ПРИЛОЖЕНИЕ

**«Маркетинговая программа** **Markhar »**

Общие положения и условия для участия в маркетинговой программе Markhar.

**Следующие положения и условия отражают Соглашение между компанией и Пользователем, владельцем заказа для участия в рекламно-маркетинговой программе, разработанной компанией Markhar .**

Принятие данного Соглашения предоставляет возможность:

• для каждого пользователя, владельца заказа - участвовать в маркетинговой программе Markhar и получать вознаграждение по маркетинговой программе от компании за успешную рекламу и продвижение товаров, работ и услуг, предоставляемых компанией;

• для компании - получать комиссионное вознаграждение от продажи товаров, работ и услуг, распространяемых посредством маркетинговой программы компании Markhar .

Для участия в маркетинговой программе Markhar , пользователю необходимо:

1. Произвести регистрацию на сайте компании www.Markhar .com;
2. Оформить Заказ на покупку товаров, работ и услуг на сумму 110 долларов США по курсу НБ РК на моент оплаты;
3. Оплатить авансовую сумму заказа в 60 долларов США курсу НБ РК на моент оплаты одним из следующих способов:

- Яндекс…

- PayPal

-….

4. По оформлению заказа и оплате получить услуги по месту их оказания или продукцию по почте с учетом сроков доставки.

По программе Markhar один Пользователь вправе оформить неограниченное количество Заказов на покупку товаров, работ и услуг на сумму Базовой стоимости.

**Условия получения квалификации и начисления «Базового» Вознаграждения:**

1. Пользователь, Владелец заказа, после оплаты приступает к выполненю своих обязательств по рассылке инфорации о компании Markhar 20 своим знакомым путём занесения даных в личном кабинете.

2. Если выполнены условия по рассылке информации Пользователем, система компании включает программу по генерации правильного товарооборта в его структуре и ему начисляется 6% от Пользователей в меньшей ветке бинарного дерева единоразово.

**К примеру**, в Вашей структуре размещены по одному активному Пользователю в левой и правой ветке.

От одного из двоих Вам начисляется 6% от стоимости продукта или услуги. Вознаграждение начисляется единоразово от каждого нового Пользователя в меньшей ветке вашей структуры.

В данном случае: 50 долларов США \* 0,06 = 3 доллара США.

Если в Ваша стрктура в малой ветке пополнилась на два новых Пользователя, тогда в этом случае: 50\*2=100\*0,06 = 6 долларов США.

Основной принцип маркетинговой программы Markhar : вознаграждение начисляется не по факту привлечения новых участников, а по факту формирования гарантированного товарооборота Партнеров-поставщиков ТОО «Markhar », т.е. по фактическому потреблению их товаров, работ и услуг.

Размещение нового Пользователя в «Партнерской структуре»

Размещение нового Пользователя в ПС производится автоматически системой Компании после покупки продукции, услуги.

Аннулирование деятельности Партнера «Markhar LLP»

1. Договор может быть расторгнут по желанию самого Партнера в срок не позднее 14 календарных дней с даты покупки продукции, услуги Компании.

2. Договор может быть расторгнут Компанией в одностороннем порядке в случае не выполнения Обязательств Пользователя указанных в Соглашении п. 2.3.6.

Выплаты бонусов по Поощрительному Плану.

«Markhar LLP» имеет три вида поощрительных бонусов:

1. Лояльный поощрительный бонус

2. Премиальный поощрительный бонус.

3. Прогрессивный стабилизирующий бонус.

**Лояльный Бонус.**

Лояльный поощрительный бонус начисляется Партнеру в размере 6% (шесть процентов) с каждой покупки продукции в малой ветке его персональной организации единоразово.

Для получения поощрительного Лояльного Бонуса Партнер обязан:

• Зарегистрироваться на официальном сайте markhar.com

• Совершить покупку продукции, услуги для личного пользования.

Устанавливается ограничение: максимально возможный размер выплат Лояльного бонуса не может превышать 5 000 (пяти тысяч) долларов США с одного аккаунта (ИД).

Партнёр, достигший бонуса 5 000 (пятьнадцать тысяч) долларов США получает почётное звание «Почётный Инвестор» .

**Премиальный Бонус.**

Для получения поощрительного Большого Бонуса необходимо достичь установленного уровня товарооборота согласно Карьерному плану.

План начислений по Премиальному Бонусу « Markhar LLP »

1. Пользователь, достигший товарооборота в малой ветке своей Персональной структуры 25 000 доларов США, получает единоразовое финансовое вознаграждение 1000 долларов США по курсу НБ РК в тенге на день начисления.

2. Партнер, достигший товарооборота в малой ветке своей Персональной структуры 500 000 долларов США, получает Автомобиль ТМ Мини Купер из расчёта стоимости до 35 000 долларов США или деежную компенсацию 25 000 долларов США по курсу НБ РК в тенге на день начисления.

3. Пользователь, достигший товарооборота в малой ветке своей Персональной структуры 6 000 000 доларов США, получает единоразовое финансовое вознаграждение 50 000 долларов США по курсу НБ РК в тенге на день начисления.

**Прогрессивный Бонус.**

Высчитывается автоматически системой Компании в размере 5% от всех выплат по начисленному Премиальному Бонусу Пользователя.

**Поддержка пользователей-потребителей**

В случае, если Пользователь по итогам выполнения своих Обязательств не привлёк в Компанию ни одного активного Пользователя, его обязательства всё равно считаются выполненными, так как основной целью обязательств Пользователя является не привлечение а информирование.

**Право отмены Заказа**

Пользователь, совершающий Заказ по маркетинговой программе Markhar , имеет право отменить свой Заказ без указания причин в течение 14 (четырнадцати) дней с момента оплаты и размещения Заказа на столе. Отмена производится по электронной почте (e-mail).

**Срок отмены Заказа**

Срок отмены заказа исчисляется с того дня, когда Заказ пользователя был оплачен и размещён на Стол заказов.

**Налоги.**

Резиденты Республики Казахстан оплачивают налоги самостотельно, в соответствии с налоговым кодексом Республики Казахстан или страны его проживания