

图例

线下原有流程

优化新增流程

無调研项

1. 门窗厂与原料厂之间的通用商业流程(特别注意合同分拆成多笔订单的情况)

2. 收集商业流程中所涉及的合同样本、单据等纸质文件并初步制定线上交易规则

3. 经销商在商业流程中的角色定位

4. 预付款时的各种付款方式和付款周期,尽可能多采集

5. 结余款时的各种付款方式和付款周期,尽可能多采集

6. 门窗安装时不同产品分别会在厂里和楼盘现场做成成品,RFID标签如何安装?

7. 通过B2B平台为门窗厂统一采购低价玻璃和型材,是否被市场接受?或延续原规则?

8. 这一套商业文件和单据备案,线上交易透明化,全供应链RFID监控溯源的模式,质检部门是否认可,并能缩短质检周期?

9. 尽可能调研到上下游企业出现资金缺口时可能出现的数据指针,以供金融服务做参考

10. 统计省内上下游企业总和,年产量,年交易额,并且统计的数据需要考虑当年省内新房开工量的因素