# Как влюбить продавцов в инструмент корректировки их поведения

Avito Product meetup #6 2023.03



## Сергей Павлин

Руководитель продуктовой команды Репутационной системы,

Авито



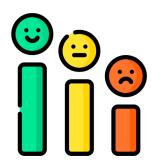
## Что может произойти, если не поощрять хорошее поведение добросовестных продавцов





Хочется сделать хороших продавцов нашими союзниками. Сказать, что мы с ними на одной стороне.

## Корректируем поведение продавцов







Делаем скоринг, он учитывает: - что раздражает покупателей - что влияет на выручку Показываем скоринг продавцам: демонстрируем правила игры

Начинаем применять наказания и поощрения для мотивации становиться хорошим

### Как устроен скоринг

Актуальность и достоверность контента

Качество коммуникации Заполненность профиля

Качество оказания сервиса

Привлекательность контента

### От любви до ненависти один шаг



## «Я не буду в это играться»

- → "Что вы дадите за потраченное время?"
- → "Вы не объясняете, зачем это нужно"
- → "Вы постоянно что-то меняете, раздражает"

#### Программа лояльности У вас хорошая репутация Репутация зависит от качества размещаемого контента, скорости ответа на сообщения в чате и на звонки, а также соблюдения правил поведения на Авито Ваш репутация Подробнее про репутацию Награды за репутацию Повышение приоритета в поиске Бейдж «Провереннный партнёр» Задания Для получения наград Для повышения репутации Выполненные Своевременно продлевайте Pa: Увеличьте свою репутацию Увеличивайте долю эксклюзивных объявлений тариф Репутация зависит от: Каж Качества объявлений Это объявления, которые размешены Чтобы активный тариф был у вас объ - Скорости ответа на сообщения в ср только на Авито и больше нигде непрерывно - Скорости ответа на звонки и соблюдения правил платформы Кол Доля эксклюзивности Тариф подряд Подробнее Сейчас у вас Сейчас у вас 7 месяцев Сей Репутация 1% скидка на размещения 20% 10.0 3% скидка на продвижение Сейчас у вас 4% скидка на размешения 30% 6% скидка на продвижение 5 месяцев 6% скидка на размещения 9% скидка на продвижение Переход на след, уровень 150 200 Если ваша репутация выше 5, то награды будут в два раза больше Бессрочно © Ещё 3 дня О До 27 июля OL Награды за задания Все скидки и бонусы между собой складываются со/ Скидка

## «Я не понимаю, что это значит»

Важно добавлять больше конкретики и избегать повелительного тона

#### Программа лояльности Уровень II Уровень III Уровень І Уровень II Качество сервиса: Хорошее Ежемесячные задания: 💟 💟 Подробнее об уровнях Действующие преимущества Скидка 20% на Ранний доступ Повышенный Доступ к обновлениям продвижение к аналитике приоритет объявлений Авито в поиске спроса Как повысить качество сервиса Мы сформулировали персональные рекомендации отталкиваясь от статистики вашего профиля. Соблюдайте их, чтобы повысить качество сервиса. Подтвердите реквизиты или пройдите проверку по документам Не отказывайте покупателям Снимите с продажи сданные или проданные объекты

## Не про всё можем рассказать в деталях, как этого хотят пользователи

Не можем раскрывать модерационные проверки

### «Это программа лояльности нас к Авито, а не вас к нам»

#### Качество сервиса

#### Среднее

Если вы повысите качество сервиса, то получите преимущества. Некоторые из них появятся позже.

Что ещё улучшить 1→





Значок «Проверенный партнёр»



В разработке

Ваши объявления показываются выше





В разработке

Скидка на продвижение



#### Вопрос — ответ

#### Какой смысл поддерживать хорошее качество сервиса? ^

Этот уровень даёт значок «Проверенный партнёр». Он работает на доверие: по нашим данным, клиенты предпочитают продавцов именно с таким значком.

В будущем к значку добавится ещё пара существенных преимуществ — приоритет в поиске и скидка на продвижение.

#### Что определяет качество сервиса? ^

Мы учитываем, насколько актуальны ваши объявления. Смотрим, действительно ли техника находится в наличии, корректны ли описания и цены, подтверждается ли это документами.

Для каждого профиля у нас есть персональные рекомендации.

# «Как всё это связано со мной?»

Респонденты с обидой воспринимают даже то, что показываем на макетах – нужно использовать реальные индивидуальные данные

#### Качество сервиса



#### Что можно улучшить

Если выполните все рекомендации из списка ниже, то у вас будет хороший уровень.

Данные обновляются не сразу. Иногда нужно подождать несколько недель, чтобы уровень повысился.

#### Пройдите проверку по документам или реквизитам ^

Подойдёт паспорт, водительские права или реквизиты компании. Покупатели увидят соответствующий значок в вашем профиле и будут больше вам доверять. Выбрать проверку

#### Избегайте отклонений из-за некорректных VIN ^

Бывало так, что мы отклоняли ваше объявление из-за некорректного VIN. Старайтесь избегать такого в будущем.

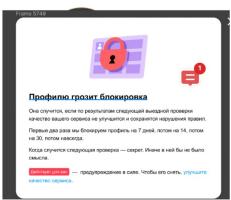
#### Присылайте документы с корректными VIN ~

В последние разы с этим были проблемы. Когда мы снова запросим подтверждающие документы через чат-бот, не забудьте их прислать и проверить на ошибки.

## «Вы сейчас мне наконец поможете или доставите дополнительные проблемы?»

- "Я своей жизнью живу, я должен бросить все и делать то, что вам хочется. Когда меня пытаются построить, я сопротивляюсь. Я в это время в Турции был: пил, гулял и купался"
- "Я продаю в условиях тяжелого рынка, поэтому демпингую"
- "Я не имею возможности бесплатно заморозить оплаченное объявление по предоплате. Поэтому я не буду смотреть на вашу актуальность объявления. Люди разные бывают, сделки срываются"

He ленимся, уходим в CJM и Job Stories для разных сегментов



Мои отзывы

Избранное

Сообщения

Уведомления

#### Кошелёк

112 500 ₽

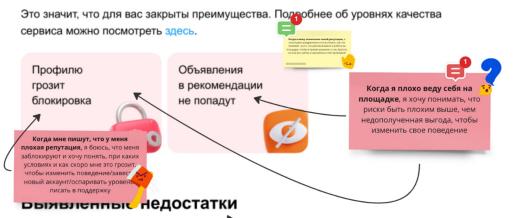
18 256 бонусов

Платные услуги Автозагрузка Для профессионалов

Качество сервиса Бета

Настройки

#### У вас плохое качество сервиса



Эти недостатки мы выявили в ходе проверок вашего профиля. Избегайте выявления таких недостатков в будущем и поправьте сейчас.



Не допускайте нарушения в объявлениях >

23 объявления



Подтвердите VIN номер >

1 объявление



Пройдите проверку по документам >

3 проверки

Когда я хочу повысить репутацию на площадке, я хочу понять, какие задания надо выполнить в первую очередь, а какие могут подождать, чтобы получить мах выхолоп, потому что у меня мало времени

Когда я вижу рекомендации по улучшению репутации, я хочу видеть объявления/ критерии, в которых была допущена ошибка

Когда я вижу невысокое

качество сервиса, я не хочу

тратить много времени,

чтобы улучшить его

#### Выводы

- Постоянный контакт с продавцами итераций будет много
- Как можем хотя бы не мешать бизнесу клиента через CJM / Job Stories
- Внимательнее относиться к текстам: уточнять и конкретизировать
- Подходить индивидуально
- Подходить сфокусированно: сегментировать пользователей

#### Что уже сейчас хорошо:

Поменялось восприятие от «вы меня заставляете, не буду» к работе над репутацией