

Unidad 2 Apuntes:

VIDEO 1: COMERCIALIZACIÓN

Compras	Ventas
• Contado	• Crédito
Tipos Especiales de transacciones	
Descuentos	Devoluciones
Fletes	
Bonificaciones	

Todas estas tipos de transacciones vienen dadas por un producto tangible

Inventario:

De acuerdo a las NIIF para Pymes sección 13, los **Activos** son;

- En forma de materiales o suministros, para ser consumidos en el proceso de producción o en la presentación de servicios
- Mantenedos para la venta en el curso normal de las operaciones
- En proceso de producción con vistas a esas ventas

De naturaleza **Corriente** donde se espera su utilización en un periodo menor a 12 meses

Tipos de inventarios:

- Productivo: Referente a los contabilidad de costos
 - Materia prima
 - Producto en proceso
 - Producto terminado
- Comercial: Referente a la parte inicial
 - Mercancía

Se Clasifican:

- Inventario Físico: No hace registro de los costos de sus inventarios lo calcula hasta el final del periodo
- Inventario Perpetuo: Registra detalladamente el costo de sus inventarios en cada transacción respectiva

VIDEO 2: PROCEDIMIENTO GLOBAL O DE MERCANCÍAS GENERALES

Se registras todas las operaciones referentes a las mercedarias, ventas o compras

Mercancías	
Se Carga:	Se abona:
Al principio del ejercicio: <ul style="list-style-type: none">El valor del inventario Inicial Durante el Ejercicio: <ul style="list-style-type: none">El valor de las compras realizadasEl valor de las devoluciones sobre la ventaEl valor de los descuentos sobre la venta Al final del ejercicio: <ul style="list-style-type: none">El saldo sera la suma de la utilidad bruta y las mercancías que se tienen en el almacén	Durante el ejercicio: <ul style="list-style-type: none">El valor de las ventas efectuadasEl valor de las devoluciones sobre la comprael valor de los descuentos sobre la compra

Mercancías (ajustes)	
Se Carga:	Se abona:
<ul style="list-style-type: none">El valor de las ventas efectuadasEl valor de las devoluciones sobre la comprasEl valor de los descuentos sobre las comprasEl valor del inventario final Al final del ejercicio: <ul style="list-style-type: none">El saldo sera el inventario final de las mercancías	<ul style="list-style-type: none">El valor de las compras relazadasEl valor de las devoluciones sobre la ventaEl valor de los descuentos sobre la ventael Valor del inventario inicial

Ventajas:

- El regusto en sencillo, pues solo se emplea una sola cuenta para el registro de todas estas operaciones

Desventajas:

- No puedes saber que cantidad vendiste, que devolviste, que te devolvieron, etc..
- No puedes determinar el costo de lo vendido ni la utilidad bruta
- la elaboración del estado de resultados se dificulta
- no se puede conocer el valor del inventario final

VIDEO 3: Procedimiento Analítico o Pormenorizado

¿Quien utiliza el procedimiento analítico o pormenorizado?

Este procedimiento es empleado por aquella **empresa que tengan un gran volumen de operaciones de compraventa**, y que, por las características de los artículos, se denomina analítico, pormenorizado o de inventarios perpetuos

Este procedimiento analítico consiste en abrir una cuenta especial para cada operación de mercancía realizada

Cuentas a utilizar:

- 1 de Balance
- 4 de compras o precio de compra
- 3 de ventas a precio de venta

Cuenta de Balance	
Inventario	
Se Carga:	Se abona:
Al inicio del ejercicio: <ul style="list-style-type: none">• Del importe de su saldo deudor, que representa el inventario inicial, a precio de costo	
SALDO: DEUDOR representa el costo de las mercancías existes al iniciar el ejercicio	

Cuenta de Resultados COMPRAS	
Compras	
Se Carga:	Se abona:
Al inicio del ejercicio: <ul style="list-style-type: none"> Del importe de las adquisiciones de las mercancías (Compras al precio de costo) 	
SALDO: DEUDOR Del importe de las adquisiciones de mercancías(compras) al precio de costo	
Gastos Sobre Compra	
Se Carga:	Se abona:
Durante el ejercicio: <ul style="list-style-type: none"> Del importe del precio de costo de los gastos realizados al adquirir mercancías, tales como fletes, acarreos. 	
SALDO: DEUDOR Representa el precio de costo de los gastos efectuados al realizar compras sobre las mercancías	
Devoluciones sobre Compras	
Se Carga:	Se abona:
	Durante el ejercicio: <ul style="list-style-type: none"> Del importe del precio de costo de las mercancías que devolvemos a los proveedores
	SALDO:ACREEDOR Representa el importe de las bonificaciones recibidas de los proveedores durante el ejercicio
Rebajas sobre la Compras	
Se Carga:	Se abona:
	Durante el ejercicio: <ul style="list-style-type: none"> Del importe de las reducciones que sobre el precio de costos de las mercancías adquiridas, que nos concedieron los proveedores
	SALDO:ACREEDOR Representa el importe de las bonificaciones recibidas de los proveedores

Cuenta de Resultados VENTA	
Devoluciones sobre venta	
Se Carga:	Se abona:
Al inicio del ejercicio: <ul style="list-style-type: none"> Del importe del precio de ventas de las mercancías que los clientes devuelven 	
SALDO: DEUDOR	
Rebaja sobre venta	
Se Carga:	Se abona:
Durante el ejercicio: <ul style="list-style-type: none"> Del importe de las reducciones que sobre el precio de ventas se concede a los clientes 	
SALDO: DEUDOR	
Ventas	
Se Carga:	Se abona:
	Durante el ejercicio: <ul style="list-style-type: none"> Del importe de las ventas de mercancías a precio de venta
	SALDO:ACREEDOR Representa el precio de ventas de las mercancías entregadas a los clientes durante el ejercicio

Para cerrar las cuentas y poder determinar las utilidades o perdidas de la empresa en el periodo es necesario obtener las siguientes cuentas:

$$\text{Ventas Netas} = \text{Ventas} - \text{Devoluciones sobre venta} - \text{Rebajas sobre venta}$$

Ejemplo:

Ventas		Devoluciones sobre venta		Rebajas sobre venta	
105	1,000	80	80	25	25
	895	saldado		saldado	

- **Ventas:**
 - Se le restan las devoluciones sobre la ventas y rebajas sobre la venta, y esta cuenta queda con el resultado de la **Venta Netas** cuando se realiza este cierre.
- **Devoluciones sobre ventas:**
 - Se debe saldar su resultado ese resultados se abona a la cuenta ventas
- **Rebajas sobre venta:**
 - Se debe saldar su resultado y ese valor se debe abonar a la cuenta ventas

$$\text{Compras Totales} = \text{Compras} + \text{Gastos Sobre compras}$$

Ejemplo:

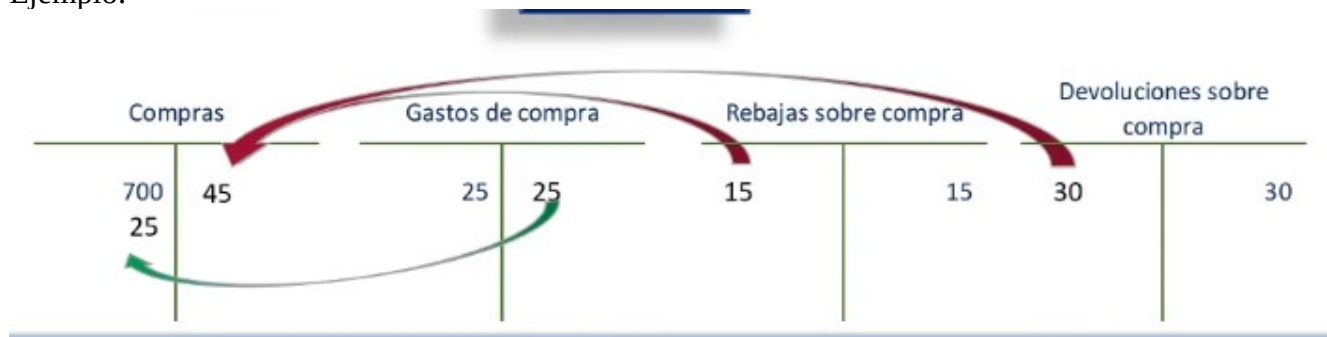
Compras	Gastos de compra
700	25
25	25

Estado de Cuentas:

- Compras:
 - Se le **carga** el valor de la cuenta Gastos de compra Quedando como **Compras Totales**
- Gastos de Compra:
 - Se debe saldar su saldo y este valor de le abona a la cuenta compras

$$\text{Compras Netas} = \text{Compras Totales} - \text{Devoluciones sobre compras} - \text{Rebajas sobre compras}$$

Ejemplo:



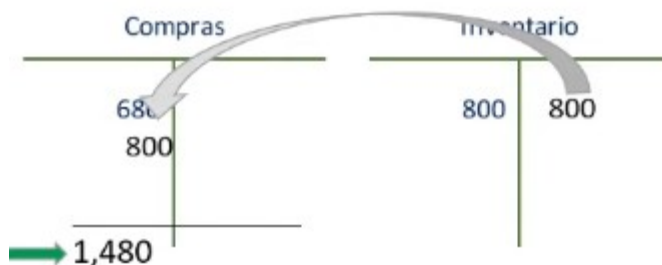
Estado de las Cuentas:

- Compras totales:
 - Se le **Abonan** los saldos de las cuentas Devoluciones sobre compras y la cuenta Rebajas sobre Compras, quedando esta cuenta como **Compras Netas**
- Devoluciones sobre compras
 - Se salda su valor para cerrar la cuenta, y se abona a las Compras totales
- Rebajas sobre compras
 - Se salda su valor para cerrar la cuenta, y se abona a las Compras totales

Determinación de las mercancía disponibles para la venta y costos de ventas:

$$\text{Mercancías Disponibles} = \text{Compras Netas} + \text{Inventario Inicial}$$

Ejemplo:

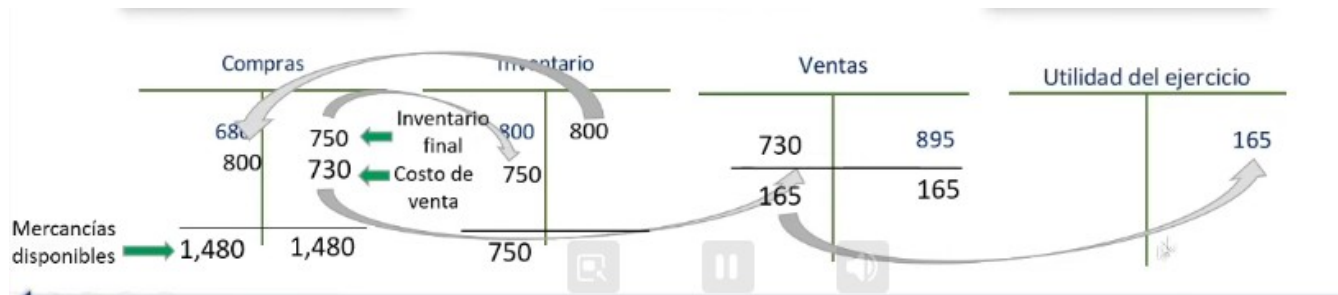


Estado de las Cuentas:

- Compras:
 - Se Cargan el saldo de la Cuenta Inventario, y al obtener este resultado, se obtiene las **Mercancías Disponibles**
- Inventario Inicial(o el normal):
 - Se salda la cuenta, y se carga al valor a la cuenta Compra

Costos de Ventas = Mercancías disponibles – Inventario Final

Ejemplo:



Estado de las Cuentas:

Importante: Estado de cierre, para obtener el Costo de ventas, Se necesita hacer un inventario completo y obtener el **inventario final** que es el valor que este obtiene.

Inventario Final= Valor de hacer un inventariado al final del periodo

Costo de venta=Mercancías disponibles-Inventario Final

- Compras:
 - Se Abona el inventario final
 - Se Abona el Costo de Venta
- Inventario:
 - Se Carga el Inventario Final
- Ventas:
 - Se Carga el Costo de Ventaja
 - Se Obtiene el valor del Saldo y este valor se Salda y este seria la **Utilidad del ejercicio**
- Utilidad del Ejercicio:
 - Se obtiene el saldo de la diferencia de las ventas menos el costo de ventas y este valor se guarda en la nueva cuenta **Utilidad del Ejercicio**

Ventajas:

- Podemos conocer en cualquier momento, las compras, devoluciones , rebajas , bonificaciones
- Disponemos de mayor claridad en la información
- Facilita la elaboración del estado de resultados, derivado del conocimiento que tenemos de cada de unos de los conceptos.

Desventajas:

- No es posible conocer el importe del inventario final de mercancías
- Para determinar el importe final, es necesario tomar un inventario físico y valorarlo
- No se pueden determinar los errores, robos o extravíos en el manejo de la mercancías
- Al desconocer el importe del inventario final (antes del recuento físico), no se pueden determinar el costos de ventas

VIDEO 4: Inventario Perpetuo

Definición

Este procedimiento consiste en registrar las operaciones de mercancías en tres cuentas: una de balance, dos de resultados, de tal forma que se pueda conocer en cualquier momento el importe del inventario final, el costo de lo vendido y la utilidad o pérdida bruta.

Principales cuentas para el movimiento de mercancía

Almacén	
Se Carga:	Se abona:
Al inicio del ejercicio: <ul style="list-style-type: none">• Importe del inventario inicial Durante del ejercicio: <ul style="list-style-type: none">• El importe de las compras• El importe de los gastos de las compras• Del precio de costos sobre devoluciones sobre compras	Durante el Ejercicio: <ul style="list-style-type: none">• Del precio de costo de las ventas• Del importe de las devoluciones sobre compras• Del importe de los descuentos sobre compras
SALDO: DEUDOR Representará el inventario final , se maneja precio de costos de activos corrientes	
Costo de Ventas	
Se Carga:	Se abona:
Durante el ejercicio: <ul style="list-style-type: none">• Del precio de costo de ventas	Durante el Ejercicio: <ul style="list-style-type: none">• Del precio de costo de las devoluciones de ventas
SALDO: DEUDOR Representa el costo de lo vendido , a precio de costo y se presenta en el estado de resultados	
Ventas	
Se Carga:	Se abona:
Durante el ejercicio: <ul style="list-style-type: none">• Del precio de venta de las devoluciones sobre ventas• Del importe de los descuentos sobre ventas	Durante el ejercicio: <ul style="list-style-type: none">• Del importe de las ventas a precio de ventas
	SALDO: ACREEDOR Representa el importe de las ventas netas , se maneja a precio de venta

Utilidad o Pérdida = Ventas – Costo de Ventas

Ventajas:

- Se puede conocer en cualquier momento el importe del inventario final, sin tener que efectuar inventarios físicos periódicos
- Se puede conocer en cualquier momento el importe del costo de lo vendido y de la utilidad o pérdida bruta
- Se puede detectar robos, extravíos o errores en el manejo de las mercancías de manera oportuna

Desventajas

- No se puede conocerse por separado el importe de, ya que se encuentran integradas en las cuentas de almacén y ventas:
 - Las ventas netas
 - las devoluciones y descuentos sobre ventas
 - las compras
 - los gastos de compras
 - las devoluciones y descuentos sobre compras

Video 5: El IVA en el Salvador

El iva es un impuesto o tributo, de manera indirecta, y pluricelular, dado que se da en las diferentes fases de comercialización de los bienes o servicios, que significa el 13% del precio, no aplica a las exportaciones

El marco legal que lo ampara es “Ley de impuesto a la transferencia de bienes y a la prestación de servicios”

De naturaleza Reversiva, las personas naturales que son consumidores finales so usuarios de servicios
Los contribuyentes se dividen en Grande, media o pequeño según la clasificación de la empresa

Cuentas del Valor Agregado:

Se ubicaran en los **Activos Corrientes**, si existe un remanente en estas cuentas estas serán cobradas al gobierno

IVA Crédito Fiscal	
Se Carga:	Se abona:
SALDO: DEUDOR	
Iva Pagado por anticipado	
Se Carga:	Se abona:
SALDO: DEUDOR	

Se ubicaran en los **Pasivos**, Si existe remanente en estas cuentas deberán pagarle al gobierno

IVA Débito Fiscal	
Se Carga:	Se abona:
	SALDO:ACREEDOR
IVA por pagar	
Se Carga:	Se abona:
	SALDO:ACREEDOR

Retención y percepción del IVA

Agentes de Retención y Percepción:

Los grandes contribuyentes y los órganos del estado

Relaciones comerciales

- Con mediados y pequeños contribuyentes

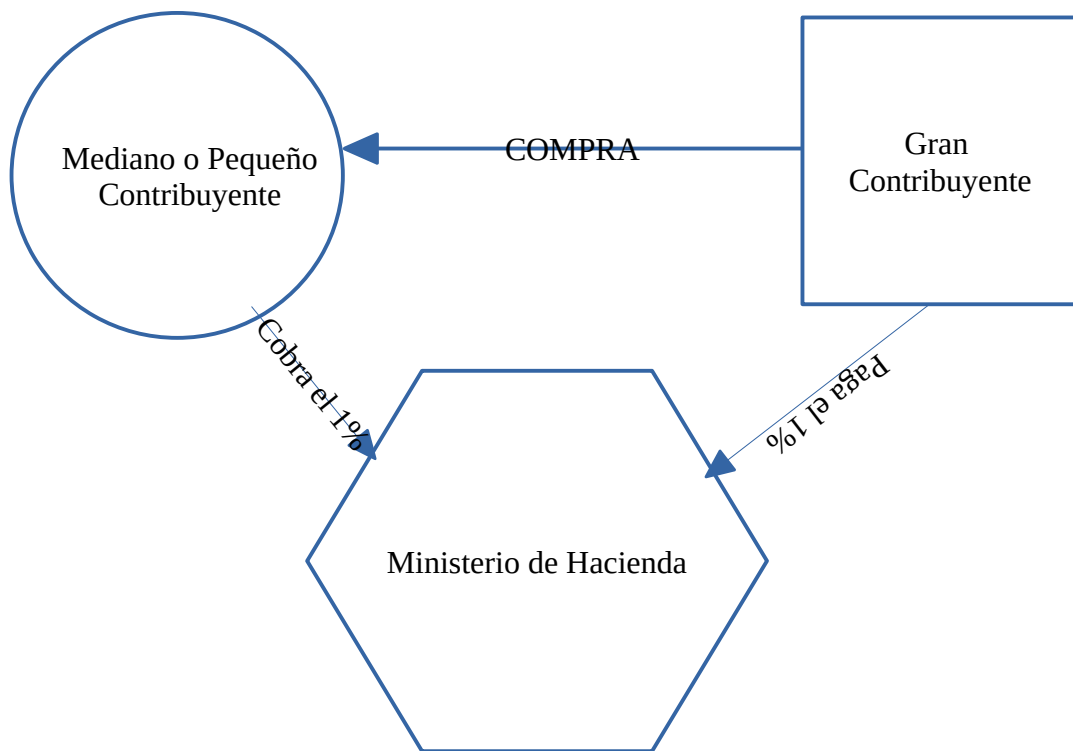
Condiciones:

- Bienes muebles corporales, activos realizables y servicios de préstamo con monto igual o superior a \$100.00

Retención del IVA CASO gran Contribuyente compra a Pequeño Mediano:

El gran contribuyente al comprarle al mediado o pequeño contribuyente:

- Al comprar no paga el 1% del IVA
- Debe administrarlo y pagarlo en la declaración al fin del mes
- El calculo debe ser al monto sin IVA



Ejemplo: Una compra de \$100, por parte de un gran contribuyente

Estado de Cuentas Gran Contribuyente

Efectivo	
+	-
	112

IVA crédito fiscal	
+	-
13	

Inventario	
+	-
100	

IVA por Pagar	
-	+
	1

- Efectivo:
 - Se abona el valor de la compra de 100 mas el 12% del iva, y se retiene 1% de Iva en la otra cuenta
- IVA crédito fiscal:
 - Se Carga el valor del monto del iva sobre la compra
- Inventario:
 - Se Carga el valor de compra del producto
- Iva por Pagar:
 - Se abona la retención del 1% del iva

Estado de Cuentas Pequeño o Mediano Contribuyente

Efectivo	
+	-
112	

Ingreso por Venta	
-	+
	100

Iva débito Fiscal	
-	+
	13

Iva pagado por Anticipado	
+	-
1	

- Efectivo:
 - Se Carga el valor de la venta mas el iva del 12%
- Ingreso por Venta:
 - Se Abona el valor de la venta sin iva
- IVA debido Fiscal:
 - Se Abona la cantidad del iva del valor de venta
- IVA pagado por Anticipado:
 - Se Carga el valor de la retención del 1% del iva de la Venta

Percepción del IVA:

Cuando un Gran contribuyente:

- Al vender cobran el 1% del IVA.
- Grandes agentes que importen, produzcan o distribuyan Art. 163
- El Calculo debe ser al monto sin IVA

Ejemplo: una venta de \$100, por parte de un gran contribuyentes

Estado de Cuentas Gran Contribuyente

Efectivo		IVA débito Fiscal	
+	-	-	+
114			13

Venta		IVA por Pagar	
-	+	-	+
	100		1

- Efectivo:
 - Se carga el valor de la venta con el IVA, mas el 1% extra
- IVA débito Fiscal:
 - Se Abona el valor del IVA de la venta realizada
- Venta:
 - Se Abona el Valor de la venta sin Iva
- IVA por Pagar:
 - Se Abona el valor extra del Iva, del valor de la venta

Estado de Cuentas Pequeño o Mediado Contribuyente

Efectivo		Compras	
+	-	+	-
	114	100	

IVA Crédito Fiscal		IVA Pagado por anticipado	
+	-	+	-
13		1	

- Efectivo:
 - Se Abona el valor de la compra con el iva incluido
- Compras:
 - Se carga el valor de la compra sin iva
- IVA crédito fiscal:
 - Se Carga el valor del IVA de la venta
- IVA Pagado por Anticipado:
 - Se Carga el valor extra del Iva, del valor de la venta

IVA:

- Proporcionalidad del IVA CRÉDITO FISCAL
 - Tipos de Compras:
 - Gravadas: Si están afectadas por el IVA
 - No Sujetas: Son aquellas por ninguna razón entran en la proporcionalidad del iva
 - Exentas: Un ámbito donde naturalmente pueden ser gravadas, pero por un motivo cultural o enfermedad, no se cobra IVA
- Anticipo a Cuentas de IVA en operaciones con tarjetas 2%, en el ámbito empresarial, este no aplica al consumidor final

Procedimiento Administrativo:

- Deben ser empresa legalmente Inscriptas, (TENER NIT)
- Se deben realizar el registros de las transacciones de comercialización en:
 - Libros principales
 - Libros Auxiliares de IVA
 - Formulación de Declaración y PAGO

Registro de Compra:

1) El 25 de agosto, la Empresa “Paletas Frías” compra algunos insumos para la elaboración de sus productos cuyo monto es de \$5000.00 sin IVA.

	Efectivo				IVA CRÉDITO FISCAL	
	+	-			+	-
i)	22,000	5,650	1)	1)	650	

	INVENTARIO de INSUMOS		
	+	-	
i)	100,000		
1)	5,000		

Estado de las Cuentas:

- Efectivo:
 - Se Abona el valor de la compra mas el valor del iva
- Iva Crédito Fiscal:
 - Se Carga el monto del IVA del valor de la compra
- Inventario de Insumos:
 - Se Carga el valor de la compra sin IVA

Registro de Venta:

2) 30 de agosto, se vende mercadería al contado por \$12,000.00

	Efectivo			Ingreso por Venta		
	+	-		-	+	
i)	22,000				12,000	2)
2)	13,560					
	IVA Débito Fiscal					
	-	+				
		1,560	2)			

Estado de las Cuentas:

- Efectivo:
 - Se carga el valor de la compra con IVA
- Ingreso por Venta:
 - Se abona el valor de la compra sin IVA
- IVA Débito Fiscal:
 - Se abona el valor del IVA de la Venta

Consolidación Mensual:

Todas las compras y ventas realizadas debemos aplicarle al final del periodo contable, debemos consolidar esos dos valores, tanto con las cuentas iva acreedor y iva deudor, se hace la sumatoria y luego se hace la diferencia de ambas, y dado el valor que resulten existen estos casos:

- SALDO DEUDOR:
 - El Fisco esta en la obligación de devolver a la Empresa la Diferencia
- SALDO ACREEDOR:
 - Se debe pagar al Fisco la diferencia dentro del periodo
- SALDO CERO:
 - Siempre hay que presentar el reporte al ministerio de Hacienda

Consolidación de IVA:

Ejemplo:

31 de agosto, se procede a saldar las cuentas entre ellas la consolidación del IVA. Asumiendo que solo hubo las dos transacciones anteriores.

IVA Crédito fiscal	
+	-
650	650

S

S

IVA Débito Fiscal	
-	+
1,560	1,560

F

Consolidación IVA	
-	+
650	1560
	910

F

El resultado fue \$910 Significando que en este caso se tiene **IVA por PAGAR** al gobierno, lo cual debe realizarse, siguiendo el procedimiento de pago

Video 6: Procesos de Ajuste parte 1

Ciclo Contable Completo

- Inicialización de cuentas: Comenzar a obtener los valores de las cuentas del periodo anteriores
- Registro de Transacciones
- Mayorización
- Elaboración de Balance de Comprobación
- Ajustar Cuentas
- Elaboración de los estados Financieros

¿Porque se Generan?

La empresa hace registro o base acumulación, en donde se registra el hecho contable cuando ocurre independiente si halla dinero efectivo de por medio

Cuando se realizan los registros se deben actualizar las cuentas, Dicha actualización afectaran varias cuentas que afectan al capital de la misma.

Base Efectivo:

Es cuando se toma el valor completo en las transacciones:

Ejemplo:

Se compro insumos para la oficina por un monto de \$12,000.00

Efectivo		Gasto por Insumo	
-	+	-	+
	12,000.00	12.000.00	

Estado de las cuentas:

- Efectivo: En caso de compra, Se abona el valor de la compra, pertenece al grupo de Activos,
- Gasto por Insumo: En Caso de Compra, se Carga el valor de la compra, pertenece al grupo de Resultados, Esta cuenta se presenta en el Estado de resultados directamente con su valor final
 - Dado que el Gasto de Insumos no representa realmente las ventas, del periodo contable esto genera incoherencia a la realidad, dado que si no se vende el total de insumos en el periodo contable y presentamos dicho valor, puede generar valores incorrectos a lo que realmente sucede.

Base Acumulación:

Es cuando los insumos de la empresa se toman como activos. Y los gastos por insumos solo durante en periodo contable se almacenan en otra cuenta Durante el periodo contable:

Cuentas:

- Efectivo: Grupo Activos, Se abona el valor de las compras
- Insumo: Grupo Activos, Se carga el valor de las compras, Se muestra en el Balance General
- Gastos por Insumo: Grupo Resultados, Se abona solamente el valor de los insumos vendidos en el periodo contable, Se muestra en el Estado de resultados

Ejemplo:

Se compro insumos para la oficina por un monto de \$12,000.00

Efectivo	
+	-
	12,000.00

Insumo	
+	-
12,000.00	
7000	5,000 a)

Gasto por Insumo	
-	+
5,000	
5,000	

a)

Estado de las Cuentas:

- Durante el periodo Contable
 - Efectivo: Se abona con el valor de las compras
 - Insumo: Se carga con el valor de las compras
- Al Finalizar el Periodo Contable
 - Gastos por Insumo: Se calcula el resto de insumos del periodo, luego se Cargan los insumos restante

Categoría de Ajustes:

- Gastos pagados por adelantado
 - Activos que se consumen en futuro cercano:
 - Seguros (activos diferidos)
 - Alquileres
 - Propaganda: Se paga para un periodo determinado

Ejemplo:

Se paga el alquiler de un local para una oficina por un monto de \$3,000.00 para 2 meses.

Condiciones:

- Tiempo de pago: 2 meses
- Pago mensual: \$1,500
- Se crea una Cuenta de “**Gastos por Alquiler**”, la que contiene el coste mensual, y se saldara para el **cierre contable**, con “**Alquiler de local**”
- Se mantiene la Cuenta **Alquiler de Local** como valor activo de la empresa, con el valor restante al haber saldado la cuenta “Gastos por alquiler”

Efectivo	
+	-
	\$3,000.00 1)
\$0.00	

Alquiler de Local	
+	-
\$3,000.00	
\$3,000.00	\$1,500.00 a)
\$1,500.00	

Gasto por Alquiler	
-	+
\$1,500.00	
\$1,500.00	

a)

- Gastos Acumulados
 - Gasto en que se ha incurrido pero no se ha hecho efectivo
 - Tiempo: Termino de ciclo contable de un mes
 - Salario por pagar
 - Intereses por Pagar
 - Cuentas Incobrables: Afectan el estado del capital y justifica su disminución

Ejemplo:

Se realiza un préstamo bancario por un monto de 17000.00 pagadero en 3 años con el 3% de intereses mensuales

Interés simple:

$$I = PiN$$

Donde:

- **P = Monto total a pagar**
- **i = Interés mensual**
- **N = Cantidad de meses**

1)	Efectivo		Documento por Pagar	
	+	-	-	+
	17,000			17,000.00 1)
	\$\$\$			17,000.00

a)	Gasto por Interés		Interés por Pagar	
	-	+	-	+
	510			510.00 a)
	Estado Resultado 510			510 Balance General

Estado de las Cuentas:

- Efectivo:
 - Se Carga el monto recibido del prestamo
- Documentos por Pagar:
 - Se Abona el monto del prestamo
- Gasto por Intereses:
 - Se Carga el valor del interés del Documento por pagar, ocupando la formula
 - Balance de Resultados
- Interés por Pagar:
 - Se Abona el valor del interés del Documento por pagar
 - Balance General

CASO: Termina otro Ciclo Contable y esta cuenta no ha variado desde varios periodos

Anteriores

- **“Por tal Razón se ha optado por la política de asignar como gasto esta cuenta”**
- Este gasto debe ser establecido por cuotas para no cargar un periodo con la perdida contable
- Se debe cambiar la política, para establecer las cuentas y crear una cuenta auxiliar “Cuenta Incobrable”, Se toma como reservas de activo , Se coloca en activos pero se debe ver como una cuenta Acreedora, así Deja libre la cuenta por cobrar, por si acaso el cliente aun desea pagar su deuda

Politica Utilizada: Se toma el 3% de la Cuenta Por Cobrar, donde es otro ciclo contable y esta cuenta ha variado desde varios periodos anteriores

Efectivo	
+	-
1) 35000	
35000	

Cuenta Incobrable	
+	-
	105
	105.00

Balance General

Gasto Cuenta Incobrable	
-	+
1) 105	
Estado de Resultado 105	

	0.00

- Ingresos Acumulados
- Ingresos no Devengados
- Depreciación