

Applied marketing (Marketing ứng dụng) #2

An Hoang Trung Tuong 2013-11-27 23:00:00

Page: 8

Thông báo triển khai học phần FMBA Kế toán Quản trị Photo Unknown. Source Somewhere In The Net Lớp Fast-MBA Khóa Một đã hoàn tất học phần No2 Marketing Ứng dụng, và chuẩn bị triển khai học phần No3 Kế toán Quản trị (Managerial Accounting), trong tuần tới. Văncông nào đã thanh toán học phí cho học phần Accounting vui lòng thuxếp thời gian để học trình diễn biến xuôn xẻ. Thư mời Invitation Letter sẽ được gửi đến các (read more)

COMMENTS

[An Hoang Trung Tuong \(09/12/2013 11:15\)](#)

Văncông khuyên con Chuối như cái củ cặc. Chả có tý lý luận nào.

Con Chuối học Marketing rồi mà không biết ứng zụng à? Chả có hàng hóa đéo nầu không bán được, chỉ có thị trường khó bán, và já khó bán thôi.

Đến cứt mà bọn Cổ Nhuế còn bán chạy như jò lựa, thì bảo hiểm nhân thọ đã là đéo jì.

Tại các thành phố nhớn của Lừa thì bảo hiểm nhân thọ đã qua thời đỉnh cao, với thunhập lên đến bạc tỷ Cụ mỗi tháng. Zưng con nầu còn trụ được thì vưỡn sống tạm, hơn khối nghề khác.

Còn ở các thành phố nhỏ và tỉnh lẻ thì thị trường bảo hiểm nhân thọ vưỡn mới toe. Zì đoán thế.

Cờ đang ở trong tay cô đó, fát đi.

Cô nên tìm hiểu thị trường bằng cách làm điều tra. Bắt đầu từ những người quen, học trò, đồng nghiệp.

Cô cũng nên đàm phán ký hợp đồng với hãng bảo hiểm, gọi tổ chức sales team, gọi huấn luyện bọn trong team cùng bán hàng. Cô nên xuống Núi tham gia một khóa huấn luyện ngắn của bọn chuyên nghiệp về phương cách bán bảo hiểm. Nó hơi khác bán hàng thông thường một chút. Đặc trưng của nó là cách nói nhấn nhá bí hiểm và tập trung vào mục tiêu lợi nhuận dài hạn.

Vớ đờ là giá. Cô thuyết phục khéo thì những gói bảo hiểm khoảng vài triệu/năm với dân tỉnh nhỏ là không khó bán.

Chúc cô thành công dcm xuchiêng.

[An Hoang Trung Tuong \(09/12/2013 11:24\)](#)

Khi các cô chuẩn bị bán hàng hoặc để bán được hàng hoặc chưa bán được như kỳ vọng, thì đọc lại từ bài đầu của học phần Marketing trong Fast MBA, cứ lần theo các đầu mục mà giải quyết. Thấy vướng chỗ nào thì cứ xoay vào chỗ đó.

[fo: color="#FF0000"]Và quy tắc chủ lực của nó là 4P[/fo]. Nhớ cho kỹ.

[An Hoang Trung Tuong \(09/12/2013 11:40\)](#)

Con Rên học F-MBA mà ngu như ông bò mần Zì thất vọng quá đi.

Phương cách bán hàng của bọn LI (bảo hiểm nhân thọ) là phương cách toàn cầu, có hàng trăm năm nay. Cầm cái mồm ngu đi.

Tại Lông chúng lại để khôn bằng các cô à.

Bảo hiểm rủi ro các cụ cặc. Bảo hiểm rủi ro là bảo hiểm phình nhân thọ hiểu chưa. Kể cả cô mua bảo hiểm hồn zái của cô bọn Tại Lông cũng okay bán ngay, zưng đó để fải bảo hiểm nhân thọ.

Đặt mẹ con nài đọc lại học phần Economics luôn và ngại.

Các cô mà thuyết phục khách hàng LI bằng viễn cảnh bảo đảm rủi ro thì các cô thành lừa đảo mẹ.

[An Hoang Trung Tuong \(09/12/2013 11:45\)](#)

Khi bán các sản phẩm LI, các cô phải nói với khách rằng, LI sẽ trả xèng (gất nhiều) trong trường hợp khách khánh tèo. Nhưng các cô cần thuyết phục khách khánh rằng, mày đéo tèo được đâu, mà mày sẽ nhận được một khoản nhớn sau khi đáo hạn.

Chứ cứ tập trung vào guigo thì chó nó mua LI của các cô.

Còn bảo hiểm từng phần thân thể thì vườn chưa được phép kinh doanh ở Lừa. Bảo hiểm sức khỏe thì thuộc về bảo hiểm y tế, đéo phải LI aka bảo hiểm nhân thọ.

Hiểu chưa con Rên ngắn.

[An Hoang Trung Tuong \(09/12/2013 11:59\)](#)

Zì bầu con Rên cầm cơ mà?

Phương cách bán LI là phương cách quốc tế. Không tin cô sang Tai Long mua LI thì cũng nghe chúng nói y như vậy.

Bọn bán LI chỉ lừa đảo mẹ gì các cô. Tại các cô hy vọng nhiều quá mà lại dấn dốn tham lam nên các cô nghĩ chúng lừa đảo.

Jống hệt MLM đặc cấp thôi.

Các cô mua LI nhưng đéo bao giờ đọc kỹ cái hợp đồng bảo hiểm (policy). Đến lúc có chuyện thì kêu ầm lên rằng bọn bán bảo hiểm lừa đảo.

Vụ em Lê Zung casĩ là một vizụ Zì đã từng kể. Ẽm đúng ra đéo được trả bảuhiễm LI vì ẻm vifạm mẹ hợpđồng. Zưng zo ẻm là celeb nên lácải Lừa chưởi ằm lên thế là bọn LI cũng fải trả cho con ẻm, zù đéo trả hết.

Tấtnhiên bọn LI đồng ý trả vì coi đó là chiphĩ PR của chúng. Chứ lếu khách đó đéo fải em Zung thì có cái con cặc hehe.

[An Hoang Trung Tuong \(09/12/2013 12:06\)](#)

Vụ cần-hôi xetải thì đúng là các cô đéo hiểu Lừa cái con củ cặc jì.

Chính thẳng láixe aka tàixế súi nhânzân cần hôi đấy đcm.

Có nhiều lýzo để nó mản việc viếng. Zì sẽ nói sau. Jờ Zì đi châm sáu múi đã.

[An Hoang Trung Tuong \(09/12/2013 18:39\)](#)

Trong bấthủfảm [fo: color="#FF0000"]Đường Xa Bắtrắc Lạlung (Long Road Over Moor Of Hazards)[/fo], chắc vẫncông xuchiêng còn nhớ, thẳng Lông Kiến Vằn đẽ Zì?

Zì kể nơi triển triển, về vụ Lông Kiến Vằn tải một xe 5 khối gỗ từ Sonla về Hanoi, niên 199x.

Thói thường hànghóa Lừa đường xa bắtrắc luôn có con Lừa áptải. Con nài đi theo xe đéo để bảovệ hàng khỏi zân trộmcấp hay hỏicủa, mà bảovệ hàng khỏi chính thẳng tàixế. Địt con mẹ bọn lồn trâu ạ. Đéo biết jì thì cãm mẹ mồm.

Zưng đận ý hàng của Lông Kiến Vằn đéo có áptải, bởi gỗ nó chở đận ý đéo là gỗ quý, và Lông Kiến Vằn cũng là đốitác quen của chủ-hàng. Trijá xe hàng chỉ vào tầm vài chục trọ Cụ tươngđương đâu zãm cây vàng hoặc thậmchĩ đéo đến.

Chạy tới mạn Hoabinh, xe của Long Kiến Văn thế đéo nầu va mẹ vào something, zây-chằng đứt, gổ trên xe zót xuống khá nhiều.

Có mấy bannông đến đứng xem. Long Kiến Văn bảo, chúng mài bê mẹ gổ về mà xây nhà maomao anh tặng chúng mài. Tất nhiên hehe bannông nghe nhời.

Đồng thời Long Kiến Văn cũng phone mẹ cho một thằng bạn trùm gổ Hoabinh.

Chiện sau đó chắc các cô cũng đoán được. Trùm gổ đến căn xong chỗ gổ của Long Kiến Văn, thì Long Kiến Văn khóc-mếu phone cho chủ-hàng kể sự vụ.

Tất nhiên sau đận ý con chủ-hàng cách-mặt Long Kiến Văn đéo thuê nó nữa. Zưng quan trọng đéo jì. Nó đã véo được một cục khakhá, sống được cả năm.

Hàng hóa vận tải của Lừa, vãng công xuchiêng ạ, 99% đéo có bảo hiểm cặc jì cả. Lếu đéo có áptải nữa, thì coi như chủ-hàng fómạc tiền nong của mình cho thằng tàixế.

Cả một tàu hàng 400 tấn chúng còn đánh đắm để cướp sạch hàng, nữa là con xe 10 tấn hehe quá nhẹ quá nhẹ. Chính Zì đã từng vớt một tàu hàng từ China về Lừa đắm tại Baitulong mà bên trong đéo có nhúm hàng mẹ nào.

Anh tàixế Dongnai. Anh thật may mắn vì Lá Cải đã đứng sau anh. Zì chúc mừng anh. 4,000 thùng bia trigría tầm 1 tỷ Cự đã bị bannông cắn-hôi hehe sạch bách. Nhiều sến-viên còn thúc nhân dân Lừa quyền tiền júp anh. Thật mỹ mãn vô vàn. Trước đó anh đã bán bớt mẹ 3,000 thùng chưa? Hay mới bán 2,000 thùng? Kiểu jì thì anh cũng úp được một mớ ngon ngon gỏi nhẻ.

Còn hehe lếu hàng đó là của anh hoặc anh chịu trách nhiệm chính, Zì thách con bần nông nàu zám nhón đi một lon đấy? Địt mẹ đừng có đùa mới tài xế đường xa bắt trắc. Máu sẽ chảy như sông ngay và luôn.

À Zì quên chưa kể, Lông Kiến Văn lúc đó nào cũng sẵn sàng trong xe nó tuýp thép phi-21, côn nhị khúc, kiếm inox Tàu, bình xịt hơi cay Hàn, và cả lựu đạn USA Mèo Quốc, nghe chưa văng công xuchiêng.

[An Hoang Trung Tuong \(09/12/2013 18:49\)](#)

@con Tây Lúa

Xèng của cô đã đến nơi gòi. Trả qua Paypal thì không có chiện nhằm hoặc lạc đâu hehe.

Khi nàu khai giảng Zì sẽ thông báo.

@mụ Trâu Lừa

Zì đi hệnhò đấ, lát Zì zìa nghiên cứu vụ thoát Lừa của nhidồng mụ. Vụ nài em Zấu mới em Vàng nói nhiều gòi. Mụ nên tiềm đọc lại.

[An Hoang Trung Tuong \(10/12/2013 08:27\)](#)

Zì khâu mẹ mồm con Ngựa để con nài về học lại kinh tế.

Ngư hơn cả ông lợn còn thích lả nhãi.

[An Hoang Trung Tuong \(10/12/2013 08:31\)](#)

Mụ Hói nói đúng rồi các cô còn cái cái lồn jì?

Con Rên học Fuck MBA mà còn thảo luận ngư như ông bò thế à?

Bán hàng là bán hàng, đéo fải là yêu hàng. Nhớ cho kỹ vào bọn xuchiêng mặt cặc.

Muốn bán hàng tốt, các cô cần yêu nghề, chứ đéo cần yêu hàng. Tuynhiên nếu các cô yêu hàng thì mọi thứ sẽ dễ dàng hơn.

[An Hoang Trung Tuong \(10/12/2013 08:37\)](#)

Zì chốt lại nè.

Con Chuối cứ triển khai bán bảo hiểm vô tư. Bản thân cô đéo cần phải mua bảo hiểm làm lòn gì lếu cô đéo thích. Đứa nào zèmfa gì mặc mẹ nó.

Cũng như khi đi bán hàng đặc cấp MLM. Các cô zì lòn vào mua hàng lếu con chủ MLM không buộc các cô phải mua như một điều kiện tiên quyết để tham gia hệ thống.

Việc của cô là tìm cách thuyết phục khách mua hàng, chứ cần đéo gì thuyết phục chính mình.

Đây là kỹ năng, chả lừa lọc gì ai cả. Kinh doanh mà cảm tính thế thì lòn cũng đéo có mà cần.

[An Hoang Trung Tuong \(10/12/2013 08:41\)](#)

Đã ngu còn bảo thủ và cảm tính. Đấy chính là lũ Lừa các cô địt mẹ bọn xuchiêng mồm buổi fí cả thời gian của Zì.

Zì thừa hơi mà quanh năm cứ jảng mấy cái này cho các cô? Địt mẹ jờ con nàu còn thảo luận ngu về kinh tế nữa Zì khóa mẹ mồm 1 năm luôn đéo bàn nhiều.

[An Hoang Trung Tuong \(10/12/2013 08:49\)](#)

Con Ngựa lại đánh tráo khái niệm hết vụ cãi con Kiếm về cái đéo gì bán MLM. Tự khâu mồm lại đi.

Lần sau đéo biết gì thì câm mồm đi đừng có tư vấn ai hết. Con nàu nghe cô thì đúng là đại họa.