BBM-SP

Proposta Comercial

Athenas Software & Systems Gabriel Schunck e Alessander Oliveira

SISTEMA vbBBM

(fase1 – cadastro de corretores)

Histórico de Alterações

Data	Versão	Descrição	Autor
09/03/2016	1.2	pré proposta – fase1	A/G
07/03/2016	1.1	pré proposta	A/G
01/03/2016	1.0	esboço	A/G

Proposta Comercial Página 2 de 9

Conteúdo

1	IN	NTRODUÇAO	. 4
	1.1	Visão Geral do Documento	. 4
2	S	OLUÇÃO PROPOSTA	. 5
	2.1	Visão Geral da Solução	. 5
	2.2	ESCOPO DA SOLUÇÃO	. 5
	2.3	ESCOPO NEGATIVO	. 7
	2.4	Serviços Oferecidos	. 8
	2.5	DIFERENCIAIS DA PROPOSTA	. 8
3	IN	NVESTIMENTO	. 8
4	P	RAZOS	. 9
5	P	ROPRIEDADE E LICENCA	9

1 Introdução

O presente documento apresenta uma proposta comercial para o desenvolvimento de um sistema para cadastro de corretores, permitindo manutenção de seus dados bem como o cadastramento de filiais e usuários correlatos. Este sistema deverá ser desenvolvido para ambiente web (Plataforma IIS e MySQL Server), cuja a base de dados é unificada sendo acessada por outros 7 sistemas distintos que verificam determinadas marcações (permissões) de cada usuário para permitirem (ou não) acesso a suas funcionalidades.

A proposta atual prevê estas implementações, bem como correspondentes alterações e adições a estrutura de Banco de Dados apresentada pela empresa BBM-SP. Aqui estão descritos - o escopo do projeto, o prazo necessário para a entrega dos itens especificados, o investimento e outras condições.

1.1 Visão Geral do Documento

As demais seções apresentam os itens referentes a este documento e estão organizadas como descrito abaixo:

Seção 2 – Solução Proposta: Apresenta qual o escopo da solução e o que não está contemplado nela, além de definir os serviços que estão sendo oferecidos e os diferenciais propostos pelo desenvolvedor;

Seção 3 – Investimento: Apresenta qual o investimento necessário para a execução do projeto, especificando o valor dos serviços e quais são as formas de pagamento possíveis;

Seção 4 – Prazos: Apresenta o prazo necessário para o desenvolvimento e implantação da solução, e prazo para início do projeto depois de assinada esta proposta;

Seção 5 – Propriedade e Licença: Apresenta as condições de propriedade decorrentes desta proposta.

1.2 Resumo das informações recebidas

- Vários sistemas (7) acessando/utilizando um mesmo DataBase (SQLServer);
- As tabelas relativas ao controle deste novo sistema (usuários, logs, cadastros, pré-cadastros, etc...) devem ser criadas dentro deste DB;
- Servidor com arquitetura Windows, servidor IIS (dando suporte a implementações .NET e/ou PHP;
- Aproximadamente 175 corretoras acessando (em média com 3 usuários cada);
- A BBM que tem a autonomia de aprovar solicitações de cadastro de corretoras;
- Corretores com cadastro aprovado devem poder criar seus usuários e definir permissões abaixo deste nível.

Proposta Comercial Página 4 de 9

2 Solução Proposta

Esta seção apresenta a solução proposta, dando uma visão geral do subsistema **vbBBM** (fase1) que será implementado, definindo o escopo da solução e dos diferenciais apresentados pelo desenvolvedor.

2.1 Visão Geral da Solução

A partir da apresentação de necessidade de maior agilidade também no cadastro de CORRETORES, suas filiais e seus respectivos usuários, a media que estes devem ter, além de suas permissões distintas para acesso aos demais 7 sistemas disponíveis da BBM, a possibilidade de cadastro, e manutenção autônoma de sues usuários por parte de cada corretora, com a devida supervisão/aprovação e controle e gestão da própria BBM.

A partir do preenchimento de formulário (uma solicitação de cadastro) disponibilizado via internet, estes dados serão cadastrados em tabelas específicas do DB, onde então terão, via interface própria a ser implementada, a possibilidade de aprovação ou não por parte de usuários BBM (master).

Após uma possível aprovação, este corretor receberá seu usuário, que lhe permitirá acesso ao sistema cadastral onde lhe será possível a criação de usuários abaixo de seu nível e as devidas marcações de permissões pra cada um destes usuários em cada funcionalidade pré-existentes dos 7 sistemas vigentes que acessam este mesmo DB.

2.2 Escopo da Solução

Abaixo segue um detalhamento funcional básico dos itens.

Para permitir que exista um cadastros de CORRETORES, FILIAIS e seus USUÁRIOS, interface de pesquisa e controle/gestão de cadastros em nível superior pela BBM e demais estruturas que permitam a criação de interface segura, desenvolvimento de códigos e bibliotecas de acesso aos dados, será necessária a montagem de uma série estruturas, implicando então na modelagem de novas tabelas no DB existente, um novo sistema para cadastramento e manutenção destas informações. As estruturas diretamente relacionadas estarão descritas de forma resumida aqui, mas existirão diversas outras estruturas implícitas ao desenvolvimento deste sistema, que não estão descritas aqui apenas por uma questão de relevância nesta fase da proposta.

Cadastro de entidade CORRETORA

 a. Cadastro básico de Corretores associados (ou pretendentes) ao BBM, com dados como:

NOME | CNPJ/CPF | TIPO | RAZAO_SOCIAL | NOME_FANTASIA | FONE | CELULAR | EMAIL | ENDEREÇO | Etc ...

*a quantidade de campos não é relevante p/ a proposta nesta fase

Proposta Comercial Página 5 de 9

- b. Cadastros permitindo histórico permite anotações de feedback e afins sobre cada corretor como uma ficha de histórico.
- c. Estão previstos campos adicionais de registro da inserção data/hora
- d. A corretora *aprovada* recebe um usuário com o qual poderá adicionar entidades FILIAIS e criar usuários.
- e. Entendemos que a situação cadastral destes corretores com tendo duas fases distintas a considerar: EM ANALISE e APROVADOS. (onde os aprovados recebem automaticamente um *user* relacionado).
- f. A remoção de um corretor se dará por meio de deleção lógica (inativação) e se este era um corretor já aprovado, seus respectivos usuários serão inativados automaticamente.

2. Cadastro de entidade CORRETORA_FILIAL

a. Cadastro básico de FILIAIS da Corretora, com dados como:

COD_CORRETORA | NOME | CNPJ/CPF | TIPO | RAZAO_SOCIAL | NOME_FANTASIA | FONE | CELULAR | EMAIL | ENDEREÇO | Etc ...

- *a quantidade de campos não é relevante p/ a proposta nesta fase
- b. Cadastros permitindo histórico permite anotações de feedback e afins sobre cada corretor como uma ficha de histórico.
- Usuários criados a partir deste nível, poderão ser ligados a CORRETORA ou a FILIAL

3. Cadastro de USUÁRIOS

a. Cadastro de usuários para acesso ao sistema (neste caso, cada user tem uma relação com uma entidade cadastrada). Com dados como:

NOME | ID | SENHA | CPF | RG | FONE | EMAIL | Etc ...

- *a quantidade de campos não é relevante p/ a proposta nesta fase
- b. Cada usuário terá seu ID único (segurança).
- c. A corretora possui autonomia para inativar seus usuários.
 (lembrando que a BBM poderá inativar uma corretora por completo, fazendo com que seus respectivos usuários sejam imediatamente inativados também)
- d. PERMISSÕES: existe um conjunto de estruturas a DB atual que já identifica para os outros subsistemas qual a permissão de um usuário. Desta forma neste módulo, será disponibilizado a possibilidade de marcação destas permissões, exemplo:

ALGODÃO SINAP

Registrar sim () não ()

LICITAÇÃO PRIVADA

Apenados/Impedidos sim () não ()

Proposta Comercial Página 6 de 9

Cad.Proposta por edital	sim	() não	()
Cad.Proposta por licitante	sim	() não	()

e. A corretora poderá definir permissões para seus usuários individualmente.

4. Cadastro da entidade EMPRESA

Etc...

- a. Cadastro básico necessário para criação de usuário em NIVEL 0 de acesso (acesso a todos os demais usuários e entidades).
 Basicamente este é o cadastro da empresa em si – BBMSP que permite usuários MASTER a ela relacionados;
- Os novo módulo será implementado seguindo as mesmas características visuais e funcionais dos módulos já existentes, onde os filtros poderão ser sugeridos.

5. Extras

a. Ambos módulo devem conter exportação excel de suas grades principais (lista de usuários, lista de corretores e/ou lista de filiais)

Acredito que um maior detalhamento das funcionalidades não se faz necessário nesta fase 2 por ser inicial e simplificada para atender as demandas básicas conforme reunião e apresentação das necessidades latentes.

2.3 Escopo Negativo

Os itens listados abaixo não fazem parte do escopo desta proposta, estando fora do orçamento e prazos aqui demonstrados.

- 1. Suporte (tipos: email, chamados, fone)
- 2. Manutenção Evolutiva (novas implementações)
- 3. Implantação/Treinamento
- 4. Hospedagem/Plano Cloud (serviços: IIS, ASP/ASP.NET, MySQL)
- 5. Backup de dos dados (tipos: semanal, diário, mensal)

*os itens 1 e são inerentes a mensalidade de licenciamento do athCSM4 porrtanto não fazem parte desta proposta. Os demais itens poderão ser negociados conforme a necessidade ou mesmo indicação técnica. Por exemplo o item 5, pode ser discutido o serviço e periodicidade para disponibilização acrescendo a mensalidade de licenciamento, ainda assim ficará a critério do cliente a solicitação de maiores informações a respeito conforme a evolução do projeto.

Proposta Comercial Página 7 de 9

2.4 Serviços Oferecidos

Adicionalmente às funcionalidades descritas nessa proposta, esta prevista uma reunião presencial (se necessário) de entrega para um possível treinamento, seguem a disponibilidade de suporte atrelada a mensalidade negociada a parte desta proposta. O atendimento via e-mail athaless@gmail.com.

2.5 Diferenciais da proposta

Atualmente, há diversas fábricas de software em funcionamento, bem como desenvolvedores experientes que oferecem seus serviços de implementação/codificação de uma ideia ou o que permita transformar sua "sistemática" em "sistema", neste caso trazemos além disso alguns diferenciais neste processo de desenvolvimento:

- Mais de 20 anos de experiência em desenvolvendo Software, com formação acadêmica em Ciências da Computação e experiência em desenv. web;
- Simplificação de projeto técnico, gerenciamento baseada em PMI;
- Planejamento em "sprints", modelado em fases respeitando conceito utilizado em STARTUP de MPV (Mínimo Projeto Viável)
- Robustez ao utilizar-se de Kernel (bibliotecas) e FrameWorks desenvolvidos pela própria empresa/desenvolvedor;
- No desenvolvimento, a utilização de um conjunto desenvolvido de elementos e controles web responsivo garantirá uma melhor experiência de utilização da ferramenta em navegadores de diversos dispositivos móveis.

3 Investimento

O investimento referente à solução aqui proposta em conjunto com os serviços oferecidos, será mensurado da seguinte maneira (por finalizar, ver iten 4 Prazos):

- a) 80h Análise, estudo do problema, formulação do projeto e modelagem da base de dados. (inclui esta proposta e reunião de escopo)
- b) ??h Organização das bibliotecas de código e adequação de kernel
- c) ??h DB Criação das tabelas, propagações, reindexação, etc...
- d) ??h Criação dos módulos
- e) ??h As implementações correspondentes adicionais (formulário de cadastro, leitura ou adição de tabela de cep, por exemplo...).
- f) 2h Extras (alterações adicionais, testes e margem para ajustes).

TOTAL R\$ XXXXX

*HOSPEDAGEM/SUPORTE – Este sistema **vbBBM** funciona na modalidade **SaaS** (Software as a service). Desta forma sua manutenção e uso geram custos de manutenção "nas nuvens", custos este que pode variar em função da quantidade de usuários, volume de dados, volume de pesquisas e navegação, etc...

Proposta Comercial Página 8 de 9

Neste caso estamos acordados (por e-mail anterior) de que este sistema deve permanecer em servidor determinado pela BBM, entretanto sua manutenção e acesso irrestrito deve ser organizado para que possamos dar garantia e manutenção ao mesmo, definindo contrato posterior sobre este item.

4 Prazos

O prazo de entrega da solução aqui proposta NÃO FOI ESTIPULADO ainda, apenas por esta ser uma PRÉ-PROPOSTA para avaliação de itens de "escopo" a serem desenvolvidos e permitir adição de algum ou outro serviço e/ou observações que não tenham sido contemplado aqui, afim de promover a maior clareza possível sobre o serviço a ser acordado. Quando ambas as partes estiverem de acordo com a versão final desta proposta, deveremos fechar os prazos e valores

Esta proposta é válida até o dia 20 de março de 2016.

5 Propriedade e Licença

Para a implantação desta solução, o Desenvolvedor utilizará ferramentas, padrões, templates, guias, métodos e técnicas pertencentes ao processo de software corporativo, cujos direitos, título e interesse (incluindo propriedade e direitos autorais) são retidos à prestadora do serviço. O CLIENTE não terá nenhuma licença ou direitos a estes ativos, exceto se especificado e estabelecido nesta Proposta.

Esta proposta trata-se de upgrade em software atualmente disponibilizado via licença de uso, portanto o código fonte do athcsm4 não será repassado como parte dos produtos disponibilizados.

Proposta Comercial Página 9 de 9