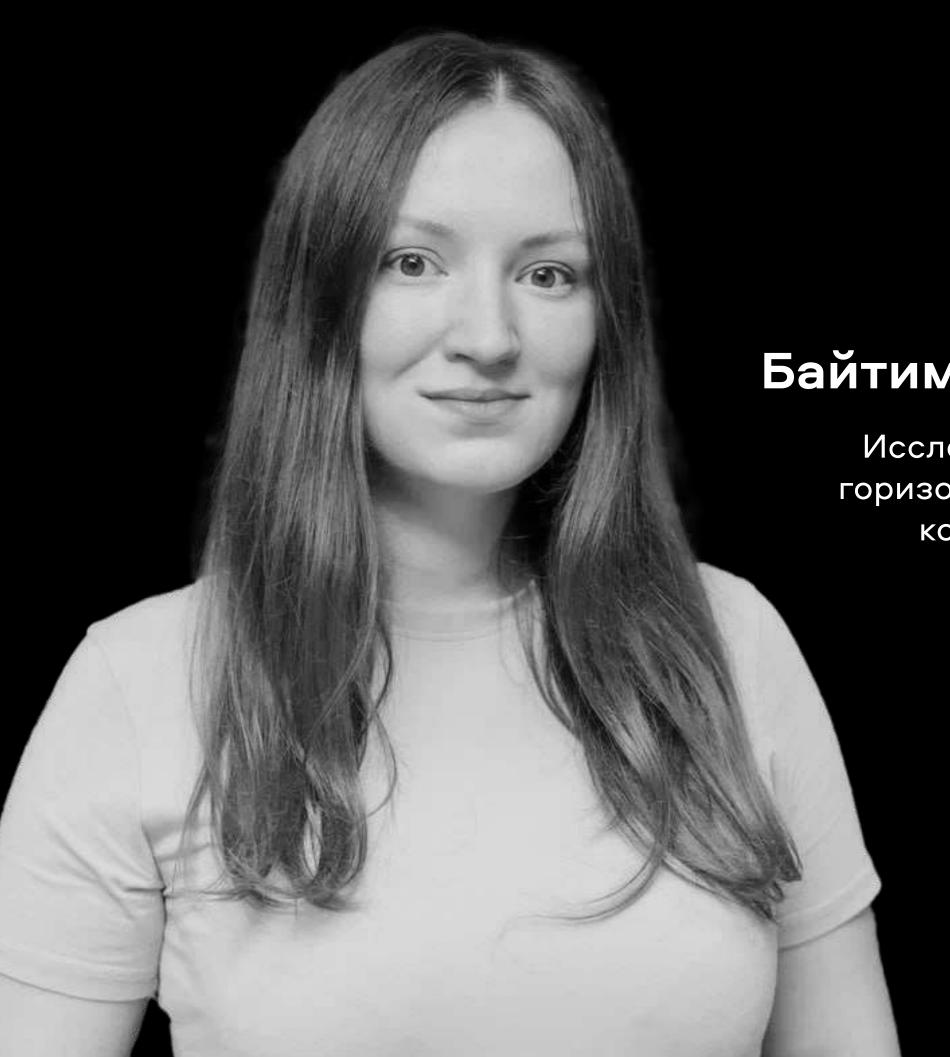
Как определить топ USP при запуске нового продукта и не ошибиться

Секреты TURF анализа



Онас



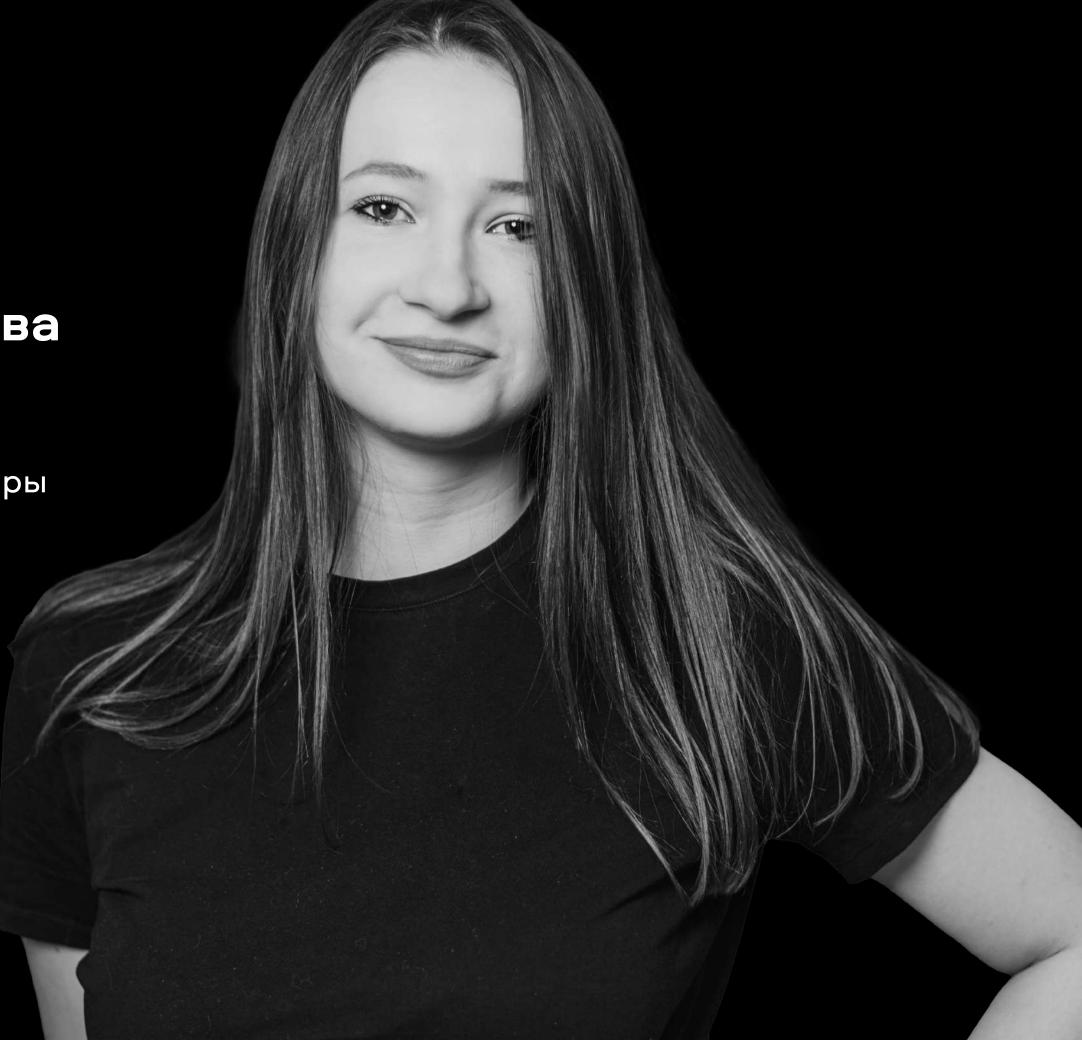


Света Байтимерова

> Исследователь горизонтальной команды ВХ

Женя Синегубова

Старший исследователь вертикали Товары



Хочу сыграть с тобой в одну игру





Вы — владелец компании по производству и продаже костюмов для ивентов

Хочу сыграть с тобой в одну игру









Вы — владелец компании по производству и продаже костюмов для ивентов

Близится Хэллоуин

Хочу сыграть с тобой в одну игру







Вы — владелец компании по производству и продаже костюмов для ивентов

Близится Хэллоуин Вам нужно определить костюмы каких героев сейчас актуальны, чтобы успеть их произвести и повысить свои продажи

Вы провели небольшой рисеч открытых источников (почитали соц сети, форумы) и поняли, что чаще всего люди упоминают этих персонажей:























Вы провели небольшой рисеч открытых источников (почитали соц сети, форумы) и поняли, что чаще всего люди упоминают этих персонажей:























Проблема

Произвести костюмы всех персонажей невозможно по финансам и срокам, нужно выбрать 2 – 3

Но у вас есть возможность провести опрос вашей целевой аудитории.

Какие вопросы вы им зададите, чтобы определить самых актуальных персонажей?

Решение №1 — самое простое



Просим выбрать ТОП-3 самых интересных персонажа из списка / персонажа в костюме которого готовы пойти на праздник





















Решение №1 — самое простое

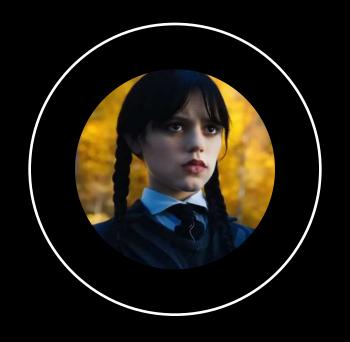


Просим выбрать ТОП-3 самых интересных персонажа из списка / персонажа в костюме которого готовы пойти на праздник























Просим расставить всех персонажей в порядке привлекательности / готовности пойти в таком костюме























Просим расставить всех персонажей в порядке привлекательности / готовности пойти в таком костюме













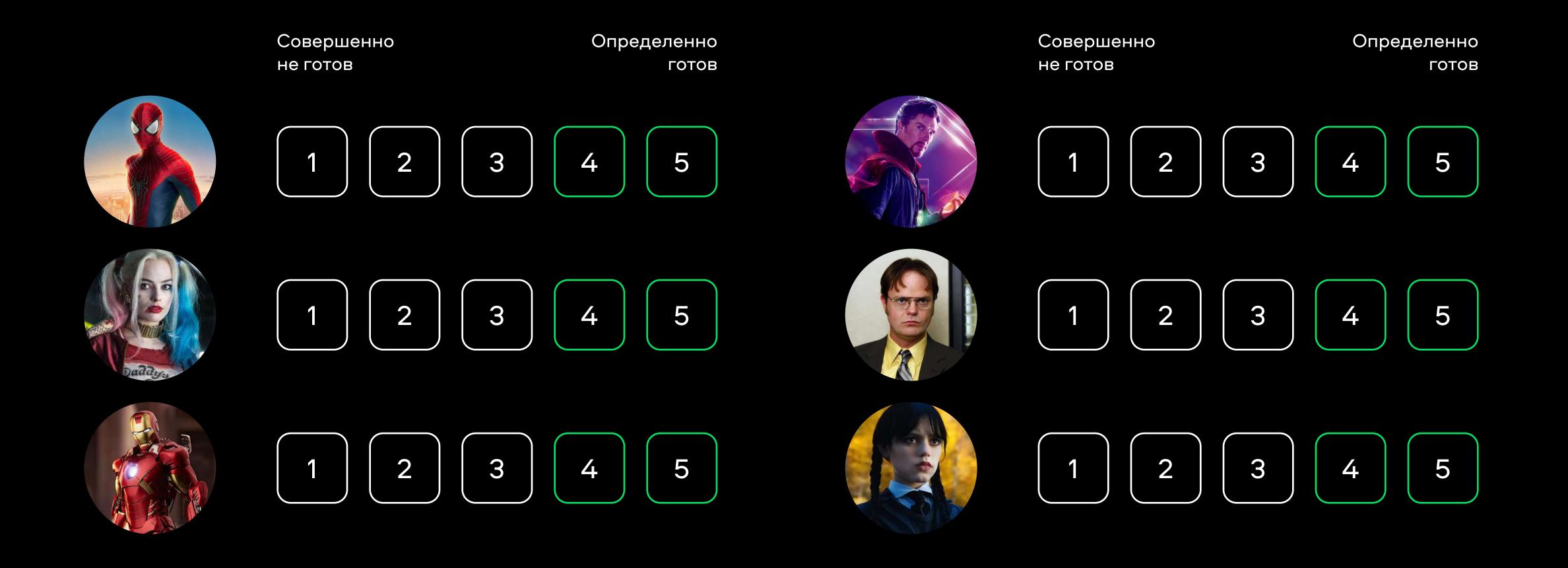








Просим оценить каждого по шкале, например, насколько вам нравится этот персонаж / готовность пойти в таком костюме





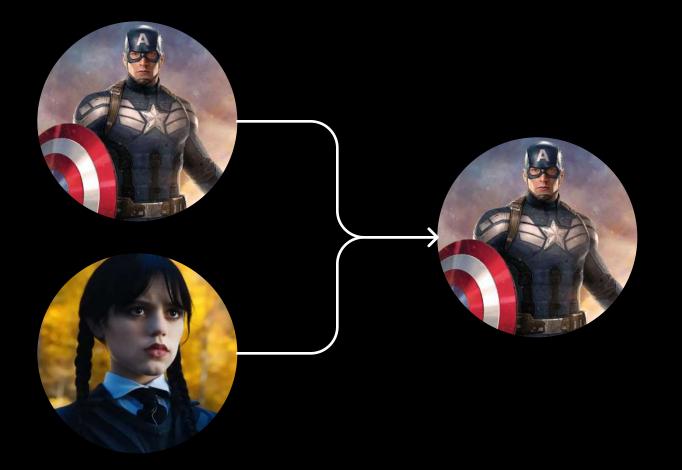


Дуэль

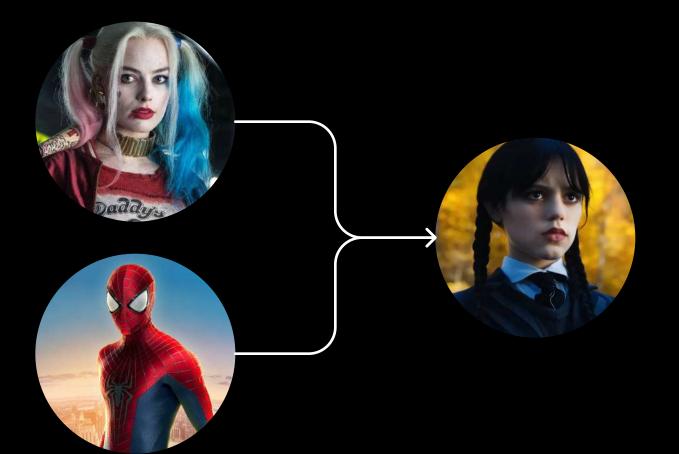




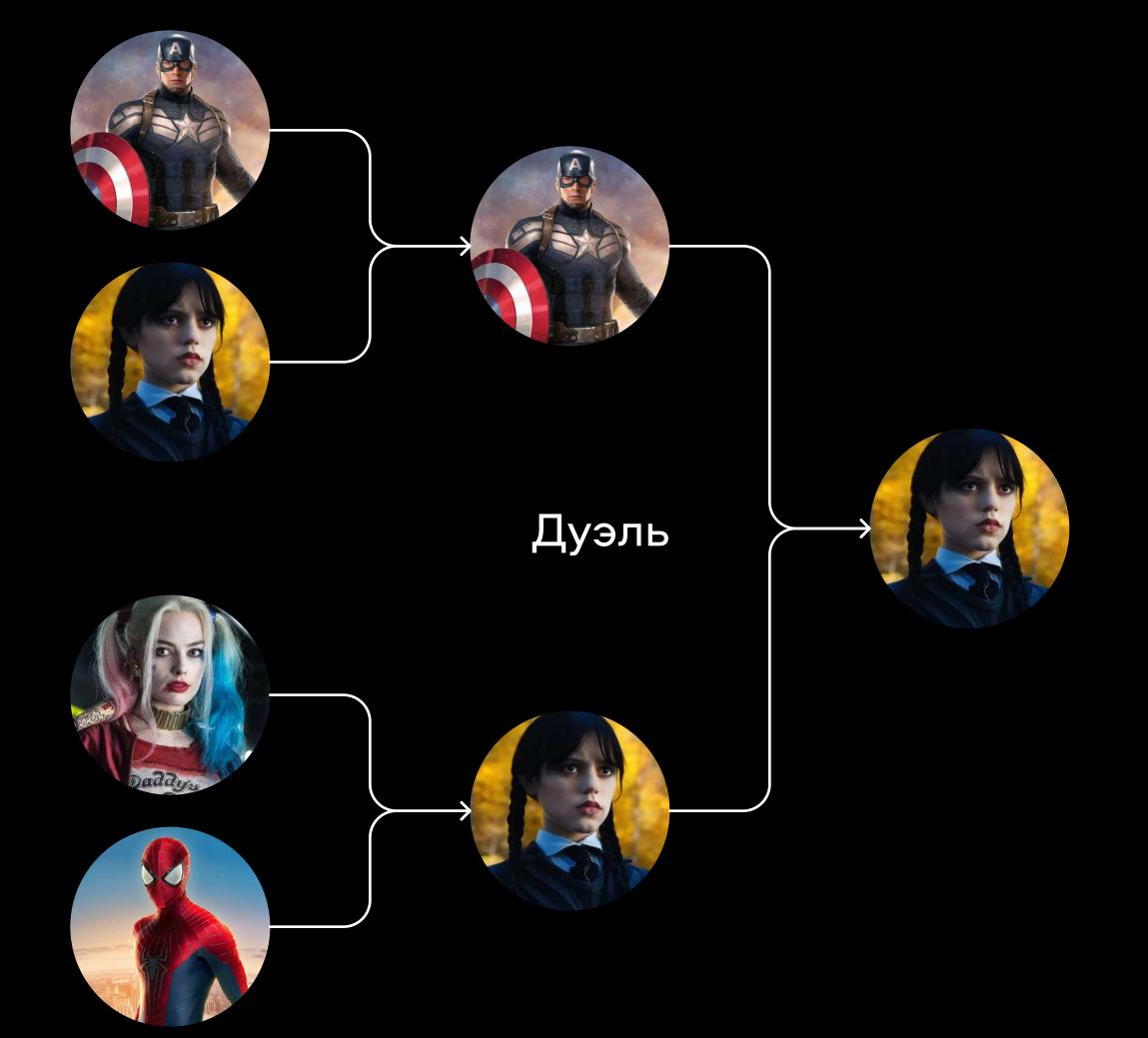




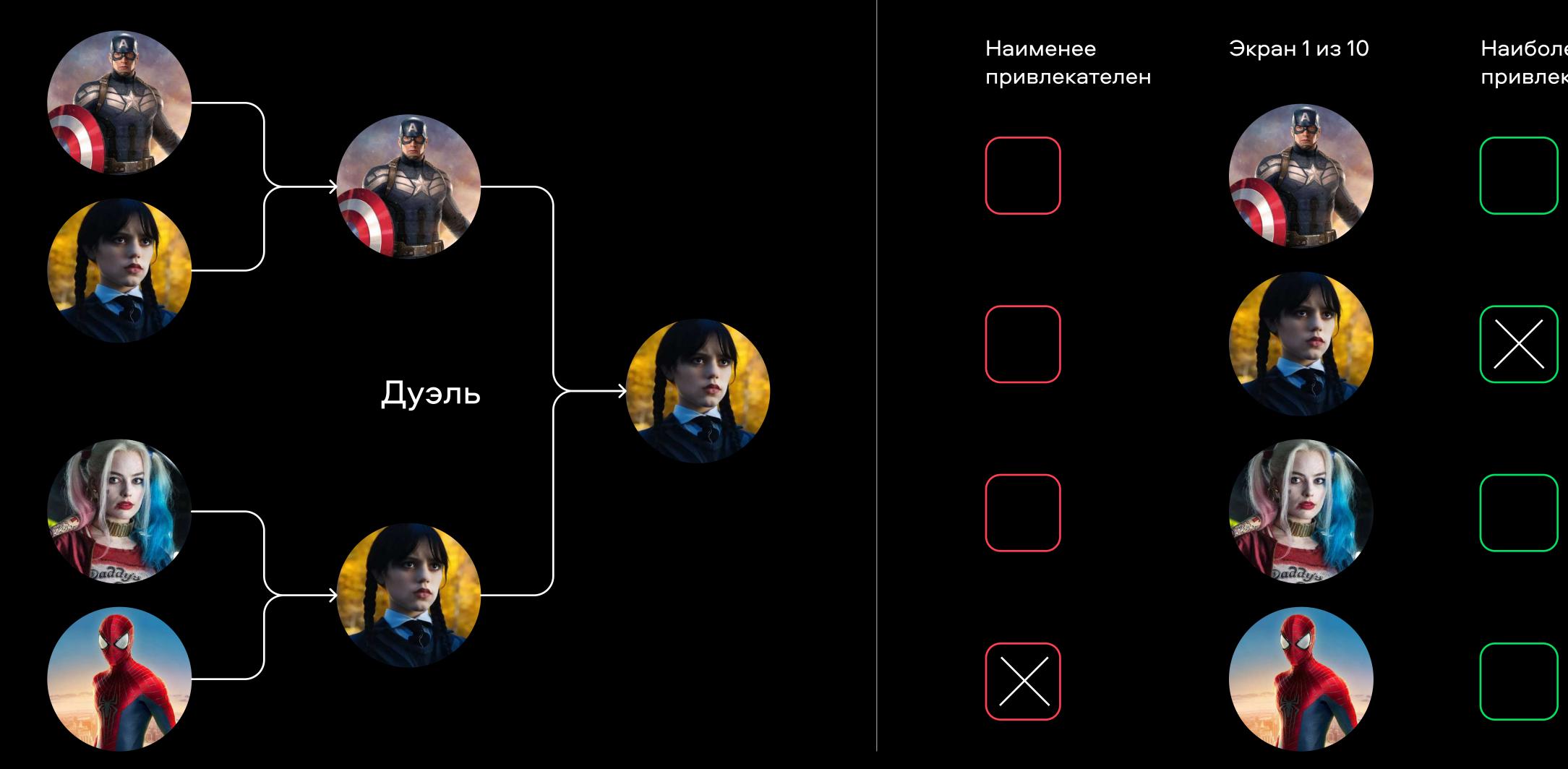
Дуэль











MaxDiff



Наименее привлекателен



Экран 1 из 10

Наиболее привлекателен















Решение №5 — КАНО











ПРИВЛЕКАТЕЛЬНЫЕ









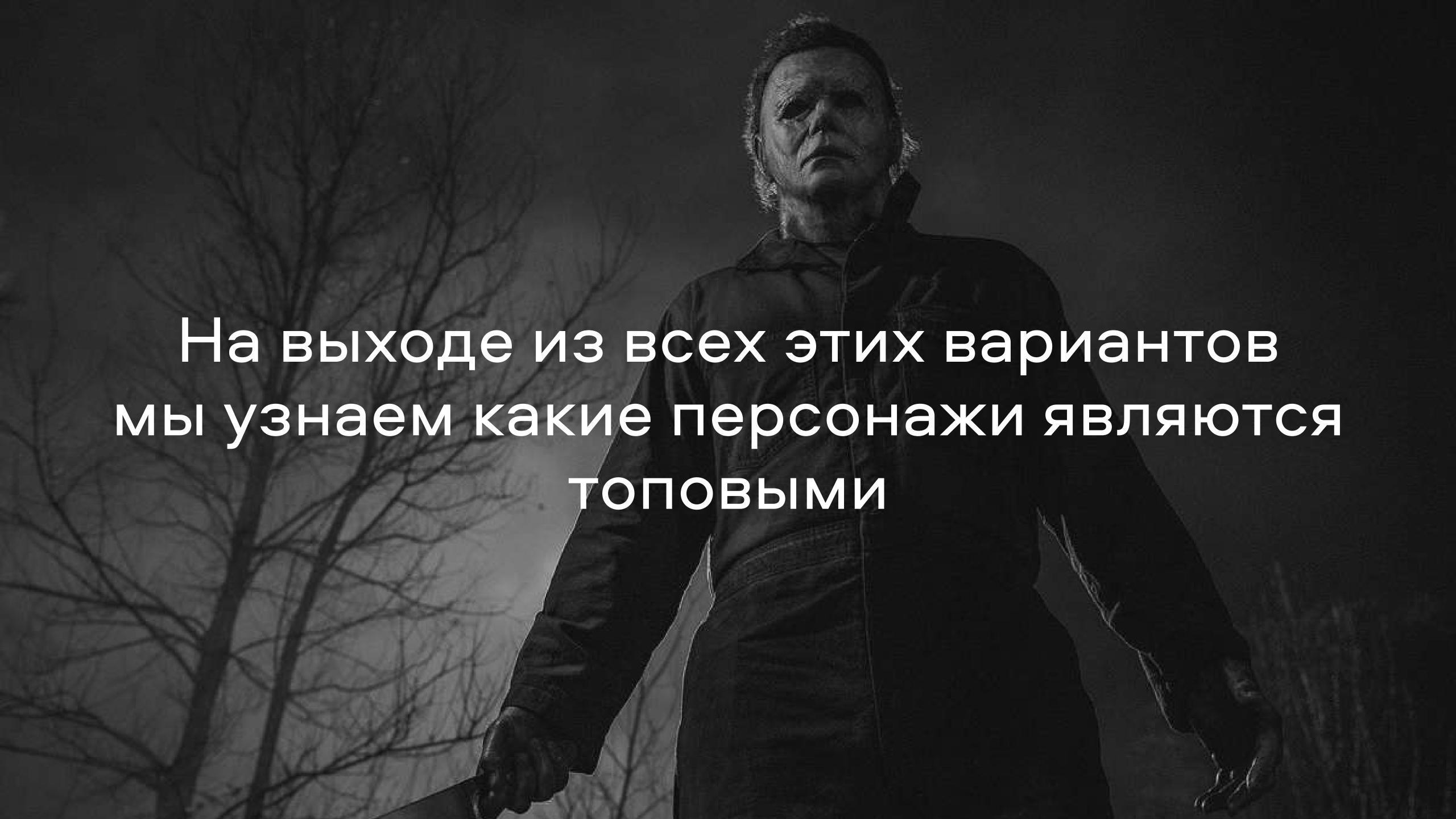






БАЗА / MUST-HAVE

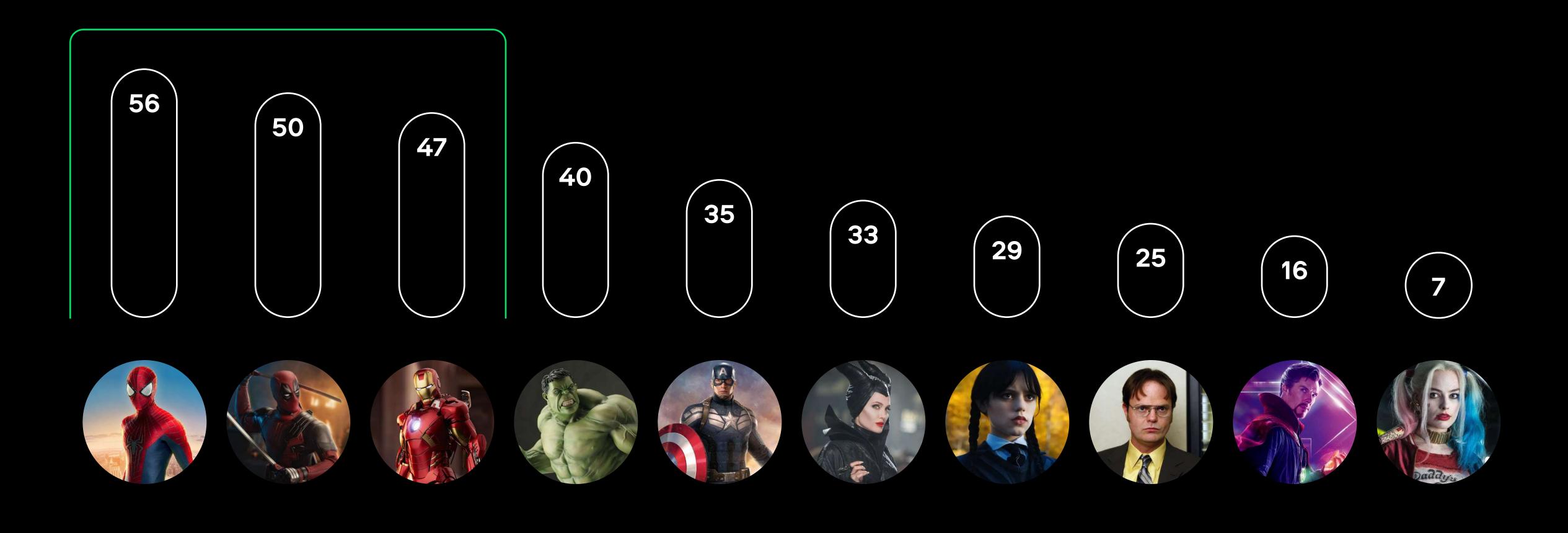
НЕТ И НЕ НАДО



Допустим, мы получили такое распределение



Казалось бы мы получили ответ на вопрос какие костюмы производить в этом сезоне, но...



Что если ТОП-3 выбрали один и те же люди?







Т.е., например, есть Василий, который любит супергероев и ответил, что ему нравится человек паук, дэдпул и железный человек. И таких Василиев довольно много.

Что если ТОП-3 выбрали один и те же люди?







Т.е., например, есть Василий, который любит супергероев и ответил, что ему нравится человек паук, дэдпул и железный человек. И таких Василиев довольно много.

Но каждый человек может купить только один костюм, поэтому мы не удовлетворим максимальное количество покупателей, если пойдем с ТОП-3 персонажами



Потеря потенциальной прибыли

В этом случае нам может помочь TURF

TURF = Total Unduplicated Reach and Frequency

Представляет из себя статистическую модель, которая позволяет подобрать оптимальный набор, который охватит наибольшее количество аудитории



Для кого и каких задач подходит TURF?



Медиа планировщики

Раньше

• Максимизировать охват рекламы

Для кого и каких задач подходит TURF?



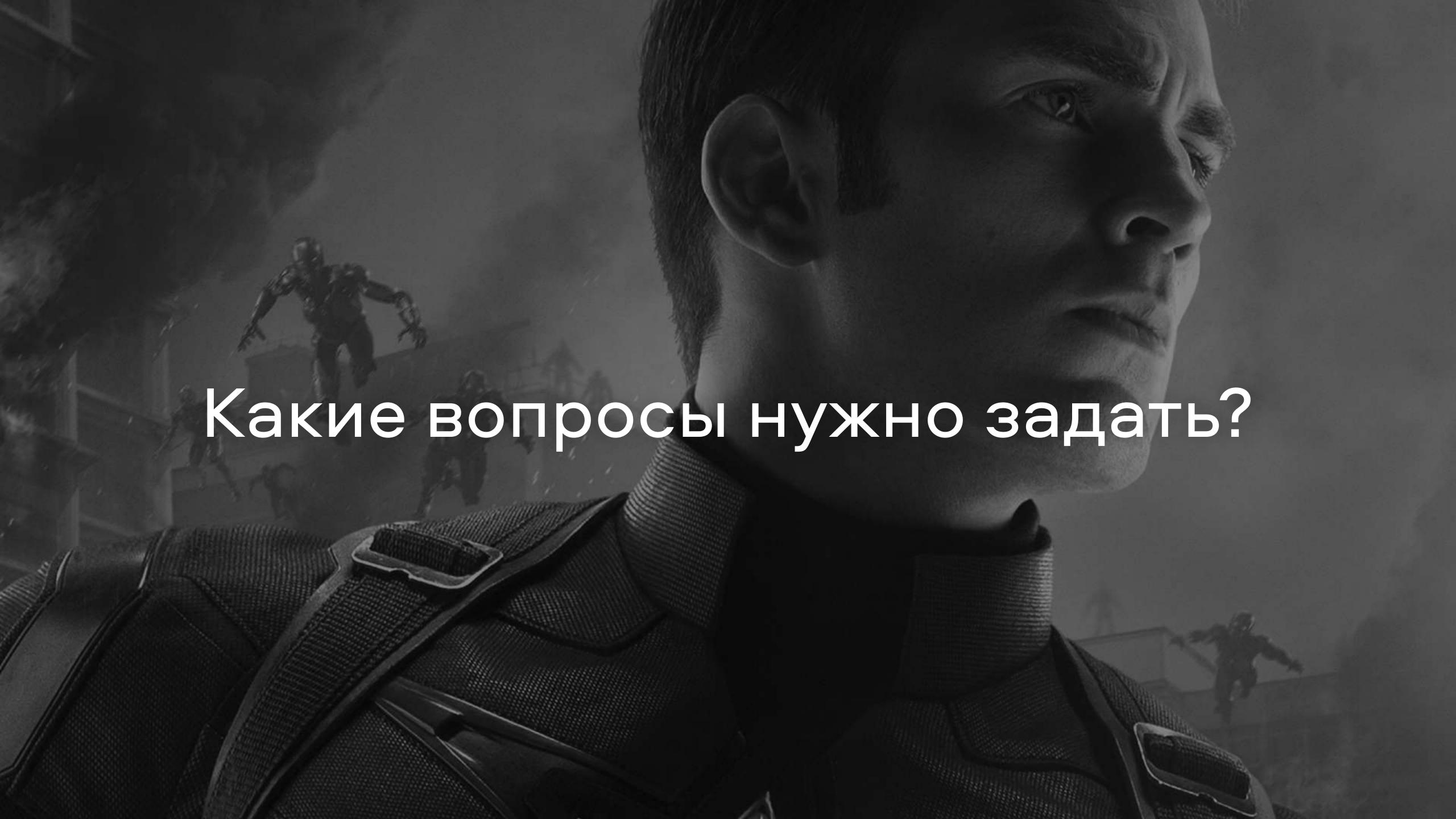
Медиа планировщики

Раньше

• Максимизировать охват рекламы

Сейчас

- Максимизировать охват рекламы
- Оптимизация текущих продуктовых линеек / фичей / USP
- Расширение продуктовых линеек / фичей / USP



1. Вопрос с множественным выбором

























Какие персонажи для вас наиболее привлекательны, чтобы пойти в их костюме на вечеринку в честь Хэллоуина? Можно несколько.

2. Шкальный вопрос





Насколько вы готовы пойти на вечеринку в честь Хеллоуна в костюме следующих персонажей?

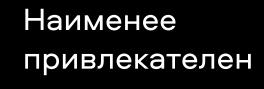
3. МаксДифф

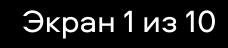


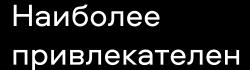
Сейчас мы покажем вам несколько персонажей, в чьих костюмах вы можете пойти на вечеринку в честь Хеллоуина.

На каждом экране выберите одного персонажа, который для вас <u>наиболее</u> привлекателен и одного, который <u>наименее</u> привлекателен, чтобы пойти в его костюме.

Персонажи будут повторяться – это не ошибка.































Что получаем на выходе



Костюмы Человека паука и Офисного планктона охватывают 76% аудитории, но если добавим еще Железного человека и Уэнсдей Адамс, то охватим уже 91%. Дальнейшее увеличение числа персонажей дает несущественный прирост потенциальной аудитории.

Если мы хотим продавать только 3 наиболее популярных костюма, то мы покроем потребности 85% потенциальных покупателей.



А если уже знаем, какой один костюм точно будем продавать?





Нам поможет симулятор TURF, благодаря которому можно будет воссоздать ситуацию, когда костюм конкретного персонажа всегда будет включен в нашу линейку. В симуляторе можно сделать так, чтобы несколько костюмов персонажей всегда были учтены при анализе, а также можно исключить те, что точно нам не подходят и мы никогда не будем их продавать.

Например, в симуляторе мы учли, что костюм Халка будем делать в любом случае, т.к. это быстро и менее затратно. Продажа этого костюма дает нам 15% охвата.

Производство дополнительных двух костюмов Человека паука и Офисного планктона принесет нам кумулятивно 82% потенциальной аудитории.





1. Тестирование USP для сервиса аренды авто

(на основе множественного выбора)

Задача: определить наиболее привлекательные идеи для сервиса по аренде автомобилей для личного пользования

Результат: уже 3 USP из 11 покрывают 83% потенциальной аудитории



1. Тестирование USP для сервиса аренды авто

(на основе множественного выбора)

Задача: определить наиболее привлекательные идеи для сервиса по аренде автомобилей для личного пользования

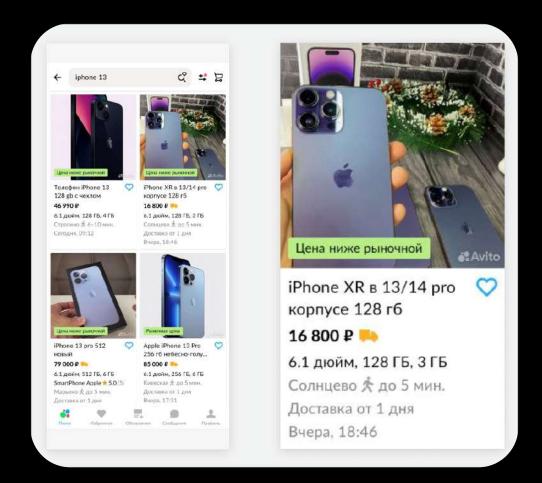
Результат: уже 3 USP из 11 покрывают 83% потенциальной аудитории

2. Тестирование фичей на сниппете

(на основе MaxDiff)

Задача: определить наиболее перспективные характеристики для показа на сниппете

Результат: 3 из 25 характеристик дают 77% охвата,5 характеристик - уже 92% аудитории





1. Тестирование USP для сервиса аренды авто

(на основе множественного выбора)

Задача: определить наиболее привлекательные идеи для сервиса по аренде автомобилей для личного пользования

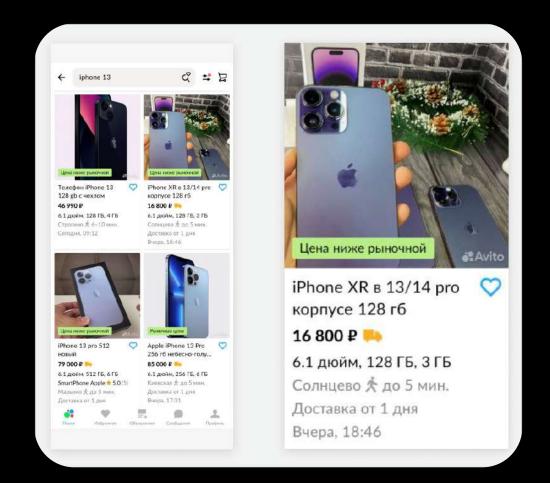
Результат: уже 3 USP из 11 покрывают 83% потенциальной аудитории

2. Тестирование фичей на сниппете

(на основе MaxDiff)

Задача: определить наиболее перспективные характеристики для показа на сниппете

Результат: 3 из 25 характеристик дают 77% охвата,5 характеристик - уже 92% аудитории



3. Тестирование преимуществ программы лояльности

(на основе MaxDiff)

Задача: определить набор преимуществ для программы лояльности продавцов

Результат: 2 из 22 преимуществ охватывают потребности 91% продавцов на Авито



1. Тестирование USP для сервиса аренды авто

(на основе множественного выбора)

Задача: определить наиболее привлекательные идеи для сервиса по аренде автомобилей для личного пользования

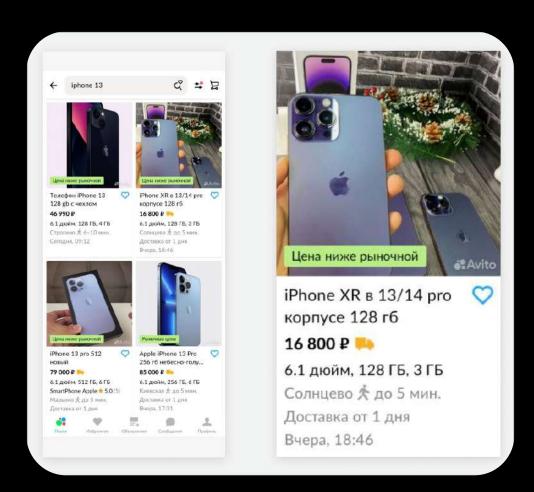
Результат: уже 3 USP из 11 покрывают 83% потенциальной аудитории

2. Тестирование фичей на сниппете

(на основе MaxDiff)

Задача: определить наиболее перспективные характеристики для показа на сниппете

Результат: 3 из 25 характеристик дают 77% охвата,5 характеристик - уже 92% аудитории



3. Тестирование преимуществ программы лояльности

(на основе MaxDiff)

Задача: определить набор преимуществ для программы лояльности продавцов

Результат: 2 из 22 преимуществ охватывают потребности 91% продавцов на Авито

4. Наполнение тарифов новыми инструментами

(на основе MaxDiff)

Задача: найти оптимальный набор инструментов для расширенного профиля продавца на Авито

Результат: 7 из 20 инструментов охватывают 94% потенциальной аудитории

Преимущества TURF

 Понимание наибольшего охвата аудитории для набора USP / фичей



Преимущества TURF

 Понимание наибольшего охвата аудитории для набора USP / фичей

 Возможность использовать симулятор для рассмотрения разных вариантов наборов

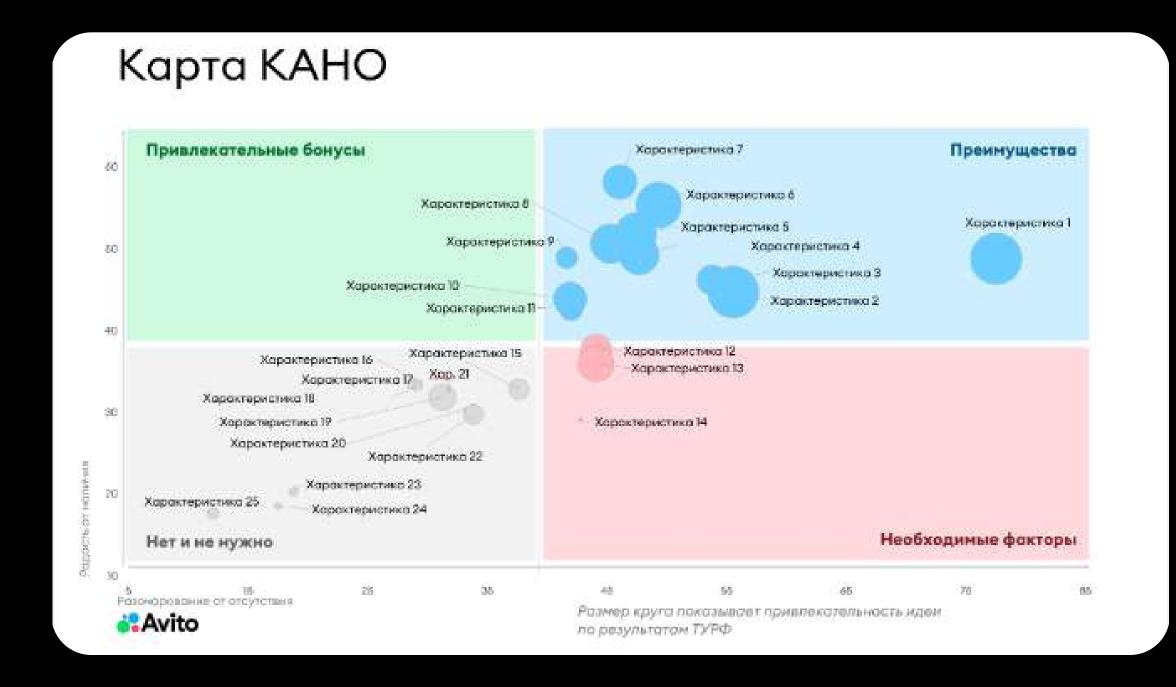


Лучше сочетать!

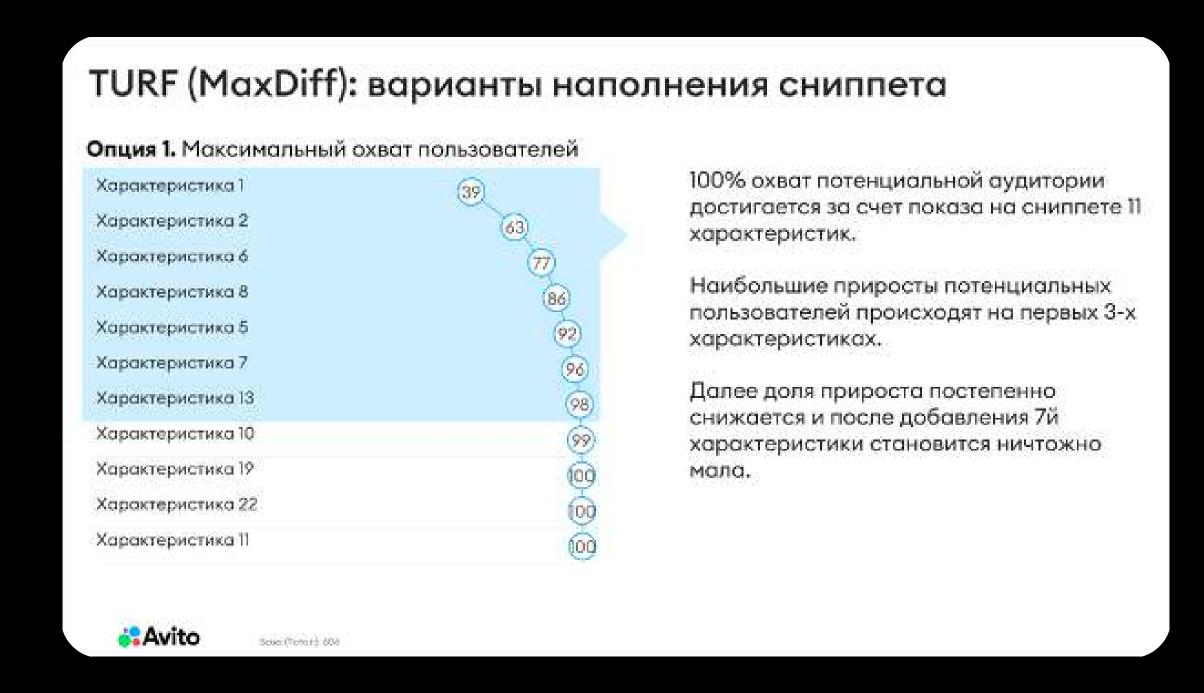


Можно комбинировать несколько методов, чтобы обогатить данные





TURF



Спасибо за внимание!





- @baytimeriva
- sibaytimerova@avito.ru



- @evgeniyasinegubova
- egsinegubova@avito.ru