

Brand valuation (Định-giá thươnghiệu)

An Hoang Trung Tuong 2012-06-16 16:47:00

Page: 2

Định-giá thươnghiệu Photo Unknown. Source Somewhere In The Net
Co-authors "Hoang An" & Al Huang Le Generale (1) Phân tích
tài chính Đầu phố Nam Ngự (Hanoi) có hai quán phở cạnh nhau. Một
quán tên Lồn (Note: tên riêng Văn Bự chỉ nhằm minh họa và không
nhất thiết khác tên thật), quán còn lại tên Nâu nôm. Phở Lồn khai sinh
bởi một Vàng Sơn Mặt Mệt từ thời Pháp (194x), rồi tiếp tục vận hành
bởi các (read more)

COMMENTS

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 01:28\)](#)

Zì zạn các cô một-số vướn đề cơ bản về thươnghiệu nè.

(1) Cơ bản nhất của thươnghiệu là cái tên. Nếu các cô đặt tên "tốt", thì
sẽ đỡ được khá nhiều xèng chửi sau này, và cũng đong được khá nhiều
xèng zoanh thu nhờ ổng.

Khi đặt tên cho thươnghiệu của mình, các cô fải có kế hoạch zài-hời. Ta
sẽ làm gì? Đi đến đâu? Nhắm vào ai? Nhớ bựp fát thành công nhón, thì
có cần tái-định vị hay không?

Và "tên tốt" thì zứt khoát không được sến, zẽ-xèng, hời hợt, và không
được cốp bết bần nông.

Chả zụ khi mở một Cafe, thì zững cái tên zĩẽ tả tâm trạng như Chiều
Tiềm, Mền Màng, hoặc zĩẽ tả chất lượng như Ngọt Lịm, Zìu Zìu,
theo Zì, là như buổi, hehe, và đéo có nhiều tác dụng trong zài-hạn.

Zưng zững cái tên nhắm vào giới sinh viên học sinh như Căn Cơ, Tai
Trong Tai, hoặc nhắm vào giới tinh hoa như Bình Thản, Không Giới

Hạn.. sẽ là zững cái tên "tốt".

Tên "tốt" sẽ đặt móng cho một thươnghiệu thànhcông, mà lại đéo tốn xèng mần thươnghiệu.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 01:32\)](#)

@con Quang

Để Zì gánh gòi Zì jả-nhời cô.

@con Jà Đều

Con nài 8x hả? Chứ 7x 6x thì làm đéo jì mà không nhớ Đi Kiểm Chúa Ga?

Mà chơi Ô Ăn Quan cái tộ-sư-bố nhà cô ý.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 01:33\)](#)

em Meo hỏi jì để Zì coi lại nầu

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 01:39\)](#)

À Zì nhiên thấy câu-hỏi của em Meo gòi.

"Được yêuthích nhất" là một kháiniệm hehe vừa cảmtính vừa cụcbộ.

"Cảmtính" vì nó chả có căn cứ jì cả. Thích là thích, vậy thôi. Kiểu như em thích đội banh Fáp vậy.

"Cụcbộ" vì nó chỉ đúng cho một số đốitượng. Em thích Fáp vì em là vợ Fáp. Còn Zì thích Miên vì Zì là jai Lừa hehe.

Còn "Có giátrị nhất" lại là một kháiniệm cậđo đơngđếm đượ, mang tích địnhlượng cao.

Chảzụ, em Zấu và em Meo và em Bựa đều thích nhất đội Ý, vì bọn đẹp jai, hoặc vì các ẻm chả biết tại-sao hehe. Zưng đội vô địch là Hy Lạp, bởi bọn đã thắng Ý trong trận chung kết.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 01:45\)](#)

Ui jời em Thi Còi Boeing mà cũng không nhớ Đi Kiểm Chúa Ga kìa hehe.

Thôi Zì đi coi banh đây.

À mà em Meo nói về Messi vs Ronaldo thì Zì có ý kiến thế nài. Zù Messi có cướp được 10 trái-banh-vàng đi nữa, thì Zì vưỡn ghét cón, vì Zì là fan Real hehe.

Và zù Barca có gặt thêm được 1000 cái cúp C1 đi nữa, thì Zì vưỡn không yêu bọn. Lýzỏ như trên.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 01:46\)](#)

Zì coi hai tivi một lúc em Meo ui hehe

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 15:01\)](#)

Zì trời lên thánh thiện lung linh đây gòi.

Con nầu đéo biết về fở chưởi mới cháo chưởi Nụi (mà chỉ nghe-hơi-nụi-chỗ) thì vui-lòng ngậm loa lại.

Cũng đéo đến mức như các cô tưởng đâu.

Bọn chủ các quán ý chỉ hay vắng tục thôi, tở như em chủ quán Cháo Chưởi Lý Quốc Sư ý, jà U80 mẹ gòi mà nói câu nầu cũng fải "địt mẹ" một nhất, y như Zì vậy.

Nếu các cô nghe chưa quen thì hơi khó chịu, zưng nghe ziết gòi thì thích hehe. Cánhân Zì thì gặt hai chọc cho em ẻm chưởi, tuyền khí lồn

máo lồn cắn đủ hết.

Tuynhiên có một số quán lại hai chưởi khách, tất nhiên là sau khi khách đi khỏi. Điển hình là quán fở Lồn mà Zì nhắc trong bài này.

Tuy bõn đéo chưởi mình, zưng zững vụ chưởi đó mà Zì gất áccảm và nhiều thòijan zài Zì đéo thềm cắn ở đó nữa.

Zưng vài năm gần đây thì hết trò trỏ gòi, mà khách cũng vắng hơn trước.

Các cô nên nhớ Zì cắn fở ở đó 40 năm gòi nhé.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 15:08\)](#)

Quán Cháo Chưởi Lý Quốc Sư fải nói là chưởi hơi bị zuyên, Zì thích. Còn quán Fở Lồn Nam Ngư thì tuyên chưởi vuốt-đuôi khách (khách đi fải cả trăm mét gòi bõn mới chưởi, làmbầm trong nhà, bắt khách khác fải nghe), Zì ghét.

Mà fở Lồn thì cũng chỉ có em béo con-gái em sánglậpviên mới chưởi khách, còn em con-zâu thì cũng ngoan fết.

Em con-zâu này từng mànn vẫncông, bạn thân em Cô Gái Vót Chông (aka Tường Vi) nủi-tiếng một-thời. Đôi-khi ẻm hững lên, khi quán vắng khách, lại hát tặng Zì bài Lên Ngàn hoặc Em Là Hoa Bơ Lang hoặc Anh Lái Đò Sông Bô Cô. Nghe mùi fết.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 15:18\)](#)

Có lần Zì cắn tối ở quán Lý Quốc Sư, đi cùng một Vàng Son.

Zì bầu em chủ quán, bà ơi cho con 1 bát cháo gà suông mới 1 bát cháo gà thịt. Bà có lồn gà thì thái thêm cho con 2 cái vào bát cháo thịt hehe.

Em chủ quán đáp, địt mẹ thằng nài chơi khó bà. Mà về thái thật lồn mẹ mà mới lồn chị mà bỏ vầu cháo hihi.

Thế là Vàng Son ngượng quá, ngồi sưng đéo cắn được miếng nầu haha.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 15:20\)](#)

Thôi Zì đi đong xèng đã hehe

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 17:00\)](#)

@con Lồn 4 nhớ thế đéo nầu ga ngài quốckhánh Asinero là ngài hôm nai đó?

Quốckhánh Asinero nhằm ngài 26 Oct 2010, đúng 55 năm sau ngài quốckhánh Đệ nhất Cộng hòa của cô Ziem Ngô Đình.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 17:03\)](#)

Fở hàng Jầy của con mụ Gét là fở xào, cắn cũng thường thôi chứ có jì mà khen vống lên thế.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 17:10\)](#)

Các cô khoe sành cắn mà nói như buổi. Muốn nước-zùng ngọt thì fải thêm xương ông lợn. Kể-cả fở gà hai fở bò cũng vậy hết. Tốt nhất là xương-ống, có tủy ở trong.

Ngoài ga thì cho thêm mấy củ hành khô nướng.

Cho haisản (như tôm-khô, xaxùng..) vầu nước-zùng thì đến chiều tối nước bú gắt tỏi, mùi nồng nồng như mùi đầu-buổi nhidồng.

Fở bò nên cho thêm chút thảo quả để nước-zùng có vị thanh thanh.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 17:12\)](#)

Zì buồn ngủ quá đi ngủ fát đã

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 21:50\)](#)

Zì đây gọi hêhê tróilọi huyhoàng.

@em Meo Yêu

Em bầu là em mê đá-banh lắm mà không nghiênkíu kỹ luật nhỏ, Zì không khen.

Trong trận Tây-Tia đó, nếu bọn Tia gỡ được 1 bàn thành 1-1, thì cả 3 bọn Ý, Tây, Tia đều sẽ được 5 điểm, và cả 3 bọn đều có kếtquả đối-đầu y hệt nhau (cùng hòa nhau 1-1 cả 3 trận), như vậy là fải xét đến hiệusố bàn thắng-thua của tất cả các trận.

Lúc đó Tây sẽ nhất bảng vì bọn thắng Len 4-0 còn lại hòa, hiệusố +4, còn Ý và Tia đều có hiệusố +2 (Ý thắng Len 2-0 còn Tia thắng Len 3-1, còn lại hòa).

Khi hiệusố thắng-thua bằng nhau như thế thì xét tổng bàn thắng. Lúc lũng số bàn thắng của Tia hơn Ý một bàn (5 vs 4), vậy thì Ý baibai thôi.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 21:52\)](#)

Ui sorì con Tắc Tinh vừa lói xong thì Zì lại lói hehe

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 22:20\)](#)

@em Méo Yêu

Ở Euro thì kiểu tính nài ápzụng từ 1996. Ở các giải vôđịch quốcja thì hầuhết đều ápzụng từ lâu (khoảng 198x), trừ Anh Quốc. Ở Champions League cũng. Ở WC thì vườn chưa ápzụng ("tiêuchuẩn đầutiên là kếtquả đối-đầu"), zưng nhẽ từ 2014 sẽ.

Kiểu tính nài hiệnthời là ngon nhất gòi, côngbằng nhất gòi. Liệu em còn có-thể đềxuất một kiểu khác haiho hơn chẳng?

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 22:26\)](#)

@em Zấu

Lúc sáng con Chạn Khảm vừa hỏi về Hơ Bơ Lai bị con Kiu chưởi cho trận gòi, jờ đến lượt em hỏi về Am Uây hả hehe.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 22:27\)](#)

Sorì không fải em Zấu, mà em Huyền Anh

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 22:34\)](#)

Zì đã hơn 1 lần nói về bán-hàng đacấp (MLM) mà sao các cô chả chiệu đọc jì cả?

Nguyêntắc của MLM là lấy xèng của thắng vào sau trả cho thắng vào trước. Về nguyêntắc, khi hệthống MLM chưa bực, thì chưa phạm luật, và luậtfáp (mọi nước) không thể đưng đến.

Em Huyền hải tưởngtượng, với mức trả hoahồng tới 40% thậmchí 70%, thì bán jì cho lại?

Zù hàng bán kiểu MLM hầuhết có margin cao vì không gồgàng về giátrị (như thựcfẩm chứcnăng, chất zinhzưỡng.., giáthành chỉ 15K Cự, mà các cô fải bán với giá 1 triệu Cự), zưng chừng đó chưa đảmbảo lãisuất khủng "cho tấtcả mọi salesmen" như nhânzân đồnđại.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 22:42\)](#)

Trong bán-hàng MLM, các cô hải nhớ: chỉ có một-số con salesman nhấtđịnh (kể từ con đầutiên) là có lãi, còn lại tấtcả đều lỗ.

Số lỗ của các con bị lỗ chuyển thành số lãi của các con được lãi, sau khi trừ đi chi phí marketing và các chi phí liên quan.

Ngoài ga, fân-nhón các salesman tự cắn thịt chính mình mà không biết.

Ví dụ, để tham gia 1 mạng lưới MLM như Amway, các cô phải bỏ tiền ga mua 5 chai "thực phẩm chức năng" giá tổng cộng 10 triệu, trong khi giá thành của 5 chai này là chưa đến 200K Cũ. Số tiền 8 triệu Cũ sẽ dùng để chi trả hoa hồng cho chính các cô và cũng người khác trong mạng lưới.

Nói chung là không hơn đánh bạc mấy tí, em Huyền Anh yêu của Zì ạ.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 22:50\)](#)

Em Huyền Anh chắc đọc Lá Cải cũng biết có cũng em đại gia hehe chuyên huy động vốn bằng cách vay tiền nhờ?

Lãi suất của các em này rất cao, thường vào tầm 40-50%/năm.

Khi em Huyền Anh vay đến cho đại gia vay 1 tỷ, đại gia trả trước luôn tiền lãi 1 năm, tức 500 triệu hehe.

Có thích không hả Huyền Anh? Làm gì không thích.

Thế sau 2 năm thì đại gia lấy tiền đâu trả lãi tiếp cho Huyền Anh?

Tất nhiên đại gia không kinh doanh gọi. Đại gia sẽ lấy tiền của Zấu, của Méo.., aka cũng em đến sau cho đại gia vay, để trả cho Huyền Anh.

Khi không còn người nào mang tiền đến cho đại gia vay nữa, thì hệ thống sụp. Và đại gia hehe sẽ chuồn chuồn fáp fới không biết đâu mà tìm.

MLM cũng y hệt như thế. Em Huyền Anh hải tính, chỉ cần em phát triển được 4 cấp bán hàng, thì tiền thưởng hoa hồng cty MLM trả cho các cấp trung gian (như Huyền Anh và các cấp 1-2-3) đúng bằng tiền thu được của cấp bán hàng cuối cùng, tức cấp 4.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 22:56\)](#)

@con Lài Bẹn

Jờ đã cồng thứ #400 gòi, mà đòi Zì jả-nhời tận zững cồng #200, có bị thànquynh không?

@con mụ Gét jàhói

Mụ nài biết buổi jì về Bodega mà nổ liênthiên đó?

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 23:00\)](#)

MLM jống một trò-chơi hơn một hệthống fânfối hànghóa. Zững người thamja hệthống cùng góp xềng vầu gòi chơi mới nhao. Aiai cũng vừa là người bán-hàng vừa là người mua-hàng.

Còn hànghóa thì hehe các cô mua cho vui. Nó jống một biểutượng hơn là một thứ các cô có-thể zùng. Thựcfằm chứcnăng cái đéo jì hehe bú xong y như bú trà tào fa đá.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 23:15\)](#)

@con Tủng huyênthuyên cái buổi jì đó?

Amway là hãng lừngzanh toàncầu về bán-hàng trựctiếp (Direct Selling) thôngqua MLM (tiếpthị đacấp).

Đã bán "trựctiếp" mà không "đacấp" thì cần buổi cho nhanh.

Còn sảnfẩm của bôn thì hehe đichthị là CÁI CỬ LỒN TRÂU.

Zì không đềcao Amway hơn WilliamHill. Một chỗ jảitρί nhiều hơn là sảnxuất hoặc kinhzoanh.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 23:16\)](#)

Con Lại Bẹn lần sau đừng có đưa cho Zì zững món cần của tintin nữa nha.

[An Hoang Trung Tuong \(19/06/2012 23:20\)](#)

Thôi Zì đi tọạ. Mệt quá gòi