

# 職務経歴書

2019年10月21日現在  
氏名: 浅井 知基

## ■職務経歴概要

入社してから現在まで神奈川県各医療機関を中心に、新規開拓営業担当として人材最終マッチング、登録スタッフフォロー、先TEL対応(医療機関から依頼された求人募集の対応)を行ってまいりました。  
今後は現職での「人と悩み・相談での要望に対して応える仕事」での経験を活かし、「教育」という現場で顧客と「正面」から向き合う時間が多く、要望に対して最大限に応えられる仕事をしたいです。

## ■会社履歴

期間	会社名
2019年04月 - 現在	株式会社日本教育クリエイト

## ■職務経歴詳細

### 株式会社日本教育クリエイト 2019年04月 - 現在

事業内容: 人材派遣・人材紹介・受託業務(医療・福祉関連)  
資本金: 8556万円  
売上高: 52400万円  
従業員数: 1200人  
上場区分: 上場

期間	業務内容	特記事項・開発環境	職位
2019年04月 - 現在	【職務】 人材派遣・人材紹介・受託業務  【職務詳細】 神奈川県各医療機関を中心に、新規開拓営業担当として人材最終マッチング、登録スタッフフォロー、先TEL対応(医療機関から依頼された求人募集の対応)を行ってまいりました。役割としては、神奈川県各医療機関の求人開拓を行い、CA(キャリアアドバイザー)からの人材をマッチングの交渉をしてまいりました。 また、既存営業(派遣スタッフのフォロー・定期的な面談)を行ってまいりました。		営業職

## ■スキル

- ・コミュニケーション力
- ・折衝・交渉力
- ・マネジメント力
- ・指導・教育力

## ■自己PR

### 新規・既存の営業での経験

入社してから6月に新規求人開拓営業で実績をあげ、その後7月ごろ既存顧客のフォロー・継続提案も行っていますが、会社の新規事業での実績を積みました。(神奈川県横浜市内クリニックにてパート1名、神奈川県綾瀬市内のクリニックにて正社員1名)  
自分が分からないことは、素直に質問をし、分からないことは分かるまで聞き即実践すること、周囲の人に感謝をきちんと表現すること、何事も出来ない理由を考えるのではなくどうやれば打開できるのかを常に考え、目標を達成してきました。

### 大学時代でのアルバイト経験(接客)

大学時代に約2年9カ月間(大学2年6月～大学4年3月)スタッフ60名規模の大型アパレル店(GU高崎問屋町店)でのアルバイトで、「接客」をした経験から「人(お客様)の考え、思いに寄り添って行動することを常に心がけていました。主な業務の内容はアattend業務(自動レジ誘導業務)、売り場レイアウト変更、商品整理、販促チェックを行っていました。その中で単に業務をこなすのではなく、他のスタッフにも目を配り、フォローが必要であればすぐにフォローに入ることを店舗スタッフの誰よりも意識していました。

### 大学時代でのアルバイト経験(塾講師)

大学時代に、3年9カ月間(大学1年6月～大学4年3月)明光義塾吉岡教室にて塾講師のアルバイトをしてまいりました。主に中学生の主要5教科(国語、数学、英語、社会、理科)を担当し、個別塾でもあったことから生徒一人ひとりに合わせた学習プラン・授業を提供してまいりました。その中で、私が独断で決めるのではなく授業に不満はないか、要望はないかなど、生徒とワンツーマンでヒアリングをしながら勉強を進めてまいりました。また、学校や親の前までは言うことができない悩みや相談事もよく聞いてあげるよう休憩中に自ら生徒に声をかけるようにしていたため、「担当が浅井先でよかった」、「浅井先生じゃなかったら卒業できなかった」等生徒から言われるようになりました。

以上