

"È da molti anni che la nostra realtà è presente sul mercato internazionale con una buonissima reputazione. La concorrenza però, esercitata da Gruppi Industriali molto più grandi, disposti anche a copiare i nostri prodotti, ci ha spinti a lavorare per rendere più efficace ed efficiente la nostra azienda. Siamo quindi intervenuti proprio sul sistema informativo per testare in modo immediato e completo tutti i costi di commessa e le sue modifiche, un controllo che ci permette di rilasciare macchine a prezzi di vendita in linea con le aspettative del mercato".

Giovanni Mondini Presidente



IN BREVE

L'azienda

Nome dell'azienda: G Mondini Settore: Machinery (confezionatrici, incartatrici ed inscatolatrici)

Tipo di servizi/prodotti forniti: Progetta, produce e commercializza macchine automatiche per l'industria alimentare su scala mondiale.

Fatturato: 30 milioni di euro

Dipendenti: 110

Sito web: www.gmondini.com

Soluzioni e/o servizi implementati: SAP ERP (Contabilità, Controllo di gestione, Acquisti, Vendite, Produzione, Gestione commesse, Configuratore commerciale)

Database: Microsoft SQL Server Hardware: IBM Blade Center Sistema Operativo: Windows 2003

Sfide e opportunità

Dalla fine degli anni '60, il percorso aziendale della G Mondini è una storia di felici intuizioni e di successi:

- 1968: Findus inaugura la prima linea automatizzata grazie a G Mondini
- Anni '70: G Mondini diventa leader mondiale per macchine dosatrici e confezionatrici per la ristorazione collettiva
- Anni '80: i supermercati iniziano ad utilizzare macchine confezionatrici per prodotti in atmosfera modificata. La tecnologia è G Mondini

 Anni '90: le macchine G Mondini conquistano tutto il mondo.

Per G Mondini ogni macchina rappresenta una commessa a sé stante, frutto dell'esperienza del fondatore, della collaborazione dei Clienti e di una importante attività di R&D, eseguita da un efficiente team di professionisti, che dispone di strumenti tecnologici all'avanguardia. La produzione dei particolari della macchina è delegata a società specializzate, mentre l'assemblaggio, il test, il controllo qualità e l'assistenza post vendita avvengono all'interno della G Mondini con personale diretto.

Obiettivi del progetto

La necessità di competere a livello internazionale con Gruppi Industriali di notevoli dimensioni ha indotto la Direzione a sostituire il vecchio sistema informativo, non più adeguato alle esigenze.

L'obiettivo era quello di ottenere un sistema in grado di eseguire un controllo dettagliato e in tempo reale dei costi di commessa, sia pianificati ed effettivi, che di modifica. Inoltre si richiedeva al sistema gestionale un importante supporto per uniformare e facilitare la comunicazione fra gli utenti e per favorire il controllo da parte della direzione



www.sap.com/italy/contactsap

Perché SAP

SAP è stato quindi scelto - fra l'altro - per:

- L'ideale gestione dei processi per una società del settore Machinery
- La visibilità degli interi processi interfunzionali
- La chiarezza nei dati aziendali
- Il controllo dei costi di commessa
- · La varietà di funzionalità proposte

Benefici

La ricchezza di funzionalità, la specializzazione verticale sui processi industriali del settore "Machinery" e la flessibilità con cui SAP riesce a gestire i processi stessi, hanno contribuito a rendere la soluzione SAP una scelta di successo per G Mondini, tipica azienda della fascia PMI.

In particolare, grazie a SAP, G Mondini ha ottenuto:

- Un vocabolario aziendale comune
- Una chiarezza nei dati aziendali, resi univoci e non soggetti a diverse interpretazioni
- Una totale integrazione e visibilità di tutti i processi interfunzionali
- Il controllo dettagliato e in tempo reale dei i costi effettivi di commessa e di quelli delle modifiche alle macchine in corso di produzione
- L'automatizzazione di alcuni processi, costituenti fattori critici di successo, come il servizio post-vendità e la configurazione degli impianti
- Una chiara definizione delle mansioni e delle responsabilità.

Tutto questo in tempi di implementazione veloci, visto che il progetto ha impegnato un elapsed time di 6 mesi.

Oggi il sistema informativo è unico, e gestisce in modo completo un numero di processi aziendali impensabile rispetto alla situazione precedente.

it link

IT (11)

© 2011 SAP AG. Tutti i diritti riservati.

SAP, R/3, SAP NetWeaver, Duet, PartnerEdge, ByDesign, Clear Enterprise, SAP BusinessObjects Explorer e altri prodotti e servizi SAP qui menzionati, nonché i rispettivi loghi, sono marchi o marchi depositati di SAP AG in Germania e in altri paesi.

Business Objects e il logo Business Objects, BusinessObjects, Crystal Reports, Crystal Decisions, Web Intelligence, Xcelsius e altri prodotti e servizi Business Objects menzionati nel presente documento nonché i rispettivi loghi sono marchi o marchi registrati di SAP France, negli Stati Uniti e in altri paesi.

Tutti gli altri nomi di prodotti e servizi menzionati sono marchi o marchi depositati delle rispettive società. Le informazioni fornite nel presente documento hanno finalità puramente informative. Le specifiche nazionali dei prodotti possono variare.

SAP si riserva il diritto di modificare tutti i materiali senza preavviso. I materiali sono forniti da SAP AG e dalle affiliate ("Gruppo SAP") a solo scopo informativo, senza alcun fine illustrativo o di garanzia di qualsiasi natura; il Gruppo SAP si astiene da una qualsiasi responsabilità conseguente ad eventuali errori od omissioni riscontrati nei materiali. Le uniche garanzie applicabili ai prodotti e ai servizi del Gruppo SAP sono quelle espressamente menzionate nelle apposite garanzie rilasciate per i singoli prodotti o servizi. Nessuna parte della presente nota scritta è da interpretarsi quale garanzia accessoria.

