פרנק בלאיש

**0542541481**

**רחוב תאנה, ירושלים**

[Fjs140964@gmail.com](mailto:Fjs140964140964@gmail.com)

* **מעוניין להשתלב כמנהל איזור, בעל אוריינטציה שיווקית ויכולת הטמעת שיטות מכירה .**
* **כושר פיתוח וזיהוי פוטנציאל עסקי. ניסיון בהדרכה וניהול צוותי עובדים, תוך הנעה למוטיבציה והצבת תמריצים.**
* **יכולת תעדוף משימות וניהול לו"ז, כתיבת תכניות עבודה וישומן. בעל תודעת שירות גבוהה ולויאליות ארגונית**
* **בעל חשיבה אסטרטגית, כושר התווית מדיניות, ניהול מו"מ מתקדם, תקשורת ויחסי אנוש טובים**

**ניסיון תעסוקתי:**

2017-2020 : **בתפקיד מנהל איזור בתחום תוספי תזונה וקוסמטיקה**

2016-2017 **: טיפלתי ביישום העמדות שונות של סטארט-אפ ובחיבור בין אנשים**

2014-2016 : **מנהל חנות הדגל Miele בירושלים**

2009-2013 : **סוכן מכירות, אס גי אלקטרוניקה, תל-אביב**

* + - סוכן מכירות שטח בחברה המוכרת מערכות סטריאו ומולטימדיה לרכב
    - ניהול תיקי לקוחות, אחראי לגיוס לקוחות פוטנציאליים, וטיפול בתהליכי תשלומים
    - אחראי להגדלת מעגל הלקוחות הקיים והפעילות העסקית של כל לקוח
    - עבודה מול חברות מהבכירות במשק הישראלי ,הגדרת מטרות ויעדי הלקוח ובניית תכנית בהתאמה
    - שותף לקבלת החלטות אסטרטגיות ,הגדרה ופילוח קהלי יעד
    - ניהול מכרז "מגן דוד אדום": ליווי אנשי הקשר לאחר תהליך המכירה ,מתן מענה אישי ומקצועי

2004-2009 : **סוכן מכירות, 'שר אביזרים לרכב', תל-אביב**

* + - סוכן מכירות שטח בחברה המספקת אביזרים שונים לרכב
    - ניהול קשרי לקוחות, הגדרת צרכים ודרישות, מתן מענה והכוונה מקצועית
    - כתיבת הצעות מחיר, ניהול משא ומתן, כושר שכנוע, ליווי הלקוח עד לסגירת עסקה סופית
    - טיפול שוטף בתהליכי הגבייה, סגירת חוזים ותנאי התקשרות

2002-2004 : **מנהל שיווק ומכירות ,רשת אופנה** **GOLBARY**

* + - אחריות ניהולית כוללת על מערך סניפי הרשת (21 חנויות): כוח אדם ,כספים, תפעול, שיווק ,שרות שותפות ניהולית בהתוויית אסטרטגיות למיתוג ושיווק החברה בשוק המקומי.
    - ביסוס תשתית שיווקית יציבה לכניסת הרשת לקניוניםוהקמת סניפים חדשים
    - השכרת מבנים , רכוש, גיוס כ"א ( 08 עובדים), הצבת יעדים, בקרה
    - בניית קשרי ספקים וקבלני משנה ,ניהול מו"מ וסגירת חוזי התקשרות
    - מדידה ובקרת הסניפים כיחידות רווח והפסד עצמאיות, מחזור שנתי: כ- 24 מיליון ₪
    - שיווק ופרסום בקניונים ,ארגון והפקת תצוגות אופנה
* **הקמת 8 חניות בתוך שנה : גידול משמעותי במחזור ההכנסות השנתי**

2000-2002: **מנהל שיווק ומכירות, רשת אופנהCAMORRA**

* + - ניהול שוטף של 11 סניפי הרשת תוך עבודה בפריסה ארצית רחבה
    - הפעלת 7 זכיינים, ניהול ,מו"מ, עסקי וחתימה על חוזי התקשרות ארוכי טווח

1996-2000 : **מנהל סניף רשת ACE**

* + - ניהול מלאי אספקה שוטף מול ספקים, ניהול כ"א והובלתו לעמדה ביעדי מכירה, הקמת מתקני תצוגה
    - בוגר קורס פיתוח מנהלי רשתות קמעונאיות

* **תפקידים קודמים: סגן מנהל סניף | מנהל ומקים מחלקת אינסטלציה**

**השכלה**: בית ספר *Bernard Tapie* שיווק ומכירות

**שונות** : עוזר חשמלאי, אינסטלטור, תעודה בחקלאות

**שפות: עברית -** ברמת שפת אם | **צרפתית –** שפת אם