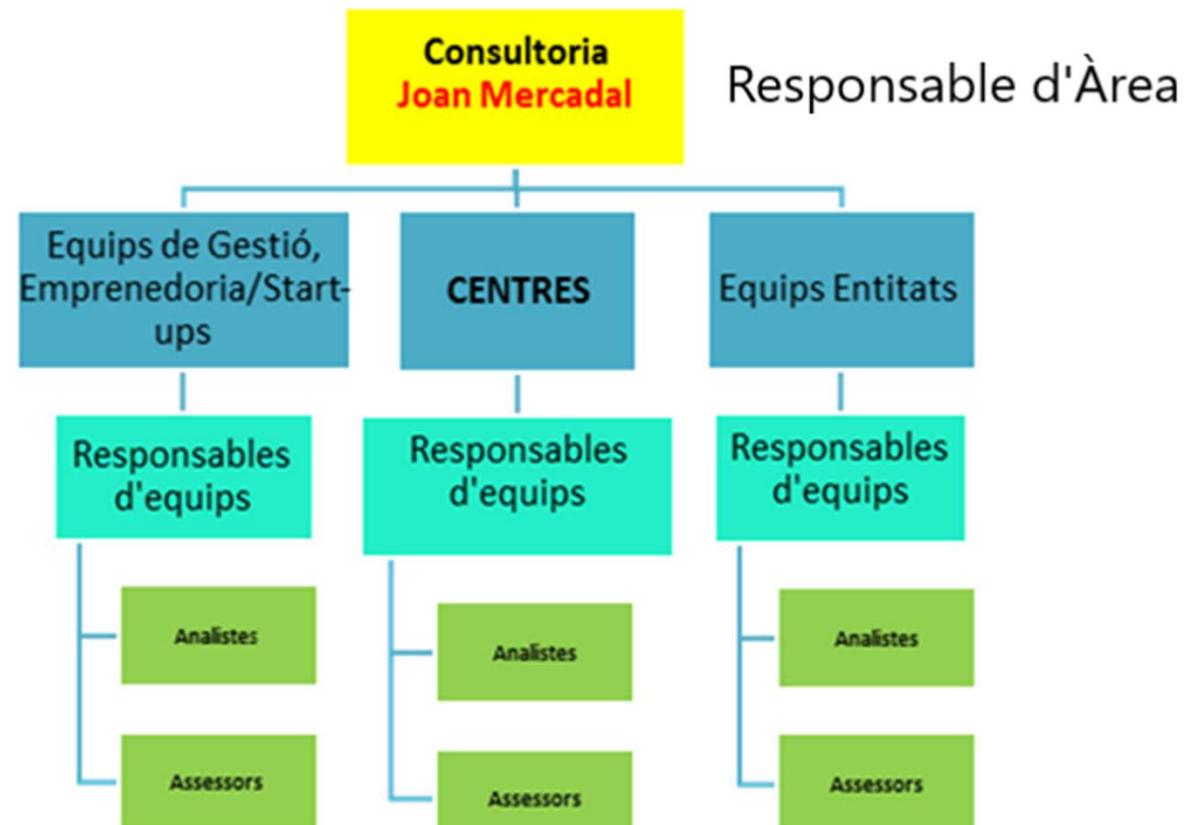
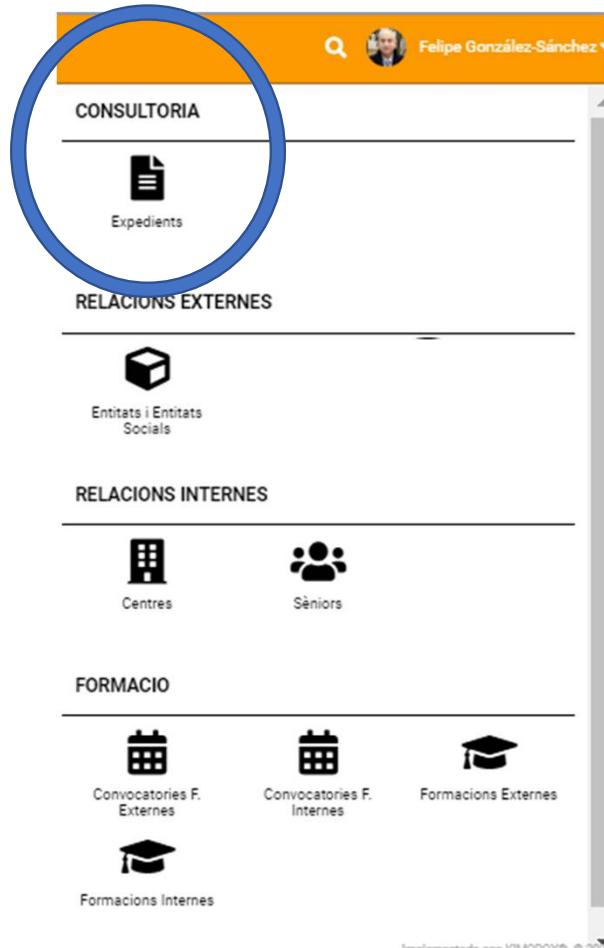


ÀREA de CONSULTORIA



Responsable d'Àrea

Consultoria: Relació d'expedients

CONSULTORIA



Expedientes

	Estat	Codi	Assignats	Conveni	Data sol·licitud	Denominació empresa	Nom
<input type="checkbox"/>	Finalitzat	3034	Joan Mercadal-Sallent, Juan Grasas-Guisset, Antoni Travena-Morató	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562673	MARIA ANGUSTIAS
<input type="checkbox"/>	Anàlisi inicial	3033	Mercadal-Sallent, Joan	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562666	DANIEL
<input type="checkbox"/>	Revisió anàlisi	3032	Joan Mercadal-Sallent, Juan Grasas-Guisset	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562665	NURIA
<input type="checkbox"/>	Finalitzat	3031	Joan Mercadal-Sallent, Juan Grasas-Guisset, Ricard Queija-Royo	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562632 - DILO BIEN ALTO SL	IGNACIO
<input type="checkbox"/>	Anàlisi inicial	3030	Joan Mercadal-Sallent, Francisco Reig-Juan, Pere Puigdellivol-Llobet	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562629	LAIA
<input type="checkbox"/>	Anàlisi inicial	3029	Joan Mercadal-Sallent, Francisco Reig-Juan, Santiago Ponseti-Bosch	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562626 - ESPIRAL D'ACER SL	RAUL
<input type="checkbox"/>	Finalitzat	3028	Joan Mercadal-Sallent, Francisco Reig-Juan	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562595 - CENTRO SANITARIO VIRGEN DE LA MERCED S.L.	ROSA GEMA
<input type="checkbox"/>	Anàlisi inicial	3027	Joan Mercadal-Sallent, Josep Palou-Brau	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562546	CESAR
<input type="checkbox"/>	Finalitzat	3026	Joan Mercadal-Sallent, Josep Palou-Brau	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562538	EMMA
<input type="checkbox"/>	Finalitzat	3025	Joan Mercadal-Sallent, Josep Palou-Brau	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	562416 - BELKOS BELLEZA SL	RICARDO
<input type="checkbox"/>	Finalitzat	3024	Mercadal-Sallent, Joan	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	561998	CARLOS
<input type="checkbox"/>	Finalitzat	3023	Joan Mercadal-Sallent, Josep Palou-Brau	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	554953 M	FREDDY RICARDO
<input type="checkbox"/>	Finalitzat	3022	Joan Mercadal-Sallent, Josep Palou-Brau	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	10/02/2021	553697 M - 9 TRAMITS VILANOVA, SL	JOSEP MARIA
<input type="checkbox"/>	Anàlisi inicial	3021	Joan Mercadal-Sallent, Joaquín Sanchez-Lopez, Luis Santos-López	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	09/02/2021	562367 /	ERIK
<input type="checkbox"/>	Anàlisi inicial	3020	Joan Mercadal-Sallent, Alberto Balcells-Collana, Miguel Serra-Piernau	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	09/02/2021	562366 /	MARIA PILAR
<input type="checkbox"/>	Assignació Anàlisi	3019	Mercadal-Sallent, Albert Balcells-Collana, Miguel Serra-Piernau 100	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	09/02/2021	562217 / EL MOLL DE CEREALS SL	CARLES
<input type="checkbox"/>	Expedient en curs	3018	Joan Mercadal-Sallent, Santiago Arañó-Güell, Jordi Montey-Vilàs 400	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	09/02/2021	559298 M /	ENRIC
<input type="checkbox"/>	Anàlisi inicial	3017	Josep M. Sánchez, Joan Mercadal-Sallent 800	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	09/02/2021	559192 M / PECATTEATRE SL	ROGER
<input type="checkbox"/>	Finalitzat	3016	Joan Mercadal-Sallent, Ramón Imbert-Ibáñez 1200	Aixeca el teu negoci - Cambra BCN	09/02/2021	557726 M /	NOELIA
			1600				
			2000				

- Els expedients entren automàticament de la web ASENCAr o introduïts per el Responsable d'Àrea.
- Les dades d'alta, el projecte, necessitats i com ens han conegit són visibles per a tothom, excepte la resta de continguts, si no s'està assignat a l'expedient.

L'Expedient

CONSULTORIA



Expedientes

Format per pestanyes que van apareixen a mida que canvia o progressa la fase:

Dades d'Alta, Anàlisi Inicial, Documents, Assessoria, Informe final, Tancament i Enquesta.

El responsable d'Àrea i responsables d'Equip veuen 10 pestanyes:

Dades d'alta **Equip anàlisi** **Anàlisi inicial** **Documents** **Equip expedient** **Assessoria** **Informe final** **Tancament** **Enquesta**

The screenshot shows the ASENCAT software interface. At the top, there's a navigation bar with tabs: 'Dades d'alta' (selected), 'Equip anàlisi', 'Anàlisi inicial', 'Documents', 'Equip expedient', 'Assessoria', 'Informe final', 'Tancament', and 'Enquesta'. Below the navigation bar, the main content area has a breadcrumb navigation: 'Expedientes' → '#09/09/2020 - , dfg sdfg' → 'Alta' (highlighted in red) → 'Expedientes' → '#114'. The main form is titled 'Datos de alta' and contains fields for: Fecha solicitud (09/09/2020), Denominación empresa (dfg sdfg sg), Nombre (dfg sdfg), Apellidos (dfg dfhg dfh), Correo electrónico (ruben.casalta@gmail.com), Teléfono (231234121), NIF/CIF (dfg sdfg s), Dirección (dfg sfg dst), Población (BadalonaProvincia: Barcelona), and Código postal (08). There are also buttons for 'Descartar', 'Asignar Responsables de Equipo', 'Lanzar procesos', and 'Opciones'.



Anàlisis Inicial

Screenshot of the ASENCAT software interface showing the 'Anàlisis Inicial' (Initial Analysis) module.

The top navigation bar includes icons for home, expedients, analysis, documents, equipment, assessment, final report, closure, survey, and properties. The user is logged in as Felipe González-Sánchez.

The main content area shows the details for expedient #3108 - FEFERBAUM BIZINOVER, PAULA. The 'Anàlisis inicial' tab is selected. The page displays the following fields:

- Constitució equip** (Team Constitution):
 - Responsible equip: Francisco Reig-Juan
 - Senior analysis 1: Angel Codina-Farrás
 - Senior analysis 2: (empty)
 - Senior analysis 3: (empty)
 - Senior analysis 4: (empty)
- Comentaris per a l'equip.** (Comments for the team): (empty)

Below this section, there is a large blue downward arrow pointing to the 'Agenda' section.

Agenda (Agenda):

- REUNIONS ANÀLISI** (Analysis Meetings):
 - No hi ha elements afegits. (No items added.)
- + AFEIGIR FILA** (Add Row): (button with a plus sign and a row icon).

Below the agenda, there are additional form fields:

- Tipus d'expedient (Type of expedient): (dropdown menu).
- Programa ready: (radio buttons for Sí and No).
- Idioma (Language): (dropdown menu).



ASENCAT

Expedients 3018 - MORA TUDELA, ENRIC

Expedient en curs Expedients #3018

Dades d'alta Anàlisi inicial **Documents** Assessoria

TAULA D'ADJUNTS +AFEGIR FILA

TÍTOL	ARXIU	COMENTARIS
<input checked="" type="checkbox"/>	3018 Enric Mora Nivell 1.docx	
<input checked="" type="checkbox"/>	559298 Enric Mora Nivell 1.docx	

DOCUMENTS DE REUNIONS

No hi ha elements afegits.

ACORD COL-LABORACIÓ

No hi ha elements afegits.

Procediment d'actuació

PROCEDIMENT D'ACTUACIÓ "AIXECA EL TEU NEGOCI"

-

Primer de tot, es aconsellable explicar a l'interlocutor Qui som; Què fem (i què no fem) a ASenCat. Això ajuda d'inici a situar el rol de cadascú durant la posterior conversa. «Nosaltres no som empleats de la Cambra de Barcelona, però que col·laborarem en la campanya de les Cambres Catalanes, «Aixeca el teu negoci», per ajudar a les empreses i autònoms del país que més pateixen la crisi degut a la caiguda o cessament d'activitat».

- Contactar amb l'empresari al més aviat possible i fer un breu recull de la situació i les necessitats de l'empresari. Inclent la /n necessitat d'informació i els items corresponents.

Documents relacionats amb l'expedient, per tenir-los a disposició, l'Acord, Procediments, calendari de reunions, etc.,

Assessoria

CONSULTORIA



Screenshot of the Asencat software interface showing the 'Assessoria' section.

The top navigation bar includes the Asencat logo, search, download, and other standard icons. The user profile shows "Felipe González-Sánchez".

The main header displays the case number "2713 - CRISTINA, GARCIA-COS MUNTAÑOLA".

Below the header, there are several tabs: "Expedient en curs" (selected), "Expedients", "Dades d'alta", "Equip analisi", "Anàlisi inicial", "Documents", "Equip expedient", "Assessoria" (highlighted in red), "Informe final", "Tancament", and "Enquesta".

A large blue arrow points downwards from the top of the page towards the "Assessoria" section.

The "Assessoria" section contains fields for "Sènior assessoria 1." (with value "Josep Palou-Brau"), "Sènior assessoria 2." (with value "Felipe González-Sánchez"), "Sènior assessoria 3.", "Sènior assessoria 4.", and a "Comentaris de l'responsable d'equip" text area.

The "Assessoria" section also includes a table titled "REUNIONS ASSESSORIA" with columns: ESTAT, DATA, HORA PREVISTA, MEDI, SÈNIOR / S, DATA REALITZADA, ACTA DE LA REUNIÓ, and DOCUMENTS ADJUNTS. One row is shown:

ESTAT	DATA	HORA PREVISTA	MEDI	SÈNIOR / S	DATA REALITZADA	ACTA DE LA REUNIÓ	DOCUMENTS ADJUNTS
Complert	02/02/2021	11:30	Telemàtica	Buscar... x Felipe González-Sánchez x Josep Palou-Brau	09/02/2021	Fem un repàs de les previsions de vendes que la Cristina ens ha enviat per l'any 2021 reflexionant sobre les diferents partides.	+ AFEIR FILA

Below the table, there is a section for "Indicacions pel Responsable d'Equip" with a text input field.

Recull el resum redactat i documentació de cada reunió amb assessorats, podent planificar futures reunions, i indicacions finals pel responsable d'equip.



Informe Final

ASENCAT

Expedient 1166 - Anda, Montserrat #1166

Dades d'alta Equip analisi Anàlisi inicial Documents Equip expedient Assessoria Inform final Tancament Enquesta

Finalitzat Expedients #1166

← Revisió Informe Final Enviar Enquesta

REUNIONS INFORME FINAL

ESTAT	DATA	ACTA DE LA REUNIÓ
Complert	22/09/2020	L'assessora gestionava l'empresa abans de la pandèmia com a B to B, després va canviar a B to C per tractar directament amb client final i ha sigut un fracàs important, ara vol tornar a treballar amb agències, hotels Els clients finals són persones d'alt poder adquisitiu que obténs sobretot de clients estrangers (bàsicament àrabs i asiàtics), amb la pandèmia aquest client ha desaparegut i a Catalunya no hi ha molt nivell de mercat.
Complert	30/09/2020	L'assessora ha fet alguns contactes per veure com pot avançar, algunes empreses que considerem rellevants no s'han treballant encara. Pex. Seguiment de la web, posicionament, n° de visites..... El problema del turisme es un dels més afectats per la pandèmia, contactes amb hotels de luxe per aconseguir clients no es una alternativa gaire visible avui en dia.
Complert	03/11/2020	Ha decidit treballar un nivell de mercat. Turisme religiós que combina una visita guida per ella mateixa (Catedral, Sagrada Família...) finalitzant amb un acte litúrgic privat, la experiència podria anar acompanyada
Complert	24/11/2020	Seguiment de les accions proposades. No resulta la proposta de visites a esglésies. Cal revisar el CANVAS i buscar el millor model de negoc.
Complert	10/12/2020	Ens comunica que la principal competidora ha presentat concurs de creditors. Li han denegat l'ajut de 2000 per no ser projecte prou innovador. Se li proposa preparar un escenari optimista 2021 de cara a l'estiu i un pel curt termini adreçat a públic local visites locals..
Complert	22/12/2020	Reunió anul·lada per la interessada 30min. abans de començar
Plantificada	26/01/2021	La assessora ha finalitzat la part de Autonàsia, que hem acabat de comentar. No té cap tipus d'ingressos ja que la part turística està totalment aturada. Ha contactat amb una start up que està desenvolupant una plataforma per fer visites virtuales interactives, incitant amb Barcelona, se'n int amb Firauna, i analitzar, expandint-li el horitzó, i anant a treballar de franc i desplaçar-li zones de

Recomanacions

- Fer un Plan de treball amb els dos escenaris que planteja B to B i B to C, i en dues situacions l'actual que només pot anar dirigida a turisme local i es de supervivència i de futur (estiu vinent). Plantejament de tasques i calendarització amb fites ben definides.
- Dirigir-se a multinacionals importants que fan trobades periòdiques a les diferents seus i solen oferir experiències atractives.
- Millora de la web, amb aquest moment hi ha molt text, poca imatge i no es troba el Missatge. No es molt atractiva.
- Li proposem que prepari fullets per entregar als hotels i que podrien contenir l'anagrama del hotel perquè fos mes atractiu per ells. Sembla que no te massa recursos per abordar-ho.
- La adresem a Microbank per demanar un crèdit per assolir les despeses més urgents.
- Davant la proposta de la start up té que demanar un Pla d'empresa i totes les dades abans de arribar a un acord o compromís amb ells.

Conclusions

Es molt complicat amb aquest moments de la pandèmia aconseguir remuntar el projecte, la part de tours virtuals pot ser interessant però no la solució, es té que aprofitar per fer un plantejament per reinventar-se i busca alternatives com les esmentades.

Traduir

Tancament i Enquesta

ASENCAT

#27/05/2020 - Pineda Montoya, Sidney M.

Asesoría en curso Asesorías #13

Datos de alta Análisis inicial Adjuntos Asesoría Informe final Cierre

Valoración Consideración Gestión

Idiomas

ASENCAT

Expedients 1170 - Bipat, Carole

1170 - Bipat, Carole Finalitzat Expedient #1170

Dades d'alta Equip anàlisi Anàlisis inicial Documents Equip expedient Asessoria Informe final Tancament Enquesta

Motius pels que no s'envia l'enquesta

Nota: A cada fase quan es considera que s'ha d'avançar, retrocedir o descartar, es fan servir les diferents tecles part superior, com s'indiquen a continuació:

← Revisión análisis Descartar asesoría → Informe final → Lanzar procesos