**Proyecto ERM**

**Especificación del Caso de Uso: Cobertura de Marcas y Productos – CUERMWEB147**

**VERSIÓN 1.0**

**HISTÓRICO DE REVISIÓN**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Fecha** | **Versión** | **Descripción** | **Autor** |
| 28/01/2016 | 1.0 | Elaboración de la especificación del caso de uso Cobertura de Marcas y Productos para el Proyecto ERM de acuerdo al Estándar de Casos de Uso 1.3.  Folio CAI 0003783  Se realiza en la versión 4.9.0.0 con replica a partir de la 4.10.0.0  (Corona Moroleón, 4.9.0.0) | Nancy Elizabeth Villalobos Plascencia |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

**Tabla de Contenido**

[Especificación de Casos de Uso: Cobertura de Marcas y Productos – CUERMWEB147 4](#_Toc442184474)

[1 Introducción 4](#_Toc442184475)

[2 Caso de uso: Cobertura de Marcas y Productos – CUERMWEB147 4](#_Toc442184476)

[2.1 Descripción 4](#_Toc442184477)

[3 Diagrama de Casos de Uso 4](#_Toc442184478)

[4 Precondiciones 4](#_Toc442184479)

[4.1 Generales 4](#_Toc442184480)

[4.2 Parámetros 4](#_Toc442184481)

[5 Flujo de eventos 5](#_Toc442184482)

[5.1 Flujo básico 5](#_Toc442184483)

[5.2 Flujos alternos 6](#_Toc442184484)

[5.2.1 Opcionales 6](#_Toc442184485)

[5.2.2 Generales 6](#_Toc442184486)

[6 Poscondiciones 7](#_Toc442184487)

[7 Firmas de Aceptación 7](#_Toc442184488)

# Cobertura de Marcas y Productos – CUERMWEB147

# Introducción

Este documento contiene la descripción de una secuencia de interacciones entre un actor y el sistema de tal manera que se puede obtener un resultado con valor particular para el actor dentro del flujo básico. También incluye el listado de las precondiciones y poscondiciones que se deben cumplir al inicio y al final del flujo básico además de los posibles flujos alternos y excepciones.

# Caso de uso: Cobertura de Marcas y Productos – CUERMWEB147

## Descripción

Presenta información de la Cobertura de los productos de acuerdo a las Rutas y Fechas seleccionadas, basados en el número de clientes que adquirieron los Productos.

# Diagrama de Casos de Uso



# Precondiciones

## Generales

1. Debe existir por lo menos un almacén activo.
2. Debe de existir por lo menos un producto activo en el catálogo de Producto
3. Debe de existir por lo menos una venta de producto.
4. Deben existir rutas activas.

## Parámetros

1. ReporteW
2. CEDI
3. Fechas
4. Rutas

# Flujo de eventos

## Flujo básico

1. El caso de uso inicia cuando es invocado por el caso de uso **Generar Reportes – CUERMWEB01**
2. El sistema obtiene el nombre del reporte seleccionado:
   1. **VAVDescripcion**
      1. VARCodigo = ‘REPORTEW’
      2. VAVClave = ReporteW recibido como parámetro
      3. Descripcion
3. El sistema obtiene información del Almacén seleccionado en el filtro
   1. **Almacen**
      1. AlmacenID = CEDI seleccionado en el filtro
      2. Nombre
4. El sistema obtiene la siguiente información de las ventas surtidas (incluyendo las que provienen de consignas liquidadas) realizadas de acuerdo a las fechas y Rutas seleccionadas como filtro:
   1. **TransProd**
      1. TransProdID
      2. VisitaClave
         1. **Visita**
            1. VisitaClave
            2. RUTClave = Rutas seleccionadas en el filtro
      3. Si <DiaClave1 = Null>
         1. DiaClave
         2. **Dia**
            1. DiaClave
            2. FechaCaptura = Rango de fechas seleccionadas como filtro
      4. Si <DiaClave1 <> Null>
         1. DiaClave1
         2. **Dia**
            1. DiaClave
            2. FechaCaptura = Rango de fechas seleccionadas como filtro
      5. Tipo = 1
      6. TipoFase = 2 (Surtido) ó 3 (Facturado)
      7. **TransProdDetalle**
         1. TransProdID
         2. TransProdDetalleID
         3. ProductoClave
         4. Promocion <> 2
         5. **Producto**
            1. ProductoClave = <TransProdDetalle.ProductoClave>
            2. Nombre
            3. Contenido
            4. Venta
5. El sistema obtiene la imagen del logotipo de la compañía:
   1. Configuracion
      1. Logotipo
      2. NombreEmpresa
6. El sistema presenta la imagen del logotipo de la compañía
7. El sistema presenta el nombre del reporte
8. El sistema presenta la siguiente información:
   1. **Etiqueta**: “CEDI:” + <Almacen.Nombre>
   2. **Etiqueta**: “Fecha:” + (Fecha o Rango de Fechas seleccionadas)
   3. **Etiqueta**: “Rutas:” + (<Ruta.RUTClave>), de todas las rutas seleccionadas en el filtro y separadas por coma.
9. El sistema presenta las siguientes columnas:
   1. **Ruta**
   2. Para cada producto terminado (aquel que no es un producto de tipo contenido o envase <Producto.Contenido = 0> y <Producto.Venta = 0>) incluido en los movimientos obtenidos en el [paso **5**](#paso5) del flujo básico.
      1. El sistema presenta una columna titulada de acuerdo a la siguiente información, ordenándola de manera ascendente por la clave del producto <Producto.ProductoClave>:
         1. **<Producto.Nombre>**
   3. **TOTAL Clientes C/Venta**
10. Para cada Ruta distinta encontrada en la consulta de los Pedidos obtenidos
    1. El sistema presenta la siguiente información en las columnas correspondientes ordenándola de manera ascendente por la clave de la ruta <Visita.RUTClave>:
       1. **Ruta:** <Visita.RUTClave>
       2. Para cada producto presentado como columna
          1. El sistema presenta la siguiente información en la fila correspondiente:
          2. ∑ de los registros distintos de <TransProd.ClienteClave> donde <TransProdDetalle.ProductoClave = Producto correspondiente a la columna>
       3. **TOTAL Clientes C/Venta**: ∑ de los registros distintos de <TransProd.ClienteClave>, que se hayan obtenido en la consulta de las Ventas obtenidas anteriormente.
11. El sistema presenta las siguientes etiquetas:
    1. “**Total General**”
    2. “**Porcentaje Cobertura**”
12. El sistema presenta la siguiente información en la columna correspondiente:
    1. **Total General:** Para cada producto correspondiente presentado como columna y la columna de TOTAL Clientes C/Venta, se presenta la sumatoria vertical de la cantidad de clientes que vendieron ese producto en todas las rutas.
    2. **Porcentaje Cobertura:** Para cada producto correspondiente presentado como columna y la columna de TOTAL Clientes C/Venta, se presenta el siguiente resultado: (**Total General** / **TOTAL Clientes C/Venta**)\*100.\*\*S*e muestra con la etiqueta “%” y* se *Utilizan dos decimales*
13. Finaliza el caso de uso

## Flujos alternos

### Opcionales

N/A

### Generales

N/A

# Poscondiciones

N/A

# Firmas de Aceptación

|  |
| --- |
|  |
| José María Alcalá |
| Gerente de Ingeniería / Departamento de Ingeniería – Duxstar Solutions |
| 02/02/2016 |

|  |
| --- |
|  |
| Adán Barrios |
| Líder de Proyecto / Departamento de Implementación - Duxstar Solutions |
| 02/02/2016 |
|  |

|  |
| --- |
|  |
| Nancy Elizabeth Villalobos Plascencia |
| Analista de Sistemas / Departamento de Análisis y Diseño – Duxstar Solutions |
| 02/02/2016 |