

Digital coupon (Coupon điện tử)

An Hoang Trung Tuong 2013-07-15 00:00:00

Page: 1

Coupon điện tử

Photo Unknown. Source Somewhere In The Net

Sử dụng coupon là kỹ thuật marketing cơ bản nhất của nhân dân khắp quả đất, xuất hiện trước thuật ngữ marketing thậm chí trăm năm.

Trung Tướng vừa gửi 20 con coupon vô danh vô hạn trị giá 20 Ông Tôn each tới 20 văn công random Trung Tướng có contact.

Photo Unknown. Source Somewhere In The Net

Các cô mang coupon above mua any hàng hóa dịch vụ đáng trên 20 Ông Tôn trong phạm vi Quán Bữa đều được giảm-giá đúng 20 Ông.

Coupon là gì

Nôm na coupon là một cam kết giảm-giá.

Photo Unknown. Source Somewhere In The Net

Coupon do người-bán phất hành và người-mua thụ hưởng.

Ai sở hữu coupon sẽ được giảm-giá một khoản bằng trị giá nó khi mua những hàng hóa hoặc dịch vụ xác định của người-phất hành.

Các em phò chính hủi Hanoi thích phất hành coupon dạng mật khẩu, thông qua mạng lưới khách hàng.

Photo Unknown. Source Somewhere In The Net

Chả dũ các cô phone ẽm với mậtkhẩu Anh Là Bạn Thành Béo, thì giá ẽm \$150 một shot.

Nhưng nếu các cô đợc mậtkhẩu Anh Là Bạn Sơn Cận vào ngày weekend, thì giá ẽm chỉ còn \$120.

Vậy coupon em phờ trigiá 30 Ông Tôn, vô danh, có-thờihạn.

Côngdân đẽquốc Mẽo pháthành quăng 250 tỷ coupon/năm. Trungbình một culy Mẽo dĩnh 100 coupon/tháng bấtluận thànhthị nôngthôn rừngrú hoangđảo. Quăng 95% số chúng chạy thẳng ra sọt rác.

Photo Unknown. Source Somewhere In The Net

Coupon thế nào

Dù coupon chủyếu nằm loanhquanhsọt rác, nhưng sẽ nguxuẩn nếu các cô không quantâm.

Coupon bảnchất là một hợpdồng kinhtế đơnpương soạn bởi người-pháthành, ghi rõ:

(i) Kýhiệu coupon

Kýhiệu này giúp người-pháthành mauchóng nhậnra coupon củamình khi người-thụhưởng xuấttrình.

Kýhiệu coupon cóthể côngkhai, như trườnghợpcoupon Quán Bựa, hoặc bí mật, như trườnghợpcoupon em phờ Hanoi.

Photo Unknown. Source Somewhere In The Net

(ii) Sốhiệu coupon

Sốhiệu này giúp người-pháthành kiểmtra coupon đã kíchhoạt hay chưa, tránh nhândân mánhkhóe.

Số hiệu coupon không là thông tin bắt buộc, như trường hợp em phò Hanoi.

Photo Unknown. Source Somewhere In The Net

(iii) Trị giá coupon

Đây là thông tin bắt buộc của coupon.

Trị giá coupon có thể là con số tuyệt đối, như trường hợp coupon Quán Bựa, hoặc con số tương đối (%), như các trường hợp minh họa.

Trị giá coupon cũng có thể không là tiền hoặc tương đương tiền, mà một ưu tiên (chẳng hạn miễn phí shipping, bảo hành vĩnh viễn), một hứa hẹn (chẳng hạn mua-một-tặng-một, sắm quà tặng thưởng vòng hoa), hoặc một coupon khác.

Photo Unknown. Source Somewhere In The Net

(iv) Người-thụ hưởng coupon

Nếu coupon ghi tên người-thụ hưởng, nó là coupon đích danh. Ngược-lại, là vô danh, như trường hợp coupon Quán Bựa.

Coupon đích danh khá hiếm, nhưng sometimes hiệu quả bất ngờ.

Soon Trung Tướng gọi đầu tư dự án, sẽ triển khai coupon đích danh.

(v) Thời hạn coupon

Nếu coupon ấn định thời hạn tiêu dùng (ngày đáo hạn, hoặc ngày hiệu lực), nó là coupon có-thời hạn. Ngược-lại, là vô hạn, như trường hợp coupon Quán Bựa.

Trong thời hạn ấn định, theo thông lệ coupon chỉ được chấp nhận một-lần (one-time coupon, or single-use coupon), trừ phi

người-phát hành muốn nó là coupon định hạn (recurring coupon), xài đcm thoải mái, như trường hợp em phò Hanoi.

Photo Unknown. Source Somewhere In The Net

(vi) Phạm vi coupon

Nếu coupon ấn định phạm vi tiêu dùng (thành phố, làng bản, tiệm hiệu, mặt hàng, thể thức, etc), nó là coupon giới hạn, như trường hợp coupon Quán Bứa. Ngược-lại, là coupon tự do, như trường hợp em phò Hanoi.

Photo Unknown. Source Somewhere In The Net

Coupon điện tử

Coupon truyền thống là một mảnh giấy (phiếu) hoặc miếng nhựa (thẻ).

Lượng khổng lồ 250 tỷ coupon giấy & nhựa hàng-năm chém của đế quốc Mẽo 20 tỷ Ông Tôn, vượt GDP của 150 chánh phủ.

Và đcm coupon điện tử này nòi.

Coupon điện tử có hai thể loại chính: coupon internet và coupon mobile.

Coupon mobile là các tin nhắn SMS hoặc MMS gửi tới mobile phone các cô. Chúng hầu như y chang coupon giấy truyền thống, nhưng rẻ hơn 20 boong, tầm 0.5 cent/con kể cả chi phí phát tán.

Photo Unknown. Source Somewhere In The Net

Coupon internet nhiều khi chỉ là các dãy số đơn điệu tẻ nhạt kiểu Voucher Code hay Promo Code, nhưng thi thoảng trông cũng ngoạn mục, như trường hợp coupon Quán Bứa.

Coupon internet có thể download từ website hoặc email hoặc messenger. Người-thụ hưởng có thể in nó xuống giấy (thành mẹ coupon

giấy) hoặc tổng nó sang phone (thành mẹ coupon mobile) hoặc chỉ cần nhớ số hiệu.

Coupon internet thậm chí rẻ hơn coupon mobile some boong.

Photo Unknown. Source Somewhere In The Net

Tương lai của marketing đây, vẫn công mồm chớ hiểu không.

(@2013)

COMMENTS

[An Hoang Trung Tuong \(16/07/2013 11:17\)](#)

Môm Bười chỉ sửng đáng gặm zái tru

[img=http://farm3.static.flickr.com/2223/1967246690_7b00174365.jpg]

[An Hoang Trung Tuong \(16/07/2013 11:18\)](#)

Zái Ác jăng tin mời các cô cần

[img=http://images.sodahead.com/polls/000249574/polls_balls_3120_964251_answer_3_xlarge.jpeg]

[An Hoang Trung Tuong \(16/07/2013 11:21\)](#)

Đường vào trang trại mịt mùng

[img=http://www.bookthingstodo.com/img_storage/activity/20120905140301_activity_imgs_be0a9c141966274163ac04027e07695f_main.jpg]

Zưng đcm ngẫu nhiên có thể tóm được ông nài:

[img=http://gothunts.com/wp-content/uploads/2009/07/record-stag1.jpg]

Ông nài nặng gần tấn rưỡi, bằng 3 ông tru Lừa

[img=http://upload.wikimedia.org/wikipedia/commons/thumb/f/f3/Hereford_bull_large.jpg/300px-Hereford_bull_large.jpg]

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 19:57\)](#)

Đcm từ hồi Zì bậnbịu jờng gau nuôi gà chăn bò zê kiu ngựa vẫncông mặt cặc chui hết đầu vậy?

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 20:02\)](#)

Đcm đệtài nài rất haiho mà vẫncông cam như hén. Hóaga các cô màn kinhzoanh trên Gúc hết hả. Hehe chết cười mới vẫncông thôi.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 20:08\)](#)

Các cô tậptọng bánhàng hoặc màn zịchvụ tầm offline mà đúđờn FaceBook làm cái lồn mẹ nhà các cô à?

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 20:15\)](#)

Đận tới Zì bán sữa tươi mới thăn bò online Zì sẽ tặng các cô coupon nữa.

Coupon pổng sẽ in hình ông bò ngồi bên bờ giếng.

Các cô khi mua sữa mới thịt bò thì upload coupon đó khi check-out (hoặc đơnjản gõ sốhiệu nó vào ô Coupon Code) để được jảm-já đúng camkết.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 20:25\)](#)

Đcm tộsbổ con Đen chứ B2B thì liêncan đéo jì đến GP của cô hả. Đứa nàu chém mới cô thế hả?

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 20:31\)](#)

@Ria Yêu nàng hỡi

Khi nào mần online là chính thì mới zùng FB để marketing được. Chữ bán offline thì FB chả ănnhằm jì.

Mà FB chỉ là một kênh Referral Network tầm trungbình thôi nha các cô, thua xa các cộngđồng hẹp chuyênngành.

Đã 4 tháng nai số referrals từ FB đến Quán Bựa là bằng zero huhu. Zì biết FB tệ, zưng tệ đến mức đó thì Zì cũng không ngờ. Mặczù share với like cũng có hehe thế mới tài.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 20:38\)](#)

Con Đen mặt cặc

Về GP thì Lừa có mấy bọn đingđám như Mua Chung, Nhóm Mua.. đều tèo hết gòi. Lýdo mời cô tiềmhiếu tự.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 20:54\)](#)

Đcm con Đen zùng tên riêng như cặc thế thì đéo ai mà biết được. Cô cứ làm như ai cũng biết cái côngty GPO vôzanh buổi chó nhà cô ý.

Zì đang tưởng cô hỏi về GP.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 20:58\)](#)

Đcm con Đen ngu nhỏ. Đó chính là việc mà bọn Groupon như Mua Chung hay Nhóm Mua làm chứ đéo jì nữa.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 21:02\)](#)

Bạn kinh doanh Groupon thì chỉ có ăn xèng nhờ gộp nhiều bạn mua-lẻ thành bạn mua-xỉ thôi chứ có đéo jì đâu.

Bạn mua-lẻ đăng ký (qua mạng, phone, hoặc whatever đcm) với thằng cung cấp Groupon. Thằng này gộp các yêu cầu mua-lẻ đấy thành zững yêu cầu mua-xỉ, gọi cấp cái gọi là Groupon để bạn khách hàng cầm đi mua hàng.

Chúng sẽ cần phí Groupon từ bạn bán hàng, đéo cần jì của bạn mua hàng cả.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 21:06\)](#)

Mới cái lồn mẹ con Đen ý mà mới. Bạn Nhóm Mua làm mấy năm cần được mấy trăm tỷ Cụ gọi còn mới cái đầu buổi. Bạn VC Tây còn định đầu tư 100 triệu Tờn vào nữa đấy. Chúng đã vay xèng đi PR quảng cáo khắp nơi.

Zưng đừng fát zính quả suy thoái kinh tế Lừa, Tây đéo đổ xèng nữa, thế là đổ bể mẹ hết.

Còn thông tin Wiki thì rút mẹ cho chó nhai đi cô.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 21:08\)](#)

Con Đen ngu như ông lợn ý nhẻ

Thằng mua hàng fải trả xèng cho bạn GP của cô thì nó được cái máo lồn jì mà fải mua qua cô?

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 21:15\)](#)

Fải gọi em Ria ạ.

Đại khái concept vẫn nguyên si như vậy. Gộp nhu cầu nhỏ thành nhu cầu lớn. Thằng bán ăn ở doanh số cao. Thằng mua thì trông vào jảm giá của

thăng bán.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 21:22\)](#)

Bạn GP mở ga chủ yếu để cạnh tranh với bạn trùm bán lẻ hoặc bạn phân phối.

Bạn trùm bán lẻ thì mua sỉ cả đồng hàng hóa với giá thấp rồi bán lẻ cho nhân dân. Bạn phân phối thì gần như thế, cũng mang hàng bán cho bạn bán lẻ.

Yêu cầu của bạn này là đồng xèng, đồng nhân lực, có hệ thống bán hàng tốt, nghiệp vụ cao, tài chính mạnh, có uy tín, etc.

Bạn GP không len vào chỗ đó được, thì tự tổ chức khách hàng rồi đi mua hàng hóa số lượng nhỏ với giá được chiết khấu như bạn trùm.

Bạn này chỉ cần vốn nhỏ hoặc nhân sự đông đúc, mà chỉ cần có hệ thống quản lý tốt, và quảng cáo tốt để câu kéo khách hàng.

Tất nhiên bạn này đã nhắm nhẹ cướp miếng cắn của các đại bang, và bị các đại bang gatai tiêu diệt.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 21:23\)](#)

Con Đen cầm mẹ mồm đi được rồi đó. Đã đến biết còn to mồm

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 21:27\)](#)

Đại khái thế em Ria ạ.

Miền là có lợi, thì nó trả xèng.

Cũng khả năng mua chung mà bạn mua phải trả xèng cho bạn trung gian là hiếm. Vì như thế trái quy luật cung cầu.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 21:30\)](#)

Còn nói như con Đen là ngu vô đối luôn.

Chả có thằng trungjan nàu có khả năng mắccả với thằng bán tốt bằng thằng mua.

Thằng trungjan có lợi thế zuynhất là zoanhsố. Thằng bán hàng sẽ cắncứ zoanhsố mà đặt ra giá bán. Chứ chả có mắccả đéo gì để "lấy giá tốt nhất" như con Đen đàn độn tưởng tượng. Đéo có zoanhsố cao hoặc đều đặn (cũng là cao thôi) thì mắccả cái máo lồn.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 21:37\)](#)

Zì đã bầu con Đen cầm mà? Hehe con nài vui nhể.

Kháiniệm GPO của cô là không tồn tại, trừ trong Wiki. Chỉ có kháiniệm GP mới tồn tại.

Chả có cái đéo gì gọi là GPOs cả.

Còn zững bọn muabán kiểu GP thì zoanhsố chúng cao hơn cô tưởng nhiều. 2 tỷ đã là cái đéo gì to? Đcm ở Mẹo zìeng xèng in Coupon đã 20 tỷ Tờn/năm gòi.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 21:49\)](#)

Đcm con Đen đéo cầm thì đéo chịu được à?

Zoanhsố của GPs đéo fải là consố như cô nghĩ. Con nài ngu đéo chịu được.

Khi muabán chừng 10 tỷ xèng hàng hóa, thì zoanhsố của một con GP chỉ vầu tầm 100 triệu aka 0.1 tỷ.

Địt con mẹ những cái này còn bắt Zì nhắc lại, còn zám mở mồm ga cãi.

Thế cô định hỏi hay định zậy Zì vậy?

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 21:52\)](#)

Chả có đéo jì fải nghiêncứu ở Lừa cả, bởi bọn Nhóm Mua đã mần vài năm gòi, xèng tiêu hết mẹ gòi.

Có vậy thôi mà bắt Zì khản mẹ cả cô ngu đéo đâu mà ngu thế

Cứ làm như bạn cô fátminh ga cái bánhxe địt con mẹ.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 21:54\)](#)

Đcm lại còn đòi jữ bí mật nữa hehe.

Có cái concept quan trọng nhất là GP (Mua Chung, Mua Nhóm) thì nói bôbô gòi, còn cái lồn nữa mà bí mật.

Đến cái tên còn bị bọn Lừa xài nguyên văn, nữa là bí quyết kinh doanh đcm ngu vãi cả lồn.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 22:08\)](#)

Muabán GP có một đặc điểm mà ở đéo đâu cũng fải tuân thủ, đó là xèng thanh toán mua hàng đéo chiếu qua bọn GPs aka trung gian.

Đơn giản vì chúng đéo muốn zây zưa với Thuế.

Bọn GPs Lừa thì đều hoạt động theo mô hình này:

Khi gom đủ số lượng order, chúng sẽ gọi đại diện của đám khách mua đó đến, cấp cho một tờ jấy có đóng dấu. Cái này gọi là Groupon.

Bọn khách hàng sẽ cùng mang cái jấy Groupon đó tới người bán, và mua hàng theo đúng giá thỏa thuận. Tất nhiên fải cùng lúc, hoặc ủy nhiệm cho một thằng đến mua. Thế nên mới có chiến ngày chúa nhật vài chục thằng hẹn nhau đi cắn buffet giá 100K Cự/suất.

Người bán giữ cái Groupon đó để sau thanh toán xèng trung gian cho bạn GPs.

Chỗ này bắt đầu nảy sinh vấn đề, đó là bạn bán hàng hehe quyết để thanh toán cho bạn GPs. Chúng sẽ bị đủ lý do để ngăn việc đó, trong đó có cả chuyện là chúng chả bán được hàng để gì cả. Bạn khách hàng nhận coupon cũng để mua.

Bạn GPs chịu chết chẳng có cách để nào kiểm soát được vụ này. Thế là chết tốt.

Vậy nên hehe có thể bạn bạn con Đen mới nghĩ ra trò thu xèng của thằng mua thay vì thằng bán. Thu như này thì được ít xèng thôi, cũng lại đảm bảo chắc chắn để mất xèng.

Cũng với phong cách thương mại hiện tại của Lừa, thì để có thằng mua nào lại đồng ý trả trước xèng cho thằng trung gian kiểu đó. Nó được lợi lộc cái mào lớn gì mà phải trả xèng trước? Nhỡ trả xèng rồi mà vẫn để mua được giá rẻ thì sao?

Vậy là hehe bắt đầu.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 22:16\)](#)

Việc quản lý Groupon của bạn GPs Lừa cũng gặp vấn đề trầm trọng.

Đó là chúng để kiểm soát được từng Groupon xuất cho khách hàng mua chung.

Thế nên mới có chuyện con giám đốc GP phải tự tay cầm con dấu công ty, chứ để zám để ở bộ phận hành chính như các cty khác. Còn sợ bạn hành chính sẽ cấp Groupon vô tội vạ. Hehe thực tế đã xảy ra đúng như vậy.

Cũng để cty đầu chỉ có một con giám đốc đầu tư. Bạn đầu tư khác bắt đầu nghi ngờ con giám đốc cũng xuất Groupon vô tội vạ. Thế là cần

nhao, và tannát.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 22:18\)](#)

Con Đen ngu lại đéo chịu nghe nhời thì lời cặc ga mà tự cần đi. Hỏi cái lồn ý mà hỏi.

[An Hoang Trung Tuong \(17/07/2013 22:21\)](#)

Groupon chỉ là một cách nói, chỉ cái tờ giấy xác nhận việc mua chung.

Còn concept của GP thì vững luôn như vậy. Từ jờ Zì thề đéo jảnhờ bất cứ câu hỏi nào của con Đen. Đcm đi hỏi mà như bố người ta.

Mà Zì khâu mẹ mồm cởn lại cho bớt ngứa mồm địt con mẹ.