

Исх. Номер № 5 от 26.03.23

На Вх. Номер №\_\_\_\_ от \_\_\_\_

ООО «Аврора», 656037, Алтайский край, г Барнаул,

ул Чеглецова, д. 6, [sales2@avrora-fitness.ru](mailto:sales2@avrora-fitness.ru), +7 385 225-66-25

Директору Банщикову Вячеславу Викторовичу

**Коммерческое предложение**

Добрый день, Уважаемые господа, ООО «Вложение» выражает Вам свое уважение и представляем Вашему вниманию коммерческое предложение о внедрении программы BB.

Спасибо за уделенное время на изучение документа. На очной встрече от 24.03.23 Мы обсудили возможность внедрения нашей программы для вашей компании. Вся необходимая информация представлена ниже.

Описание действующего положения ООО «Аврора»:

1. Фитнес-центр теряет клиентов из-за проблем с организацией процесса записи клиента к тренеру (необходимость внедрения онлайн-записи и ускорение время, затрачиваемое на одного клиента)
2. Неправильное введение документации, в следствии чего возникают ошибки, мешающие организации (необходимость электронного документооборота)
3. Не эффективная коммуникация коллектива (четкое распределение обязанностей и зон ответственности каждого сотрудника)
4. Отсутствие четкого и понятного графика индивидуальных занятий у тренеров, в связи с чем возникают частые опоздание на занятие и несоблюдение записи
5. Необходимость создания системы контроля сроков истечения абонементов клиентов для повышения эффективности работы сотрудников колл- центра и возможности формировать индивидуальные предложения для постоянных клиентов.

Мы предлагаем решение ваших проблем, а также существенное преимущество среди конкурентов, позволяющие автоматизировать процесс работы в вашей организации.

Вид автоматизируемой деятельности для Вас:

* Запись в группы;
* Учёт посещений;
* Контроль работы тренеров;
* Учёт оплаты;
* Введение и контроль абонементов;
* Регистрация новых клиентов.

Перечень субъектов, на которых предполагается использование системы: тренерский состав, отдел продаж, в первую очередь администратор, специалист по продажам, также бухгалтер, управляющий, директор.

В наше предложение входит:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Состав работ | Сроки (раб. дни) | Стоимость, руб. |
| Разработка дизайна программы |  |  |
| Разработка концепции дизайна главной страницы | 15 | 25000 |
| Разработка категорий программы (анкета, график тренировок и т.д.) | 15 | 32000 |
| Работы по программному коду |  |  |
| Разработка алгоритма и написание программы (СУБД - PostgreSQL) | 5 | 30000 |
| Создание анкеты клиента | 1 | 6000 |
| Создание раздела отчётных документов (настройка ограниченного доступа) | 1 | 6000 |
| Создание раздела записи в группы и графика тренировок | 1 | 6000 |
| Создание фильтра, для удобного поиска клиентов | 1 | 6000 |
| Создание общего чата для сотрудников | 1 | 12000 |
| Прочее |  |  |
| Менеджмент системы и тестирование компонентов (тестирование реализованного функционала) | 10 | 16000 |
| Создание демоверсии программы для разработчика, внесение последних коррективов | 5 | 8000 |
| Внедрение программы в организации | 3 | 10000 |
| Сопровождение Программы | 30 | 20000 |
| Итого |  | **177 000** |

Мы работаем по договору c предоплатой. Размер предоплаты составляет 35%, оплата может быть разбита на этапы. Окончательный расчёт по итогам работы не позднее 5 дней после итогов внедрения программы. Срок действия Нашего предложения продлиться в период с 26.03.2023 по 14.04.2023.

Наша фирма работает на рынке с 2017 года. За этот период мы создали и внедрили более 150 программ и приложений. Опыт работы на данном рынке позволяет с уверенностью говорить о высоком качестве выполняемых услуг, а отзывы заказчиков о четком исполнении договорных обязательств.

Прошу ознакомиться с данным коммерческим предложением. Я свяжусь с Вами 07.04.2023 в 15.00 для получения обратной связи по электронной почте.

|  |
| --- |
| С Уважением, Цветаева Елена Викторовна  Главный специалист ООО «Вложение»  Контактная информация:  Тел.+7(3852) 04-50-60  E-mail:elena.tsaeva@mail.ru |

Дата : Подпись: