

## ОПИСАНИЕ ПСИХОТИПА

(ВРОЖДЕННОЙ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ СТРУКТУРЫ)  
ENTJ – ФЕЛЬДМАРШАЛ

### Прирожденные лидеры

Количество людей вашего типа составляет приблизительно 3—5 % от общего населения Земли. Вас примерно 4—7 миллионов среди населения России, 2—3 миллиона среди населения Великобритании и 2—3 миллиона среди населения Таиланда. Из-за вашей относительно небольшой численности вы вряд смогли бы назвать себя хозяевами Земли. Скорее, вы здесь гости. В течение своей жизни вы, наверное, довольно час: ощущали себя необычными людьми по сравнению с большинством тех, кто вас окружает.

Ваше стремление быть лидером и вести людей за собой настолько сильно, что основная часть вашей жизненной энергии тратится именно на то, чтобы обеспечить себе возможность влиять на события и на людей. Чаще всего вы находите себя в работе, потому что именно она дает вам возможность выделиться и блеснуть своим лидерским талантом. Название вашего типа — «фельдмаршал» — образно и вовсе не означает что лучшее место для вас — это служба в вооруженных силах. Скорее, лучшее в сегодняшнем мире место, где можно проявить лидерский талант и повлиять на судьбы многих людей, — это сфера бизнеса. Именно в этой сфере вы сможете применить свою огромную энергию, целеустремленность, конкурентоспособность и непреклонную волю к победе. У вас больше шансов, чем у других типов людей, встать в один ряд с сильными мира сего.

Итак, давайте рассмотрим ваш тип личности и постараемся разобраться, что еще, кроме звезд и воспитания, влияет на то, как складывается ваша судьба. И в первую очередь давайте разберемся, что означают эти странные буквы E, N, T и J, которые обозначают ваш тип.

Вы:

**E = экстравертные** (т.е. ориентирующиеся в основном на внешний, а не на внутренний мир)

**N = интуитивные** (т.е. в суждениях опирающиеся в основном на интуицию и свой внутренний опыт)

**T = рациональные** (т.е. доверяющие в основном своему уму, а не чувствам)

**J = рассудительные** (т.е. мыслящие и живущие в основном структурно организованно и планомерно, движимые ответственностью и словом «надо»)

Люди типа ENTJ целеустремленны, очень логичны и обладают прекрасным здравым смыслом. Они стремятся максимально контролировать окружающих и происходящие вокруг события и обладают необычайными способностями лидеров. Их энергия направлена во внешний мир (E) бесконечных возможностей и значений (N), которые активно оцениваются, складываются в системы и реализуются в продукты труда (T) в очень активной и организованной манере (J).

### Краткое описание

#### типа ENTJ - «фельдмаршал»

- «Фельдмаршалы» — природные лидеры, с решительным и справедливым стилем поведения, которые умеют принимать на себя ответственность за любую ситуацию, в которой они оказываются.

- «Фельдмаршалы» — прекрасные организаторы, так как способны смотреть вперед и предвидеть будущее. Они также обладают способностью убеждать в своем видении других людей и мотивировать их для необходимых действий.
- «Фельдмаршалы» очень изобретательны и обладают прекрасным стратегическим мышлением.
- Обладая очень хорошим логическим и аналитическим мышлением, «фельдмаршалы» обычно умеют прекрасно делать все, что требует рассуждений и умозаключений.
- в своем стремлении достигнуть совершенства во всем, что они делают, «фельдмаршалы» способны быстро выявлять недостатки в существующих ситуациях и видеть немедленные способы их искоренения и улучшения ситуации.
- «Фельдмаршалы» стремятся совершенствовать любую систему, а не принимать ее такой, какая она есть.
- «Фельдмаршалы» любят работать над решением сложных проблем и неустрашимы в своем стремлении полностью узнать то, что они находят интригующим.
- «Фельдмаршалы» ценят правду превыше всего, и убедить их в чем-то можно только логическими доводами.
- «Фельдмаршалы» все время стремятся получать новые знания и очень систематичны в изучении любого нового материала.
- «Фельдмаршалы» гораздо более заинтересованы будущими последствиями своих действий, чем существующим положением вещей. «Фельдмаршалы» живут в соответствии с достаточно строгим набором правил и ожидают, что другие живут так же. Поэтому они часто предъявляют к другим столь же высокие требования, как и к самим себе.

### ***Судьба людей типа ENTJ***

**«ОН АБСОЛЮТНО УВЕРЕН, ЧТО МОЖНО И НУЖНО ДЕЛАТЬ ТОЛЬКО ТАК, КАК СЧИТАЕТ ОН САМ!»**


«Фельдмаршалы» — сильные, самоуверенные и независимые дети, они очень любознательны и стремятся справиться со всем, что пытаются сделать. Они обладают творческими способностями и изобретательностью, и больше всего их воодушевляет все новое и необычное. Очень важно помнить о «фельдмаршалах» любого возраста, что они всю жизнь стремятся приобрести знания, чтобы затем продемонстрировать свою компетентность внешнему миру. Дети типа ENTJ стремятся к справедливости во всем, нуждаются во множестве логически точных объяснений и хотят постоянно приобретать новый опыт, необходимый для их роста и развития.

### ***Кирпичики, из которых складывается судьба типа ENTJ***

***Детские годы «фельдмаршалов»***

#### ***«МЫ ОЧЕНЬ ЭНЕРГИЧНЫЕ И ЛЮБОЗНАТЕЛЬНЫЕ МАЛЫШИ»***

Малыши-«фельдмаршалы» очень активны и всегда чем-то заняты. Кажется, что с первых дней своей жизни они бросают вызов окружающему миру. Они любят видеть вокруг себя много людей и играть с ними. Им быстро надоедают однообразные игры или уже знакомые игрушки. Больше всего их интересует все новое и необычное. Они



любят игрушки типа «лего» или конструкторы, из которых можно строить все что угодно.

Большинство малышей типа ENTJ — очень предприимчивые и логичные дети. Они любят решать трудные задачи — как в физическом плане (например, прыгнуть с высокой ступеньки или научиться своими руками заплетать косички), так и в интеллектуальном (например, изучать новые слова или выражения). Маленькие «фельдмаршалы» часто стремятся пробовать делать все сами — забираться на высокий стул или самостоятельно нести свой тяжелый рюкзак. «Фельдмаршалы» — очень независимые дети и любят демонстрировать своим родителям, что они уже большие и самостоятельны. Они с самого младенчества стараются все делать сами — держать ложку, наливать сок, одеваться. Они, прежде всего, хотят сами все контролировать и отвечать за себя, даже если они еще слишком малы, чтобы это делать.

### **МАЛЕНЬКИЕ НАЧАЛЬНИКИ**

Хотя далеко не все «фельдмаршалы» разговорчивы, они с раннего возраста начинают говорить очень четко и плавно. Большинство детей типа ENTJ с самого начала говорят, используя слова и обороты из речи взрослых. С самых ранних лет «фельдмаршалы» кажутся абсолютно уверенными в себе. Они всегда убеждены в своей правоте, настойчиво требуют, чтобы другие принимали их точку зрения и соглашались с ними. Они не знают, почему они уверены в том или ином, но будут спорить очень упорно и убедительно, с большой уверенностью доказывая свою точку зрения. Маленькие «фельдмаршалы» часто имеют настолько четкое мнение, что его трудно поколебать какими-либо аргументами или мнениями других людей.

Маленькие «фельдмаршалы» очень общительны и прекрасно чувствуют себя в любой ситуации. Они одинаково непринужденно ведут себя как с детьми, так и со взрослыми. Они быстро заводят друзей, обычно не стесняются и не цепляются за родителей при встрече с незнакомыми людьми. Иногда они могут не сразу вступить в игру, которая началась до их прихода, но это происходит не из-за опасения или застенчивости, а, скорее, из желания понять правила игры и присоединиться к ней уже со знанием дела. Дети типа ENTJ стараются никогда не выглядеть глупыми или несообразительными. Они гордятся своей компетентностью и способностью делать все превосходно с первого раза. «Фельдмаршалы» любят командовать и обычно четко знают, в какую игру, как и с кем, хотят играть.

Малыши-«фельдмаршалы» любят порядок и четкость. Если они понимают необходимость соблюдения каких-либо правил, они будут не только соблюдать их сами, но и следить за тем, чтобы и другие дети их соблюдали. Они любят узнавать обо всем заранее и просят своих родителей предварительно говорить им о том, что запланировано на следующий день. Они стараются всегда придерживаться плана и с нежеланием и возражениями принимают какие-либо изменения. Дети типа ENTJ умеют делить свои дела по степени их значимости и к предстоящим важным событиям готовятся заранее. Они умеют быстро собраться, если надо куда-то идти, и, закончив сборы и не особенно заботясь о других, тут же заявляют: «Пошли, я уже готов».

Как в детстве, так и во взрослом возрасте «фельдмаршалы» очень высоко ценят справедливость. Они много говорят о ней и требуют ее соблюдения не только по

отношению к себе, но и к другим. Они настолько твердо стоят на своем понимании справедливости, что почти не делают исключений в связи с какими-либо экстренными обстоятельствами. Они сами соблюдают установленные правила и жестко требуют от других такого же четкого их соблюдения.

### **МАЛЕНЬКИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЫ**

Многие «фельдмаршалы» учатся читать задолго до того, как надо идти в школу. Большинство детей типа ENTJ очень любят читать — чтение успокаивает их и стимулирует их фантазию. У них богатое воображение, и они любят книги о приключениях, волшебниках и фантастических мирах. Как только они научатся читать самостоятельно, «фельдмаршалы» начинают с удивительной скоростью поглощать книги одну за другой. Они, кажется, просто «проглатывают» их — тем не менее, успевая понять смысл и уловить все тонкости. «Фельдмаршалы» любят разыгрывать драмы из жизни героев своих книг, полностью стремясь подражать написанному — со звуковыми эффектами, импровизированными костюмами и оружием.

Богатое воображение «фельдмаршалов» становится очевидным из их манеры рассказывать разные истории. Они могут начать рассказывать историю, основанную на каких-то реальных событиях, но достаточно быстро отклониться от действительности, дав полную волю своей бурной фантазии. Часто «фельдмаршалы» очень увлекаются своими рассказами и стремятся как можно больше поразить аудиторию своими выдумками.

Большинство детей типа ENTJ любят заниматься творческой деятельностью. Они очень любят рисовать, создавать большие красочные аппликации из различных остатков и обрезков бумаги или ткани. В этих работах они стараются выразить свои идеи и фантазии. Они также любят петь, танцевать и разыгрывать сценки. Маленькие «фельдмаршалы» очень любят изобретать игры с четкими и неизменными правилами, особенно такие, которые позволяют им быть победителями — если и не всегда, то, по крайней мере, достаточно часто! У них всегда полно идей, и они полностью убеждены в их ценности и значимости.

5

### **НЕУМЕНИЕ ПОСТАВИТЬ СЕБЯ НА МЕСТО ДРУГОГО ЧЕЛОВЕКА**

Честные и достаточно прямолинейные в выражении своих мыслей и желаний, дети типа ENTJ всегда говорят то, что у них на уме, не задумываясь о том, как их слова повлияют на других людей. Они часто считают реакцию других людей на свои слова глупой и не стоящей внимания, особенно если эти люди не согласны с их точкой зрения.

Хотя многие маленькие «фельдмаршалы» любят людей и, общаясь с ними, заряжаются энергией, им не нравится, когда до них дотрагиваются. Они отстраняются от объятий взрослых, открыто вытираются после поцелуев родственников и могут сказать людям прямо в лицо, что они им не нравятся. Это часто приводит в смущение их родителей, но маленькие «фельдмаршалы» тем не менее, все равно открыто говорят то, что считают нужным. Родителям таких детей довольно часто приходится отстаивать право ребенка на то, чтобы их не трогали и не целовали.

Детям типа ENTJ бывает трудно поставить себя на место другого человека, так как в этом возрасте они еще не овладели навыками дипломатии, а сочувствие и мягкость



не являются их естественными качествами. Очень часто они мчатся по жизни к достижению своей цели не замечая чувств других людей. Родителям маленьких «фельдмаршалов» необходимо учить своих детей «сбавлять скорость», чтобы посмотреть, как их действия сказываются на окружающих.

### ***КРАЙНЯЯ НЕТЕРПИМОСТЬ К НЕОПРЕДЕЛЕННОСТИ***

«Фельдмаршалы» не принимают стандартных ответов: они постоянно исследуют окружающий мир, чтобы четко понимать, почему все происходит именно так, а не иначе. Они с такой силой стремятся понять значение и причины происходящих явлений и вещей, что будут продолжать требовать ответа даже тогда, когда другие дети давно бы уже остановились, видя раздражение или недовольство своих родителей. Если же взрослые пытаются отделаться от них какими-то не логичными или половинчатыми ответами, дети типа ENTJ просто приходят в ярость и с еще большим упорством стараются добиться полного и ясного объяснения.

«Фельдмаршалы» также любят все знать о будущем. В преддверии какого-либо события, они будут с нетерпением считать дни и готовиться к нему. Они быстро принимают решения и строят планы, а потом четко им следуют. Им трудно смириться с переменой своих планов в связи с новыми неожиданными обстоятельствами. Они могут противиться этим переменам и выражать свое недовольство криком или плачем. У них не хватает терпения не рубить сплеча и подождать разумных объяснений происходящего. Они вообще не терпят нерешенных дел и часто принимают неправильные решения только потому, что для них любое решение предпочтительнее, чем полное его отсутствие. Только с годами они могут научиться быть более терпеливыми, хотя это и получается у них с большим трудом.

### ***Школьные годы «фельдмаршалов» МЫ ОЧЕНЬ ОБЩИТЕЛЬНЫ И АКТИВНЫ***

К тому возрасту, когда надо идти в школу, почти все «фельдмаршалы» уже достаточно много знают об окружающем мире и любят общаться, поэтому они очень разговорчивы и активны. Они часто думают и рассуждают вслух, любят делиться своими мыслями с окружающими и умеют добиваться своего. Они очень непринужденно и свободно чувствуют себя среди других людей. Уже к этому возрасту у них начинают достаточно ярко проявляться качества лидера. Они обычно имеют много друзей, часто являются заводилами в играх, любят ходить к друзьям в гости и долго и часто болтают по телефону.

### ***«ХОТИМ БЫТЬ ПЕРВЫМИ - ВО ВСЕМ!»***

Многие школьники-«фельдмаршалы» любят, узнавать что-то новое, тут же рассказывать об этом окружающим. Им нравится получать знания, и они просто дня не могут прожить, не узнав чего-то нового. Они любят поражать своими знаниями взрослых и демонстрировать окружающим свои достижения. Что бы они ни делали, они стремятся быть лучшими. Неважно, победят ли они в спортивных соревнованиях или нарисуют лучший рисунок на уроке рисования, главное — быть лучшим, так как победа служит доказательством их достижений и их компетентности, что, в свою очередь, служит прекрасной мотивацией для дальнейшей учебы. Но для того, чтобы успех был полным, они должны быть уверены, что за свои победы смогут получить





определенную награду. Если же они знают, что никакой награды не будет, их мотивация значительно снижается, и они не станут прилагать особых усилий, чтобы продемонстрировать свои силы и умения.

Большинство школьников типа ENTJ очень любят учиться, очень активны и стремятся получать хорошие оценки, так как это для них лучшее мерило их компетентности. Но некоторые «фельдмаршалы» не особенно интересуются оценками, полученными в школе, — для них значительно важнее их собственная, внутренняя оценка своих знаний и умений. Тем не менее, большинство «фельдмаршалов» хорошо учатся, особенно по тем предметам, которые ведут учителя, предъявляющие к ученикам высокие требования. «Фельдмаршалы» четко мотивированы достижением цели с первого раза — ведь они должны быть лучшими! И если у них что-то сразу не получается, они могут отказаться от дальнейших попыток. Они часто берутся за сложные задания, чтобы поразить своих одноклассников, учителей и родителей своими знаниями.

### ***МАЛЕНЬКИЕ «ВЗРОСЛЫЕ»***

Дети типа ENTJ очень целеустремленны, достаточно компетентны и очень гордятся этим, поэтому они хотят, чтобы к ним относились как к взрослым. Их глубоко оскорбляют люди, которые разговаривают с ними снисходительным тоном или относятся к ним, как к слишком юным для того, чтобы вести с ними серьезную беседу. «Фельдмаршалы» очень собраны, уравновешенны и энергичны и любят принимать на себя ответственность за свои дела. Они никогда не паникуют и в состоянии принять решение даже в ситуации полного хаоса.

«Фельдмаршалы» любят руководить другими детьми и зачастую сами проявляют инициативу, так как им нравится быть организаторами. Им всегда можно поручить отвечать за уборку класса или за организацию школьного вечера. Они умеют организовать других детей и сами получают удовлетворение от работы, так как очень любят быть в центре внимания. Сами «фельдмаршалы» также очень организованы. Они любят все планировать заранее и часто ведут расписание своих дел. Они с раннего детства стремятся обслуживать себя сами, им нравится самим пользоваться стиральной машиной или кухонным комбайном. Их стремление руководить проявляется и в их играх. Они любят играть в школу или в офис — причем сами они исполняют роли руководителей или учителей, а другие дети играют сотрудников или учеников. Многие из них любят играть в школьном театре, так как имеют определенные способности к драматическому искусству и свободно чувствуют себя на сцене.

7

### ***НЕУМЕНИЕ ДЕЛИТЬСЯ СВОИМИ ДОСТИЖЕНИЯМИ С ДРУГИМИ***

«Фельдмаршалы» не любят отказываться от сложных заданий — им не нравится казаться некомпетентными, и поэтому они часто принимаются за те дела, которые слишком сложны для них и которые они не могут довести до конца. Дети типа ENTJ не воспринимают вещи такими, какие они есть, а видят их такими, какими они, по их мнению, должны быть. Но, ставя перед собой четкую цель, они не прислушиваются ни к какой конструктивной критике или предостережениям, а с головой бросаются в работу. Если им становится трудно выполнить задание, они часто все равно отказываются от помощи, так как в этом случае им придется делиться гордостью за



выполненное задание с кем-то другим. Естественно, в случае удачного выполнения задания они чувствуют себя просто на вершине блаженства.

Даже во взрослом возрасте «фельдмаршалы» чаще всего склонны проявлять независимость и стараются единолично работать над ключевыми элементами своих проектов — такими, как выработка стратегии, составление плана действий, разработка основных концепций и идей. Такой подход к делу дает им внутреннюю возможность считать себя «главным человеком» проекта, без которого этот проект никогда не смог бы состояться и быть успешным. Они искренне верят в то, что основа любого дела, в котором они принимают участие, — это их собственный вклад, и они вовсе не стараются скрывать это мнение. «Фельдмаршалам» необходимо учиться делиться своими лаврами и заслугами с другими членами своей команды. Это только улучшит отношения с коллегами по работе и прибавит мотивации их подчиненным.

### **ЭМОЦИОНАЛЬНАЯ НЕКОМПЕТЕНТНОСТЬ «ФЕЛЬДМАРШАЛОВ»**

«Фельдмаршалы» не очень комфортно чувствуют себя, когда дело касается чувств и эмоций. Сами они стараются сдерживать все свои эмоции и не плакать даже тогда, когда им действительно больно. Они не доверяют чувствам, а доверяют только своей логике и уму. Их эмоциональная жизнь скрыта от других глубоко внутри и часто может считаться несколько недоразвитой по сравнению с их способностью думать, принимать решения и творчески подходить к решению проблем. «Фельдмаршалы» очень прямолинейны, и их абсолютная честность часто воспринимается другими как грубое или некорректное поведение. И хотя они редко бывают преднамеренно грубы, они зачастую не принимают во внимание реакцию других людей на свои слова, что легко может обидеть или даже оскорбить чувства окружающих.

«Фельдмаршалы» часто обладают способностью с первого взгляда оценивать людей и стремятся тут же поделиться своими наблюдениями вместо того, чтобы сделать это позже и в более подходящей обстановке. Их критика чаще всего не грубая, но может быть достаточно обидной из-за того, что они высказывают ее прямо и без обиняков. Им необходимо учиться сдерживать себя и не выпаливать прямо в лицо человеку первое, что им придет в голову.

8

### **ПОДРОСТКОВЫЕ ГОДЫ «ФЕЛЬДМАРШАЛОВ»**

Для подростков типа ENTJ, которые с детства стремятся быть взрослыми, годы юности могут наступить несколько раньше, чем для детей других типов. Родители подростков-«фельдмаршалов» часто беспокоятся, что в своем стремлении показать миру, насколько они способны и компетентны, их дети берут на себя больше обязанностей, чем могут осилить. «Фельдмаршалов» можно часто увидеть по телевизору принимающими участие в различных интеллектуальных соревнованиях — они не упускают ни единой возможности блеснуть своими знаниями.

В средней школе многие «фельдмаршалы» очень заняты не только занятиями в школе. Они обычно участвуют во многих школьных делах и проектах, в редколлегии стенгазеты. Хотя подростки типа ENTJ часто находят школьные уроки скучными и неинтересными, они тем не менее получают прекрасные оценки на контрольных, так как для них это является возможностью доказать, что они знают предмет лучше других. Хотя они и любят учиться, им часто надоедает постоянно подтверждать свои знания. «Фельдмаршалы», особенно в этом возрасте, могут относиться к окружающим несколько высокомерно и свысока.





Подростки-«фельдмаршалы» продолжают оставаться общительными и дружелюбными и имеют множество друзей. Они заинтригованы общением с необычными людьми, любят путешествовать и часто первыми начинают общаться с учениками из других стран, если, такие появляются у них в классе. Они очень независимы и зачастую, демонстрируют это несколько негативно — обманывая ожидания других людей. Например, они могут увлечься какой-либо неформальной культурой, чтобы создать свой, ни на кого не похожий стиль поведения и одежды. Подростки типа ENTJ нуждаются в поддержке своих родителей, чтобы создать свой индивидуальный стиль. Они часто бывают заводилами в группе своих друзей и сами прививают в ней определенный стиль поведения и манеру одеваться.

Подростки-«фельдмаршалы» обычно очень любят играть в школьном театре или принимать участие в различных представлениях. Они часто бывают увлечены драматическим искусством и получают огромное удовлетворение от пребывания на сцене. Нередко именно в этом возрасте они выражают сильное желание и в дальнейшем заниматься драматическим искусством — стать профессиональными актерами, продюсерами, драматургами или сценаристами. Они обычно тщательно запоминают и репетируют свою роль, перед тем как выйти на сцену, и почти никогда не импровизируют. И часто «фельдмаршалы» ведут себя так самоуверенно, что складывается впечатление, будто они в действительности профессиональные актеры.

К сожалению, девочки-«фельдмаршалы» подросткового возраста могут столкнуться с сильным давлением со стороны других детей, направленным на то, чтобы заставить их быть более женственными. Эти независимые девочки в подростковом возрасте часто становятся гораздо менее уверенными в себе и стараются не брать на себя выполнения заданий, с которыми раньше прекрасно справлялись. Понимание и одобрение родителями независимости и уверенности в себе своих дочерей-«фельдмаршалов» могут помочь девочкам этого типа пройти через тяжелый период взросления с меньшими потерями для их чувства собственного достоинства.

### ***Взрослые годы «фельдмаршалов»***

#### ***РАБОТА***

Вся жизнь «фельдмаршалов» полна дискуссий, обсуждений и общения с людьми для получения новой информации. Представители ENTJ считают, что они всегда правы, а если это не так, то другие должны суметь аргументированно и логично доказать им их неправоту. Это возможно лишь в том случае, если найдется кто-то достаточно сильный и уверенный в себе, чтобы бросить «фельдмаршалу» вызов. Если по окончании дискуссии выяснится, что «фельдмаршал» был прав, то все будут рады, что обсуждение закончено. Если же «фельдмаршал» окажется неправым, то он, скорее всего, выразит глубокое восхищение и уважение к тому, кто смог переубедить его, и будет благодарен за полученный урок. Таким образом, если нет человека, способного переубедить «фельдмаршала», то всем придется мириться с его руководством, пусть даже и неправильным, либо находить в себе силы бросить ему вызов. Люди типа ENTJ часто отпугивают других своим высокомерием и жесткой манерой общения, которая является настолько органичной частью их натуры, что они этого даже не замечают. Тем не менее «фельдмаршалы» невысоко ценят людей, которые отказываются с ними спорить или запуганы их поведением, и высоко ценят тех, кто готов бросить им вызов.

«Фельдмаршалы» часто очень нетерпеливы, что проявляется в их раздражительности, нежелании обращать внимание на мелкие детали и стремлении быстрее перейти к важным делам. Тем не менее, их компетентность во многих вопросах часто укрепляет их во мнении, что они могут успешно браться за все, за что только захотят. Но это далеко не так. Слабое место представителей типа ENTJ составляют, к сожалению, невнимательность к деталям и отсутствие способности чувствовать тонкости межличностных отношений.

Когда же «фельдмаршалы» терпят поражение, чувство некомпетентности приводит их к внутреннему напряжению, огорчению или даже к жесткой самокритике, абсолютно несоразмерной значимости вопроса. Они всегда достаточно жестко критикуют как себя, так и окружающих. Их критика часто необъективна, резка и неумолима и является скорее неконструктивной и разрушительной. Благодаря четкости мысли и речи «фельдмаршалы» прекрасно владеют ораторским искусством, и эта способность еще более обостряет точность и язвительность их критических замечаний.

Люди типа ENTJ обладают природными задатками лидеров и прекрасной способностью планировать, что часто дает им возможность довольно быстро достигать высоких должностей в любой организации. Они могут конфликтовать со многими людьми на своем пути в построении карьеры, но это цена, которую они готовы заплатить, чтобы показать миру свои способности и доказать свою компетентность. Кроме того, по их мнению, если они достигли своей цели и смогли по дороге сами получить знания и способствовать развитию других, то все конфликты были не напрасны. При объективном рассмотрении своих конфликтов они зачастую приходят к удивительному для них самих выводу: очень часто люди бывают расстроены, подавлены или запуганы их агрессивностью. Но даже при объективной оценке различных ситуаций «фельдмаршалы» не понимают, почему люди так близко к сердцу принимают ту критику, которую они высказывают, если она всецело направлена на достижение конструктивных целей, рост и совершенствование.

## **ДОМ и СЕМЬЯ**

### **ЖЕНЩИНА ТИПА ENTJ**

Женщинам-«фельдмаршалам» приходится противостоять гораздо более сильному давлению из-за своей высокой самооценки и потребности руководить, поскольку окружающим это кажется абсолютно «неженственным» делом. Усилия родителей смягчить эти черты в своих дочерях и сформировать более женственный образ обычно встречают сопротивление со стороны детей. Женщины других типов обычно обижаются на высокомерие женщин-«фельдмаршалов» — им кажется, что они к ним относятся несколько снисходительно. В результате женщина типа ENTJ может оказаться в эмоциональной и интеллектуальной изоляции, что очень тяжело для людей экстравертной ориентации.

И эта проблема только усиливается при общении женщин типа ENTJ с мужчинами, даже с мужчинами того же типа. Высокие требования, целеустремленность, компетентность, прямолинейность и независимость женщин-«фельдмаршалов» не особенно привлекают людей. Эти их качества нередко заслоняют тот факт, что



женщины-«фельдмаршалы» могут быть очень заботливыми и нежными. Для них женственность не определена традиционной ролью женщины в обществе.

### **МУЖЧИНА ТИПА ENTJ**

Хотя качества «фельдмаршалов» могут быть более приемлемы в мужчинах, тем не менее, многие люди стараются избегать их в близком общении, чтобы не сталкиваться с высокомерным отношением. Часто достаточно неожиданно для «фельдмаршала», ему могут сказать что он выглядит сердитым и раздраженным, когда он даже не испытывает этих чувств, а просто полон энтузиазма и целиком погружен в работу. Такое непонимание других может расстраивать «фельдмаршалов» не меньше, чем окружающих, и они часто с гневом доказывают, что они вовсе не были раздражены.

### **РОДИТЕЛИ-«ФЕЛЬДМАРШАЛЫ»**

Родители типа ENTJ всячески поощряют своего ребенка быть независимым и самостоятельным. С самого раннего детства они учат детей самостоятельно ухаживать за собой. Они всячески поощряют у детей желание развиваться, учиться и совершенствоваться. По мере того как дети становятся старше, родители-«фельдмаршалы» вовлекают их в беседы на разнообразные темы. «Фельдмаршалы» любят заботиться о тех, кого любят или за кого в ответе, и им нравится помогать им развиваться.

### **СТИЛЬ ЖИЗНИ «ФЕЛЬДМАРШАЛА»**

Стиль жизни «фельдмаршала» — достаточно структурированный и определенный: все члены семьи должны знать свои обязанности и выполнять их. Когда «фельдмаршалы» сталкиваются с непослушанием, они даже до какой-то степени испытывают уважение к смелости восставшего, но используют все свои способности убеждения и свою власть, чтобы подавить восстание и гарантировать, что все члены семьи продолжают «маршировать под их барабаны». Если же мятежник сумеет победить, он завоеует искреннее уважение «фельдмаршала». Отношения между людьми в доме «фельдмаршала» обычно открытые, честные и интересные. В то время как многим окружающим представители типа ENTJ могут показаться несколько жесткими и высокомерными людьми, тем, кто хорошо их знает и понимает, прекрасно известно, что на самом деле они не так страшны, «как их малюют».

Отдых «фельдмаршалам» дается непросто — они никогда не отдыхают спонтанно, а всегда заранее определяют для этого время и место. Даже к планированию отдыха они подходят, как к новому заданию, за решение которого принимаются со всей своей энергией и рвением.

Семейные события являются для «фельдмаршалов» прекрасной забавой. Для них это еще один шанс запланировать, организовать и провести «представление», а также возможность похвастаться своими знаниями, обменяться новой информацией и принять участие в какой-либо дискуссии.

В более поздние годы представители типа ENTJ продолжают стремиться к концептуальному и интеллектуальному совершенствованию. В этом возрасте они стараются больше размышлять и меньше контролировать и критиковать. Для «фельдмаршалов» наградой зрелости является возможность читать, обсуждать, систематизировать свои знания при меньшей ответственности. Уход на пенсию, так

или иначе, является для них продолжением бурной деятельности, меняются лишь формы этой деятельности.

### **ИЗВЕСТНЫЕ «ФЕЛЬДМАРШАЛЫ»**

Примерами наиболее знакомых вам представителей типа ENTJ являются премьер-министр Великобритании Маргарет Тэтчер, император Наполеон Бонапарт, полководец Суворов, маршал Жуков и писатель Бернард Шоу. Наиболее яркие «фельдмаршалы» среди актеров и исполнителей — Квентин Тарантино и певец Иосиф Кобзон.

### **Профессиональная деятельность «фельдмаршалов» (ENTJ)**

#### **ВАШИ СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ**

- Вы — прирожденные лидеры, способные уверенно вести за собой людей к достижению любой цели.
- Вы очень честолюбивы и трудолюбивы, достаточно прямолинейны и честны в своих суждениях и оценках.
- Вы умеете творчески и глобально подходить к решению сложных проблем и принимать логически обоснованные решения.
- У вас прекрасные интеллектуальные способности, вы — прирожденные стратеги, способные мыслить глобально.
- Вы способны долго держать в памяти и контролировать выполнение как краткосрочных, так и долгосрочных задач.


12

#### **ВАШИ СЛАБЫЕ СТОРОНЫ**

- Вы можете быть чрезвычайно требовательными, чересчур критически настроенными и порой стремитесь подавлять окружающих своим интеллектом.
- Иногда вы ставите свою работу и карьеру превыше всего, в том числе и своей личной жизни, что в какой-то степени лишает вас баланса в жизни.
- Зачастую вы стараетесь принимать решения слишком поспешно, нередко упуская из вида важные факты и детали.
- Вы редко высказываете слова поддержки другим людям или положительно оцениваете их достижения. Вы также чрезвычайно скупы на похвалы.

#### **Какая работа вам нравится?**

##### **Лучшая работа для вас — это та, которая:**

- дает возможность руководить компанией или группой людей, организуя и совершенствуя их работу для того, чтобы вся система в целом работала более эффективно и все поставленные задачи выполнялись точно и в назначенный срок,
  - позволяет принимать участие в стратегическом планировании работы компании и дает возможность творчески, инновационно и логически подходить к решению разнообразных комплексных проблем,
  - выполняется в компании с хорошо организованной структурой, где необходимо работать над точно поставленными задачами и подчиняться определенному перечню логически обоснованных правил и инструкций,
- 

- бросает вам вызов и стимулирует вашу интеллектуальную любознательность, требует логического и комплексного мышления для решения сложных задач,
- предоставляет возможность общаться в процессе работы с другими способными, интеллектуальными, творческими, честолюбивыми и сильными личностями, чью компетентность и силу вы можете уважать,
- предоставляет возможность углублять ваши знания и демонстрировать вашу компетентность, а также дает возможность карьерного роста в пределах организации.

### ***Примеры видов деятельности, в которых «фельдмаршалы» особенно успешны***

#### **КОММЕРЧЕСКАЯ СФЕРА**

- Руководитель компании
- Директор
- Менеджер
- Администратор
- Менеджер по маркетингу / продажам
- Коммерческий менеджер
- Консультант по стратегии бизнеса
- Банкир
- Корпоративный юрист в области финансовых отношений
- Банкир по международным финансовым отношениям
- Экономист

«Фельдмаршалов» часто привлекает мир бизнеса, так как он предоставляет возможность карьерного роста, а также управления и контроля над другими людьми. Они стремятся занять лидерские позиции в компании, что дает им возможность применять свои способности к стратегическому планированию и наиболее эффективному использованию имеющихся ресурсов для выполнения поставленных целей. Стиль руководства «фельдмаршалов», — авторитарный. Они принимают жесткие, но все же справедливые решения и устанавливают в компании определенную политику и набор правил для служащих. Они любят иметь в своем рабочем окружении других независимых и ориентирующихся на результат людей, которые могут работать самостоятельно, без необходимости постоянного контроля или вмешательства со стороны «фельдмаршала». Представители типа ENTJ обычно достигают самых высоких позиций в управлении компанией благодаря своим лидерским способностям и непринужденной манере общения с другими людьми. «Фельдмаршалы» часто превосходят других и в области финансов, так как они любят делать деньги и работать с деньгами других людей. Эти карьеры позволяют людям типа ENTJ использовать свои интуитивные способности, предсказывать тенденции в развитии финансовых рынков и находить возможности извлечь из этого как можно больше прибыли для себя и своих клиентов. Они прекрасно работают на стратегическом уровне, но стремятся избегать работы с мелкими деталями или передают ее компетентной группе поддержки, если таковая у них имеется.

#### **СФЕРА КОНСАЛТИНГА И ОБУЧЕНИЯ**

- Администратор высшего учебного заведения (декан или ректор)
- Консультант по управлению



- Консультант по ведению бизнеса
- Консультант по образованию
- Составитель обучающих программ
- Преподаватель курсов повышения квалификации

«Фельдмаршалов» очень привлекают те разнообразие и независимость, которые предоставляют эти карьеры. Делая карьеру в этих сферах, представители типа ENTJ могут работать с множеством разнообразных людей и получать компенсацию прямо пропорционально выполняемой работе. Благодаря своему интуитивному и интеллектуальному мышлению «фельдмаршалы» могут быть превосходными консультантами по развитию бизнеса или управлению компанией. Они обычно создают прекрасно структурированные и очень интересные программы и семинары, стимулирующие мышление и вызывающие стремление узнать еще больше о данном предмете.

### ***ДРУГИЕ ПРОФЕССИИ***

- Политик
- Юрисконсульт
- Судья
- Адвокат
- Преподаватель точных наук в школе
- Преподаватель университета
- Психиатр

Эти профессии дают определенный статус и предполагают определенное влияние, к которым стремятся «фельдмаршалы». Они получают удовольствие от работы в области юриспруденции и могут быть успешными в качестве юрисконсультов или судей. Многих представителей типа ENTJ привлекает область психологии и психиатрии, которая бросает вызов их интеллектуальному мышлению. В области звания «фельдмаршалы» стремятся преподавать только в высших учебных заведениях или на уровне престижных колледжей. Они также любят применять свои знания и часто увлекаются карьерами в политике или политическими консультациями, позволяющими им постоянно приобретать все новые и новые знания.

### ***Отношения «фельдмаршалов» с другими людьми***

- «Фельдмаршалы» достаточно уникальны и необычны в своих проявлениях и больше всего в жизни стремятся еще больше развивать и проявлять свою индивидуальность через свои достижения и работу.
- Они стремятся находиться среди сильных мира сего и сами хотят стать таковыми.
- «Фельдмаршалы» — очень рациональные люди с высокоразвитым интеллектом, что может быть очень позитивно, когда речь идет о достижениях в бизнесе, но может создавать проблемы, если дело касается человеческих взаимоотношений. Они часто подавляют свои эмоциональные потребности и желания, отдавая предпочтение удовлетворению своих амбиций в карьере или бизнесе. Им необходимо, научиться находить баланс между стремлением к достижению успеха в карьере и своей эмоциональной жизнью. Они пытаются как-то восполнить нехватку эмоций в своей жизни, но в основном и к этому подходят от ума, пытаясь скомпенсировать образовавшийся пробел в первую очередь через свои достижения, но также и через

удовлетворение других своих желаний: через еду, секс, развлечения, хобби и бесконечную жажду познания. Это в особенности относится к мужчинам-«фельдмаршалам», так как женщины типа ENTJ от природы более эмоциональны.

- «Фельдмаршалы» любят все экстраординарное, так как уверены в том, что они и сами достаточно незаурядны, и поэтому они стремятся к общению с другими такими же сильными, яркими личностями, добившимися больших достижений в какой-либо области, будь то искусство, бизнес или политика.
- «Фельдмаршалы» обладают яркой индивидуальностью, которую еще более усиливает их невероятное стремление держать все и вся под контролем, и поэтому им достаточно трудно поддерживать близкие отношения с такими же сильными личностями, как они сам. В результате их стремление к контролю приводит к тому, что они строят близкие отношения с теми людьми, которых могут легко контролировать. И здесь в очередной раз они предпочитают отношения контроля отношениям равенства и взаимного понимания.

### ***Лучшие друзья и партнеры «фельдмаршалов»***

«Фельдмаршалы» не очень заинтересованы в поиске друга, да и концепция дружбы у них несколько иная, чем у представителей других типов. Для всех «рационалистов» (NT) другом является тот, кто полезен в данное время. В этом они очень не похожи на людей других типов, для которых дружба — понятие достаточно святое, а друг — это, прежде всего тот, кто разделяет их интересы и стремления. «Рационалисты» же часто рассматривают дружбу с позиции полезности. Они подходят к ней с вопросом: "Чем этот человек может быть мне полезен?" — и если увидят чем, то будут стараться поддерживать с этим человеком отношения до тех пор, пока он их интересует. Если же отношения никакой пользы «фельдмаршалу» принести не могут, то он может с легкостью прекратить их и удалить этого человека из своей памяти. Полезным же, по мнению представителя типа ENTJ может быть общественный статус человека, который дает необходимые контакты и помогает завести нужные знакомства, его интеллект, из которого можно почерпнуть какие-то знания, или другие качества, которые «фельдмаршал» сочтет ценными. Как правило, «фельдмаршалы» (ENTJ) имеют наиболее длительные отношения с другими «равными» типами: «фельдмаршалами» (ENTJ), «стратегами» (INTJ), «изобретателями» (ENTP), «учеными» (INTP), или с их братьями-идеалистами: «чемпионами» (ENFP), «целителями» (INFP), «учителями» (ENFJ) или «философами» (INFJ). Проще всего «фельдмаршалам» общаться со «стратегами» (INTJ). «Фельдмаршалы» и «стратеги» прекрасно понимают друг друга и составляют идеальную команду. Кроме того, они настолько дополняют друг друга энергетически, что находятся в полной гармонии друг с другом.

### ***Лучший деловой партнер и советник «фельдмаршала»***

Индивидуальность типичного представителя типа ENTJ может напомнить вам человека с чрезмерно развитыми мускулами на одной стороне и почти совсем не развитыми — на другой, поскольку вся индивидуальность «фельдмаршала» разместилась как бы в одной половине его мозга, ответственной за логику и интеллект. Другая же половина мозга «фельдмаршала», ответственная за чувства и эмоции, остается слабой и недоразвитой стороной их личности. Такая

«половинчатость» индивидуальности «фельдмаршала» вовсе не является признаком какой-то ненормальности, а лишь свидетельствует о том, что психика людей (в частности, людей этого типа) находится в процессе эволюции, в результате которой они сначала развивают в себе односторонние способности (например, интеллект), утончая и всемерно совершенствуя именно эту сторону психики, а затем, добившись успеха, убеждаются в своей психической несбалансированности и начинают развивать в себе противоположные способности (например, чувства). На сегодняшний день существует очень небольшое количество людей, гармонично сочетающих в своей психике обе противоположности, но с каждым следующим поколением количество таких людей будет увеличиваться. Для «фельдмаршала» воплощением этих противоположных психических способностей является тип «целитель» (INFP), способный видеть другую, более эмоциональную, сторону мира, существованием которой представитель типа ENTJ не особенно интересуется, несмотря на ее реальность. Поэтому тип «целитель» (INFP) может чрезвычайно обогатить и дополнить представления «фельдмаршала» о жизни своим отличным (иногда лучшим и творческим) видением реальности. Это качество представителей типа «целитель» (INFP) делает их лучшими советчиками и деловыми партнерами «фельдмаршалов». «Целители» видят то, чего не видят «фельдмаршалы», и могут делать то, чего те не могут (и наоборот). Если вообразить, что «фельдмаршал» является президентом, то «целитель» (INFP) может стать его лучшим советником.

#### ***Лучший помощник «фельдмаршала»***

У «командиров» (ESTJ) и «фельдмаршалов» много общего, но особенно «фельдмаршалов» в «командирах» (которые могут быть их коллегами, друзьями или помощниками) привлекают их схожие с «фельдмаршалами» амбиции и стиль поведения. В результате «командиры» становятся лучшими помощниками «фельдмаршалов». Если «командир» является подчиненным «фельдмаршала», то нет другого такого типа, которому «фельдмаршалы» охотнее доверяли бы выполнение задач и на который бы больше могли положиться. Тем не менее эти отношения не являются односторонними и обычно приносят пользу как «фельдмаршалам», так и «командирам». «Командирам» эти отношения выгодны из-за общности интересов и возможности расти и развиваться под руководством «фельдмаршалов». «Фельдмаршал» с другой стороны, помимо взаимопонимания и общности стиля поведения получает в лице «командира» лучшего помощника, который сочетая прекрасный здравый смысл и способность все держать под контролем, способен обеспечить «фельдмаршалу» крепкий тыл.

#### ***Лучший сексуальный партнер «фельдмаршала»***

Представители типа ENTJ — люди очень рациональные, что, несомненно, очень помогает им в работе и в достижении целей, но мешает естественно проявлять свои эмоции и наслаждаться ими. «Фельдмаршалам» очень трудно полностью расслабляться и получать наслаждение от жизни, так как они любят все контролировать. Они слишком заинтересованы в достижении своих целей, что также мешает им расслабиться. И в этом случае помочь им может тип «художник» (ISFP). Именно «художники» способны «расшевелить» «фельдмаршалов», заставить их наслаждаться жизнью, научить веселиться и смеяться. «Художников» и «фельдмаршалов» обычно притягивают друг к другу их очень различные стили

поведения и разница характеров. «Художникам» нравится сила личности «фельдмаршалов», их способность брать на себя выполнение трудных задач, умение сосредоточиться на будущем и способность видеть полную картину происходящего. «Художники» восхищаются личной и профессиональной уверенностью «фельдмаршалов» в своих силах, они считают их стимулирующими общение собеседниками и интересными партнерами. Их также восхищает честолюбие «фельдмаршалов», которые всегда имеют точный план на будущее и умеют целеустремленно добиваться своей цели. Их также привлекает в «фельдмаршалах» способность выдвигать новые оригинальные идеи и находить неожиданные логические связи. В свою очередь, «фельдмаршалов» привлекают в «художниках» (ISFP) их теплота, мягкость, искренность и любовь к жизни. Они восхищаются здравым смыслом и спокойной уверенностью «художников» и их глубоко нежным, добрым и любящим характером. Кроме того, «художники» очень терпеливы и терпимы и могут окружить своего партнера-«фельдмаршала» такой любовью, какой тот никогда не испытывал ни с кем другим. Однако, несмотря на все положительные моменты, эти два типа настолько отличны друг от друга, что почти всегда неминуемо расстанутся из-за абсолютно различных целей и отношения к жизни. Но, тем не менее, для сексуальных отношений они являются наиболее подходящими друг другу партнерами.

### **Отношения в браке**

«Фельдмаршалы» чаще всего выбирают себе в супруги представителя одного из следующих типов: «помощник» (ISFJ), «семьянин» (ESFJ), «художник» (ISFP), «артист» (ESFP), «командир» (ESTJ), «философ» (INFJ) или «целитель» (INFP). Чаще всего из-за своего стремления доминировать и быть непререкаемым главой семьи они не выбирают себе в партнеры таких же сильных личностей, как и они сами, особенно людей типа NT («рационалистов»). Даже при том, что они могут полностью разделять с другими «рационалистами» (NT) стремления и мироощущение — например, со «стратегом» (INTJ), — этот тип никогда не будет привлекать их как партнер или помощник, так сияние другой звезды рядом с собой заставит «фельдмаршалов» чувствовать себя менее значимыми, чем им бы хотелось. Общение с типами NF хотя и в меньшей степени умалает их собственную индивидуальность, чем общение с другими NT, но все же энтузиазм «идеалистов» способен затмить часть блеска представителя типа ENTJ. Отношения с «традиционалистами» (SJ) «фельдмаршалы» находят более удобными из-за общего для этих типов стиля поведения и целей, а с «мастерами» (SP) — более эмоциональными, сексуально стимулирующими и яркими.

### **ЖЕНЩИНЫ ТИПА ENTJ**

Характер женщин-«фельдмаршалов» очень сильно отличается от традиционно «женственного», и поэтому им нелегко обрести себя в роли супруги и довольно трудно бывает найти свою «половину». В отличие от мужчин-«фельдмаршалов», женщины этого типа редко бывают способны чувствовать себя удовлетворенными и счастливыми с партнером, если тот не отвечает их высоким стандартам интеллекта. В результате они иногда многие годы живут с людьми, которые не понимают их и не могут удовлетворить ни их стремлений к интеллектуальному общению, с одной стороны, ни их потребностей в любви и ласке — с другой. Эта ситуация легко объясняется чрезвычайной редкостью женщин-«фельдмаршалов» (их всего около


2—3 % женского населения), а также редкостью того единственного типа мужчин, который может полностью удовлетворять их высоким стандартам и отвечать их мечтам о любви, — «целитель» (INFP). При незначительном количестве мужчин-«целителей» (всего 1—2 % среди мужского населения) достаточно нетерпеливые женщины-«фельдмаршалы» могут рассчитывать только на чудо, чтобы обнаружить своего идеального партнера. Однако если вы — женщина типа ENTJ, вооруженная пониманием того, почему вам так трудно найти «правильного» человека, вы должны пробовать сами быть немного более «агрессивными» в поиске вашего совершенного партнера. Зная характер типа «целитель» (INFP), вы будете лучше понимать, где можно встретить мужчин этого типа. И вам не следует особенно волноваться по поводу того, как привлечь этих мужчин, — ваш тип не менее привлекателен для них, чем их тип — для вас.

### ***Как улучшить отношения с «фельдмаршалом»?***

#### ***Если вы партнер или друг «фельдмаршала»:***

- Цените умение вашего «фельдмаршала» творчески подходить к решению проблем и то количество прекрасных идей, которые он или она приносят в вашу жизнь.
- Показывайте «фельдмаршалам», что вы замечаете и высоко цените их достижения. Чаще хвалите их.
- Старайтесь не принимать критические замечания вашего «фельдмаршала» слишком близко к сердцу. Постарайтесь успокоиться и понять, что за критическими комментариями кроется лишь его стремление помочь вам.
- Постарайтесь узнать о каких-либо увлечениях вашего «фельдмаршала» и об интересующих его вопросах или темах, чтобы вы могли обсуждать их вместе.
- Никогда публично не подвергайте сомнению компетентность вашего партнера-«фельдмаршала» и даже наедине старайтесь очень щепетильно подходить к этому вопросу. Их компетентность является основой их уверенности в себе, поэтому любые нападки на них в этой сфере будут расценены ими как личный вызов.
- Всегда старайтесь быть честными и откровенно высказывать свое недовольство, если ваш партнер-«фельдмаршал» ведет себя грубо или проявляет неуважение к вам. Ваша смелость и открытость вызовут в нем лишь чувство уважения к вам.
- Старайтесь выполнять обещания, данные вашему партнеру «фельдмаршалу», не опаздывайте на встречи с ним, всегда ставьте его в известность о своем местонахождении, заранее предупреждайте его, если вы задерживаетесь или опаздываете.
- Стремитесь доводить до конца те дела, которые вы начинаете
- Поддерживайте все карьерные начинания вашего «фельдмаршала» и относитесь с пониманием к гипертрофированному стремлению вашего партнера к карьерному росту.

#### ***Если вы начальник или подчиненный «фельдмаршала»:***

- Будьте готовы к большому количеству вопросов и старайтесь давать логичные и точные ответы. Если вы не знаете точного ответа, признайтесь в этом и постарайтесь найти правильный ответ.
  - Будьте настойчивы и справедливы в общении с «фельдмаршалом».
  - Интересуйтесь их мнением и прислушивайтесь к их теориям.
- 



- Предоставляйте «фельдмаршалам» возможность руководить максимальным количеством проектов, которое они в состоянии взять под свою ответственность.
- Высказывайте одобрение и похвалы умению «фельдмаршалов» логически мыслить, давайте им возможность чувствовать себя победителями, когда они этого реально заслуживают.
- Будьте честны, прямолинейны и объективны в своих критических замечаниях. Не стремитесь убедить «фельдмаршала» в чем-либо, используя эмоциональный подход, следуйте только логическим доказательствам.
- Будьте готовы к несогласию со стороны «фельдмаршала». Имейте достаточно логичные доводы, чтобы объяснить ему необходимость тех или иных действий или выполнения определенных заданий.
- Старайтесь понять, что «фельдмаршалом» движет стремление к компетентности во всем. Учите его проявлять терпение и не считать других людей некомпетентными только из-за того, что они не согласны с его мнением. Помогите «фельдмаршалу» понять, что каждый человек компетентен в своей определенной области.

### ***Заключительные заметки о типе «фельдмаршал»:***

Чувство собственного достоинства «фельдмаршалов» получает максимальное развитие тогда, когда они чувствуют, что их ценят и уважают за их уникальную интуицию и постоянно растущий уровень компетентности. «Фельдмаршалы» нуждаются в силе и энергии, чтобы управлять своей жизнью и постоянно доказывать миру, что они компетентные профессионалы. Они также стремятся развить свою собственную систему ценностей и убеждений, которую они считают логичной и правильной вне зависимости от мнения окружающих. Если вы — «фельдмаршал», то вы, скорее всего, не верите в судьбу и имеете точный план действий. Для того чтобы полностью использовать те возможности, которые открывает перед вами ваш тип, и быть более эффективными в претворении в жизнь ваших планов, примите во внимание несколько рекомендаций:

1. Вследствие вашего нетерпения и стремления побыстрее двинуться к следующей цели или вершине, вы иногда принимаете слишком поспешные решения. Умение не торопиться даст вам возможность брать все необходимые данные и рассмотреть различные логические следствия альтернативных решений. Это необходимо еще и потому, что, как только вы принимаете решение, вы уже стремитесь поскорее начать претворять его в жизнь, не протестировав его правильность. Умение тщательно обдумывать решения значительно улучшит их качество и, соответственно, сделает вас более эффективными в достижении ваших целей.
2. Поскольку ваш подход к жизни достаточно логичен, беспристрастен и прагматичен, вы часто бываете слишком жесткими, нетерпимыми и нечувствительными к потребностям и чувствам других людей. Вы часто не слушаете других, и до вас бывает трудно достучаться с какими-то предложениями или мнениями, отличными от ваших собственных. Вам стоит прислушиваться к окружающим вас людям и выражать положительную оценку их вклада и достижений. Вы должны совершать сознательное усилие над собой, чтобы останавливаться и слушать других, прежде чем высказывать свои собственные идеи и мнения. Избегайте действовать властно и по-диктаторски.
3. Ваш довольно стоический подход к жизни не оставляет места для терпимости, сострадания и для понимания эмоций не только других людей, но и ваших собственных. Но если вы игнорируете свои эмоции и не проявляете их, они могут

вырваться в неожиданном взрыве, неадекватном по силе вызвавшим его событиям. Особенно сильным этот взрыв может быть в том случае, если вы чувствуете, что кто-то подвергает сомнению вашу компетентность. Ваши взрывные реакции в совсем, казалось бы, не располагающих к этому обстоятельствах могут пагубно отражаться на окружающих вас людях. Вы будете чувствовать себя гораздо спокойнее и счастливее, если дадите себе время успокоиться, понять свои чувства и определить свое отношение к какой-либо ситуации до того, как среагируете на нее. Давайте вашим эмоциям конструктивный выход, не позволяйте им переходить в неуправляемые реакции. Это даст вам возможность чувствовать себя более уверенно и полностью держать ситуацию под контролем.

4. Наиболее существенной вашей трудностью является недостаток у вас эмоциональной компетентности. Это проявляется в недостаточной глубине ваших отношений с другими людьми. Если бы этот мир был матриархален, а не патриархален и наивысшие ценности в нем ассоциировались бы с глубиной чувств, а не с остротой логики разума, то в таком мире вы бы не могли считаться успешной личностью. Мир чувств и эмоций существует, даже если в настоящее время и подавляется миром логики и разума. Чтобы быть полноценной личностью, необходимо сбалансировать в себе разум и чувства, и только при соблюдении этого условия могут быть достигнуты совершенство и гармония. Для вас это означает, что, если вы хотите стать более счастливым человеком, вы должны стремиться понять и изучить мир эмоций и чувств. На этом пути вашими лучшими учителями могут быть люди типов «целитель» (INFP) и «чемпион» (ENFP).