

Пропозиція від П.П. Жабко О.Л.

Для компаній, що доставляють

**Комплекс «Driver Assistant»
потрібен вашої компанії**

Drivers Android APPs + WIFI server

Contact info:

13312, Ukraine, Berdichev. Zdorovia 34.

mailto: olegzhabko@gmail.com

Facebook; <https://www.facebook.com/tet.a.tet.mobi>

Phone, WhatsApp, Telegram, Viber:

+38 (067) 411-98-75.

Local Time: UTC+2.

Комерційна пропозиція

Програмне забезпечення DELIVERY DRIVER ASSISTANT (ПОМІЧНИК ВОДІЯ ДОСТАВКИ) "DDA" для оптимізації логістики та керування автопарком з енергонезалежним, малогабаритним сервером видачі маршрутних завдань водіям.

Шановні панове,

Ми раді запропонувати вам рішення для покращення роботи вашого бізнесу – програмне забезпечення "DDA". Воно вирішує проблему закріплення автомобіля за водієм в умовах маршрутів, що змінюються, та забезпечує роботу водіїв на будь-якому маршруті без необхідності вивчення специфіки цього маршруту. Для компанії, що займається розвезенням продуктів і товарів, DDA приносить фінансову вигоду у вигляді зниження витрат на технічне обслуговування, паливо, ремонт, страхування, навчання та адміністративне управління. Такий підхід покращує ефективність експлуатації автомобілів, знижує зношування та простої, а також допомагає більш точно прогнозувати та керувати витратами на автопарк. Внаслідок цього компанія може значно скоротити свої операційні витрати, підвищивши загальну прибутковість бізнесу.

"DDA" не тільки інтегрується з існуючою у вас CRM або 1С-системою, але також може бути запропоновано як окреме модульне рішення для більш ефективного керування логістикою та автопарком. DDA допоможе підвищити продуктивність, зробити вас більш конкурентоспроможними. мінімізувати витрати та зміцнити ваші позиції на ринку.

Преамбула

Уявіть собі ситуацію: до до роботи приступає водій, і його відправляють за маршрутом, якого він ніколи раніше не бачив. На перший погляд — звичайний робочий день, але насправді починається справжній кошмар. Водій, не знаючи точного шляху, зупиняється на кожному перехресті, вдивляється в таблички з адресами, марно намагається знайти потрібне місце, а інколи навіть змушений розпитувати перехожих. Цінні хвилини витікають, як пісок крізь пальці, і часом на пошуки адреси йде більше часу, ніж на саму дорогу.

Тим часом компанія зазнає збитків. Вантажівка, завантажена замороженою чи швидкопсувною продукцією, простоє. Якщо доставка не встигає вчасно, товар може зіпсуватися. Збитки очевидні: продукцію доводиться утилізувати, терміни не дотримуються, замовлення клієнтів не виконуються. Навіть із звичайними товарами ситуація не набагато краща: затримка призводить до необхідності повторного рейсу, а це додаткові витрати на паливе, робочий час та зношення транспорту.

Усе це створює ланцюг проблем, де кожна втрачена хвилина обертається зниженням ефективності та збільшенням витрат. У таких умовах знайти просте та ефективне рішення стає не просто необхідністю, а запорукою виживання в умовах конкуренції.

ЗМІСТ

№	Контент	Стор
1	Розв'язувані проблеми	4
2	Фінансова вигода	6
3	DELIVERY DRIVER ASSISTANT (FREE та COMMERTIAL)	9
4	Часті питання	10
1	Як здійснюється зв'язок між програмою та сервером?	10
2	Які системні дані та розміри мінісервера?	10
3	Якими є мінімальні системні вимоги для пристроїв водіїв?	10
4	Який обсяг даних можна зберігати на сервері?	10
5	Наскільки безпечним є процес обміну даними?	11
6	Як часто потрібне оновлення програми чи серверу?	11
7	Як відбувається інтеграція із вже існуючими CRM-системами?	11
8	Як довго займає процес впровадження?	12
9	Чи є пробний період чи демо-версія?	12
10	Чи є у вас кейси з успішною інтеграцією?	12
11	Яка вартість комплексу та послуги інтеграції?	13
12	Які засоби оплати ви пропонуєте?	13
13	Як швидко окупляться інвестиції?	14
14	Чи справедлива ціна комплексу та послуги інтеграції?	14
15	Як замовити зустріч для ухвалення рішення?	15
5	Контактна інформація	17

РОЗВ'ЯЗУВАНІ ПРОБЛЕМИ

"DDA" з першого дня експлуатації перетворює ваші витрати на ваші доходи вирішуючи основні проблеми:

1. Витрати навчання нових водіїв та водіїв на нових маршрутах

- **Додаткові витрати на навчання та супровід.** Нові маршрути, що часто змінюються, вимагають, щоб водії постійно навчалися новим напрямкам. Як правило, для цього їм призначають супроводжуючих або вони призначаються на роль стажистів, що означає оплату двох співробітників за одне завдання. Сумарні витрати на навчання зростають, тому що кожен новий напрямок вимагає нового процесу вивчення маршруту, що призводить до збільшення операційних витрат компанії.
- **Зниження ефективності доставки.** Водії витрачають значну кількість часу на вивчення маршрутів, що уповільнює роботу та знижує загальну продуктивність. Доставка стає менш швидкою, тому що частина часу йде на знайомство з дорогою та пошуки адрес, особливо в умовах міської забудови або в малознайомих районах.
- **Ризик помилок та затримок.** Незвичні маршрути призводять до збільшення помилок, таких як запізнення, неправильні адреси, пропуски точок доставки. Це погіршує клієнтський досвід, знижує рівень задоволеності клієнтів і може призвести до втрат клієнтів.

2. Проблеми в управлінні транспортом та логістикою

- **Складність оптимального розподілу автомобілів та водіїв.** Складно налагодити чітку структуру логістики та оптимально розподілити маршрути, автомобілі та водіїв. Часті перепризначення автомобілів та водіїв ускладнюють планування та збільшують ймовірність помилок, а також ведуть до нераціонального використання ресурсів.
- **Особливості автомобілів і вимоги маршрутів** Важливо враховувати, що різні маршрути можуть вимагати різних транспортних засобів (наприклад, з різною вантажопідйомністю або прохідністю для певних районів). та призводить до низької ефективності.
- **Відсутність адаптованої до змін системи розподілу маршрутів.** Постійний перерозподіл водіїв та автомобілів потребує комплексної системи відстеження та контролю. В іншому випадку управління стає хаотичним, і виникає ризик дублювання завдань, перевантаження замовлень з одного автомобіля на інший, заміни водіїв, затримок та помилок.

3. Додаткові складності для водіїв та зростання навантаження

- **Фізична та емоційна напруга** Водії відчують більше стресу та стомлюваності, працюючи на мінливих маршрутах.
- **Незручності через необхідність роботи зі стажистами.** Присутність стажистів може впливати на комфорт водія та знижувати ефективність роботи. Також виникає складність координації взаємодій, аж до особистої неприязні, якщо водій та стажист працюють на різних умовах або в них є різниця у досвіді та рівні знань маршруту та специфіки роботи з конкретним типом клієнта.
- **Зниження продуктивності.** Постійна адаптація до нових та змінених маршрутів та необхідність співпрацювати з менеджерами можуть знижувати темп роботи, оскільки водій приділяє більше часу на навігацію та взаємодію з менеджером для уточнення адрес та розташування місць передачі продукції (таких як розвантажувальна рампа, бухгалтерія, умови в'їзду на територію клієнта) .

4. Складності управління автопарком та логістикою

- **Зниження гнучкості використання автопарку.** Складність гнучко розподіляти автомобілі маршрутами з різними характеристиками. Наприклад, маршрути з обмеженнями за вагою, прохідністю, розміром автомобіля та іншими факторами можуть бути не оптимально покриті, оскільки відповідний автомобіль або водій, який не працює на даному маршруті не відповідає вимогам, що зумовлені характером маршруту.
- **Неможливість оперативно підлаштуватися під зміни.** В умовах швидко мінливих замовлень та маршрутів компанії складно керувати автопарком, оскільки перерозподіл автомобілів та водіїв стає обмеженим. Це призводить до необхідності тримати додаткових водіїв та резервний парк для критичних ситуацій, що збільшує витрати.
- **Залежність характеристик автомобілів.** При зміні маршрутів також потрібно враховувати різні технічні вимоги, такі як ефективність палива, вантажопідйомність і маневровість, що складно робити при розподілі машин, водіїв, маршрутів.

5. Збільшення загальних витрат на управління

- **Додаткові витрати на паливо та амортизацію.** Часта зміна маршрутів та відсутність можливості оперативно змінити прив'язку водія до оптимізованих напрямків призводять до підвищених витрат на паливо та амортизацію автомобілів, оскільки водії змушені їздити не знайомими та не оптимальними шляхами.
- **Збільшені витрати на підтримку автопарку та технічне обслуговування.** Через нерівномірне використання машин зростає знос автопарку, що вимагає частішого обслуговування та ремонту автомобілів.
- **Підвищені витрати на робочу силу.** Постійне залучення стажистів, водіїв та необхідність додаткового вивчення маршрутів збільшує витрати на оплату праці і при цьому знижує продуктивність та збільшує бюджет компанії на логістику в цілому.

--- // ---

ФІНАНСОВА ВИГОДА

"DDA" з першого дня експлуатації, забезпечує значну фінансову вигоду:

1. Зниження витрат на технічне обслуговування та ремонт автомобілів

Коли водій працює з одним автомобілем, він стає уважнішим до технічного стану свого транспорту. Він краще знайомий з його особливостями і може вчасно помітити проблеми, запобігаючи серйозним поломкам. Це дозволяє знизити кількість екстрених ремонтів та прискорених замін запчастин.

- **Результат:** Найменші витрати на непередбачені ремонти та обслуговування, оскільки водій попереджає про потенційні проблеми до того, як вони стануть серйозними.

2. Оптимізація витрат на паливо та зниження ризиків ДДП

Водій, що працює на одному автомобілі, краще розуміє його особливості, у тому числі витрати пального та стиль водіння, поведінку на дорозі, що сприяє його економному використанню. Якщо ж автомобіль змінюється в залежності від маршруту, то водієві потрібно адаптуватися до особливостей кожного автомобіля, що може призвести до неефективного використання транспорту та палива або навіть аварії.

- **Результат:** Зниження витрат на паливо та за рахунок більш економічного водіння та точного розрахунку витрати палива на звичному автомобілі.

3. Зменшення зносу автомобілів

Зменшується кількість переміщень автомобілів між різними водіями. Це знижує загальний рівень зношування машин, оскільки кожен автомобіль використовується постійним водієм, який звик до його манери водіння, вантажопідйомності та інших характеристик.

- **Результат:** Довговічність автомобілів збільшується, що призводить до менших витрат на їхню заміну та амортизацію. Це також дозволяє більш точно планувати термін служби автопарку.

4. Зниження адміністративних витрат

На логістику для розподілу автомобілів та водіїв між маршрутами, що потребує більше часу та ресурсів для координації, планування.

- **Результат:** Менше витрати на адміністративний та операційний персонал, оскільки система стає простішою для управління. Це знижує витрати на обробку даних, планування та контроль.

5. Менше витрат на навчання та адаптацію водіїв

Якщо водієві завжди надається той самий автомобіль, йому не потрібно навчатися або адаптуватися до нового транспорту при кожному новому маршруті і вивчати маршрут. Це заощаджує час та гроші на навчання водіїв для роботи з різними автомобілями на різних маршрутах, а також на моніторинг їхніх навичок та знань маршрутів.

- **Результат:** Зниження витрат на навчання водіїв, оскільки вони постійно працюють з одним автомобілем. Також знижується ймовірність помилок, пов'язаних з неповним освоєнням характеристик нового автомобіля або недостатнім знанням особливостей маршрутів.

6. Більш ефективне використання автопарку

З "DDA" можна більш точно призначати, які машини, коли і де використовувати. Це дозволяє уникнути ситуації, коли одні автомобілі простоюють, а інші використовуються з перевантаженням. Точніше керування автопарком допомагає уникати непотрібних витрат на неефективне використання автотранспорту.

- **Результат:** Більше ефективне використання автопарку, що допомагає уникнути додаткових витрат на оренду або купівлю зайвих автомобілів.

7. Зниження простою автомобілів

Імовірність простою через розбіжність графіків роботи різних водіїв та автомобілів значно знижується. Кожен автомобіль працює стабільно та на відповідних маршрутах. Це дозволяє покращити оборотність транспортних засобів та знизити час простою.

- **Результат:** Зниження витрат на зберігання та обслуговування автомобілів, які в іншій ситуації могли б простоювати чи працювати неефективно.

8. Зменшення ризику помилок та порушень

Коли водій працює з одним автомобілем, ймовірність помилок, пов'язаних із неправильною експлуатацією машини, значно знижується. Це також сприяє зниженню кількості аварій та пошкоджень автомобіля, що зменшує витрати на страховку та відновлення транспортних засобів.

- **Результат:** Зниження страхових виплат та витрат на відновлення автомобілів після аварій чи пошкоджень.

9. Найкраще планування витрат на амортизацію

Коли певний автомобіль використовується лише одним водієм, простіше розрахувати амортизацію та оцінити вартість експлуатації кожного автомобіля. Це допомагає компанії точніше планувати бюджет, знижуючи витрати на невиправдані ремонти чи часті оновлення автопарку.

- **Результат:** Точне планування амортизації, що допомагає знизити фінансове навантаження від необхідності частих замін автомобілів.

10. Оптимізація виплат заробітної плати та бонусів

Якщо за водієм закріплено лише певний автомобіль, а не маршрут, легше враховувати його трудове навантаження та оптимально планувати виплати, такі як зарплата, премії чи бонуси. Також можна точніше оцінювати ефективність роботи різних водіїв на кожному маршруті, а отже і коригувати їхню оплату в залежності від результатів.

- **Результат:** Оптимізація витрат на оплату праці, оскільки розрахунки із зарплат стають прозорішими і точнішими.

Висновок:

Використання "DDA" у компанії, що займається розвезенням продуктів або товарів, приносить фінансову вигоду у вигляді зниження витрат на технічне обслуговування, паливо, ремонт, страхування, навчання та адміністративне управління. Такий підхід покращує ефективність експлуатації автомобілів, знижує зношування та простої, а також допомагає більш точно прогнозувати та керувати витратами на автопарк, спрощує логістику, виключає необхідність стажування водіїв. Внаслідок цього компанія значно скорочує свої операційні витрати, підвищує загальну прибутковість бізнесу.

DELIVERY DRIVER ASSISTANT FREE

Продукт розроблений в Українському місті Бердичеві індивідуальним підприємцем, єдиним власником цього продукту, Жабко Олегом (далі Розробник або Власник), є безкоштовним, не комерційним, і одночасно демонстраційним додатком з відкритим вихідним кодом для ОС Андроїд від 5-ої (API 21) до 15 (API 35) та вище.

-----< Ліцензія >-----

Власник DELIVERY DRIVER ASSISTANT дозволяє невизначеному колу зацікавлених осіб використовувати DELIVERY DRIVER ASSISTANT в індивідуальному порядку та в комерційних цілях.

Ви можете користуватися DELIVERY DRIVER ASSISTANT на свій страх і ризик, не розраховуючи на будь-які гарантії або технічну підтримку.

-----< / Ліцензія >-----

DELIVERY DRIVER ASSISTANT PROFESSIONAL

Відрізняється від версії FREE тим, що це не просто додаток для Android, а комплекс програм, що включає сам додаток і малогабаритний сервер з незалежним живленням, автономність роботи якого становить від місяця і більше без підзарядки, в залежності від кількості встановлених акумуляторних елементів типу 18650 .

Комплекс програм дозволяє по Wi-Fi або Bluetooth організувати передачу з комп'ютера в офісі маршрутних завдань та інших важливих даних на Android смартфоні водіїв. призначені лише йому дані, та ще можлива організація передачі як персоналізованих даних так і отримання даних призначених для всіх водіїв чи низки співробітників.

ЗВЕРНІТЬ УВАГУ НА НАСТУПНУ ВАЖЛИВОЇ ІНФОРМАЦІЇ

Сервер і додаток для Android не мають жорстко нав'язуваного Розробником Програмного Забезпечення функціоналу або правил, що обмежують застосування.

Функціонал та правила, як і зовнішній вигляд, можуть бути змінені/додані/створені/інше відповідно до ваших вимог, уподобань, побажань, виходячи з можливостей тієї CRM, яку використовує ваше підприємство та бізнес-логіки роботи транспортного підрозділу вашої компанії.

ЧАСТІ ПИТАННЯ

1. Як здійснюється зв'язок між програмою та сервером?

Відповідь: Додаток DDA взаємодіє з мінісервером через надійну модель, що забезпечує автономність і безпеку системи. Мінісервер функціонує як автономний пристрій, не вимагаючи постійного зв'язку з офісним обладнанням, що спрощує налаштування мережі та знижує ризики, пов'язані з залежністю від інтернету. Для передачі даних, таких як маршрути або завдання, офісне обладнання може тимчасово підключатися до міні-сервера через Wi-Fi, Bluetooth або локальну мережу. Додаток DDA, встановлений на пристроях водіїв, підключається до мінісервера для отримання персональних даних, включаючи списки завдань, маршрути або документи. Робота системи організована за принципом поштової скриньки: офіс передає дані на мінісервер, а програма забирає їх при підключенні водія.

Такий підхід забезпечує зручний обмін даними між офісом та мобільними пристроями співробітників, мінімізує технічні складності та гарантує автономність системи.

2. Які системні дані та розміри мінісервера?

Відповідь:

Підтримувані Wi-Fi мережі	802.11 b/g/n
Підтримувані Wi-Fi стандарти	classic та BLE (v4.2)
Частота 2-х ядерного процесора	240 МГц
Обсяг ОЗУ	520 Кб
Об'єм ПЗУ (у складі чіпа)	448 Кб
Об'єм флеш пам'яті (додатковий чіп на платі)	16Гб
Робоча напруга	2.3...3.6 В
Максимальний струм споживання (при передачі)	260 мА
Діапазон робочих температур	-40°C...+125°C
Висота	172мм
Ширина	80мм
Товщина	23мм
Вага	195-395 гр.

3. Якими є мінімальні системні вимоги для пристроїв водіїв?

Відповідь: Будь-який смартфон або планшет на базі ОС Android з версією 5 та вище.

4. Який обсяг даних можна зберігати на сервері?

Відповідь: Об'єм даних, що зберігається в мінісервері, обмежений тільки тією Flash картою, яку замовить замовник, але не більше 250 Гб.

5. Наскільки безпечним є процес обміну даними?

Відповідь: Процес обміну даними між сервером та пристроями через Wi-Fi та Bluetooth є максимально захищеним завдяки використанню сучасних протоколів безпеки, таких як HTTPS, Socket, OpenSSL. З'єднання шифрується, запобігаючи перехопленню даних у процесі передачі. При цьому мінісервер не має виходу до інтернету, що виключає можливість віддаленого злому через глобальну мережу. Для отримання несанкціонованого доступу зловмиснику потрібно перебувати у безпосередній зоні дії Wi-Fi мережі, що значно обмежує потенційні загрози. Крім того, для підключення необхідно знати параметри мережі (SSID та пароль) та мати доступ до авторизованих пристроїв, а мінісервер не має доступу до пристроїв в офісі, що додатково захищає систему. Така архітектура забезпечує високий рівень безпеки та мінімізує ризики витоку даних.

6. Як часто потрібне оновлення програми чи сервер?

Відповідь: Частота оновлення програми або мінісервера залежить від особливостей та термінів припинення підтримки офісного ПЗ або його заміни на інше, а також самих ОС або старіння використовуваних технологій. Звичайно, оновлення потрібні для виправлення помилок, підвищення безпеки та додавання нових функцій. Для мобільних додатків, таких як DDA, оновлення можуть випускатися раз на 1-3 місяці, залежно від вимог користувачів, змін в операційних системах або появи нових загроз. Сервери, що працюють в автономній системі без доступу до Інтернету, потребують менш частих оновлень, оскільки вони захищені від більшості зовнішніх загроз. У таких випадках оновлення можуть знадобитися лише раз на 5-7 років, щоб запровадити покращення або виправити виявлені вразливості. Іноді робота серверів передбачає регулярні профілактичні оновлення, орієнтовані довгострокову надійність і безпеку. Про всі оновлення ви будете проінформовані та отримаєте інструкції дій щодо їх встановлення.

7. Як відбувається інтеграція із вже існуючими CRM-системами?

Відповідь: Процес інтеграції DDA з CRM-системами починається з візиту в офіс замовника для аналізу бізнес-процесів, поточної IT-інфраструктури та завдань. На основі отриманих даних вибираються інструменти та виконавці інтеграції (API, вебхуки або конектори, відповідальні фахівці замовника та виконавця). Потім розробляється технічне завдання, де фіксуються функціональні вимоги та етапи роботи. Після цього налаштовується або розробляється з'єднання між системами, включно з унікальними рішеннями при необхідності. Проводиться повне тестування для перевірки коректності передачі даних та роботи функцій, а потім співробітники замовника навчаються працювати з новою системою. Завершальними етапами є введення системи в експлуатацію, моніторинг роботи та за бажанням замовника, надання технічної підтримки з можливістю подальшої оптимізації та додавання нових функцій.

8. Як довго займає процес впровадження?

Відповідь: Тривалість інтеграції залежить від багатьох факторів, тому неможливо встановити чіткі часові рамки без детального узгодження із замовником. На терміни впливають такі аспекти, як складність та відкритість CRM, наявність готових інтеграційних інструментів, обсяг даних, які необхідно синхронізувати, вимоги до безпеки та необхідність кастомної розробки. Кожен проект унікальний: стандартні рішення можуть бути впроваджені за лічені дні або тиждів, тоді як складні інтеграції, які потребують доопрацювань та тестування, можуть тривати місяці. Тільки після вивчення бізнес-процесів та технічних вимог замовника можна об'єктивно оцінити обсяг роботи та визначити реалістичні терміни, що унеможливорює ризики зриву очікувань.

9. Чи є пробний період чи демо-версія?

Відповідь: Додаток "DDA FREE" доступне для безкоштовного викачування з сервера GitHub і може використовуватися необмежену годину, включаючи комерційне застосування. Це рішення ідеально підходить для тих, хто шукає багатофункціональний інструмент без додаткових витрат. Однак слід враховувати, що версія "DDA FREE" не пов'язана з мінісервером, тому всі дані та налаштування доведеться вводити вручну, що може вимагати більше часу та уваги з боку користувача. Для зручності можна замовити професійну установку: фахівець приїде до вашого офісу, налаштує додаток на вашому смартфоні або планшеті, і ви зможете відразу приступити до його використання. Такий підхід особливо корисний для тих, хто хоче уникнути можливих труднощів при самостійному налаштуванні та заощадити час. Це робить "DDA FREE" доступним та гнучким інструментом, який може адаптуватися як для особистого, так і для комерційного використання та демонстрації базових можливостей.

Щоб встановити "DDA FREE" на Android, слід виконати кілька кроків, які можуть відрізнятися в залежності від версії операційної системи. Ось детальна інструкція:

Крок 1:

Для Android 7 і старіших версій

Відкрийте налаштування вашого телефону.

Перейдіть до розділу Безпека або Екран блокування та безпека.

Знайдіть пункт Невідомі джерела та увімкніть його, підтвердивши ваше рішення.

Для Android 8 та новіших версій

На вашому Android-пристрої перейдіть у Налаштування → Безпека (або Приватність).

Знайдіть опцію "Невідомі джерела" або "Інсталяція додатків із невідомих джерел".

Увімкніть цю опцію, дозволяючи встановлення додатків з джерел, відрізнених від Google Play. У разі появи попередження підтвердьте свою дію.

Крок 2: Перейдіть за посиланням на GitHub-репозиторій

"https://github.com/autooz/TSP_DDA/". У верхньому правому куті сторінки знайдіть зелену кнопку "Code". Клацніть на кнопку та у випадному меню оберіть "Download ZIP". Збережіть архів на свій пристрій або комп'ютер.

Крок 3: Розпакуйте завантажений архів ZIP за допомогою будь-якого архіватора (наприклад, WinRAR, 7-Zip, або вбудованого інструменту в ОС Android).

Відкрийте розпаковану папку "TSP_DDA-main/app/debug/". Знайдіть файл з розширенням .apk (наприклад, dda-debug.apk) — це файл для встановлення додатка.

Цей файл має бути на пристрої, на який ви хочете встановити програму. Тому скопіюйте або перемістіть файл на пристрій, якщо ви виконували попередні дії на іншому пристрої.

Крок 4: Встановлення додатка

Відкрийте файловий менеджер на пристрої та знайдіть APK-файл програми.

Натисніть на файл для запуску процесу встановлення.

У діалоговому вікні підтвердіть встановлення додатка, натиснувши "Встановити".

Дочекайтеся завершення процесу.

Крок 5: Запуск програми

Після встановлення натисніть "Відкрити" або знайдіть додаток у списку додатків вашого пристрою.

Запустіть «DDA FREE» і приступіть до налаштування та роботи.

Примітки

Рекомендується завжди відключати установку з невідомих джерел після завершення установки, щоб уникнути можливих загроз.

10. Чи є кейси з успішною інтеграцією?

Відповідь: Так. Є досвід успішних інтеграцій, включаючи реалізацію складних проектів, які демонструють здатність справлятися з нестандартними завданнями. Наприклад з CRM інтернет-магазину автозапчастин **avtoto.com.ua** Цей проект включав оптимізацію. бізнес-процесів, налагодження взаємодії між клієнтами та службою маркетингу, а також автоматизацію роботи співробітників із замовленнями та дзвінками.

Крім того, за більш ніж 10-річний період накопичено досвід віддаленої розробки клієнт-серверних Android-додатків та їх інтеграції для служб таксі України, РФ, Білорусі, забезпечуючи їхню повну взаємодію з програмами диспетчеризації. Це включало синхронізацію маршрутів, управління замовленнями в реальному часі та створення інтуїтивно зрозумілого інтерфейсу для водіїв та клієнтів, використовуючи технології IP-телефонії, можливостей WEB та баз даних SQL, що дозволило значно підвищити ефективність роботи компаній.

Кожен із цих кейсів унікальний, але поєднує їх одне: індивідуальний підхід, уважне вивчення потреб клієнтів та використання сучасних технологій для досягнення поставлених цілей, уміння справлятися із завданнями будь-якої складності та створювати рішення, які приносять реальну користь бізнесу.

11. Яка вартість комплексу та послуги інтеграції?

Відповідь: Вартість встановлення базового мінісервера та брендування програми «DDA» у 2024 році становить 45 000 грн. Цей варіант передбачає використання системи без розробки кастомних функцій, за умови, що співробітники замовника

самостійно виконують всі необхідні роботи з CRM-системою. Якщо бізнес вимагає реалізації унікальних функцій або додаткових інтеграцій, вартість проекту буде розраховуватися індивідуально. На ціну впливають такі фактори, як складність доробок, обсяг даних для обробки, використовувані технології та час, необхідний реалізації завдань. Для точної оцінки знадобиться додатковий аналіз вимог та узгодження технічного завдання, що дозволяє адаптувати систему під конкретні потреби замовника та досягти оптимального співвідношення ціни та функціональності.

12. Які способи оплати ви пропонуєте?

Я пропонуємо шість гнучких способів оплати, щоб врахувати потреби та можливості замовника:

1. Класична передплата та післяплата:

- 50% передплати на початок робіт.
- 50%, що залишилися, — після завершення всіх етапів, включаючи тестування та впровадження.

Після завершення виплат замовник отримує повне право власності на продукт та вихідний код програм.

Вигода: прозорість оплати та впевненість у результаті.

2. Поетапна оплата:

Оплата здійснюється у міру завершення ключових етапів:

- Технічне завдання та проектування - 30%.
- Розробка клієнта та сервера - 30%.
- Інтеграція з CRM - 40%.

Після завершення виплат замовник отримує повне право власності на продукт та вихідний код програм.

Вигода: замовник оплачує лише виконані етапи та може контролювати процес.

3. З мінімальною передплатою:

- 30% передплати для старту робіт.
- 50% після завершення основної розробки.
- Фінальний платіж 20% після впровадження та успішного завершення проекту.

Після завершення виплат замовник отримує повне право власності на продукт та вихідний код програм.

Вигода: мінімальні вкладення на старті та впевненість як результат.

4. Абонентська схема (розстрочка):

- Загальна вартість поділяється на рівні платежі, що сплачуються щомісяця протягом 3-6 місяців.
- Інтеграція з CRM може бути включена до першого платежу.

Після завершення виплат замовник отримує повне право власності на продукт та вихідний код програм.

Вигода: рівномірний розподіл фінансового навантаження.

5. Success Fee (оплата за результат):

- Символічна передплата 20% покриття стартових витрат.
- Основний платіж 80% після досягнення узгоджених результатів.

Після завершення виплат замовник отримує повне право власності на продукт та вихідний код програм.

Вигода: мінімальні ризики для замовника та гарантія досягнення цілей.

Гібридна модель (фіксована частина + підтримка):

- 70% оплачується за розробку та впровадження.
- Решта суми виплачується через регулярні платежі за підтримку та оновлення.

Після завершення виплат замовник отримує повне право власності на продукт та вихідний код програм.

Вигода: доступ до професійної підтримки та супроводу без великих додаткових витрат.

6. Лізинг програмного забезпечення:

- Придбання міні-сервера за повну вартість.
- Регулярні невеликі платежі від 5% протягом обумовленого терміну (1-3 роки).

Після завершення виплат замовник отримує повне право власності на продукт та вихідний код програм.

Вигода: доступність проекту за обмеженого бюджету.

Кожен із цих варіантів забезпечує гнучкість і дозволяє підібрати найбільш підходящу схему оплати залежно від ваших потреб. Усі умови фіксуються у договорі, включаючи терміни, гарантії та зобов'язання сторін.

13. Як швидко окупляться інвестиції?

Відповідь: Швидкість окупності інвестицій залежить від низки факторів: кількості автомобілів, числа водіїв, частоти зміни маршрутів і тривалості їх стажування.

Чим більший автопарк і частіше змінюються водії або маршрути, тим швидше повертаються вкладення. Наприклад, для великого автопарку з високою плінністю персоналу окупність може зайняти лише кілька днів. Натомість для невеликих компаній з автопарком до 5 автомобілів, постійними водіями та стабільними маршрутами період окупності може розтягнутися на кілька місяців.

Отже, точний термін залежить від масштабів бізнесу та рівня динамічності операційної діяльності.

14. Чи справедлива ціна комплексу та послуги інтеграції?

Відповідь: 4 5 000 гривень за комплекс та послугу інтеграції – це справедлива ціна, враховуючи обсяг виконаної роботи. Для створення системи «DDA» було витрачено понад 760 людино-годин на програмування, тестування та налагодження. Це величезний обсяг зусиль, який впливає на вартість розробки. Якщо ви вирішите створити аналогічний

продукт самостійно, то навіть за наявності IT-відділу або залучення фрілансерів, підсумкова вартість буде значно вищою. Розглянемо кілька сценаріїв:

а) Фрілансери:

Навіть якщо ви наймете початківців програмістів з країн з низькою вартістю праці (наприклад, Індії або Африки) за ставкою \$3/годину, тільки робота обійдеться вам у **2280 USD** або **93 000 гривень** . а мінісервер доведеться шукати самостійно.

б) Власна розробка:

Якщо використати ресурси вашого IT-відділу із середньою вартістю робочої години в 180 грн (приблизно \$4/годину), підсумкова сума становитиме **124 000 гривень** , не рахуючи податків, амортизації обладнання та інших накладних витрат.

с) IT-компанія:

Замовлення розробки у навіть початківця IT-компанії з мінімальною ставкою \$10/год обійдеться в **7600 USD** або **285 000 гривень** . Це вже можна порівняти з бюджетом великого проекту.

д) Найняти студента

Альтернативний підхід — найняти студента, який погодиться працювати за мінімальну ставку у вільний від навчання час, наприклад, 60 грн/година (11 500 місяць). У цьому випадку технологія обійдеться вам більш ніж 45 600 гривень, а енергонезалежний сервер вам доведеться винаходити та збирати самостійно . Однак якість продукту при такому сценарії залишається під великим питанням: ймовірні помилки, затримки та необхідність подальших доробок, що спричинить додаткові витрати та втрату часу.

Крім високої вартості, самостійна розробка або залучення сторонніх підрядників потребує значного часу, який може бути використаний для інших завдань. У той час як інтеграція готового рішення DDA дозволить вам швидко приступити до роботи, заощадивши ресурси.

Таким чином, ціна у 45 000 гривень виправдана, вигідна, справедлива, особливо з урахуванням тимчасових та фінансових витрат, які ви уникнете завдяки готовому та перевіреному рішенню.

15. Як замовити зустріч для ухвалення рішення?

Відповідь: Просто зв'яжіться з нами, використовуючи вказану контактну інформацію, щоб узгодити місце та час зустрічі. Якщо зустріч планується на вашому робочому місці, будь ласка, заздалегідь оформіть перепустку на територію підприємства та надайте інструкції, як вас знайти.

Інформація з ЄДР

Ім'я: Жабко Олег Леонідович

Адреса: 13300, Житомирська обл., м. Бердичів, С. Сломницьких (Здоров'я), буд. 34, кв. 3

Стан: Зареєстровано

Дата реєстрації: 04.05.2007

Запис №: 23040000000006462

Діяльність:

96.09 Надання інших індивідуальних послуг, н.в.і.у.

49.32 Надання послуг таксі

58.29 Видання іншого програмного забезпечення

62.09 Інша діяльність у сфері інформаційних технологій і комп'ютерних систем