

Supply Chain Information Record

ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน)	
โครงการสินเชื่อสำหรับผู้แทนจำหน่ายสินค้า (Buyer Financing Program) ของ บมจ. ปูนซีเมนต์นครหลวง และบจก.นครหลวงคอนกรีต	
ชื่อ Sponsor บริษัท ปูนซีเมนต์นครหลวง จำกัด (มหาชน) และ และบจก.นครหลวงคอนกรีต	วันที่ 15 พฤศจิกายน 2554 ประเภทธุรกิจ ผู้ผลิต/จำหน่ายปูนซีเมนต์ปูนซีเมนต์และปูนสำเร็จรูป (มอร์ตาร์) ภายใต้ตราสินค้า “อินทรี”
คำขออนุมัติ	
<p>1. ขออนุมัติ Buyer Financing Program สำหรับผู้แทนจำหน่ายสินค้าของ บริษัท ปูนซีเมนต์นครหลวง จำกัด (มหาชน) และ บริษัท นครหลวงคอนกรีต จำกัด 2 โครงการ วงเงินสินเชื่อรวม 1,500 ล้านบาท ดังนี้</p> <p>1.1 Buyer Financing Program สำหรับผู้แทนจำหน่ายสินค้าของบมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวงและบจก.นครหลวงคอนกรีตวงเงิน 1,000 ล้านบาท</p> <p>1.2 Buyer Financing Program สำหรับผู้แทนจำหน่ายสินค้าของบมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวงและบจก.นครหลวงคอนกรีต ที่ประสบปัญหาอุทกภัยวงเงิน 500 ล้านบาท</p> <p>2. ขออนุมัติอำนาจการพิจารณาอนุมัติสินเชื่อสำหรับผู้ขอสินเชื่อตามโครงการนี้ ให้เป็นอำนาจอนุมัติของสายงานบริหารความเสี่ยงสินเชื่อธุรกิจ SME กลุ่มงานบริหารความเสี่ยงเช่นเดียวกันกับอำนาจการพิจารณาอนุมัติสินเชื่อสำหรับโครงการสินเชื่อสำหรับผู้ขายสินค้า (Supplier Financing Program)</p> <p>3. ขออนุมัติเพื่อให้ประธานคณะเจ้าหน้าที่ด้านผลิตภัณฑ์ลูกค้าองค์กรดำเนินการลงนามใน บันทึกข้อตกลงความร่วมมือภายใต้โครงการค้าประกันสินเชื่อของบสย.ในลักษณะ Portfolio Guarantee Scheme รายสถาบันการเงิน</p>	
ชาญเดช ศิริขันธ์ VP Supply Chain Solutions	
พงษ์ศักดิ์ ตันทวีไพโรจน์ SVP Supply Chain Solutions	

สรุปคำขออนุมัติ Buyer Financing Program สำหรับผู้แทนจำหน่ายสินค้าของ บริษัท ปูนซีเมนต์นครหลวง จำกัด (มหาชน)

และ

บริษัท นครหลวงคอนกรีต จำกัด

วัตถุประสงค์ของโครงการ เพื่อให้ได้มาซึ่งฐานลูกค้ารายใหม่สำหรับธนาคาร และ รักษาฐานลูกค้าปัจจุบันของธนาคารที่เป็นผู้แทนจำหน่าย(Dealer) หรือผู้ซื้อสินค้า(Buyer) ที่ซื้อสินค้าและ/หรือบริการจาก บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต โดยการสนับสนุนวงเงินสินเชื่อให้กับผู้แทนจำหน่าย(Dealer) หรือผู้ซื้อสินค้า(Buyer) ที่ซื้อสินค้าและ/หรือบริการจาก บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต ทั้งรายที่ได้ประสบกับปัญหาทุกภัย และ รายที่ไม่ได้ประสบกับปัญหาทุกภัย ให้สามารถดำเนินธุรกิจได้อย่างต่อเนื่องรวมถึงสามารถขยายธุรกิจต่อไปในอนาคต โครงการดังกล่าวประกอบด้วย 2 โครงการย่อย ซึ่งผู้ขอสินเชื่อในโครงการทั้งสองต้องได้รับการค้ำประกันโดยบริษัทประกันสินเชื่อเพื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม (บสย.) โดยมีรายละเอียดและเงื่อนไขโครงการ ดังนี้

1. Buyer Financing Program สำหรับผู้แทนจำหน่ายสินค้าของบมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต

วงเงินขออนุมัติ : 1,000 ล้านบาท

ผู้ขอสินเชื่อ : ผู้แทนจำหน่ายสินค้าของ บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต

รายละเอียดและเงื่อนไขวงเงินสินเชื่อ

ประเภทวงเงินสินเชื่อ :

วงเงิน O/D เพื่อใช้เป็นเงินทุนหมุนเวียนให้กับผู้แทนจำหน่ายสินค้าหรือผู้ซื้อสินค้าในการซื้อสินค้าหรือชำระค่าสินค้าให้กับ บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต ทั้งรายที่ประสบปัญหาทุกภัย และ รายที่ไม่ได้ประสบปัญหาทุกภัย

ขนาดวงเงินสินเชื่อ : สูงสุดไม่เกิน 40 ล้านบาท ต่อรายลูกค้า (ผู้ขอสินเชื่อสามารถเบิกถอนวงเงิน OD เพื่อชำระค่าสินค้าให้กับ บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีตได้ แต่รวมกันแล้วจะต้องไม่เกิน 40 ล้านบาท) โดยเกณฑ์การคำนวณวงเงินที่ผู้ขอสินเชื่อจะได้รับตามโครงการนี้ จะพิจารณาจากประวัติธุรกรรมการค้าขายของผู้ขอสินเชื่อที่มีกับ บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ/หรือ บจก.นครหลวงคอนกรีต ใน 12 รอบย้อนหลัง ทั้งนี้ กรณีที่ผู้ขอสินเชื่อได้รับการสนับสนุนสินเชื่อ Short Term Loan ตามโครงการ Buyer Financing Program สำหรับผู้แทนจำหน่ายสินค้าของบมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต ที่ประสบปัญหาทุกภัยตามรายละเอียดโครงการในข้อ 2.เมื่อรวมกับวงเงิน O/D ตามโครงการนี้แล้ว (วงเงิน O/D + วงเงิน Short Term loan) จะต้องไม่เกิน 40 ล้านบาท

การเบิกใช้วงเงิน : ผู้ขอสินเชื่อไม่สามารถใช้เช็ค ใบเบิกถอนผ่านแคชเชียร์ของธนาคาร หรือ ช่องทางอื่นๆ เพื่อการเบิกถอนเงินสินเชื่อตามโครงการนี้ได้ เว้นแต่ใช้บริการผ่านระบบอิเล็กทรอนิกส์ Krungsri Supply Chain ของธนาคาร โดยผู้ขอสินเชื่อสามารถตรวจสอบรายการใบแจ้งหนี้ที่ บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต อัปโหลดหรือนำส่งให้กับธนาคาร และสามารถเลือกรายการเอกสารใบแจ้งหนี้ที่ต้องการชำระเงินให้กับ บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต โดยวิธีการเลือกบัญชีการชำระเงินจากบัญชี O/D ผ่านระบบของอิเล็กทรอนิกส์ของธนาคาร ทั้งนี้เมื่อผู้ขอสินเชื่อทำการผ่านระบบอิเล็กทรอนิกส์ของธนาคารแล้วเสร็จ ธนาคารจะทำการโอนเงินที่ผู้ขอสินเชื่อต้องการเบิกถอนไปยังบัญชีรับชำระค่าสินค้าของ บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต โดยอัตโนมัติ

หลักประกัน : - ค้ำประกันเต็มวงเงินโดยบริษัทประกันสินเชื่อเพื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม (บสย.)

- บุคคลค้ำประกัน

อัตราดอกเบี้ย : ไม่ต่ำกว่า MOR -2.0%

ค่าธรรมเนียมการค้ำประกัน บสย. : 1.75% ชำระให้บริษัทประกันสินเชื่อเพื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม (บสย.) โดยผู้ขอสินเชื่อ

2. Buyer Financing Program สำหรับผู้แทนจำหน่ายสินค้าของบมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต ที่

ประสบปัญหาอุทกภัย

วงเงินขออนุมัติ : 500 ล้านบาท

ผู้ขอสินเชื่อ : ผู้แทนจำหน่ายสินค้าของ บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต

รายละเอียดและเงื่อนไขวงเงินสินเชื่อ

ประเภทวงเงินสินเชื่อ :

วงเงิน Short Term Loan ผู้ขอสินเชื่อสามารถเบิกถอนเงินกู้ได้ตามยอดการซื้อสินค้าที่ยังไม่ได้ชำระกับ บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวงและ บจก.นครหลวงคอนกรีต โดยธนาคารจะดำเนินการขอข้อมูลยืนยันยอดการซื้อสินค้าที่ยังไม่ได้ชำระจาก บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต แล้วดำเนินการโอนเงินกู้ที่ขอเบิกถอนเพื่อชำระค่าสินค้าให้กับ บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต

ขนาดวงเงินสินเชื่อ : สูงสุดไม่เกิน 10 ล้านบาท ต่อรายลูกค้า (ผู้ขอสินเชื่อสามารถเบิกถอนเงินกู้เพื่อชำระค่าสินค้าให้กับ บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต ได้แต่รวมแล้วต้องไม่เกิน 10 ล้านบาท)

ระยะเวลา : 6 เดือน ยกเว้น ผู้ประสบปัญหาสินค้าคงคลังเสียหายเนื่องจากน้ำท่วมระยะเวลากู้ 12 เดือน

หลักประกัน : - ค้ำประกันเต็มวงเงินโดยบริษัทประกันสินเชื่อเพื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม (บสย.) เงื่อนไขตาม Portfolio Guarantee

Scheme เพื่อช่วยเหลือผู้ประสบปัญหาอุทกภัย

- บุคคลค้ำประกัน

อัตราดอกเบี้ย : 3.0% เงื่อนไขตาม Portfolio Guarantee Scheme เพื่อช่วยเหลือผู้ประสบอุทกภัยของ บสย.

Facility fee : 2.0% ชำระโดย บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ/หรือ บจก.นครหลวงคอนกรีต

ค่าธรรมเนียมการค้ำประกัน บสย. : ได้รับการยกเว้นตาม Portfolio Guarantee Scheme เพื่อช่วยเหลือผู้ประสบอุทกภัยของ บสย.

คุณสมบัติผู้แทนจำหน่ายสินค้า ที่สามารถเข้าร่วมโครงการ

- มีประสบการณ์ในการดำเนินธุรกิจที่เกี่ยวข้องไม่น้อยกว่า 3 ปี
- มีประวัติการซื้อขายสินค้าจาก บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ/หรือ บจก.นครหลวงคอนกรีต ไม่น้อยกว่า 3 ปี
- ไม่ใช่บริษัทในเครือของ บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต
- ผลประกอบการปีล่าสุดมีกำไร และ ส่วนของผู้ถือหุ้นเป็นบวก
- ทรัพย์สินถาวรสุทธิ (ไม่นับรวมที่ดิน) มูลค่ารวมไม่เกิน 200 ล้านบาท
- สัดส่วน D/E ratio ไม่เกิน 3:1
- ผ่านการตรวจสอบเครดิตบูโรตามเกณฑ์ของธนาคาร และ ไม่อยู่ระหว่างการปรับโครงสร้างหนี้
- เป็นลูกหนี้ปกติตามเกณฑ์ข้อกำหนดของธปท.

เอกสารประกอบการขออนุมัติวงเงินสินเชื่อ

รายการเอกสาร	บุคคลธรรมดา	นิติบุคคล
สำเนาบัตรประชาชนผู้กู้/ผู้ร่วม/กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม/คู่สมรส/ผู้ค้ำประกัน/ผู้ถือหุ้นตั้งแต่ 20% (ต้องยังไม่หมดอายุ และรับรองสำเนาถูกต้อง) - จำนวน 2 ชุด	/	/
สำเนาใบเปลี่ยนชื่อหรือนามสกุล (ถ้ามี) (รับรองสำเนาถูกต้อง)	/	/
สำเนาทะเบียนบ้านผู้กู้/ผู้ร่วม/กรรมการผู้มีอำนาจลงนาม/คู่สมรส/ผู้ค้ำประกัน/ผู้ถือหุ้นตั้งแต่ 20% (ต้องยังไม่หมดอายุ และรับรองสำเนาถูกต้อง) - จำนวน 2 ชุด	/	/
หนังสือจดทะเบียนนิติบุคคล พร้อมรายชื่อผู้ถือหุ้น หนังสือบริคณห์สนธิ และหนังสือรับรองตราประทับ (ไม่เกิน 3 เดือน) (รับรองสำเนาถูกต้อง พร้อมประทับตราสำคัญของนิติบุคคล) - จำนวน 2 ชุด		/
ใบทะเบียนการค้า	/	
งบการเงินย้อนหลัง 3 ปี		/
หนังสือให้ความยินยอมตรวจสอบข้อมูลเครดิตของผู้กู้ (NCB) ของผู้กู้/ผู้ร่วม	/	/
เอกสารสำหรับโครงการ Portfolio Guarantee Scheme (ฉบับผู้ขอกู้)	/	/
เอกสารการตรวจสอบหลักเกณฑ์และคุณสมบัติผู้กู้ Portfolio Guarantee Scheme	/	/
แผนที่แสดงที่ตั้งสถานประกอบการ - จำนวน 2 ชุด	/	/
รูปถ่ายสถานประกอบการ (ภายใน/ภายนอก/ผลิตภัณฑ์) - จำนวน 2 ชุด	/	/

เหตุผลประกอบการอนุมัติ

1. Strong Sponsor :

- กลุ่มบมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง เป็นผู้ผลิตจำหน่ายปูนซีเมนต์รายใหญ่อันดับ 2 ของประเทศ กำลังการผลิต 12.3 ล้านตัน/ปี
- ผลประกอบการดีฐานะการเงินมั่นคง : ปี 2553 รายได้ 17,988 ลบ.(+3.3%) กำไรสุทธิ 2,525ลบ. D/E ratio ต่ำเพียง 0.5
- มีความสัมพันธ์ที่ดีกับธนาคารกรุงศรีอยุธยากว่า 42 ปี (ตั้งแต่ปี พ.ศ. 2512)

2. คุณภาพ AR ดีมาก :

ด้วยความสามารถในการบริหารจัดการที่ดีทำให้ทั้ง บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง และ บจก.นครหลวงคอนกรีต มีคุณภาพลูกหนี้การค้าที่ดี โดยพิจารณาจากการ Write off ย้อนหลัง 5 ปีอยู่ในเกณฑ์ต่ำมาก ทั้งนี้ บมจ.ปูนซีเมนต์นครหลวง มีสัดส่วน Write off ต่อ AR สูงสุดเพียง 0.12% ขณะที่ บจก.นครหลวงคอนกรีต มีสัดส่วน Write off ต่อ AR สูงสุด 0.39% เมื่อเทียบกับเกณฑ์การค้าประกันของ บสย.จะค้าประกันสูงสุดในช่วงเวลา 5 ปี ถึง 8.5% ทำให้ความเสี่ยงของธนาคารอยู่ในเกณฑ์ต่ำมาก

Unit : ('000THB)		2010	2009	2008	2007	2006
SCCC	Net Sales (Domestic)	16,937,382	12,740,996	13,337,176	13,652,004	13,356,925
	WriteOff	0	12	0	1,600	0
	%	0.00%	0.00%	0.00%	0.01%	0.00%
SCCO	Net Sales (Domestic)	3,314,559	2,807,367	3,079,763	2,949,531	2,810,460
	WriteOff	0	1,554	0	3,275	1,658
	%	0.00%	0.06%	0.00%	0.11%	0.06%

Unit : ('000THB)		2010	2009	2008	2007	2006
SCCC	AR(Domestic)	1,375,690	1,150,512	1,373,772	1,349,187	1,466,594
	WriteOff	0	12	0	1,600	0
	%	0.00%	0.00%	0.00%	0.12%	0.00%
SCCO	AR (Domestic)	838,809	661,095	883,368	849,002	682,515
	WriteOff	0	1,554	0	3,275	1,658
	%	0.00%	0.24%	0.00%	0.39%	0.24%

3.กลุ่มปูนซีเมนต์นครหลวงมีระบบการบริหารจัดการผู้แทนจำหน่ายสินค้าที่ดีมากในทุกขั้นตอน

- Buyer Selection : ในการพิจารณาผู้แทนจำหน่ายสินค้ารายใหม่จะต้องได้รับการตรวจสอบฐานะการเงินทั้งจาก Bank Statement งบการเงิน และชื่อเสียง จากเจ้าหน้าที่ของบริษัท อย่างไรก็ตามผู้แทนจำหน่ายสินค้าในปัจจุบันเป็นผู้แทนจำหน่ายที่ติดต่อกันมานานโดยส่วนใหญ่ของผู้แทนจำหน่ายสินค้ามีประวัติการติดต่อกันมากกว่า 5 ปี

- มีระบบการ Monitor ติดตามผลการดำเนินงานและการชำระหนี้ของผู้แทนจำหน่ายสินค้าที่ดี : บริษัทมีการจัดตั้งส่วนสินเชื่อและ ส่วน บัญชีลูกหนี้ เป็นการเฉพาะเพื่อติดตามผลการดำเนินงานและการชำระหนี้ของผู้แทนจำหน่าย มีระบบ Credit Grading และ Credit Scoring โดยมีปัจจัยในการพิจารณาจาก ประวัติการชำระหนี้ที่มีกับบริษัท Financial ratio เช่น current ratio , D/E ratio ทำให้มั่นใจได้ว่าบริษัทมีการบริหารจัดการลูกหนี้การค้าที่ดีส่งผลให้ Buyer Financing Program ที่ขออนุมัติครั้งนี้มีความเสี่ยงต่ำ

4.ค้าประกันวงเงินสินเชื่อโดยบริษัทประกันสินเชื่อเพื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม (บสย.)

ผู้ขอสินเชื่อทุกรายต้องได้รับการค้าประกันวงเงินสินเชื่อโดยบริษัทประกันสินเชื่อเพื่ออุตสาหกรรมขนาดย่อม (บสย.)

ตอบคำถามคณะกรรมการสินเชื่อกฎเกณฑ์หากเกิดความเสียหายแก่สินค้าคงคลัง

ตามที่คณะกรรมการสินเชื่อกฎเกณฑ์ที่มีคำถามในกรณีที่ผู้แทนจำหน่ายสินค้าที่ประสบปัญหาอุทกภัยและสินค้าคงคลังเกิดความเสียหายและการกำหนดระยะเวลากู้ของวงเงิน Short Term Loan เพียง 6 เดือนมีความเหมาะสมหรือไม่นั้น จากการสอบถามผู้จัดการส่วนสินเชื่อ บมจ. ปูนซีเมนต์นครหลวง(คุณชลธร) ได้รับคำชี้แจง ดังนี้

- ปกติการซื้อขายสินค้าระหว่างกลุ่ม SCCC กับ ผู้แทนจำหน่ายสินค้า จะไม่สต็อกสินค้าในปริมาณสูง โดยกลุ่ม SCCC จะเป็นผู้รับภาระสต็อกให้โดยสต็อกเฉลี่ยสูงสุดไม่เกิน 7 วันอย่างไรก็ดีกรณีเกิดปัญหาอุทกภัยในครั้งนี้ผู้แทนจำหน่ายฯ ได้รับข่าวสารข้อมูลล่วงหน้ามีเวลาเพียงพอที่จะไม่สต็อกสินค้าในปริมาณมากและสามารถเตรียมตัวเคลื่อนย้ายสต็อกสินค้าไปยังสถานที่ปลอดภัยได้ทัน อย่างไรก็ตามการได้ร้องขอให้ช่วยสอบถามผู้แทนจำหน่ายสินค้าว่ารายได้ต้องประสบปัญหาสินค้าคงคลังเกิดความเสียหายจากอุทกภัยบ้างเพื่อที่ธนาคารจะได้พิจารณาวงเงินสินเชื่อตามความเหมาะสม จากการสำรวจของกลุ่ม SCCC กับผู้แทนจำหน่ายฯ ระหว่างวันที่ 16-17 พ.ย.2554 ยังไม่พบผู้แทนจำหน่ายฯ รายใดที่ประสบปัญหาสินค้าคงคลังเกิดความเสียหายจากอุทกภัย อย่างไรก็ตามหากเกิดอุทกภัยจนทำให้สินค้าเสียหายจะสามารถพิจารณาระยะเวลาที่กำไรสุทธิจะสามารถชดเชยมูลค่าความเสียหายของสต็อกสินค้าได้ ดังนี้

1.Maximum stock: ปกติระยะเวลาสต็อกไม่เกิน 7 วัน โดยเฉพาะรายได้คาดว่าจะประสบปัญหาน้ำท่วมจะสต็อกไม่ถึง 7 วัน : ครึ่งนี้

Conservative ใช้ระยะเวลาสต็อก 7 วัน คิดเป็นสินค้าคงคลังเสียหาย = $7/365 \times 100 = 1.92\%$ ของยอดขาย/ปี

2.Gross Profit ของผู้แทนจำหน่ายฯประมาณ 5-11% (Gross Profit 100 บาทต่อราคาปูนฯ 2,000 บาท ถึง Gross Profit 200 บาทต่อราคาปูนฯ 1,800 บาท ทั้งนี้ Gross Profit ของผู้แทนจำหน่ายฯแต่ละรายไม่เท่ากัน ขึ้นกับ Grade และปริมาณการซื้อสินค้าของผู้แทนจำหน่ายฯแต่ละราย) โดยมี Minimum Net Profit **ไม่ต่ำกว่า 2.0% ของยอดขาย/ปี**

ดังนั้นระยะเวลาที่กำไรสุทธิสามารถชดเชย Maximum stock ที่อาจเสียหาย ใช้เวลาประมาณ $1.92/2.0 \times 12 \text{ เดือน} = 11.52 \text{ เดือน}$



krungsri
กรุงศรี



Supply Chain Solutions

Buyer Financing Program for SCCC/SCCO's Dealers

Nov 21, 2011

Request for Approval



- **Buyer Financing Program for SCCC/SCCO's Buyers**
 - Total of 1,000MB for Normal Buyer Financing Program
 - Total of 500MB for Flood Relief Program
- **An approval authority for these programs to be imitated from Supplier Financing Program's approval authority which a case will be approved under Risk Department ,SME-S**
- **To sign bilateral MOU with SBCG by Head of Corporate & SME product**

Dealer Financing Program for SCCC/SCCO

	Flood Relief	Normal
Program Size	500 MB	1,000 MB
Facility Type	Short Term Loan (≤12 mths) for payment existing AR of SCCC/SCCO	O/D for purchasing goods from SCCC/SCCO
Credit Limit	Max. 10MB	Max. 40MB
% Covered by SBCG	100%	100%
% Max. SBCG Claim	30%	8.5%
SBCG's FEE	3 Years Waived by SBCG	1.75% p.a.



Dealer Financing: Indicative Terms

	Flood Relief	Normal
Facility Type	Short T/L	O/D
Max. Limit	10MB.	40MB
Facility Fee	2% p.a.	-
Interest Rate	3% p.a.	Not less than MOR-2% p.a.
		
	Interest & Fee absorbed by SCCC/SCCO	Interest & Fee charge to Dealers

Pre-screening Criteria for Dealers

- **Recommended by SCCC/SCCO**
- **Experiences in on-going business for more than 3 years**
- **At least 3 years trading relationship with SCCC/SCCO**
- **Not an affiliate or subsidiary of SCCC/SCCO**
- **Positive net worth and net profit in previous year ended**
- **D/E Ratio < 3:1**
- **Pass credit bureau criteria and not under rehabilitation**
- **Pass SBCG Criteria**

Rational

1.Strong Profile of Sponsor

- **SCCC/SCCCO is the second large player in cement industry**
- **Product is well known brand in the market**

2.Good quality of AR Profile

Unit : ('000THB)		2010	2009	2008	2007	2006
SCCC	Net Sales (Domestic)	16,937,382	12,740,996	13,337,176	13,652,004	13,356,925
	WriteOff	0	12	0	1,600	0
	%	0.00%	0.00%	0.00%	0.01%	0.00%
SCCO	Net Sales (Domestic)	3,314,559	2,807,367	3,079,763	2,949,531	2,810,460
	WriteOff	0	1,554	0	3,275	1,658
	%	0.00%	0.06%	0.00%	0.11%	0.06%

Unit : ('000THB)		2010	2009	2008	2007	2006
SCCC	AR(Domestic)	1,375,690	1,150,512	1,373,772	1,349,187	1,466,594
	WriteOff	0	12	0	1,600	0
	%	0.00%	0.00%	0.00%	0.12%	0.00%
SCCO	AR (Domestic)	838,809	661,095	883,368	849,002	682,515
	WriteOff	0	1,554	0	3,275	1,658
	%	0.00%	0.24%	0.00%	0.39%	0.24%



For 5 years, % Write off for SCCC & SCCO is lower than 1%

Rational (cont)

3.Excellent Dealer and A/R management

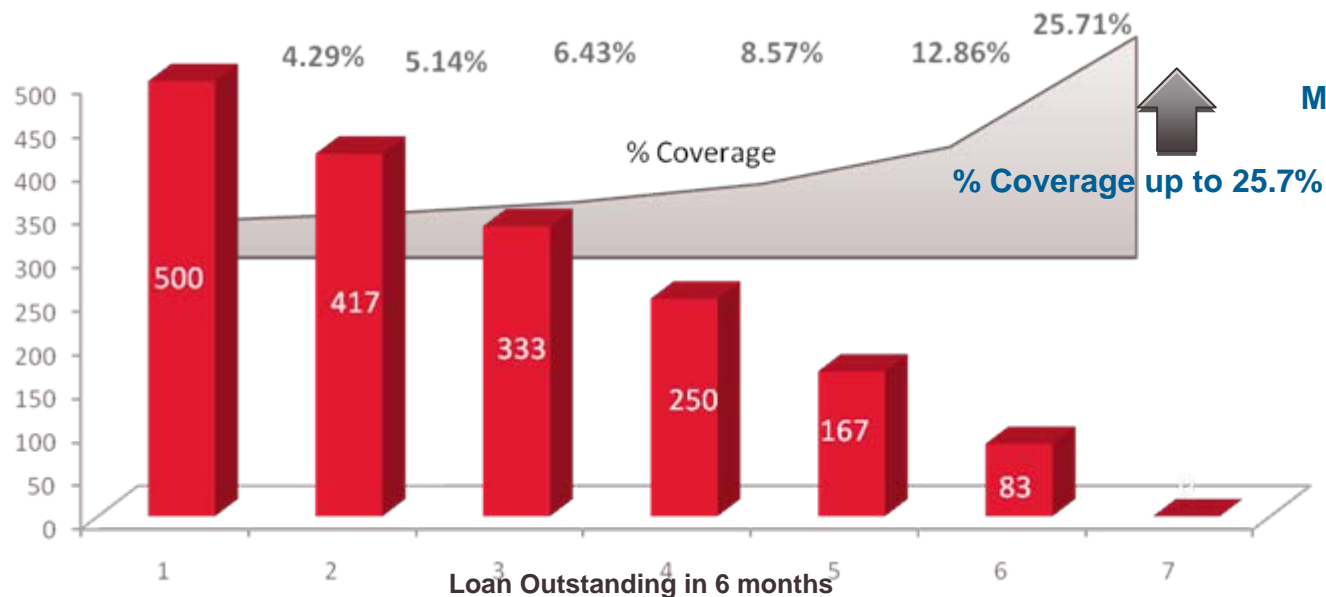
Other Mitigations

- **Special O/D is allowed to drawdown via EBPP only, no cheque book is allowed.**
- **O/D movement will be tracked & monitored closely.**
- **% claim to SBCG will be tracked & reported to Risk department.**
- **Sponsor must support bank for debt's collection as the bank may request**
- **Sponsor must agree with stop supply as the bank may request**

SBCG's Flood Relief Scheme

Assumption: Port size = 500MB, 6 Months Short Term Loan

Year	Total Out. Loan (MB)	Total SBCG Fee (MB)	Avg. SBCG Fee (MB)	Avg. Out. Port (Avg. Fee/1.75%) (MB)	% Payment from SBCG (%)	Max. % Payment from SBCG (%)	Max. Payment from SBCG (MB)
1	500	8.75	8.75	500	0.00	0.00	0.00
2	0	0.00	4.38	250	7.00	7.00	35.00
3	0	0.00	2.92	167	7.00	14.00	35.00
4	0	0.00	2.19	125	7.00	21.00	35.00
5	0	0.00	1.75	100	2.25	23.25	29.06
6	0	0.00	1.46	83	2.25	25.50	25.50
7	0	0.00	1.25	71	2.25	27.75	23.13
8	0	0.00	1.09	71	2.25	30.00	21.43



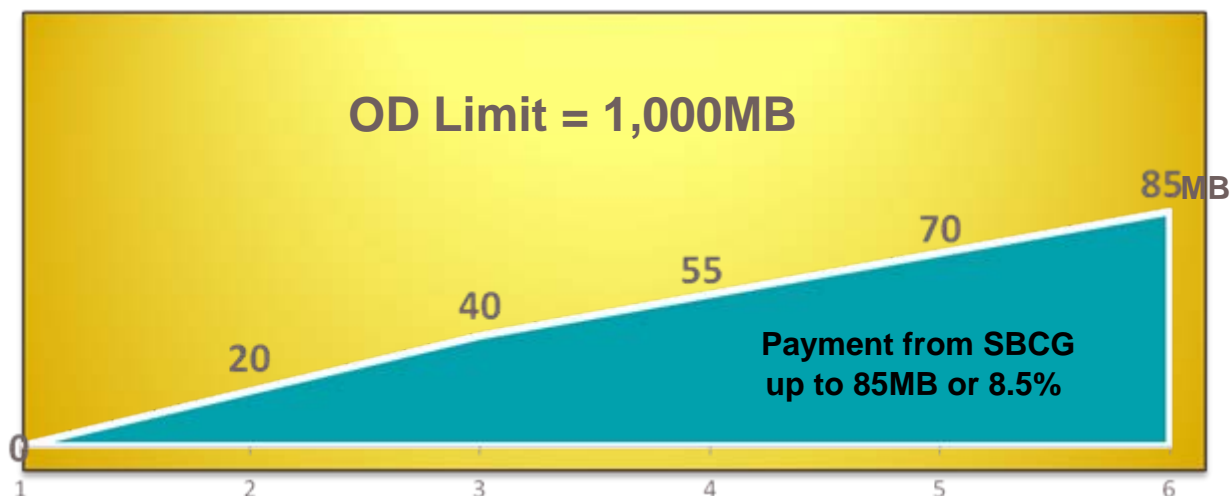
Month	Total Out. Loan (MB)	% Coverage (21.43MB) (%)
1	500	4.29%
2	417	5.14%
3	333	6.43%
4	250	8.57%
5	167	12.86%
6	83	25.71%

SBCG's Bilateral Scheme

Assumption: Port size = 1,000MB, OD limit to pay SCCC/SCCO

Year	Total OD Limit (MB)	SBCG Fee (MB)	Avg. SBCG Fee (MB)	Avg. Out Port (Avg. Fee/1.75%) (MB)	%Payment from SBCG	Max. %Payment from SBCG	Max. Payment from SBCG (MB)
1	1,000	17.50	17.50	1,000	0.00%	0.00%	0
2	1,000	17.50	17.50	1,000	2.00%	2.00%	20
3	1,000	17.50	17.50	1,000	2.00%	4.00%	40
4	1,000	17.50	17.50	1,000	1.50%	5.50%	55
5	1,000	17.50	17.50	1,000	1.50%	7.00%	70
End 6			17.50	1,000	1.50%	8.50%	85

1,000MB



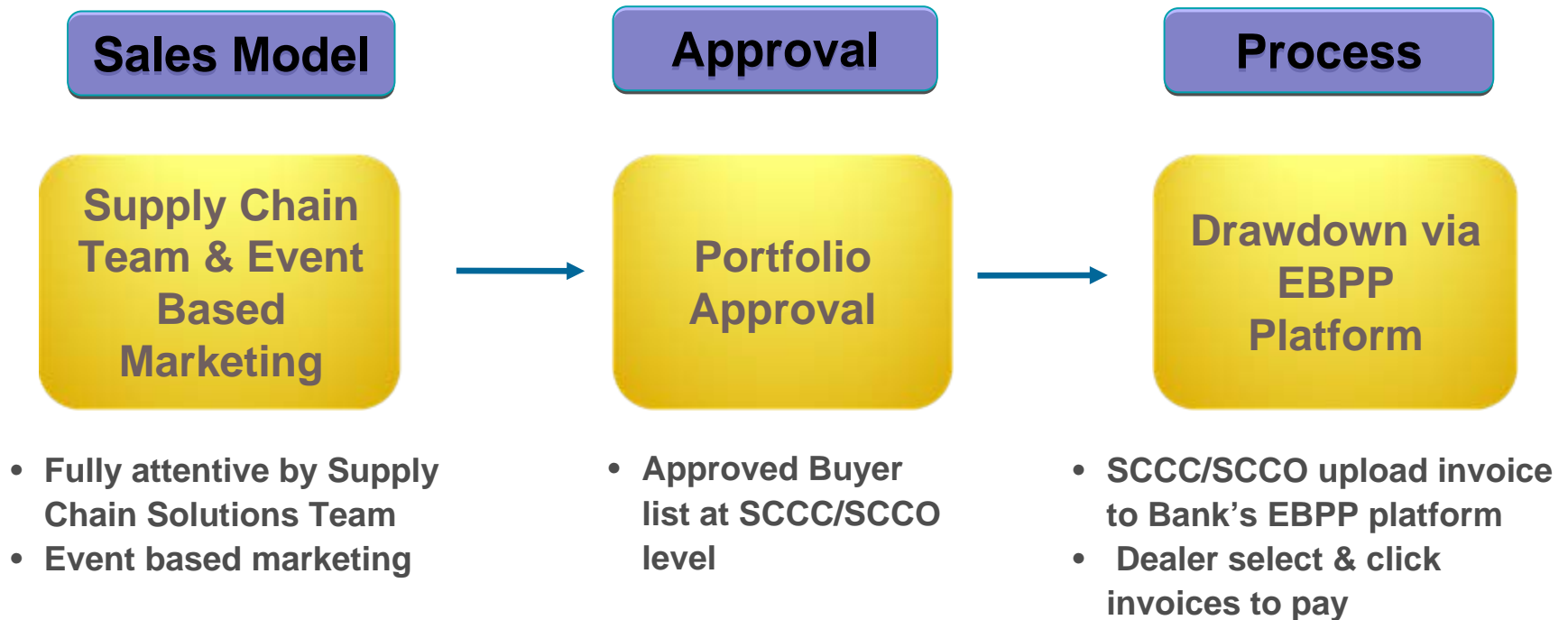
Max. Payment from SBCG = 85MB

Year	Total OD Limit (MB)	% Coverage
1	1,000	8.50%
2	1,000	8.50%
3	1,000	8.50%
4	1,000	8.50%
5	1,000	8.50%

Thank you

High-level process

Imitate of Supplier Financing Flow



Benefits to SCCC & Dealers



SCCC/SCCO

- Offload pending Account Receivables from dealers who has impact from flood
- Still allow dealer who has impact from flood to gradually repay that pending Account Receivables with the Bank instead of SCCC/SCCO
- Provide new Special OD to dealer to buy goods from SCCC/SCCO



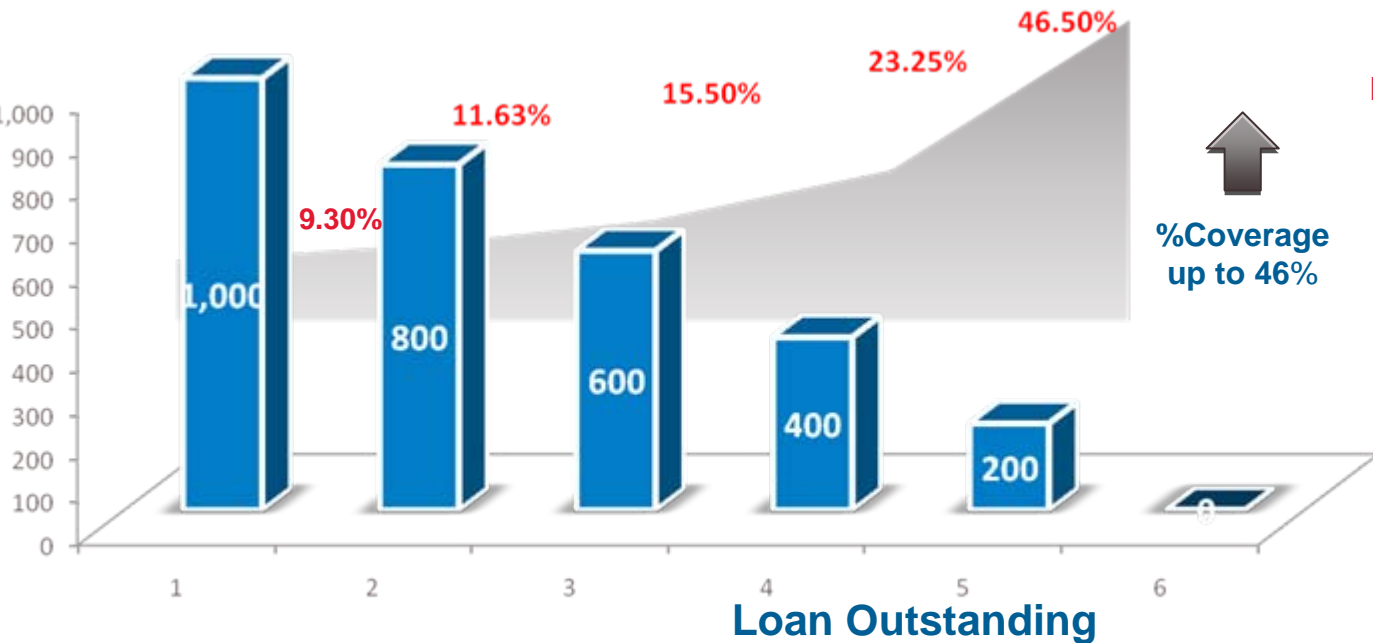
Dealer

- Special credit conditions
 - No hard collateral required
 - Lower interest rate
 - Sufficient credit limit to buy goods from SCCC/SCCO
- Enhance purchasing power and revive dealer business after flooded
- Special terms for other credit facilities

Appendix: Portfolio Guarantee Scheme (3X)

Assumption: Port size = 1,000MB. 5 Years Term Loan

Year	Loan Outstanding (Beg.of Year)	SBCG Fee	Avg. SBCG Fee	Avg. Out Port	%Payment from SBCG	Max. %Payment from SBCG	Max. Payment from SBCG
	(MB)	(MB)	(MB)	(MB)	(%)	(%)	(MB)
1	1,000	17.50	17.50	1,000.00	0.0%	0.0%	-
2	800	14.00	15.75	900.00	4.0%	4.0%	40.00
3	600	10.50	14.00	800.00	4.0%	8.0%	72.00
4	400	7.00	12.25	700.00	2.5%	10.5%	84.00
5	200	3.50	10.50	600.00	2.5%	13.0%	91.00
End 6	0	0.00	10.50	600.00	2.5%	15.5%	93.00



Max. Payment from SBCG = 93MB

Year	Loan Outstanding (Beg.of Year)	%Coverage
	(MB)	
1	1,000	9.30%
2	800	11.63%
3	600	15.50%
4	400	23.25%
5	200	46.50%