**Proyecto ERM**

**Especificación del Caso de Uso: Reporte de Venta Mensual – CUERMWEB109**

**VERSIÓN 1.0**

**HISTÓRICO DE REVISIÓN**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Fecha** | **Versión** | **Descripción** | **Autor** |
| 19/09/2014 | 1.0 | Elaboración de la especificación del caso de uso Reporte de Venta Mensual ERM de acuerdo al Estándar de Casos de Uso 1.3.  Folio CAI 0003222  Se realiza en la versión 4.4.0.1 y se replica a partir de la 4.7.0.0  (Electrocomunicaciones, 4.4.0.1) | Nancy Elizabeth Villalobos Plascencia |
|  |  |  |  |
|  |  |  |  |

**Tabla de Contenido**

[Especificación de Casos de Uso: Reporte de Venta Mensual – CUERMWEB109 4](#_Toc399156768)

[1 Introducción 4](#_Toc399156769)

[2 Caso de uso: Reporte de Venta Mensual – CUERMWEB109 4](#_Toc399156770)

[2.1 Descripción 4](#_Toc399156771)

[3 Diagrama de Casos de Uso 4](#_Toc399156772)

[4 Precondiciones 4](#_Toc399156773)

[4.1 Generales 4](#_Toc399156774)

[4.2 Parámetros 4](#_Toc399156775)

[5 Flujo de eventos 5](#_Toc399156776)

[5.1 Flujo básico 5](#_Toc399156777)

[5.2 Flujos alternos 7](#_Toc399156778)

[5.2.1 Opcionales 8](#_Toc399156779)

[5.2.2 Generales 8](#_Toc399156780)

[6 Poscondiciones 8](#_Toc399156781)

[7 Firmas de Aceptación 8](#_Toc399156782)

# Reporte de Venta Mensual – CUERMWEB109

# Introducción

Este documento contiene la descripción de una secuencia de interacciones entre un actor y el sistema de tal manera que se puede obtener un resultado con valor particular para el actor dentro del flujo básico. También incluye el listado de las precondiciones y poscondiciones que se deben cumplir al inicio y al final del flujo básico además de los posibles flujos alternos y excepciones.

# Caso de uso: Reporte de Venta Mensual – CUERMWEB109

## Descripción

Presenta

# Diagrama de Casos de Uso



# Precondiciones

## Generales

1. Debe existir por lo menos un almacén activo.
2. Deben existir vendedores activos.
3. El vendedor debe tener una ruta asignada.
4. Debe de existir por lo menos una venta realizada a un cliente activo.

## Parámetros

1. ReporteW
2. Centro de Distribución
3. Fecha
4. Vendedor
5. Ruta
6. Clientes

# Flujo de eventos

## Flujo básico

1. El caso de uso inicia cuando es invocado por el caso de uso **Generar Reportes – CUERMWEB01**
2. El sistema obtiene el nombre del reporte seleccionado:
   1. **VAVDescripcion**
      1. VARCodigo = ‘REPORTEW’
      2. VAVClave = ReporteW recibido como parámetro
      3. Descripcion
3. Si <se seleccionó el filtro de Clientes>
   1. El sistema obtiene la siguiente información de las ventas
      1. **TransProd**
         1. TransProdId
         2. VisitaClave o VisitaClave1
         3. **Visita**
            1. VisitaClave = <TransProd.VisitaClave>
            2. ClienteClave

**Cliente**

ClienteClave = <Visita.ClienteClave>

Clave = Cliente o Conjunto de Clientes seleccionados en el filtro

RazonSocial

* + - * 1. VendedorId
        2. **Vendedor**

VendedorId

Nombre

**VENCentroDistHist**

VendedorID = <Visita.VendedorID>

AlmacenId

VCHFechaInicial <= Fecha seleccionada como filtro

FechaFinal >= Fecha seleccionada como filtro

**Almacen**

AlmacenId

Clave = Centro de Distribución seleccionado como filtro

Nombre

* + - 1. DiaClave o DiaClave1
      2. **Dia**
         1. DiaClave
         2. FechaCaptura = Fecha seleccionada como filtro
      3. Tipo = 1 (Pedido), del valor por referencia TRPTIPO
      4. TipoFase <> 0, (diferente de cancelado), del valor por referencia TRPFASE
      5. SubTDetalle
      6. **TpdDes**
         1. TransProdId = <TransProd.TransProdId>
         2. DesImporte
         3. DesImpuesto
      7. **TPDDesVendedor**
         1. TransProId = <TransProd.TransProId>
         2. DesImporte
         3. DesImpuesto

1. Si <no se seleccionó el filtro de Clientes>
   1. El sistema obtiene la siguiente información de las ventas
      1. **TransProd**
         1. TransProdId
         2. VisitaClave o VisitaClave1
         3. **Visita**
            1. VisitaClave = <TransProd.VisitaClave>
            2. ClienteClave

**Cliente**

ClienteClave = <Visita.ClienteClave>

Clave

RazonSocial

* + - * 1. VendedorId = Vendedor Seleccionado como filtro
        2. RUTClave = Ruta seleccionada como filtro
        3. **Ruta**

RUTClave = <Visita.RUTClave>

Descripcion

* + - * 1. **Vendedor**

VendedorId

Nombre

USUId

**Usuario**

USUId

Clave

**VENCentroDistHist**

VendedorID = <Visita.VendedorID>

AlmacenId

VCHFechaInicial <= Fecha seleccionada como filtro

FechaFinal >= Fecha seleccionada como filtro

**Almacen**

AlmacenId

Clave = Centro de Distribución seleccionado como filtro

Nombre

* + - 1. DiaClave o DiaClave1
      2. **Dia**
         1. DiaClave
         2. FechaCaptura = Fecha seleccionada como filtro
      3. Tipo = 1 (Pedido), del valor por referencia TRPTIPO
      4. TipoFase <> 0, (diferente de cancelado), del valor por referencia TRPFASE
      5. SubTDetalle
      6. **TpdDes**
         1. TransProdId = <TransProd.TransProdId>
         2. DesImporte
         3. DesImpuesto
      7. **TPDDesVendedor**
         1. TransProId = <TransProd.TransProId>
         2. DesImporte
         3. DesImpuesto

1. El sistema obtiene la imagen del logotipo de la compañía:
   1. **Configuracion**
      1. Logotipo
2. El sistema presenta la imagen del logotipo de la compañía
3. El sistema presenta el nombre del reporte
4. El sistema presenta la siguiente información en el encabezado de acuerdo con la información seleccionada como filtro:
   1. **Centro de Distribución:** Se deberá presentar la información correspondiente a la clave <Almacen.Clave> y el nombre <Almacen.Nombre> del Centro de Distribución recibido como parámetro.
   2. **Fecha:** Se deberá presentar la fecha filtrada, en formato dd/mm/aaaa.
   3. **Vendedor**: Si se seleccionó un vendedor se pone la clave y nombre del vendedor seleccionado <Usuario.Clave> + ”-“ + <Vendedor.Nombre>
   4. **Ruta**: Si se seleccionó una Ruta se pone la se pone la clave de la ruta <RUTClave>
5. El sistema presenta las siguientes columnas:
   1. En la sección de Ventas por Cliente
      1. Clave
      2. Detalle por Cliente
      3. Total de Ventas (Precios de Listas)
      4. Descuentos Aplicados
      5. Total (Después de Descuentos)
      6. Número de Asesor de Ventas
   2. En la sección de Ventas por Asesor
      1. # A. Vtas
      2. Nombre de A. de Ventas
      3. Importe
6. Para cada Cliente obtenido de acuerdo a los filtros
   1. El sistema presenta la siguiente información en las columnas correspondientes:
      1. En la sección de Ventas por Cliente (ordenadas de manera ascendente por nombre del Cliente <Cliente.RazonSocial>)
         1. **Clave**: <Cliente.Clave>
         2. **Detalle por Cliente**: <Cliente.RazonSocial>
         3. **Total de Ventas (Precios de Listas)**: <TransProd.SubTDetalle> + (<TransProd.Impuesto> + (<TpdDes.DesImpuesto> + <TPDDesVendedor.DesImpuesto>))
         4. **Descuentos Aplicados**: (<TpdDes.DesImporte> + <TpdDes.DesImpuesto>) + (<TPDDesVendedor.DesImporte> + <TPDDesVendedor.DesImpuesto>)
         5. **Total (Después de Descuentos)**: **Total de Ventas (Precios de Listas)** – **Descuentos Aplicados**
         6. **Número de Asesor de Ventas**: <Usuario.Clave>
7. El sistema presenta la Etiqueta: TOTAL y presenta la sumatoria de las siguientes columnas:
   1. **Total de Ventas (Precios de Listas)**
   2. **Descuentos Aplicados**
   3. **Total (Después de Descuentos)**
8. Para cada vendedor obtenido de acuerdo a los filtros
   1. El sistema presenta la siguiente información en las columnas correspondientes:
      1. En la sección de Ventas por Asesor (ordenadas de manera ascendente por nombre del vendedor <Vendedor.Nombre>)
         1. **# A. Vtas**: <Usuario.Clave>
         2. **Nombre de A. de Ventas**: <Vendedor.Nombre>
         3. **Importe**: ∑ **Total (Después de Descuentos)** donde #A.Vtas es igual a Número de Asesor de Ventas (de la sección de clientes).
9. El sistema presenta la Etiqueta: TOTAL DE VENTAS y presenta la sumatoria de las siguientes columnas:
   1. **Importe**
10. Para cada página
    1. El sistema presenta la siguiente información en el pie de página:
       1. Número de página: Se deberá presentar el número de cada página del reporte en formato *X/Y*, donde *X* es el número de página que se está visualizando o imprimiendo, y *Y* es el número total de páginas del reporte.
       2. **Fecha y Hora de Impresión:** Se deberá presentar la fecha y hora en que se creó el reporte en formato dd/MM/aaaa hh:mm:ss.
11. Finaliza el caso de uso

## Flujos alternos

### Opcionales

N/A

### Generales

N/A

# Poscondiciones

N/A

# Firmas de Aceptación

|  |
| --- |
|  |
| José María Alcalá |
| Gerente de Ingeniería / Departamento de Ingeniería – Duxstar |
| 22/09/2014 |

|  |
| --- |
|  |
| Mario Zavala |
| Líder de Proyecto / Departamento de Implementación - Duxstar |
| 22/09/2014 |

|  |
| --- |
|  |
| Nancy Elizabeth Villalobos Plascencia |
| Analista de Sistemas / Departamento de Análisis y Diseño – Duxstar |
| 22/09/2014 |