

אמיר רומנובסקי

נייד: 053-5587201 / דוא"ל: amirrom767@gmail.com / מגורים: תל אביב
מספר זהות: 23593049 / שנת לידה: 1968 / מצב משפחתי: נשוי + 1

במהלך השנים צברתי ניסיון רב ומוכח בתחום מכירות, שיווק וניהול פרוייקטים – בעבודה מול קהל לקוחות עסקי ופרטי. אני מאמין שהידע והנסיון, המיומנויות והמוטיבציה שלי להשתלב בתחום יסייעו לי לבצע את התפקיד בצורה הטובה ביותר, יביאו ערך ויתרמו לחברה.

ניסיון תעסוקתי

2009 – היום – **מנהל מכירות וניהול פרוייקטים**, ניו ליין עיצוב והקמה של תערוכות וכנסים

- פיתוח וניהול מערך המכירות של החברה, משלב המו"מ ועד סגירת החוזה
- תהליכי עבודה מול מארגני תערוכות, מפיקים ומציגים
- תכנון וניהול הפרוייקטים - בקרה על תהליכי העבודה, מתן פתרונות טכניים ועיצוביים
- הכנת תכניות עבודה מפורטות ולחות זמנים עבור צוות ייצור, תפעול והקמה
- ליווי מקצועי לקוחות וספקים תוך שיפור הריווחיות של הפרוייקטים
- הזמנות רכש מספקים בהתאם לצרכי הפרוייקט

2004 – 2008 – **מנהל מכירות**, רויטר - חברה למסחר

- יצירת קשרי מסחר עם ספקים בחו"ל וייצוגם בארץ.
- ניהול קשרי לקוחות בארץ
- ניהול רכש והזמנות.

2001 – 2003 – **מנהל מכירות**, שפירא - מערכות עיטוף ודיורר ישיר

- איתור וגיוס לקוחות פוטנציאליים.
- ניהול מו"מ, תמחור הפרוייקטים והכנת הצעות מחיר.

1998 – 2000 – **איש מכירות ללקוחות עסקיים**, אלפא קארד- ויזה אלפא -חברת כרטיסי אשראי

- איש מכירות שרותי סליקה ללקוחות עסקיים.
- ניהול תיקי לקוחות עסקיים תוך עמידה ביעדי מכירה.

1996 – 1998 – **איש שיווק ומכירות**, אינפוגרף

- ייצור ושיווק מוצרי נייר וטפסים עסקיים לארגונים עסקיים ומוסדיים
- גיוס לקוחות חדשים, טיפול ושימור לקוחות קיימים.
- טיפול שוטף בכל ההזמנות וליווי הלקוחות עד למועד ההספקה.

1991 – 1995 – **מנהל מכירות**, בן-יקר גת יזום ובניה

- ניהול שני משרדי מכירות וכ-10 אנשי מכירות.
- ניהול ירידי מכירות.
- ליווי הלקוחות משלב המכירה ועד לקבלת מפתח.

השכלה

2008-2011: לימודי תעודה בחשמלאי מוסמך, מכללת עמל.

2004-2005: לימודי תעודה במנהל עסקים, האוניברסיטה הפתוחה .

2001-2001: לימודי תעודה ביזמות עסקית, מטי תל אביב.

2000-2000: לימודי תעודה רשיון מתווך במקרקעין.

1998-1998: לימודי תעודה בניהול השיווק, הטכניון היחידה ללימודי חוץ.

סביבת עבודה ותוכנות

CRM - GOLD PLUS, OFFICE

שירות צבאי

1989-1986 – תותחנים - סמב"ץ חטיבתי.

שפות

עברית: שפת אם / אנגלית: טובה

יכולות ויתרונות:

יכולת מכירתית מורכבת ברמה גבוהה ואיכותית
יכולת ניהול תהליכי מו"מ מורכבים
יכולת ביצוע וקבלת החלטות גבוהה
יכולת גבוהה להתנהלות עצמית, למידה מהירה, ארגון וירידה לפרטים
יכולת עבודה מול גורמים רבים ועל מספר פרוייקטים במקביל
יכולת קידום תהליכים בארגון, ראייה רחבה ומערכתית
יכולת ניהול ובקרה של תהליכי עבודה, ביצוע ואיכות
יכולת ניהול והנעת עובדים
גישה טכנית
בעל מוסר עבודה גבוה, תקשורת בין אישית מעולה וכושר שכנוע

* מכתבי המלצה יסופקו ע"פ דרישה