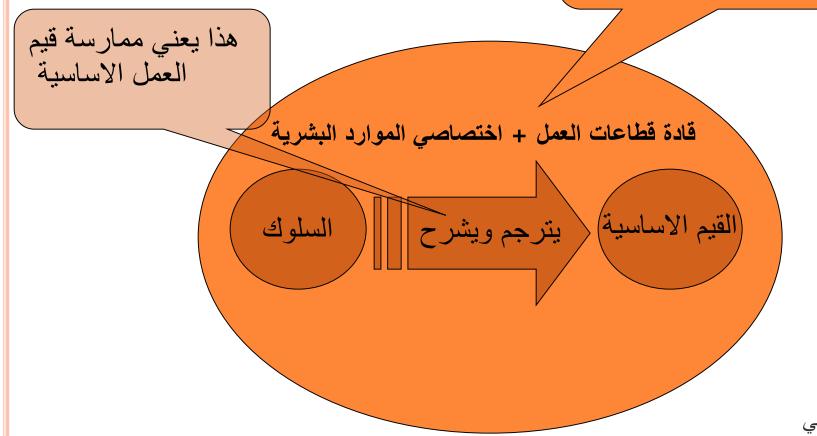
This is the vehicle that will take the responsibility to achieve the proper culture, which means achieving the objective that the people behavior is reflecting the values they adopt.



عبدالمجيد البطاطي

## ثقافة العمل المناسبة

هذا هو الاطار الذي يتحمل مسؤولية تحقيق ثقافة مناسبة للاستراتيجية وتحقيق اهداف ان يتطابق سلوك الموظفين مع القيم الاساسية للشركة.



عبدالمجيد البطاطي

### WHY WE FOCUS ON ORGANIZATION CULTURE?

لماذا التركيز على ثقافة الشركة؟

- Declining customer care
- Declining employee loyalty
- Less care of business
- Slow decision making process
- Performance of operation is in the low tier of industry
- Though there is innovation of products but no care in proper implementation
- Declining in customer intimacy
- Low operational Excellency
- Low quality

- ا نحدار الهتمام بالعميل
- ا نحدار انتماء الموظف
  - اهتمام اقل العمل
- 🔾 اداء العمليات اللحد الادنى في الحد نلعة
- وان كان هناك منتجات جديدة بينما هناك اهتمام اقل في التطبيق
  - ا نحدار في حميمية العميل للمؤسسة
    - ا نحدار تديز العمليات
    - 🔾 انخفاض مستوى الجودة

# LIVING THE VALUES

WILL

ALIGN THE CULTURE WITH THE STRATEGY

## HOW TO LIVE THE VALUE?

# كيف يمكن ممارسة القيم الاساسية؟

- Commitment and seriousness of top Management should show.
- Dedication
- Ownership
- Communicate values for different levels of management
- Should have a clear work process
- No criticism to teams
- Should provide advice, support and encouragement
- HR should not lead any of the values' teams, but should partner all the teams

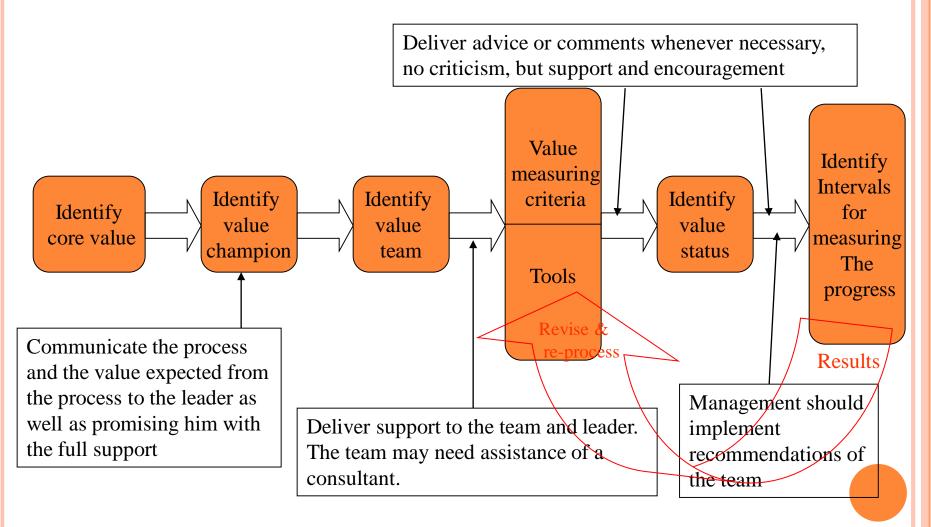
- التزام وجدية الادارة العليا
  - الاخلاص
    - التبني
- ايصال القيم الاساسية الى مختلف المستويات الادارية
  - وضوح اجراءات العمل
    - معدم نقد فرق العمل
- تقديم النصح والمساندة والتشجيع
  - الموارد البشرية لا تقود فرق
     العمل ولكن تدعم وتشارك كل
     الفرق

## CHANGE IMPACT

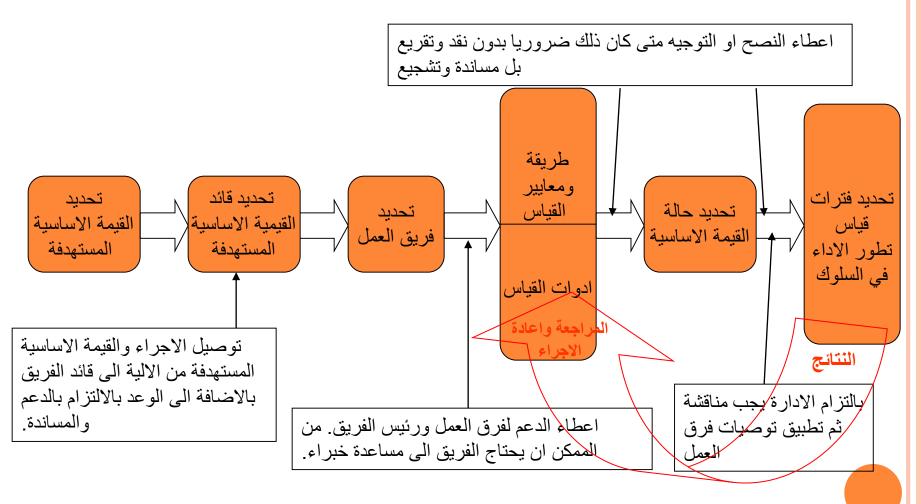
# اثر التغيير

 Process of cultural change may take long, but with above elements changes may be noticed from the first year ولكن بتطبيق عناصر التغيير الثقافة قد تاخذ وقتا ، ولكن بتطبيق عناصر التغيير المشروحة في الشرائح اعلاه سوف يتم ملاحظة التغيير السلوكي من اول سنة.

## PROCESS OF LIVING THE VALUE



## PROCESS OF LIVING THE VALUE



## HOW TO CHOOSE THE CHAMPION?

# كيف يتم تحديد قائد الفريق؟

- Should be a division head
- The most weak value at his business at that sector
- GM (president) should call him for a meeting talking about this value in a consulting and friendly meeting
- Ignite his thinking about the value (asking him to give any suggestion of how to live the value as personal view) one or two days
- GM should call for a meeting again and ask him if he is ready to take the responsibility of this value for the organization
- If the answer is yes (which is mostly expected) then GM will inform him that this will be announced soon
- GM will also explain the process to the value champion

- ان یکون رئیس قطاع
- 🔾 ان تكون القيمة الاساسية هي الاضعف في ذلك القطاع
- ان يجتمع المدير العام ( الرئيس التنفيذي) مع رئيس القطاع
   للحديث عن القيمة الاساسية المستهدفة للتشاور وبجو حميمي.
  - استحثاث فكر رئيس القطاع فيما يخص القيمة الاساسية المستهدفة ( بطلب افكار بطريقة ممارسة او معايشة القيمة الاساسية ) في يوم او يومين.
- الاجتماع مرة ثانية مع رئيس القطاع والسؤال فيما اذا كان لديه
   الاستعداد لتبنيها خدمة للمؤسسة.
  - اذا كان الجواب بالايجاب ( وهذا هو المتوقع عادة) يبلغ بانه سيتم اعلان ذلك في القريب.
- ◘ يقوم المدير العام ايضا بشرح الاجراءات لممارسة القيمة الاساسية

## STEPS TO SET UP THE TEAM

# خطوات اعداد فريق العمل

- Champion will select the team
- Champion will test the individuals if they are ready to contribute
- Deliver the list of the team to GM
- GM arrange a lunch meeting with the team
- GM reflects to the team commitment of the management, importance of living core values, promise support, appreciation and seek their commitment too.
- GM inform the team that this team will be announced, asking all employees to support them.

- 🔾 يقوم القائد باختيار فريق العمل
- يقوم القائد بفحص استعداد اعضاء الفريق
   للمشاركة بفاعليه
  - تسليم قائمة باسماء الفريق البالمدير العام
    - 🔾 يتم الاعداد للقاء في غداء عمل
- يشعر المدير العام فريق العمل بدعم ومساندة الادارة العليا لممارسة القيم الاساسية ويعدهم بالتقدير والمكافاة ويطلب منهم الوعد بالالتزام ايضا.
- يتم ابلاغ فريق العمل بانه سيتم اعلان الفريق المسؤول عن القيمة الاساسية ويطلب من كافة الموظفين التعاون والمساندة واعلان التزام الادارة العليا بتطبيقها.

## WHAT SHOULD GM DO?

# ما ذا يجب ان يعمل المدير العام؟

- 1. Walk the talk (leaders should set up examples)
- 2. Use certain statements that reflects the values at every occasion
- 3. Don't use any language that is not fit with people basic believes
- Show respect and support to individuals in group or individual meeting (either formal or social meetings).
- 5. Don't get nervous
- 6. Accept any call for a meeting, listen, understand and try to add value.
- Don't listen from one side and make up your mind. Coach both as a leader, but don't hinder authorities
- 8. Don't loose any occasion to meet and discuss values with teams
- After forming the teams, have a dinner with them inviting other seniors to meet them and confirm the support of the management to succeed in their mission. GM has to attend, as well as board members.
- 10. Recognize them at any achievements they did
- Don't push them to make a presentation to big groups, if they are not willing to do it.
- 12. Arrange a reward or incentive scheme for these teams both financial and non financial.

- العمل كقدوة في ممارسة القيم الاساسية
- اختيار جمل محددة وبدقة لتعكس الالتزام بالقيم
- 3. لا تستخدم لغة او كلمات لا تناسب معتقدات الناس
- 4. اظهار الاحترام والمساندة للافراد سواء في الاجتماعات او اللقاءات الفردية (سواء في لقاءات رسمية او مجتمعية)
  - 5. لا تفقد اعصابك باي حال من الاحوال
- 6. اقبل اي دعوة للاجتماع ، استمع، حاول ان تفهم وجهات النظر المختلفة واظهار التقدير وتقديم المساعدة
  - لا تستمع الى جهة واحدة عند الخلاف ووجه الطرفين كقائد.
    - استغلال كل المناسبات واللقاءات لمناقشة القيم الاساسية وممارساتها سلوكيا
  - 9. تنظيم لقاءات منتظمة على وجبات الطعام مع فرق العمل الخاصة بالقيم وتطوير السلوك وتاكيد الدعم لانجاح المهمه بحضور المدير العام ومجلس الادارة.
    - 10. تقدير الفرق العاملة مع كل انجاز
- 11. لا ترغمهم على تقديم عروض لمجموعات كبيرة ان لم يكن لديهم الرغبة والاستعداد لذلك.
- 12. تنظيم نظام للمكافات والحوافز المالية وغير المالية لما ينجز من اعمال

