

ОПИСАНИЕ ПСИХОТИПА

Кристина Ставская

(ВРОЖДЕННОЙ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ СТРУКТУРЫ)

ISTJ – ПРАГМАТИК

Краткая история

Предыстория появления типологии восходит к работам Карла Юнга, который в опубликованной в 1921 г. книге «Психологические типы» предположил, что основных психологических функций, помогающих человеку воспринимать мир, четыре. Это – [мышление](#), чувства, [интуиция](#) и ощущения. Этот труд был гораздо фундаментальнее, чем представления американки Кэтрин Бриггс, которая просто интересовалась различиями в характерах разных людей. Но, познакомившись с типологией Юнга, она, поддерживаемая своей дочерью Изабель Бриггс-Майерс, начала детально изучать данную проблематику и даже опубликовала пару научных статей. Типов она выделяла также четыре, и основывалась, по собственному же признанию, на работах Юнга. Но позже теорию значительно расширила дочь, придав ей очертания современной.

Случилось это в годы Второй мировой войны. Именно тогда появился Myers-Briggs Type Indicator (MBTI – собственно типология, также часто используется термин «соционика»). Это не была «голая» теория – исследовательницы опирались на оригинальные испытания, ими же составленные. Цель изысканий была самой благородной: на основе тестирования определить индивидуальные личностные предпочтения в работе и подобрать женщинам, которые должны были заменить на производстве ушедших в армию мужчин, занятия, где они смогут по достоинству проявить свои таланты. Уже позже, в 50-60-е годы, о типологии положительно отзывались видные учёные, были проведены новые опыты, позволяющие уточнить методику. Но кроме последователей, MBTI имеет и ряд критиков, которые указывают на то, что типология Майерс-Бриггс почти дублирует исследования К. Юнга в теоретической части и не всегда обнаруживает свою валидность на практике.



4 дескриптора

Суть системы психологического тестирования MBTI заключается в том, что, благодаря измерению уникальных комбинаций личностных факторов человека, можно предугадать его склонность к определённому виду деятельности, стиль его действий, характер решений и прочие особенности, позволяющие ему чувствовать себя комфортно и уверенно. Для и чего были придуманы, 4 шкалы (дескриптора), по которым исследуется личность:

- ориентация сознания (интроверсия-экстраверсия),
- ориентация в ситуации (здравый смысл – интуиция)
- основа принятия решений ([логос – пафос](#))
- способ подготовки решений (рациональность – иррациональность)

Рассмотрим каждую шкалу подробнее:

3

Шкала EI: ориентация сознания

Интроверты (I-тип) не обязательно замкнутые и некоммуникабельные люди как это часто изображают «жёлтые» издания. Они могут быть общительными и компанейскими, но [энергию](#) черпают и лучше работают наедине с собой. Такие люди отдают предпочтение мысли, а не слову, поэтому перед тем, как что-то сказать, всегда думают.

В отличие от экстравертов (Е-тип), у которых коммуникабельность граничит с болтливостью. Для них за счастье находиться и работать с другими людьми. Проблемы они решают не в одиночку за закрытыми дверями, а путём обсуждения, что позволяет находить компромисс. Но и возникают такие ситуации чаще – природа человеческого общения, да ещё и в избытке, даёт о себе знать.

Простыми словами, шкала EI рассказывает об общей ориентации сознания:

- Е (экстраверт) — ориентация на внешние объекты;
- I (интроверт) — ориентация внутрь, на самого себя.

Шкала SN: ориентация в ситуации



4

Перевод слова «sensing» как «здравый смысл» является не совсем точным. Люди, принадлежащие к S-типу, оценивая ситуацию, берут во внимание все детали, которые можно понять и ощутить благодаря «сенсорам» – зрению, нюху, прикосновению. Они опираются на внешние, уже известные данные и последовательны в своих решениях, которые тщательно обдумывают и взвешивают. Они всегда точны, для них не имеют значения догадки, не подтверждённые фактами, а первостепенное значение имеет только то, что происходит здесь и сейчас.

N-тип более склонен полагаться на интуицию. Зачастую это люди с развитым [воображением](#), для которых мир – это сосредоточение возможностей. Они небрежнее относятся к фактам, но способны видеть картину глобально, [прогнозировать](#) самые разные пути развития событий.

Простыми словами, шкала SN — отражает избранный способ ориентировки в ситуации:



- S (сенсорика) — ориентация на факты и полученный опыт;
- N (интуиция) — ориентация на предчувствия, общую информацию.

Шкала TF: основа принятия решений

Принятие решений основывается на известной дихотомии: эмоции и интеллект (IQ vs EQ). Т-тип – это люди, для которых [логика](#) стоит на первом месте. Они следуют голосу разума и принимают решения, лишь тщательно всё обдумав. Представители данного типа хорошо анализируют информацию, а также справедливы и объективны.

F-тип – это тот человек, у которого вы не спишете задачу по физике, но к нему первому пойдёте, чтобы поделиться своей радостью или бедой. Это [эмпаты](#), для которых природа человеческих чувств почти всегда важнее всего остального. Это люди с развитым [эмоциональным интеллектом](#), и именно он, а не логичность, зачастую, руководит их поступками.

Простыми словами, шкала TF — как человек принимает решения:

- Т (мышление, логика) — способность рационально взвесить «за» и «против»;
- F (чувство, этика) — решения принимаются эмоционально.

Шкала JP: способ подготовки решений



Те, кто относится к Р-типу, не способны к всеобъемлющему контролю и планированию, но могут воспринимать много информации и сразу по нескольким каналам. Они многозадачны, хорошо справляются с работой в сжатые сроки, не паникуют, когда что-то идёт не так. Таким людям перемены даются очень легко, ведь умение [приспосабливаться](#) – их сильная сторона.

J-тип, наоборот, однозадачны, склонны к [планированию](#) и алгоритмизации. Для них важна в первую очередь стабильность, они стараются исключить хаос и подойти к решению любой проблемы во всеоружии, предварительно всё продумав. Такие люди способны хорошо ставить [цели](#), определять приоритеты и достигать результат.

Простыми словами, шкала JP — как готовится решение:

- J (суждение и рациональность) — планирование и упорядочивание;
- P (восприятие и иррациональность) — стремление ориентироваться по обстоятельствам, умение адаптироваться.

Прагматик, инспектор (ISTJ): интроверт, сенсорик, логик, рационал). Любит порядок и строгость, глубоко вникает в работу, анализируя информацию с разных сторон. Отличается некой педантичностью. Реально смотрит на вещи, берется за дело только если точно знает, что сможет его завершить. Вызывает доверие, но предпочитает короткие деловые контакты с другими людьми. Имеют чувство ответственности. Их поведение ориентировано на конечный результат. Объективная, конкретная, ближайшая информация у них немедленно передается «внутри» и внимательно анализируется. Их склонность ко всему, что находится «здесь и теперь», не позволяет им ничего принимать на веру или допускать что-либо. Все, что они видят, есть для них объективная и осязаемая реальность, в которой они немедленно наводят определенный порядок.

ISTJ – «Прагматик»

7

Они лучше других делают то, Что нужно сделать

Количество людей вашего типа составляет приблизительно 10-12% от общего населения Земли. Вас примерно 15-28 миллионов среди населения России, 8-10 миллионов среди населения Германии и 12-15 миллионов среди населения Японии. Благодаря большой численности людей этого типа вы смело можете сказать, что ваш тип – один из хозяев на планете. Может быть, именно благодаря своей численности вы подсознательно чувствуете, что в этом мире от вас многое зависит и что если не вы – то кто-то кто же?! Среди множества типов людей, желающих делать то, что они хотят, выситесь ваша фигура – человека, который может и умеет не только то, что хочет, а то, что необходимо.

Итак, давайте рассмотрим ваш тип личности и постараемся разобраться, что еще, кроме звезд и воспитания, влияет на то, как складывается ваша судьба. И в первую очередь давайте разберемся, что означают эти странные буквы I, S, T и J, которые обозначают ваш тип.

Вы:

I = интровертные (т.е. ориентирующиеся в основном не на внешний, а на внутренний мир)

S = ощущающие (т.е. в суждениях опирающиеся в основном на свои 5 чувств)

T = рациональные (т.е. доверяющие в основном своему уму, а не чувствам)

J = рассудительные (т.е. мыслящие и живущие в основном структурно, организовано и планоно, движимые ответственностью и словом «надо»)

Возможно, ни один другой тип не руководствуется в своем поведении чувством ответственности и «правильностью» поведения в такой степени, как это делаете вы. Благодаря вашему чувству ответственности вы можете приобретать прекрасные навыки общения, непринужденность в разговоре и другие знания и умения, необходимые вам для выполнения долга. Вы можете показаться настолько общительным при определенных обстоятельствах, что вас часто принимают за экстравертов. Из всех восьми типов интровертов только вы одни можете с такой легкостью, когда это необходимо, надевать одежду экстравертов, не меняя своей внутренней интровертной сути.

**Краткое описание
типа ISTJ – «Прагматик»**

- На «Прагматиков» всегда можно положиться. Они никогда не бросаются словами впустую, и если что-то говорят, то собираются постоять за свои слова действием.
- «Прагматики» - серьезные, ответственные, разумные и активные люди, принимающие участие во всех существующих институтах общества – от образования и спорта до бизнеса и политики. Они могут добиваться успеха в любой области.
- Иногда «Прагматики» могут показаться достаточно сухими и практичными людьми. Однако это не совсем так. Просто можно с уверенностью сказать, что они – очень объективные и реалистичные люди, которые преследуют намеченные цели, используя свой природный дар концентрации. Кому-то такой подход может показаться сухостью, но для «Прагматиков» это нормальный и, пожалуй, единственный, приемлемый способ существования.
- «Прагматики» очень точны, организованны и методичны. Независимо оттого, чем они заняты, они выполняют свою работу с большой аккуратностью и надежностью.
- Когда «Прагматики» заражаются какой-либо идеей, а это происходит крайне редко в силу их консервативности, они тщательно ее обдумывают, прежде чем начать действовать в направлении ее осуществления. Впоследствии «Прагматикам» бывает трудно пересматривать или признавать несостоятельность принятых ими ранее идей, особенно если выбрали эти идеи как руководство к действию.
- Тихие и трудолюбивые по характеру, «Прагматики» обладают хорошим здравым смыслом и прекрасной памятью на детали. Они могут с точностью цитировать различные факты, цифры и высказывания других людей, для того чтобы поддержать свои взгляды и принятые решения.
- Они высоко ценят и используют логический и отстраненный анализ — эта одна из причин, почему среди ученых много людей этого типа. «Прагматики» очень организованны и систематичны в своем подходе к делам и к выполнению их в срок.
- Они следуют необходимым правилам и процедурам и бывают нетерпимыми с теми, кто этого не делает.
- Как многие другие интроверты, «Прагматики» умеют слушать других людей и любят, когда все объяснения точны, ясны и основаны на фактах.
- Они живут и действуют по пословице: «Говори то, что думаешь, и делай то, что говоришь».
- «Прагматики» очень бдительно относятся к тому, чтобы их частная жизнь оставалась в тени и не была заметной для окружающих. Как «природные разведчики», они скорее будут работать в тылу у противника — других людей — и

больше знать о них, тем самым, увеличивая свою силу, чем согласится запустить потенциального противника в свои тылы - свою частную жизнь.

- Они живут в соответствии со своими обязанностями и условностями, однако за этим спокойным и несколько холодным фасадом часто бушуют сильные, но глубоко спрятанные от других страсти.

Судьба людей типа ISTJ

«Если он выбирает дорогу, то не сворачивает с нее. Если он хочет узнать о чем-либо, то узнает об этом все, во всех деталях».

Наиболее важно помнить о «Прагматиках» то, что они знают и доверяют только тому, что лично испытали. Они гордятся своей точной памятью на детали и своей способностью принимать логические и объективные решения. Прежде всего, они реалистичные и практичные люди, которые хотят иметь дело с ясностью, последовательностью и справедливостью. Чувство собственного достоинства «Прагматиков» любого возраста в значительной мере основывается на возможности исследовать мир, спокойно собирать информацию и фактические данные перед принятием логических решений.

Кирпичики, из которых складывается судьба типа ISTJ

Детские годы «Прагматиков»

«МЫ ОЧЕНЬ СЕРЬЕЗНЫЕ И ОЧЕНЬ ОТВЕТСТВЕННЫЕ МАЛЫШИ...»

С самых первых дней малыши-«Прагматики» почти всегда производят впечатление серьезных детей. Они обладают тихой силой, и их задумчивость часто удивляет взрослых, которые пытаются понять, что могут обдумывать дети в таком раннем возрасте. Большинство малышей-«Прагматиков» не особенно стремятся улыбаться незнакомцам. Многие из них полностью привязаны только к одному человеку — своей матери, и больше ни к кому. Еще младенцами они так хорошо чувствуют различия в обращении с ними, что часто могут расплакаться только из-за того, что их взяли на руки другие люди.

9

«МЫ ДОЛЖНЫ ПОДКРЕПЛЯТЬ СВОИ СИЛЫ ВОВРЕМЯ, А ИНАЧЕ ПЛОХО ДЕЛО...»

Маленькие дети-«Прагматики» очень чутко реагируют на потребности своего организма в еде и сне. Они просто «разваливаются на куски», если не получают достаточного отдыха или питания, и любят придерживаться привычного распорядка дня. Они легко засылают в положенное время и могут даже сами сообщать родителям, когда пришло время спать.

«УЧИМСЯ ЧЕРЕЗ СВОИ ПЯТЬ ЧУВСТВ»

Некоторые дети-«Прагматики» очень чувствительны к запахам и вкусам и часто достаточно четко высказываются о своих предпочтениях. Получая так много информации от своих пяти чувств, они очень рано начинают четко определять, что им нравится, а что нет. Например, они любят сложные, визуально интересные игрушки — у них хватает терпения проводить много времени, изучая, как и из какого материала, они сделаны. «Прагматики» обычно любят подражать тому, что они видят в своих играх.

ТОЧНОСТЬ И ВЕЖЛИВОСТЬ - ПРЕВЫШЕ ВСЕГО



Поскольку «Прагматики» достаточно рано начинают говорить, их язык естественным образом отражает понимание окружающего их мира. Они хотят знать, как правильно называются те или иные вещи, которые они видят вокруг себя, задают очень точные вопросы и всегда хотят получить ясный ответ. «Прагматикам» особенно приятно, когда взрослые говорят, выражаясь точно и ясно. Они всегда интересуются точными датами и назначенным временем всех запланированных событий. Даже маленькие «Прагматики» любят знать точно, когда и куда они идут или сколько дней или часов осталось до их любимой мультипликационной программы. Им особенно нравится узнавать какие-нибудь факты, а потом делиться своими знаниями с семьей или с друзьями.

Маленькие «Прагматики» обычно очень вежливы со взрослыми и с другими детьми. Эти дети очень сознательны в своем поведении и поэтому не любят людей, которые ведут себя, как им заблагорассудится, и из-за этого совершают безответственные поступки. «Прагматикам» очень не нравится риск — они хотят быть уверенными в том, что их родители или другие взрослые соблюдают необходимые предосторожности для обеспечения безопасности.

ЖЕЛАНИЕ КОНТРОЛИРОВАТЬ - ВСЕ И ВСЕГДА

«Прагматики» всех возрастов чувствуют себя наиболее комфортно, когда могут полностью контролировать ситуацию. Поскольку они хотят заранее знать все, что их ожидает, наименее привлекательна для них любая деятельность, связанная с неопределенностью, такая, как, например, творчество. Если существует неограниченное количество возможностей и способов использовать имеющиеся художественные материалы, и нет ясного плана и четкого руководства, «Прагматики» чувствуют себя неуютно. В таких ситуациях они, скорее сего, будут просто наблюдать за действиями других людей, ничего не предпринимая сами.

Как детям, так и взрослым «Прагматикам» обычно требуется определенное время, чтобы привыкнуть к новому окружению. Их легко вывести из равновесия резкими переменами, и они могут легко расстраиваться и даже плакать в детском возрасте, если чувствуют себя испуганными или потерявшими контроль над ситуацией. Они одинаково трудно воспринимают как быстрые переходы от одной деятельности к другой, так и переезды из одного места в другое.

Такое зачастую маниакальное желание контролировать все и вся может негативно влиять на судьбу «Прагматиков». С одной стороны, стремление к определенности во всем заставляет их инстинктивно строить свою жизнь таким образом, чтобы она была максимально стабильна и прогнозируема. С другой стороны, эта стабильность и прогнозируемость обходится «Прагматикам» очень дорого, так как они приносят ей в жертву многие из своих желаний, которые так никогда и не исполняются.

НЕУМЕНИЕ ЧУВСТВОВАТЬ ТО, ЧТО ЧУВСТВУЮТ ДРУГИЕ

Большинство «Прагматиков» очень правдивы. Иногда они могут говорить окружающим очень неприятные, хотя и правдивые слова, зачастую не чувствуя, что это ранит людей и не приносит никакой пользы. От природы эмоционально замкнутые и достаточно отстраненные, «Прагматики» плачут гораздо меньше, чем другие дети их возраста. Они нетерпимы к любой демонстрации эмоций на публике,



поэтому чужой испуг, травма или просто плач другого ребенка мало затрагивают и, скорее, даже смущают маленьких «Прагматиков».

Маленькие «Прагматики» могут быть нежны со своими родителями в домашней обстановке, но они редко производят впечатление по-настоящему теплых и ласковых детей. Если спрашивать их о том, что они чувствуют, чаще всего они будут отвечать, что не знают. Когда вы спросите их более конкретно: чувствуют ли они себя испуганными или грустными, они могут просто ответить «нет». Но это вовсе не означает, что «Прагматики» на самом деле не испытывают тех чувств, которые они на словах категорически отрицают.

Из-за неумения чувствовать или, скорее, показывать свои чувства, дети-«Прагматики» к более взрослому возрасту уже успевают настолько глубоко затолкать свои эмоции внутрь себя, что даже им самим начинает казаться, что они вовсе не эмоциональные люди. Однако, вопреки этой своей уверенности, они остаются людьми чувствующими и очень страстными. Только страсти эти бушуют где-то на дне океана — так глубоко в подсознании, что даже сами «Прагматики» убеждены в том, что этих страстей у них нет. То бесстрастное, рациональное состояние, которое им больше всего нравится и с которым они себя идентифицируют, скорее всего, помогает им в работе. Но всякий раз, общаясь с людьми, они неосознанно прячут от них проявления своих чувств и таким образом часто лишают себя большей близости на эмоциональном уровне даже со своей семьей и лучшими друзьями.

УМЕНИЕ БЫТЬ САМОДОСТАТОЧНЫМИ

Это качество «Прагматиков» является их главной, «тихой» силой. Достаточно осторожные, как физически, так и эмоционально, дети типа ISTJ почти никогда первыми не начинают общение. «Прагматики» скорее предпочитают наблюдать за действием со стороны, чем включаться в игру с незнакомыми детьми — они могут полностью игнорировать действия других детей и продолжать сосредоточенное исследование своей игрушки. Маленьким «Прагматикам» требуется время, чтобы привыкнуть к новому окружению и новым людям, поэтому они не станут с ходу бросаться в новую игру или знакомиться с незнакомыми детьми. И если некоторые дети-«Прагматики» чувствуют подсознательное беспокойство по поводу своего «отшельничества», большинство чувствуют себя достаточно комфортно, подолгу играя наедине со своими игрушками. Пока они пребывают в таком окружении, где чувствуют себя вполне комфортно, «Прагматики» работают и живут в своем собственном темпе, не обращая внимания на суматоху или суету вокруг. Они чувствуют себя спокойно, если знают правила игры, и лишь хотят, чтобы и все остальные играли по этим же правилам. Они спокойно относятся к любой рутинной работе и даже могут наслаждаться предсказуемостью знакомых действий.

Самодостаточность и умение легко отстраняться от окружающего, мира свойственны «Прагматикам» любого возраста. Они постоянно ведут свой внутренний диалог и обладают такой удивительной способностью к концентрации, что бывает довольно трудно прервать их размышления или занять их какой-либо беседой или деятельностью. Внутренний мир — это та сфера, где они получают энергию и где происходят их самые сильные переживания и рождаются мысли. Эта самодостаточность и умение концентрироваться становятся для «Прагматиков» основными средствами достижения успеха в жизни, которые помогают им четко и поступательно двигаться

к цели, чем бы эта цель ни являлась: накоплением денег или решением какой-то сложной технической задачи.

Школьные годы «Прагматиков»

«ШКОЛА - ЭТО ПРЕКРАСНОЕ И ОЧЕНЬ ПРЕДСКАЗУЕМОЕ МЕСТО.

ЗДЕСЬ МЫ СЕБЯ ЧУВСТВУЕМ ВЕЛИКОЛЕПНО!»

Высокоорганизованная структура традиционного школьного образования прекрасно согласуется с естественными стремлениями «Прагматиков». Они любят школьный порядок, правила и предсказуемость школьного расписания. Им нравится работать как в одиночку, так и с партнерами — особенно с равными им по интеллекту.

«Прагматики» школьного возраста, как и другие традиционалисты, изо всех сил стремятся принадлежать к какой-то группе детей, будь то футбольная команда, дворовая компания или какой-то школьный кружок. Подобно детям многих других типов, юные «Прагматики» могут частично удовлетворять эту потребность в своих семьях или же с одним-двумя близкими друзьями. Поскольку они хорошо учатся, их стремление быть частью класса часто встречает поддержку у одноклассников. Однако любые перемены в отношениях с друзьями, особенно связанные с переходным возрастом, представляют для «Прагматиков» определенную трудность и встречаются ими крайне неохотно. Особенно трудно складывается для них дружба с детьми противоположного пола.

ОЧЕНЬ ПРИЛЕЖНЫЕ УЧЕНИКИ И УЧЕНИЦЫ

Так как оценки много значат для «Прагматиков», они любят и умеют хорошо учиться. Как и все дети, они лучше всего успевают по тем предметам, которые ведут похожие на них по характеру учителя. Непоследовательные, чрезмерно жесткие или очень эмоциональные преподаватели вызывают у «Прагматиков» неприятие — они предпочитают учителей организованных, эффективных и последовательных в своих объяснениях и требованиях. Несмотря на хорошие способности к концентрации, «Прагматики» могут легко отвлекаться или раздражаться, если атмосфера в классе слишком хаотична и эмоциональна.

12

ОНИ ПОДХОДЯТ КО ВСЕМУ СЕРЬЕЗНО И ОЧЕНЬ ОСНОВАТЕЛЬНО

Естественная избирательность «Прагматиков» проявляется в их интересах, в выборе книг и интересующих их областей знаний. Они предпочитают изучать что-либо серьезное, чем легкое, и обычно выбирают какой-то один предмет или вид деятельности, а не стремятся делать несколько дел одновременно.

«Прагматики» любят демонстрировать свои знания и компетентность перед другими детьми, но больше всего им нравится производить впечатление на взрослых, особенно на тех, которых они хорошо знают. «Прагматики» также любят, когда их просят решить определенную задачу или что-либо узнать для своих родителей. Они с гордостью берутся даже за трудное задание и получают большое удовлетворение от его полного и досконального выполнения.

НЕУМЕНИЕ БЫТЬ ТАКТИЧНЫМИ

Поскольку «Прагматики» очень точны в своих размышлениях и достаточно прямолинейны в высказываниях, они ожидают такого же уровня точности от всех остальных и часто не могут отказаться от искушения указать кому-то на фактические

ошибки в его словах. Мотивируемые в своих поступках честностью и точностью, они часто считают своей обязанностью указывать на ошибки своих друзей или родственников или исправлять их. Естественно, что друзья и родные не всегда находят поведение «Прагматиков» таким же полезным и приятным, каким оно кажется им самим. Искренне полагая, что своими словами они оказывают помощь окружающим, «Прагматики» удивляются и расстраиваются, когда другие дети обижаются или сердятся на них и называют их «всезнайками» или «выскачками».

Не имея еще жизненного опыта, многие молодые «Прагматики» испытывают недостаток такта. Их грубость или неделикатность редко бывают осознанными — просто они часто говорят то, что думают, и абсолютно честно отвечают на вопросы. Для «Прагматиков» почти не существует полутонов — весь мир представляется им состоящим из «черных» и «белых» красок. Они ни при каких обстоятельствах не стали бы говорить другу неправду, а для маленьких «Прагматиков» сокрытие правды равносильно лжи. Честность является для них выражением дружбы и привязанности. И если вы не всегда испытываете благодарность, когда вынуждены выслушивать такую «правду», понимание мотивов действий «Прагматиков» поможет вам оценить их дружбу и преданность. Тем более что вы всегда, за очень редким исключением, можете верить им на слово. А комплимент, полученный от «Прагматика», — это действительно высокая похвала.

НЕЖЕЛАНИЕ МИРИТЬСЯ С НЕОПРЕДЕЛЕННОСТЬЮ

Прямолинейных и честных «Прагматиков» могут испугать и смутить любые двусмысленности или противоречия. Они просто выходят из себя, когда родители преувеличивают или неопределенно отвечают на их вопросы. Как правило, «Прагматики» все равно добиваются от родителей категорических ответов на все свои вопросы. Родителей юных «Прагматиков» часто расстраивает нежелание их детей понять, что на многие вопросы нельзя получить однозначных и четких ответов. Желание контролировать свое расписание и быть полностью уверенными в своих планах свойственно и взрослым «Прагматикам». Их постоянное желание сначала планировать, а потом обязательно исполнять свои планы является психологическим инструментом, который они используют для того, чтобы чувствовать себя более уверенными. Их план — это своеобразная подмена будущей реальности искусственной. Как и все мы, «Прагматики» не знают будущего, но, тем не менее, хотят его контролировать. Поэтому они создают планы и, строго придерживаясь их, сами творят свое будущее. В этом смысле представители типа ISTJ в большей степени, чем другие типы людей, являются творцами собственной судьбы.

НЕЖЕЛАНИЕ ПРОБОВАТЬ НОВОЕ

Осторожность в характере «Прагматиков» ясно проявляется в годы учебы. Им больше всего нравится стабильность и устойчивость их жизненного уклада, и им трудно привыкнуть к каким-либо переменам. Их часто приходится активно убеждать попробовать новый вид деятельности, вступить в новую команду или, что самое страшное, выступить добровольцем в выполнении нового задания. Если вы предлагаете им что-то новое, чаще всего их первая реакция — отвергнуть ваше предложение. Будучи консерваторами, от природы, они предпочитают сначала подождать и посмотреть, как и что будет происходить, а уж потом самим принять в этом участие.



Принуждение детей-«Прагматиков» пробовать что-то новое прежде, чем они почувствуют себя готовыми, всегда является ошибкой с далеко идущими отрицательными последствиями. Чем менее уверенно в новых ситуациях чувствует себя «Прагматик» в детстве, тем меньше становится с возрастом его желание попробовать что-то непривычное. «Прагматики» должны чувствовать себя компетентными и уверенными в себе, так как ощущение неуверенности или страх перед возможной неудачей лишь усиливает их колебания и дает им внутреннюю установку на то, что в следующий раз, когда опять возникнет неожиданная ситуация, они будут заведомо обречены на неудачу.

ПОДРОСТКОВЫЕ ГОДЫ «ПРАГМАТИКОВ»

«ДАЙТЕ НАМ ПОКОЯ!»

Для юных «Прагматиков» вопросы независимости, секретности своей личной жизни и необходимости иметь свое собственное жизненное пространство (например, отдельную комнату) являются, чуть ли не самыми важными в жизни. Это и неудивительно, ведь подросткам типа ISTJ требуется много времени, чтобы обдумывать свои действия и планы. Они обычно очень хорошо организованны и эффективны и любят содержать свою комнату и вещи в порядке. Наверное, поэтому они с такой легкостью умеют расставаться с ненужными вещами. В одной семье двенадцатилетнего «Прагматика» даже прозвали «истребителем» — если кому-то было трудно расстаться со старьем, звали Таню, и она помогала мгновенно выбрасывать все, в чем больше не было никакой пользы.

«ХОТИМ ЧУВСТВОВАТЬ СЕБЯ ЧАСТЬЮ ЧЕГО-ТО ЦЕЛОГО, НАПРИМЕР - КОЛЛЕКТИВА!»

Некоторые «Прагматики» в подростковом возрасте гораздо больше стараются участвовать в жизни коллектива, чем многие их ровесники. Им так хочется быть частью какой-либо группы детей, что они готовы идти на определенные жертвы. К примеру, «Прагматики» готовы много общаться и быть очень коммуникабельными — только ради того, чтобы соответствовать требованиям той или иной группы подростков, к которой они хотят принадлежать. К старшим классам их желание быть частью группы немного утихает, так как они уже на собственном опыте понимают непоследовательность и противоречивость многих правил общения в таких подростковых группах.

ЕЩЕ ПОДРОСТКИ - НО ВЕДУТ СЕБЯ КАК ВЗРОСЛЫЕ

Готовность стараться быть более тактичным и понимающим чувства ровесников появляется у «Прагматиков» только на основании непосредственного опыта, за который приходится платить. Но большинство представителей типа ISTJ так и не становятся очень общительными. У них часто так и остается один лучший друг, с которым они подружились еще в начальной школе. Но хотя «Прагматикам» и нравится общаться со своим лучшим другом, они продолжают проводить много времени в одиночестве. Большинство из них устанавливают для себя достаточно высокие стандарты поведения и придерживаются их, оставаясь очень разборчивыми в отношении друзей и сохраняя крайне неодобрительное отношение к безответственному или опасному поведению.



Большинство подростков типа ISTJ всегда очень ответственные, и поэтому они могут казаться гораздо более зрелыми, чем многие из их ровесников. Конечно, у подростков всех типов бывают периоды восстаний, и они могут бросать вызов родителям, но большинство «Прагматиков» слишком заинтересованы хорошей учебой в школе и не желают иметь лишние неприятности. Они обычно довольно консервативны в обращении с деньгами, любят экономить и откладывать деньги, чтобы затем купить то, что им нужно. Даже когда «Прагматики» хотят добиться большей свободы или дополнительных привилегий, они, скорее всего, выскажут свои требования в логичной и беспристрастной форме, без ненужных эмоций.

Взрослые годы «Прагматиков»

РАБОТА

Предельно ответственный характер «Прагматика» сформирован «ощущающей» характеристикой (S), которая отвечает за сбор и получение информации. Другими словами, представители типа ISTJ сосредотачиваются изнутри, концентрируясь на объективных, точных, конкретных и прагматичных данных. Их сосредоточенность на реальном мире заставляет их ничего не принимать как данность и не верить никому на слово. Все то, что они видят в окружающем мире, «Прагматики» воспринимают объективно и весомо (T) и немедленно принимают решения и строят планы (J). И именно такое поведение считается идеальным практически на любой работе.

Также, как и «стратеги» (INTJ), которым присущи три точно такие же характеристики (I, T и J) «Прагматики» часто превосходят других — как в учебе, так и в работе, — становясь президентами, банкирами и лидерами государств. Высокая ответственность часто заставляет их заниматься тем, что совсем не в характере интровертов — много общаться по работе. Но для представителей типа ISTJ это не составляет особого труда, они просто выполняют свои обязанности: «Делают то, что должно быть сделано!»

И хотя «Прагматики» могут быть успешными в любой карьере, их гораздо меньше привлекают те виды деятельности, которые требуют абстрактного мышления и спонтанности. Не важно, являются ли они руководителями или подчиненными, они, тем не менее, предпочитают работу, связанную с определенными правилами. Их жизненная философия гласит: тех, кто придерживаются в жизни определенных правил, ждет победа, а тех, кто играет не по правилам, — поражение. И опыт показывает, что они во многом правы.

ДОМ и СЕМЬЯ

«МОЙ ДОМ - МОЯ КРЕПОСТЬ»

Дома «Прагматиков» обычно очень опрятны и чисты, и они сами с готовностью выполняют любую работу по дому. «Прагматики» любят четкий распорядок дня: бег трусцой в семь, завтрак в восемь, обед в час, ужин в семь — и следуют этому распорядку независимо ни от чего.

Отпуск и другие семейные дела чрезвычайно важны для них, и они считают своим долгом обеспечить все необходимое для успешного ведения этих «дел», какого бы беспокойства или денег это им ни стоило. При этом члены семейства, принадлежащие к таким типам личности, которые не в состоянии идти в ногу с ISTJ, могут почувствовать себя не совсем уютно. Дома и внешность «Прагматиков» отражают их отношение к жизни — традиционное и несколько строгое. Все должно быть на своем месте.

ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ ОТЛИЧИЯ МУЖЧИН И ЖЕНЩИН ТИПА ISTJ

Женщины-«Прагматики», находясь под давлением общества, пытаются быть традиционными домохозяйками, но из-за своего характера постоянно находятся во внутреннем противоречии, пытаясь сбалансировать обычную роль заботливой женщины и матери со своим целеустремленным, организованным и объективным ISTJ характером. Характер же мужчин-«Прагматиков», напротив, находится в столь идеальном соответствии с традиционным образом мужчины, что тип ISTJ, часто называют типом «мачо», и у них не возникает никаких внутренних конфликтов, связанных с их половой принадлежностью.

РОДИТЕЛИ-«ПРАГМАТИКИ»

Для родителей типа ISTJ воспитание детей — это ответственность на всю жизнь, и они относятся к этому занятию очень серьезно. «Прагматики» хотят, чтобы их дети, а иногда и их супруги без обсуждения принимали и соблюдали те правила и инструкции, которые они им диктуют. В конце концов, когда «Прагматики» сами были детьми, они тоже выполняли все правила, и теперь, став взрослыми, они хотят сохранить непреложный порядок вещей. Для «Прагматиков» роли в семье определены раз и навсегда: родители — это родители, а дети — это дети, и у каждого — свои обязанности. Для «Прагматиков» вполне обычно наметать определенные дела на выходные — чтобы время не было потрачено впустую. Безделье для них — это «дьявольское искушение», а «честная работа» полезна для всех. Для представителей типа ISTJ даже отпуск является своего рода «работой», которая заранее четко планируется, а затем точно выполняется.

СТИЛЬ ЖИЗНИ «ПРАГМАТИКОВ»

В близких отношениях на слово «Прагматиков» всегда можно положиться. И хотя они не часто произносят эти слова, сказав один раз «я вас люблю», они будут держать свое слово долгие годы. Причина достаточно проста: для представителей этого типа действия значат гораздо больше, чем слова, и любовь выражается не в признаниях в любви, а в каждодневной работе на благо семьи. К сожалению, этот стиль поведения «Прагматиков» не всегда находит правильный отклик в сердцах их супругов и детей. Часто им говорят, что вместо сердца у них — камень. Но внутри себя они знают, что чувствуют любовь, которая просто выражается несколько по-другому — постоянной преданностью и выполнением своего долга.

В пожилые годы некоторые «Прагматики» могут начать вести себя странновато. В этот период жизни они часто позволяют себе расслабиться и следовать более субъективным и спонтанным составляющим своей натуры. В результате довольно строгие «Прагматики»- родители могут стать игривыми, обожающими внуков бабушками и дедушками. Они начинают пробовать все — от живописи до туризма, все больше понимая, что их собственные желания, которые когда-то казались им несущественными, может быть, вовсе не так уж и бесполезны.

ИЗВЕСТНЫЕ «ПРАГМАТИКИ»

Примерами наиболее знакомых вам представителей типа ISTJ являются президент России Владимир Путин, президент США Гарри Трумэн, английская королева Елизавета II и американский бизнесмен Джон Рокфеллер. Наиболее яркие «Прагматики» среди актеров и исполнителей — Донатас Банионис, Борислав

Брондуков, Энтони Хопкинс и Джулия Роберте. Из популярных героев кинофильмов «Прагматиками» можно назвать таких персонажей, как Владимир Шарапов - герой фильма «Место встречи изменить нельзя», Ипполит - один из героев фильма Эльдара Рязанова «Ирония судьбы, или С легким паром!», и «девочка с голубыми волосами» Мальвина из фильма-сказки «Приключения Буратино».

ВАШИ СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ

- Вы — самые стабильные и надежные работники, на вас всегда и во всем можно положиться.
- Благодаря вашей высокой концентрации и упорству, вы лучше, чем другие типы людей, умеете работать с разнообразной детальной информацией, легко запоминаете необходимые факты и цифры.
- Вы более точно и аккуратно, чем другие типы людей, исполняете любую заданную вам работу и четко следуете установленным правилам и инструкциям.
- Вы можете проделать гигантское количество работы в кратчайшие сроки, так как умеете работать долгие часы, не испытывая особой потребности в общении.
- Вы очень целеустремленны и умеете достигать поставленных перед собой целей и добиваться положительных результатов.

ВАШИ СЛАБЫЕ СТОРОНЫ

- Вы очень не любите перемен и с трудом к ним приспосабливать. Это качество часто мешает вам на работе, так как не позволяет и легко менять свои планы или переключаться с одного задания на другое.
- Вы можете недооценивать себя и свой вклад в общую работу. Эта недооценка связана с тем, что вы оцениваете свою работу, базируясь на ваших собственных, слишком строгих критериях. Однако в глазах других людей (например, вашего начальства), чьи критерии зачастую не так жестки, как ваши, ваша работа может выглядеть более чем удовлетворительной.

17

Какая работа вам нравится?

Лучшая работа для вас — это та, которая

- позволяет использовать вашу способность работать с детальной информацией,
- приводит к реальному результату и выполняется вдумчивым, логическим и эффективным способом,
- позволяет иметь достаточно времени для работы наедине с самим собой,
- позволяет самому устанавливать цели и достигать их при наличии необходимых ресурсов,
- выполняется в устойчивой и традиционной атмосфере, где не требуется принимать на себя ненужные риски или использовать непроверенные данные,
- имеет ясные цели и точно определенную организационную структуру,
- предоставляет достаточно времени для того, чтобы подготовиться к показу результатов работы,
- предоставляет постоянно увеличивающийся объем ответственности при минимуме политики,
- где по достоинству ценят достигнутый вами результат и ваш вклад в работу.

Примеры видов деятельности, в которых «Прагматики» особенно успешны



ГОСУДАРСТВЕННЫЕ СЛУЖАЩИЕ

- Директора разнообразных учреждений, предприятий, школ и т.д.
- Правительственные служащие
- Политические деятели, депутаты, чиновники
- Председатели комиссий, ревизоры
- Налоговые инспектора
- Военные
- Работники милиции и ГИБДД
- Прокуроры, следователи, судьи

Карьеры на государственной службе часто соответствуют желанию «Прагматиков» служить обществу. Они любят поддерживать работу системы, которая помогает людям или защищает людей. Представители типа ISTJ прекрасно работают в государственных структурах и могут быть хорошими руководителями и наблюдателями.

СФЕРА ОБРАЗОВАНИЯ

- Директор школы, завуч
- Учитель физики / математики / физкультуры / труда
- Библиотекарь
- Администратор
- Ректор института, декан факультета
- Председатель приемной комиссии
- Ученый

Карьера, а сфере образования, особенно в области администрации или технических предметов, часто удовлетворяет «Прагматиков». Они очень успешны в управлении работой школы или института и в соблюдении учебного плана. «Прагматикам» может нравиться работа в качестве преподавателей технических или практических предметов, где есть множество возможностей для практического обучения и приобретения практических навыков.

КОММЕРЧЕСКАЯ СФЕРА

- Директор компании
- Финансовый директор
- Бухгалтер
- Офис-менеджер
- Аудитор
- Банкир
- Банковский ревизор
- Страховой инспектор
- Инвестиционный маклер
- Начальник кредитного отдела
- Начальник бюджетного отдела

Многим «Прагматикам» приносит огромное удовлетворение карьера в бизнесе, и они часто превосходят других в области управления. Представители типа ISTJ обычно предпочитают традиционные и стабильные организации или виды бизнеса, и их

присутствие оказывает стабилизирующий эффект на работу всего коллектива. Обычно «Прагматики» прекрасно ладят с цифрами. Они помнят и к месту используют акты и детали, их нелегко отвлечь от дела, и они кропотливо работают, чтобы закончить задачи точно и в срок.

Отношения «Прагматиков» с другими людьми ***Лучшие друзья «Прагматиков»***

Большинство настоящих и верных друзей «Прагматиков» (ISTJ) приходит из четырех родственных им типов людей, других «традиционалистов» — «командиров» (ESTJ), «Прагматиков» (ISTJ), «семьянинов» (ESFJ) и «помощников» (ISFJ). И это абсолютно естественно — ведь нас чаще всего привлекают те люди, которые в большей степени разделяют наши собственные ценности и убеждения, и с которыми мы легко можем найти общий язык. Тип «командир» (ESTJ) является особенно важным для «Прагматиков», так как с этим типом людей у них полное единство взглядов и наиболее полное взаимопонимание. Может быть, поэтому «командиры» чаще всего становятся лучшими друзьями или деловыми партнерами «Прагматиков».

Любовные отношения

Мужчины-«Прагматики», которые в большинстве своем очень мужественны, предпочитают в качестве жены или возлюбленной иметь женщину «чувствующего» типа (F, а не T), чтобы на контрасте с ее женственностью чувствовать себя настоящим мужчиной. Поэтому для личных отношений они обычно предпочитают женщин таких типов, как «семьянин» (ESFJ) «артист» (ESFP), «помощник» (ISFJ), «художник» (ISFP), «чемпион» (ENFP) или «учитель» (ENFJ). При выборе партнера определенного типа важно помнить, что существует обратная зависимость между интенсивностью эмоционально-сексуального влечения между партнерами с одной стороны, и взаимопониманием — с другой. Поэтому отношения мужчин-«Прагматиков» с женщинами таких типов, как «артист», «художник», «чемпион» или «учитель», чьи темпераменты качественно отличаются от темперамента «Прагматиков», будут изначально основываться, прежде всего, на сильном сексуальном и эмоциональном влечении. Но в дальнейшем отношения с этими типами женщин могут зайти в тупик и оказаться недолговечными или, во всяком случае, небезупречными, так как серьезные различия между этими типами людей с течением времени все больше и больше отдаляют их друг от друга.

С другой стороны, отношения с женщинами таких близких «Прагматикам» по духу и темпераменту типов, как «помощник» и «семьянин», будут наиболее крепкими и долговечными. Несмотря на то, что отношения с этими типами женщин поначалу несколько менее «захватывают» «Прагматиков», с течением времени прекрасное взаимопонимание с ними приносит свои плоды и делает мужчин-«Прагматиков» более счастливыми и удовлетворенными — как в эмоциональном, так и в сексуальном плане.

У женщин-«Прагматиков», если они предпочитают традиционно женскую роль и не желают командовать в семье, чаще всего возникает внутренний конфликт между их естественным инстинктом быть твердыми и властными и традиционной более мягкой ролью женщины, которую они играют. Поэтому эти женщины, для того чтобы чувствовать себя более «женственными», стараются выбрать в супруги или в возлюбленные «настоящих» мужчин. Они предпочитают мужчин таких типов, как

«командир» (ESTJ) «Прагматик» (ISTJ), «фельдмаршал» (ENTJ) или «стратег» (INTJ). Но если женщина-«Прагматик» чувствует себя комфортно в своем естественном образе начальника и руководителя, то она предпочтет мужчин «чувствующих» типов (F, а не T), таких, как «артист» (ESFP), «семьянин» (ESFJ), «чемпион» (ENFP) или «учитель» (ENFJ).

Ниже приводятся описания отношений «Прагматиков» с двумя наиболее важными для них типами людей — с «артистами» (ESFP), типом, к которому «Прагматики» испытывают наибольшее влечение в эмоциональном и сексуальном плане, и с «командирами» (ESTJ), с которыми у них настоящая дружба и полное взаимопонимание.

ОТНОШЕНИЯ «ПРАГМАТИКОВ» С «АРТИСТАМИ» (ESFP): «ФАТАЛЬНОЕ ВЛЕЧЕНИЕ», ИЛИ «ЛУЧШИЙ СЕКС В МОЕЙ ЖИЗНИ»

ПРОТИВОПОЛОЖНОСТИ ПРИТЯГИВАЮТ ДРУГ ДРУГА

Очень часто именно различия первоначально привлекают «Прагматиков» и «артистов» друг к другу. Игривые, любящие и свободлюбивые «артисты» очень нравятся «Прагматикам». Их восхищает в «артистах» непринужденность и выразительность, способность превращать каждодневные заботы в забавные развлечения, умение раздаться и развлекать. «Артистов» часто привлекает в «Прагматиках» чувство ответственности, целостность характера, честность. «Артисты» восхищаются партнерами-«Прагматиками» и уважают их преданность семье, спокойствие и тихую уверенность в себе.

«Прагматики» и «артисты» — очень разные, и поэтому они могут многому научиться друг у друга. «Прагматики» могут помочь «артистам» стать более логичными, организованными и работоспособными, научить их планировать и доводить дела до конца, они также помогают своим партнерам-«артистам» быть более объективными и не принимать все близко к сердцу. «Артисты», в свою очередь, учат партнеров-«Прагматиков» более открыто, вслух говорить о своих потребностях и желаниях, помогают им становиться более рискованными и не бояться пробовать все новое, больше расслабляться и получать наслаждение от жизни.

20

ПРОТИВОПОЛОЖНОСТИ ОТТАЛКИВАЮТ ДРУГ ДРУГА

Из-за существенных различий пары «Прагматик» — «артист» сталкиваются с большим количеством трудностей в повседневной жизни.

РАЗЛИЧНЫЙ ПОДХОД К ОБЩЕНИЮ

У «Прагматиков» и «артистов» очень разные потребности в общении. «Прагматикам» требуется проводить много времени наедине с самими собой, чтобы детально обдумать свои планы и желания, в то время как «артисты» любят общаться с большим количеством друзей. «Прагматиков» часто раздражает, что «артисты» вторгаются в их уединение и заставляют принимать участие в различных мероприятиях. «Артисты», наоборот, чувствуют себя одинокими и брошенными, если их партнеры не принимают активного участия в их жизни. Пары «Прагматик» — «артист» имеют шанс на успех и продолжительные отношения только в том случае, если сумеют научиться быть достаточно независимыми друг от друга.

ДИАМЕТРАЛЬНО ПРОТИВОПОЛОЖНАЯ ФИЛОСОФИЯ ЖИЗНИ

Как правило, «Прагматики» и «артисты» подходят к жизни с разной философией: первые — осторожны и внимательны, вторые — импульсивны и свободолюбивы. Конфликт возникает, когда «Прагматики» стремятся идти по проторенной и известной им дороге, а «артисты» хотят рисковать и исследовать неиспытанные способы достижения цели. «Прагматик» жаждет управлять и планировать, в то время как «артист» легко приспосабливается к обстоятельствам и старается использовать те возможности, которые имеются под рукой. «Прагматиков» раздражает, когда партнеры не разделяют их чувства ответственности и то и дело меняют направления. «Артисты», наоборот, нередко ощущают, что «Прагматики» получают удовольствие только от тщательно разработанной и спланированной ими самими деятельности, где для спонтанности или творчества партнера не оставлено ни малейшей возможности.

РАЗНЫЙ СТИЛЬ ЖИЗНИ

Другая возможная область дисгармонии таких пар — это их различная потребность в порядке. «Прагматики» любят поддерживать организованность и порядок в своих домах. Им нравится, когда в квартире чисто и опрятно и все правила совместного быта уважаются и соблюдаются. «Артисты» же гораздо меньше заинтересованы в порядке — они хотят жить свободно, не особенно заботясь о правилах общежития. Поэтому «артисты» часто обвиняют партнеров в излишней требовательности и придирчивости, тогда как «Прагматики» считают, что в доме слишком много хаоса и беспорядка. «Прагматикам» также необходимо заранее знать о возможном изменении их планов, а «артисты», наоборот, любят неожиданности и сюрпризы. В то время как «Прагматики» решительны и эффективны, «артисты» принимают решения с большим трудом.

«Прагматики» ответственны и руководствуются этическими нормами и правилами, «артисты» — более либеральны и нелогичны, они любят спонтанность и живут настоящим моментом. Неудивительно, что пары «Прагматик» — «артист» часто испытывают конфликт по поводу расходования денег. «Прагматики» в отношении денег — большие консерваторы и предпочитают тратить с трудом заработанные средства на высококачественные и практичные вещи, часто имеющие применение дома. Напротив, большинство «артистов» любят тратить деньги импульсивно — на развлечения, красивые вещи и отдых.

КАК НАЙТИ ОБЩИЙ ЯЗЫК С ВАШИМ ПАРТНЕРОМ-«АРТИСТОМ»

- Старайтесь радовать и удивлять вашего партнера небольшими подарками и другими выражениями привязанности. «Артисты» очень любят сюрпризы и спонтанные радости и будут искренне рады вашему вниманию.
- Больше разговаривайте с вашим партнером. Старайтесь выслушивать его терпеливо, без критики или осуждения.
- Старайтесь контролировать вашу склонность к негибкости и нетерпимости.
- Постарайтесь понять, что существуют другой подход к жизни и другая философия, которые, так же как и ваши, имеют право на существование.
- Умейте ценить ту силу страстей и радость жизни, которые ваш партнер привносит в вашу судьбу.

«ПРАГМАТИК» И «КОМАНДИР»:**«ДРУЖБА, СКРЕПЛЕННАЯ НА НЕБЕСАХ»**

Поскольку «Прагматики» и «командиры» очень похожи по темпераменту, их отношения часто легки и удобны. Они полностью понимают друг друга, оба стремятся почти одинаково организовать свою жизнь и управлять ею. И «Прагматики», и «командиры» твердо стоят на ногах и очень практичны. При принятии решения они трезво взвешивают все «за» и «против» и всегда доверяют своему здравому смыслу.

ЭКСТРАВЕРТНОСТЬ «КОМАНДИРОВ» ПРИТЯГИВАЕТ ИНТРОВЕРТНОСТЬ «ПРАГМАТИКОВ» И НАОБОРОТ

«Командиров» привлекает в «Прагматиках» их спокойная рассудительность, им также нравится, что «Прагматики» очень ответственные и надежны, что они легко умеют сосредоточиться, а также то, что они очень внимательные слушатели. В свою очередь, «Прагматиков» привлекает общительность «командиров» и неисчерпаемые запасы переполняющей их энергии. Они восхищаются быстротой, с которой «командиры» справляются с разными делами, и их умением делать несколько дел одновременно.

Благодаря этому отличию «командиры» и «Прагматики» помогают друг другу совершенствоваться и развиваться. «Командиры» помогают «Прагматикам» быть более общительными, расширяют их горизонты и знакомят их с новыми людьми. «Прагматики» в свою очередь, учат своих друзей-«командиров» умению сосредотачиваться и быть более внимательными слушателями.

СТИЛЬ ЖИЗНИ «ПРАГМАТИКОВ» ОЧЕНЬ СХОЖ СО СТИЛЕМ ЖИЗНИ «КОМАНДИРОВ»

Как «Прагматики», так и «командиры» стремятся завершать все дела и решать все проблемы, не откладывая их в долгий ящик. Прямые и честные отношения, возникающие между представителями этих двух типов, значительно отличаются от их отношений с другими типами людей. Эти отношения дают им возможность ясно выражать свои мысли и откровенно делиться своими мнениями, не опасаясь, обидеть или ранить чувства друг друга.

Так как и «Прагматики», и «командиры» любят принимать решения быстро, то они редко надолго оставляют проблемы неразрешенными. Они чувствуют себя в своей тарелке, когда их жизнь четко организована, и они могут эффективно управлять ею. Как «Прагматики», так и «командиры» любят планировать свои действия заранее, стараются придерживаться предсказуемого и последовательного распорядка и не любят внезапных изменений в их планах. «Прагматики» и «командиры» — прекрасные товарищи по команде и партнеры, они всегда понимают и поддерживают друг друга.

Если случается так, что эти два типа людей находят друг друга в браке, то они обретают для себя не просто лучшего супруга, о котором могли бы только мечтать, но и лучшего друга - самого близкого им человека.

ЕСЛИ ВЫ ПАРТНЕР ИЛИ ДРУГ «ПРАГМАТИКА»

- Уважайте привычки и образ жизни вашего «Прагматика». Не нарушайте привычный для него распорядок дня. Привычки для «Прагматиков» — способ существования.


- Заранее предупреждайте партнеров об изменениях в ваших планах. Неожиданные перемены очень расстраивают их и выбивают из колеи.
- Стремитесь быть точными — не заставляйте вашего партнера ждать вас или волноваться о том, где вы находитесь. Тип ISTJ — самый ревнивый из всех, так что не испытывайте его терпение.
- Никогда не вынуждайте вашего «Прагматика» выступать на публике — они не любят неожиданных спонтанных речей. Если вы хотите, чтобы они сказали тост, предупредите их заранее и дайте им возможность подготовиться.
- Старайтесь делать то, что вы обещаете, и тогда, когда вы обещаете. Не обманывайте ожиданий «Прагматика». Если же вы не можете или не успеваете выполнить то, что сказали, предупреждайте об этом заранее.
- Старайтесь не тратить деньги импульсивно — «Прагматики» не любят ненужных или непредвиденных расходов. Все покупки должны быть спланированы заранее и обсуждены.
- Предоставляйте вашему «Прагматику» возможность побыть одному, когда ему этого хочется. Уважайте его потребность в уединении.
- Не заставляйте «Прагматиков» принимать участие в развлечениях или активно общаться с другими людьми. Они это сделают сами, когда будут готовы.
- Чаще спрашивайте мнение «Прагматиков» по разным вопросам, не торопите их с ответом — спокойно ждите, когда они сами будут готовы поделиться с вами своей точкой зрения.
- Старайтесь содержать дом в чистоте и порядке. Порядок для «Прагматиков» — краеугольный камень здорового образа жизни.
- Старайтесь прислушиваться к конструктивным предложениям, звучащим в критических замечаниях вашего «Прагматика». Помните — своей критикой они лишь стараются помочь вам.

ЕСЛИ ВЫ НАЧАЛЬНИК ИЛИ ПОДЧИНЕННЫЙ «ПРАГМАТИКА»

- Общаясь с «Прагматиками», старайтесь выражать свои мысли ясно. Когда вы объясняете им задание, будьте последовательны и логичны, уважайте их потребность в четкости понимания того, что от них требуется и когда.
- Задав вопрос или поставив задачу перед «Прагматиком», предоставьте им время на обдумывание ответа. Никогда не торопите «Прагматика» — это только ухудшит эффективность его работы.
- Будьте пунктуальны!
- Вознаграждайте и мотивируйте «Прагматиков» повышением уровня ответственности, а также предоставлением им больших, чем раньше, возможностей для управления и контроля.
- Всегда сообщайте им заранее о возможных изменениях в плане работы и о следующих запланированных проектах.

Заключительные заметки о типе «Прагматик» (ISTJ)

Первоочередная задача «Прагматика» — необходимость учиться быть более восприимчивым к новым возможностям, еще не проверенным на собственном опыте. «Прагматики» должны учиться справляться со своими опасениями и страхами и стараться быть более рискованными и раскованными в жизни.



Если вы — «Прагматик», для того чтобы получить от жизни все и использовать те возможности, которые открывает перед вами ваш тип, старайтесь соблюдать следующие основные правила:

1. Упорно трудитесь для достижения цели — это единственно правильный для вас путь. Не рассчитывайте на удачу и не рискуйте слишком часто. Хорошее благосостояние будет всегда сопутствовать вам, но только в том случае, если вы будете много и честно трудиться.
2. Для вас в большей степени, чем для любого другого типа людей, профессиональный успех увеличивается прямо пропорционально той ответственности, которую вы на себя берете. Чем большего успеха вы хотите достичь, тем больше ответственности берите на себя.
3. Не бойтесь быть открыто честолюбивыми. Помните, что вы обычно делаете гораздо больше, чем замечают окружающие. Чтобы вашу работу заметили, чаще открыто демонстрируйте свои достижения и не стесняйтесь требовать признания ваших заслуг.
4. Стремитесь быть более тактичными с людьми. Иногда то, что вы считаете простой честностью, расстраивает и ранит других, и, прежде всего тех, от кого зависит ваш успех в жизни — членов вашей семьи или сослуживцев.
5. Поскольку вы сами мыслите и говорите очень логично, то ожидаете этого и от других людей. Но далеко не все люди столь же логичны и решительны, как вы, и вы слишком часто рискуете навязать им свое мнение и свои суждения. Оставаясь более открытыми для еще не проверенных вами идей или нетрадиционных методов, вы научитесь быть более терпимыми к различиям в людях, что в конечном итоге сделает вас более эффективными и успешными.