מקס קליין

מגורים: תל אביב

mfelsenstein@gmail.com • 055-2807822 :פרטי קשר

שנת לידה: 1963 • ת.ז: 15644107 • בעל רישיון: B, בתוקף

אודותיי: מנהל חרוץ, יסודי וממוקד מטרה, בעל מוטיבציה גבוהה לחתור אל הישגים גבוהים ביעילות מרבית. ניחן בראיה מערכתית מפותחת, גישה לוגית ויחסי אנוש מצוינים, לצד ההתעמקות בכל האלמנטים החיוניים.

- עניסיון מעשי בניהול, תפעול והובלת מנהלים ומערך כ״א, תוך ליווי ובקרה אחר טיב תפקודם בשוטף ✓
- יכולת מוכחת בעמידה ביעדי כמותיים ואיכותיים, לצד רתימת מנהלים ועובדים לצרכי הארגון ויעדיה ✓
 - רזומה עשיר בניהול ממשק מול לקוחות אסטרטגיים, לשם ניתוח. אפיון וזיהוי צרכיהם הספציפיים ✓
- עווח הארוך בחברה מסודרת לטווח הארוך ✓ מעוניין להשתלב בתפקידים ניהוליים-תפעוליים בכירים מאתגרים

השכלה:

Pontifical Catholic University of Chile, (B.A), בוגר תואר ראשון במנהל עסקים 1981-1985 – בוגר תואר ראשון במנהל עסקים 1980 – בעל בגרות מלאה, בית ספר יהודי (ונצואלה)

<u>הכשרות והשתלמויות:</u>

קורס מנהלים, משאבי אנוש, אסטרטגיה, ניהול מו״מ, מכירות ושיווק

ניסיון תעסוקתי:

<u>2016-2020</u> – מנכ"ל, חברה מובילה המיניקה שרותי בריאות ואורח חיים בריא – KORPO18 (פנמה)

- ניהול והובלת צוות המונה כ-50 עובדים, תוך תפעול מערך רפואי, מעבדות, מכירות, שיווק וקשרי לקוחות
- אחריות לפיתוח עסקי: איתור ובחינת הזדמנויות עסקיות, ניתוח מודלים עסקיים, בדיקת כדאיות כלכלית €
 - ▶ התנהלות אל מול לקוחות אסטרטגיים, בין היתר חברות ממשלתיות, נמלים, חברות תעופה, סמסונג, דל
- **◆ מיתוג ומיצוב שירותי החברה:** ביצוע בדיקות רפואיות לעובדי הלקוחות, פיתוח ימי פינוק ותהליכי קואציינג
 - ניהול ממשק מול ספקים ונותני שרות שונים, לשם ניהול מו״מ, ביצוע התקשרויות וצמצום עלויות שוטף
 - תכנון ועריכת ישיבות הנהלה תקופתיות העברת עדכונים, סקירת העשייה והעלאת נקודות לייעול ושיפור

ANNA~"S~SOFA – מנכ"ל, חברה המתמחה בתעשיית פרווה וייצוא של פרווה וריהוט – 2010-2016

- ◆ ניהול, הנעה ותפעול מערך של כ-100 עובדים, תוך אחריות להדרכתם, הנחייתם ובקרה אחר טיב ביצועיהם
- פיתוח והובלת תהליכי ייצאו לארה"ב ואירופה, לרבות טיפול אפקטיבי בנושאים סטטוטוריים ורגולטוריים
- ♦ הנעת תהליכי התייעלות ואופטימיזציה, לשם עמידה ביעדים ולוח זמנים נוקשה, תוך הגברת יעילות הביצוע

– מנבייל, חברה המשווקת פטנט רפואי בתחום קרדיולוגי – PREVENTION CONCEPTS – מנבייל, חברה המשווקת פטנט רפואי

- ◆ ניהול והובלת צוות עובדים הטרוגני רחב (מעל 50 עובדים), תוך הכשרתם ורתימתם לצרכי החברה ויעדיה
- ◆ ניהול ממשק עם לקוחות מובילים ואיכותיים, כגון בתי חולים, קופות חולים ולקוחות פרטיים אסטרטגיים
- ♦ השתתפות בכנסים שיווקיים ותערוכות מקצועיות, לצד עבודה שוטפת והדוקה עם אנשי פרסום ותקשורת

ניסיון בתחום מוצרי עץ וארונות:

Shegem - מנהל מערך מכירות, חברה המובילה בעיצוב ושיווק ריהוט לילדים – 1997-1999

1997 – מנהל מכירות, חברת ארונות מובילה – Riviera

Zedka – מנהל חנות, חברה מובילה לארונות הזזה ופתרונות נגרות – 1996

תוכנות מחשב:

תוכנות Outlook, PowerPoint, Word, Excel) Office תוכנות

שפות: <u>שבות: עברית</u> – ברמת שפת אם ; ספרדית – שפת אם ; <u>אנגלית</u> – ברמה גבוהה מאוד

*המלצות ושמות הממליצים יימסרו עפ״י דרישה