

Business Plan

Projet Ivana

Nom de l'entreprise : Ivana

Othman
Axel
Victor

0123456789
ivanapro@gmail.com
IVANA

Sommaire du business plan

► Résumé

- L'idée de projet
- L'équipe projet

► Présentation

- Le marché et la concurrence
- L'offre et les objectifs
- La stratégie
- Les choix de création d'entreprise

► Prévisionnel

- Prévisionnel
- La synthèse financière
- Le compte de résultat
- Le bilan
- Le tableau de trésorerie
- Le plan de financement

Résumé du projet

L'idée de projet

Ivana développe une **solution d'intelligence artificielle pour les services RH et financiers** des PME. L'IA remplace certaines tâches RH classiques, comme le suivi des salariés, la gestion des effectifs et le calcul des salaires, tout en offrant une **prédiction automatique du chiffre d'affaires et des dépenses**. L'objectif est d'aider les dirigeants à **prendre des décisions stratégiques basées sur les données** et à optimiser la performance de l'entreprise.

L'équipe projet

Les participants	Rôle dans le projet
Othman	CEO
Axel	Chef de projet
Victor	Directeur technique

Le marché

Nous souhaitons nous lancer sur le marché des solutions d'intelligence artificielle pour la gestion des ressources humaines et la prévision financière des PME. Ce marché connaît une croissance importante avec l'adoption croissante de l'IA et des outils digitaux dans les entreprises. Notre marché cible s'étend sur l'ensemble de la France métropolitaine, avec une possibilité de développement dans d'autres pays européens lorsque l'activité sera bien implantée.

Dans le cadre de notre activité, nous serons soumis à la réglementation sur la protection des données personnelles (RGPD) et à la sécurité des données professionnelles. Nous prévoyons de nous faire accompagner par un juriste spécialisé en droit du numérique et de l'IA pour garantir la conformité de notre solution.

La clientèle

Notre offre s'adresse principalement aux PME françaises souhaitant automatiser et optimiser leur gestion RH et financière. La solution est conçue pour être accessible aux entreprises de petite et moyenne taille, qui ne disposent pas forcément de services RH ou financiers très développés.

La concurrence

Le marché est concurrentiel avec plusieurs acteurs déjà présents :

- Les logiciels de gestion RH et finance traditionnels, tels que Workday, SAP SuccessFactors, PeopleSoft, qui proposent des solutions complètes mais souvent coûteuses et complexes à déployer pour les PME.
- Les solutions cloud et SaaS spécialisées pour PME, offrant certaines fonctionnalités RH ou financières, mais rarement une prédiction automatique du chiffre d'affaires et des dépenses intégrée.

Notre avantage concurrentiel repose sur :

- Une solution simple et modulable, adaptée aux PME,
- Une IA capable de prédire le CA et les dépenses à partir des données internes,
- Une interface intuitive et un accompagnement pour la prise de décision stratégique.

L'offre et les objectifs

L'offre de services

Ivana propose une **solution d'intelligence artificielle destinée aux services RH et financiers** des entreprises.

La solution comprend :

- **Calcul automatique du chiffre d'affaires et suivi des dépenses**
- **Prédiction financière et prévision de croissance**
- **Gestion des ressources humaines**, suivi des effectifs et planification des besoins en personnel
- **Tableaux de bord et rapports automatisés** pour la direction et les managers

La solution est **modulaire et personnalisable** selon la taille et les besoins de chaque entreprise. Elle est particulièrement adaptée aux **grosses entreprises privées**, qui disposent de données complexes et de budgets importants à gérer, et qui souhaitent automatiser la gestion RH tout en anticipant leurs résultats financiers.

Objectifs commerciaux

Pour le lancement de l'activité :

- **Année 1** : 5-10 clients entreprises, mise en place des premières solutions RH et financières, CA prévisionnel : 100 000 €
- **Année 2** : 15-20 clients supplémentaires, développement de nouvelles fonctionnalités IA, CA prévisionnel : 250 000 €
- **Année 3** : Déploiement dans plusieurs grandes entreprises, fidélisation et contrat de maintenance, CA prévisionnel : 500 000 €

Stratégie :

- Cibler en priorité les **grandes entreprises privées** avec des besoins complexes en RH et finance
- Offrir un **accompagnement complet**, formation et support pour maximiser l'efficacité de l'IA
- Mettre en avant la **prédiction du chiffre d'affaires et des dépenses**, un service que les concurrents traditionnels ne proposent pas facilement



Ivana

La stratégie

Le plan d'action commercial

Pour atteindre nos objectifs, nous allons nous appuyer sur notre réseau professionnel et nos contacts dans les PME. L'un de nos fondateurs est expérimenté en communication digitale et est chargé de promouvoir notre solution auprès des entreprises cibles.

Nous prévoyons également de publier des contenus sur des blogs spécialisés en RH et management, afin d'obtenir de la visibilité et de créer des partenariats avec d'autres acteurs du secteur. Pour accélérer la croissance à partir de la 2^e année, nous lancerons des campagnes publicitaires ciblées sur LinkedIn et autres réseaux professionnels, pour toucher directement les décideurs RH et financiers.

La distribution des services

Notre solution est 100 % digitale, accessible via notre plateforme web sécurisée.

- L'IA est hébergée sur nos serveurs cloud et accessible à tout moment aux entreprises clientes.
 - L'installation, la configuration et le support sont réalisés directement à distance, sans intermédiaire.
 - Nous offrons également des sessions de formation et d'accompagnement personnalisées pour les clients.
-

La stratégie de communication

Notre communication reposera sur :

- La visibilité auprès de notre réseau professionnel et des PME
- La publication de contenus sur blogs spécialisés en RH et management
- La promotion via réseaux sociaux professionnels (LinkedIn, Twitter) et newsletters ciblées
- La mise en avant des fonctionnalités uniques de notre IA, comme la prédiction du chiffre d'affaires et le suivi des dépenses

La structure juridique et fiscalité

- Forme juridique choisie : SAS (Société par Actions Simplifiée)

Choix fiscaux :

- Les bénéfices seront imposés à l'Impôt sur les Sociétés (IS)
- Le régime de TVA applicable est le Réel simplifié

Régime de sécurité sociale du dirigeant :

- Régime général de la sécurité sociale

La synthèse financière



