**קורות חיים**

* שם: עמיר סיון.
* שנת לידה: 1965
* ארץ לידה: ישראל)קיבוץ מחניים)
* מצב משפחתי: נשוי + 3
* כתובת: קריית מוצקין.
* דוא"ל: amirsivan1805@gmail.com
* טלפון: 048702134, 0542553413

**התמחויות:**

* יכולת מנהיגות, והובלת עובדים ליעדים.
* הבנה טכנית ברמה גבוהה.
* יכולת הסתגלות מהירה, עבודת בצוות, עמידה בלוח זמנים ועבודה תחת לחץ מתמשך.
* יכולת הפעלה והובלה של מחלקות וצוותים, לוגיסטיקה ושרשרת אספקה, תמיכה טכנית.
* מכירה ושירות ללא פשרות.
* יכולת להאציל סמכויות מבלי להפחית מאחריות אישית לתוצאות.
* תוכנות OFFICE, תפנית (ERP) ן- Priority, פיננסית,(אלמוג) ERP sap-

**ניסיון מקצועי:**

2.2013:עד היום **מנהל סניף חברת כנען סנטר**

חברה משווקת מוצרי בניין לקבלנים ויזמים בפריסה ארצית בעלת מספר סניפים בארץ,

כל סניף מתנהל כיחידה עצמאית.

הובלת הסניף, על-ידי מכירות בדלפק פרונטלי, ועל-ידי, אנשי מכירת שטח, ניהול פקידות ומחסנאים

לוגיסטי, הובלות על-ידי מספר משאיות, ניהול רכש ומלאי הסניף.

2008-2012: **סמנכ"ל COO חברת מיזוג אוויר** .

חברת המיזוג אוויר הינה בפריסה ארצית לשווק, המוסדי, הסיטונאי, וקבלנים ,30 זכיינים, ולקוחות פרטים.

התפקיד כלל אחריות על תפעול שותף, לוגיסטיקה ומכירות.

באחריותי : ניהול מכירות כולל סוכני מכירות , פקידות מכירות טלמרקטינג, ועובדי דלפק .

לוגיסטיקה, מחסן, מובילים, ורכש החברה.

2007- 2003: **סמנכ"ל COO מפעלים "מעדני הדג" ו"מעדני הבשר" .**

מנהל של שני מפעלים ליצור מזון וחנויות המפעל באזור חיפה. ניהול היררכי ומטריציוני של 92 עובדים ב-2 משמרות. הניהול כלל, ניהול תקציבי שוטף ע"פ מכירות ותחזיות, תמחור מוצרים, תוכניות עבודה שנתיות, רבעוניות וחודשיות, משובי עובדים. כמו כן בתפקידי הייתי אחראי על:

* 2 מפעלי היצור.
* סופר ומעדניות.
* שרשרת אספקה.
* מערכי המשלוחים ל-480 לקוחות.
* השיווק וההפצה.
* סוכני המכירות .
* פיתוח מוצרים חדשים, ועדכון מוצרים וותיקים.
* קשרים עם רשויות התקינה והבריאות.

95-2003: **מנהל ובעלים מוסך וחנות אביזרי רכב**

ניהול מוסך מכונאות, חשמל ומיזוג אוויר. ניהול 7 עובדים וקשרי לקוחות וספקים

92-95: **משווק ויועץ טכני של חברת "בקרה גבע"**

עבודת שטח לסיוע ולשיווק ללקוחות פוטנציאליים, כמו כן סיוע ותמיכה טכנית ללקוחות בתכנון ובנית מערכות בקרה ייעודיות.

89-92: **מנהל מכירות בחברת "רב בריח"**

אחריות על מערך צוותי המכירות וקשרים ארוכי טווח עם קבלנים ויזמי בניה. כמו כן אחראיות על מערך צוותי ההתקנות וקשרי הלקוחות.

86-89: **סוכן מכירות בחברת "פזוקו"**

סוכן מכירות טכני למגזר התעשייה והרכב, כמו כן סיוע ותמיכה טכנית בתעשייה.

**שרות צבאי:**

1983-1986: הנדסה קרבית, מ"מ סיור (משוחרר ממילואים מטעמי גיל).